



Análisis Razonado
Segundo Trimestre 2026
(2T26)

Contenido

1. RESUMEN DEL PERIODO 2T26.....	4
2. HECHOS DESTACADOS.....	5
3. ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL 2T26.....	6
3.1 Ingresos Ordinarios.....	6
3.2 Costos Operacionales.....	6
3.3 Gastos de Administración y Ventas.....	6
3.4 Resultado Financiero.....	7
3.5 Utilidad (Pérdida) Neta.....	7
3.6 Flujo de Caja.....	7
3.7 Deudas Financieras.....	8
3.8 Ratios Financieros.....	9
4. PRINCIPALES RIESGOS.....	10
4.1 Riesgo de Mercado.....	10
4.2 Riesgo por Fluctuaciones en la Tasa de Interés.....	10
4.3 Riesgo por Fluctuaciones en el Tipo de Cambio.....	11
4.4 Riesgo de Crédito.....	11
4.5 Riesgo de Liquidez.....	12
4.6 Riesgo de Inflación.....	13
4.7 Riesgos de Cambio Regulatorio.....	13
4.8 Riesgos de Competencia.....	13
4.9 Riesgos ante Cambios en la Actividad Económica.....	13
5. ACERCA DE NEXUS CHILE HEALTH.....	13
6. DECLARACIÓN SOBRE LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	14
7. DECLARACIONES PROSPECTIVAS.....	14
8. ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS INTERMEDIOS.....	15
8.1 Estados de Situación Financiera Clasificados Consolidados Intermedios.....	15
8.2 Estados de Resultados por Función Consolidados Intermedios.....	16
8.3 Estados de Flujos de Efectivo Consolidados Intermedios.....	17
9. INFORMACIÓN OPERACIONAL DEL PRINCIPAL ACTIVO, LA SUBSIDIARIA NUEVA MASVIDA S.A. DEL GRUPO NEXUS CHILE HEALTH SPA.....	18
10. GLOSARIO.....	21



1. RESUMEN DEL PERIODO 2T26

- Ingresos Ordinarios consolidados de MM\$ 120.050, que equivalen a un 3% más ToT y un 11% más AoA.
- Costos Operacionales consolidados de MM\$ 100.192, que equivalen a un 11% más ToT y un 12% más AoA.
- Margen bruto consolidado de MM\$ 19.858, que equivale a un 23% menos ToT y un 4% más AoA.
- Gastos de Administración y Ventas consolidados de MM\$ 20.730, que equivale a un 3% más ToT y un 28% más AoA.
- Otros Ingresos y Gastos por Función consolidados de MM\$ 1.384, que equivalen a un 1% menos ToT y un 203% más AoA.
- Margen Operacional consolidado de MM\$ 513, que equivale a un 93% menos ToT y un 85% menos AoA.
- Ebitda consolidado de MM\$ 863, que equivale a un 89% menos ToT y un 81% menos AoA.
- Ingresos y Costos Financieros consolidados de MM\$1.940, que equivalen a un 2617% menos ToT y un 141% menos AoA.
- Utilidad (Pérdida) Neta del Ejercicio consolidado de MM\$ 1.657, que equivale a un 67% menos ToT y un 228% menos AoA.
- Flujo de Caja Consolidado de M\$ (6.173), que equivale a un 181% menos ToT y un 7% más que AoA.
- Deuda Financiera (corriente y no corriente) consolidada de MM\$ 51.292, que equivale a un 4% más ToT y un 4% más AoA.
- Deuda total (corriente y no corriente) consolidada de un MM\$ 180.932, que equivale a un 7 menos ToT y 13% más AoA.



2. HECHOS DESTACADOS

Los Hechos Destacados del último trimestre son los siguientes:

Clasificaciones de Riesgo:

ICR Chile, actual Moody's en su comunicado del 18 de marzo de 2026, mantuvo la Clasificación de la Línea de Bonos en "B-" y modificó la Tendencia de "En observación" a "En desarrollo".

Por su parte la Clasificadora Humphreys en su comunicado del 28 de mayo de 2026, mantuvo la Clasificación de la Línea de Bonos en "C" y modificó la Tendencia de "Desfavorable" a "En observación".

Aprobación del Acuerdo de Reorganización Judicial presentado por Empresas Masvida

El 9 de junio de 2026 Empresas Masvida presentó una propuesta de reorganización judicial para el término del procedimiento concursal de liquidación Rol C-15.421-2020 del 11° Juzgado Civil de Santiago. Dicha propuesta fue aprobada en la Junta de Acreedores celebrada el día 11 de junio de 2026, ejecutoriado el 18 de junio de 2026.

Este Acuerdo fue informado como Hecho Esencial el día 18 de junio de 2026 indicando que "El **Acuerdo** no afectará los resultados de la Sociedad de manera directa, teniendo efectos en el cambio de un activo no corriente -como era la cuenta por cobrar contra EMV- por uno corriente, sobre el que se espera una recuperación en dos pagos de corto plazo: El primero de aproximadamente UF 377.188, pagadero antes del cierre del presente mes y el segundo por UF 134.663, pagadero dentro de los 210 días contados desde la fecha de presentación del **Acuerdo**. Adicionalmente, se espera que el **Acuerdo** permita la generación de un resultado indirecto en la filial **NMV** (Nueva Masvida), el cual no es posible de cuantificar a esta fecha y solo será posible hacerlo cuando se encuentre totalmente cumplido el Acuerdo por **EMV** (Empresas Masvida). Por último, el **Acuerdo**, una vez concluido, pondrá término a diversos litigios existentes entre **EMV** y **NMV** y la Sociedad". El primer pago fue efectuado con fecha 14 de julio de 2026 por la suma de M\$15.367.971, asimismo la Sociedad recibió el pago del préstamo otorgado a la Deudora por un valor equivalente a 1.500 U.F.

Proceso de Adecuación de Precios de la Planes Individuales de Salud 2026

En el proceso de adecuación de precios de los contratos individuales de salud para el año 2026, Isapre Nueva Masvida verificó un incremento de los costos de salud del año 2025 en un 2,7% y acreditó el cumplimiento de las metas de medicina preventiva para el año. Sin embargo, y tal como lo había hecho público el año 2025 decidió no adecuar el precio de los planes de salud para el presente año 2026.

Prima GES 2026:

Mediante Resolución Exenta N° 1.541, de fecha 22 de diciembre 2025, la Superintendencia de Salud verificó el precio de la prima mensual por beneficiario para isapre Nueva Masvida en U.F. 0,854. Este precio se cobra por un periodo de tres años a contar del mes de remuneración de enero 2026.

Pago Deuda TFU

En enero 2026 Isapre Nueva Masvida disponibilizó en forma anticipada excedentes por un monto de M\$4.375.494 que benefició a un total de 8.841 afiliados vigentes y no vigentes. Durante los meses de mayo a agosto Nueva Masvida, en un esfuerzo de pagar aceleradamente la deuda por Tabla Única de Factores, ha realizado procesos de pago anticipado de deuda TFU, que sumado a los pagos por compensación de deudas recíprocas y pagos mediante la generación (devengamiento) de excedentes por TFU, ha alcanzado un 41,5% de la deuda total al 30 de junio de 2026 y de un 61,2% al 31 de agosto 2026.

3. ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL 2T26.

3.1 Ingresos Ordinarios

Ingresos por Negocio	2T26 M\$	1T26 M\$	2T25 M\$	ToT %	AoA %	6M26 M\$	6M25 M\$	AoA %
Isapre Nueva Masvida S.A.	118.792.511	115.516.775	107.809.739	3%	10%	234.309.286	213.290.892	10%
Nexus Intelligence SpA.	1.258.341	914.642	685.807	38%	83%	2.172.983	1.233.374	76%
Totales	120.050.852	116.431.417	108.495.546	3%	11%	236.482.269	214.524.266	10%

Los ingresos ordinarios consolidados del segundo trimestre del 2026 alcanzaron la suma de MM\$ 120.051, que equivalen a un 3% más ToT y un 11% más AoA, esto se explica principalmente por la variación de la recaudación de cotizaciones previsionales, provenientes de la filial Isapre Nueva Masvida S.A. La variación anual sus ingresos se incrementaron producto de aumento en la cartera de afiliados, el valor de la U.F y en los ingresos por seguros complementarios.

Por su parte, Nexus Intelligence SpA. aumentó sus ingresos en el último trimestre, por la prestación de mayores servicios.

3.2 Costos Operacionales

Costos Operacionales por Negocio	2T26 M\$	1T26 M\$	2T25 M\$	ToT %	AoA %	6M26 M\$	6M25 M\$	AoA %
Isapre Nueva Masvida S.A.	100.173.579	90.509.824	89.217.887	11%	12%	190.683.403	172.159.769	11%
Nexus Intelligence SpA.	18.631	20.023	195.595	-7%	-90%	38.654	376.316	-90%
Totales	100.192.210	90.529.847	89.413.482	11%	12%	190.722.057	172.536.085	11%

Los costos operacionales consolidados de MM\$ 100.192 equivalen a un 11% más ToT y un 12% más AoA.

En Isapre Nueva Masvida S.A. durante el segundo trimestre de 2026, los costos operacionales presentaron un alza respecto de los períodos anteriores, explicado por el aumento de la cartera de afiliados, ajuste de precios en las prestaciones y al Índice de Precios del Consumidor, todo esto sumado al aumento en la frecuencia de uso de prestaciones médicas.

En cuanto a Nexus Intelligence SpA., se presenta una disminución en los costos respecto al primer trimestre 2026 y una disminución al mismo período en comparación 2025, Esto se debe principalmente, a la baja en costo por remuneraciones. La empresa actualmente, cuenta con un menor número de colaboradores, respecto a los períodos en comparación.

3.3 Gastos de Administración y Ventas

Gastos de Administración y Ventas por Negocio	2T26 M\$	1T26 M\$	2T25 M\$	ToT %	AoA %	6M26 M\$	6M25 M\$	AoA %
Nexus Chile Health SpA.	17.421	13.013	42.460	34%	-59%	30.434	50.498	-40%
Isapre Nueva Masvida S.A.	20.367.737	19.331.908	15.601.237	5%	31%	39.699.645	30.337.192	31%
Nexus Intelligence SpA.	344.947	791.608	540.567	-56%	-36%	1.136.555	852.308	33%
Totales	20.730.105	20.136.529	16.184.264	3%	28%	40.866.634	31.239.998	31%

Los Gastos de Administración y Ventas por Negocio, por MM\$ 20.730, equivale a un 3% más ToT y un 28% más AoA.

En Isapre Nueva Masvida S.A. el aumento reflejado en el último trimestre, respecto a los anteriores, se produce por el incremento en los gastos en remuneraciones, asociado a una mayor dotación del personal de ventas. La fuerza comercial ha sido líder de ventas en la industria. Finalmente se presenta un aumento en los gastos asociados a servicios de terceros, gastos de publicidad, provisión de cotizaciones incobrables, depreciaciones y amortizaciones.



En el caso de Nexus Chile Health SpA., la variación presentada respecto a los períodos anteriores corresponde a asesorías propias de la gestión del negocio.

En cuanto a Nexus Intelligence SpA., en el último trimestre existe un aumento en los gastos por concepto de asesorías; sin embargo, los gastos por concepto de remuneraciones son mucho más bajos que los trimestres anteriores, por baja en la dotación de colaboradores.

3.4 Resultado Financiero

Resultado Financiero por Negocio	2T26 M\$	1T26 M\$	2T25 M\$	ToT %	AoA %	6M26 M\$	6M25 M\$	AoA %
Nexus Chile Health SpA.	(1.932.831)	(753.664)	(1.143.624)	156%	69%	(2.686.495)	(2.473.231)	9%
Isapre Nueva Masvida S.A.	3.870.056	741.204	(3.921.823)	422%	-199%	4.611.260	(5.923.475)	-178%
Nexus Intelligence SpA.	3.036	(64.630)	298.545	-105%	-99%	(61.594)	287.846	-121%
Totales	1.940.261	(77.090)	(4.766.902)	-2617%	-141%	1.863.171	(8.108.860)	-123%

Ingresos y Costos Financieros consolidados de MM\$1.940, que equivalen a un 2617 menos ToT y un 141% menos AoA.

En Isapre Nueva Masvida S.A. la variación trimestral y anual, se produce por una mejora en los ingresos financieros. Existen mayores ingresos producto de la rentabilidad que han generado las inversiones financieras constituidas en el marco de la garantía e inversiones de los excedentes de caja. Además del reconocimiento del efecto financiero que se genera por el descuento del valor del dinero por el pago anticipado de flujos futuros de la deuda TFU.

Por su parte en Nexus Chile Health SpA. su resultado está afectado principalmente por el costo financiero del Bono, cuya base de cálculo es la UF, más los intereses financieros.

En Nexus Intelligence SpA. la variación presentada respecto al trimestre anterior corresponde a reajustes de operaciones del giro, Respecto al 2025, es menor, ya que no cuenta con intereses y reajustes de inversiones que poseía en el período mencionado.

3.5 Utilidad (Pérdida) Neta

Utilidad (Pérdida) Neta por Negocio	2T26 M\$	1T26 M\$	2T25 M\$	ToT %	AoA %	6M26 M\$	6M25 M\$	AoA %
Nexus Chile Health SpA.	(1.950.253)	(766.677)	(1.186.084)	154%	64%	(2.716.930)	(2.523.729)	8%
Isapre Nueva Masvida S.A.	2.935.100	5.064.906	(591.085)	-42%	-597%	8.000.006	3.231.107	148%
Nexus Intelligence SpA.	671.703	697.424	479.140	-4%	40%	1.369.127	703.822	95%
Totales	1.656.550	4.995.653	(1.298.029)	-67%	-228%	6.652.203	1.411.200	371%

La Utilidad (Pérdida) Neta del Ejercicio consolidado fue de MM\$1.656.550, que equivale a un 67% menos respecto a ToT y un 228% menos de AoA.

3.6 Flujo de Caja

Flujo de Caja	2T26 M\$	1T26 M\$	2T25 M\$	ToT %	AoA %	6M26 M\$	6M25 M\$	AoA %
Nexus Chile Health SpA.	141	1.099	(810.472)	-87%	-100%	1.240	6.537	-81%
Isapre Nueva Masvida S.A.	(6.173.080)	7.608.888	(5.401.213)	-181%	14%	1.435.808	1.916.462	-25%
Nexus Intelligence SpA.	-	264	450.459	-100%	-100%	264	450.723	-100%
Totales	(6.172.939)	7.610.251	(5.761.226)	-181%	7%	1.437.312	2.373.722	-39%

El Flujo de Caja Consolidado de MM\$(6.173) equivale a un 181% menos ToT y un 7% más que AoA.



Isapre Nueva Masvida S.A. presenta un Flujo de Caja negativo en el segundo trimestre 2026, que se explica principalmente por los pagos efectuados de la deuda TFU.

Nexus Chile Health SpA., presenta una variación positiva respecto del 2025, por obtención de un mayor flujo de financiamiento el que fue destinado a transferencias a empresas relacionadas, en particular a Nueva Masvida y al pago del cupón de intereses.

Nexus Intelligence SpA, recibe ingresos de clientes y cuyos flujos se destinan al pago de asesorías, remuneraciones, servicios e impuestos.

3.7 Deudas Financieras

Deudas Financieras por Negocio	2T26 M\$	1T26 M\$	2T25 M\$	ToT %	AoA %
Nexus Chile Health SpA.	51.291.166	49.273.126	49.121.597	4%	4%
Isapre Nueva Masvida S.A.	-	-	-	-	-
Nexus Intelligence SpA.	1.090	169.130	-	-99%	-
Totales	51.292.256	49.442.256	49.121.597	4%	4%

La Deuda Financiera (corriente y no corriente) consolidada fue de MM\$ 51.292, que equivale a un 4% más ToT y 4% más AoA.

En Nexus Chile Health SpA, el aumento de la deuda financiera, respecto de los trimestres anteriores, se explica principalmente por el reajuste del capital del bono y sus intereses.

En el caso de Nexus Intelligence SpA., presenta una disminución respecto del trimestre y año anterior, producto del menor uso y pago de la línea de sobregiro bancaria.



3.8 Ratios Financieros

			2T26		1T26		2T25		Legal	Contractual
1 RENTABILIDAD			Datos a	Junio	Datos a	Marzo	Datos a	Junio		
Margen Bruto vs. Ingresos Ordinarios	=	$\frac{\text{Margen Bruto}}{\text{Ingresos Ordinarios}} \%$	19.858.642		25.901.570		19.082.064		N/A	N/A
			120.050.852	16,5%	116.431.417	22,2%	108.495.546	17,6%		
Margen de Explotación	=	$\frac{\text{Costo Explotación}}{\text{Ingresos Ordinarios}} \%$	100.192.210		90.529.847		89.413.482		N/A	N/A
			120.050.852	83,5%	116.431.417	77,8%	108.495.546	82,4%		
E.B.I.T.D.A. vs. Ingresos Ordinarios	=	$\frac{\text{EBITDA}}{\text{Ingresos Ordinarios}} \%$	863.386		8.024.876		4.577.349		N/A	N/A
			120.050.852	0,7%	116.431.417	6,9%	108.495.546	4,2%		
Resultado Operacional. vs. Ingresos Ordinarios	=	$\frac{\text{Resultado Operacional}}{\text{Ingresos Ordinarios}} \%$	512.888		7.164.111		3.354.599		N/A	N/A
			120.050.852	0,4%	116.431.417	6,2%	108.495.546	3,1%		
Utilidad (Pérdida) Neta vs. Ingresos Ordinarios	=	$\frac{\text{Utilidad (Pérdida) Neta}}{\text{Ingresos Ordinarios}} \%$	1.656.550		4.995.653		(1.298.029)		N/A	N/A
			120.050.852	1,4%	116.431.417	4,3%	108.495.546	-1,2%		
Rentabilidad Económica	=	$\frac{\text{Resultado Operacional}}{\text{Activo Total}} \%$	512.888		7.164.111		3.354.599		N/A	N/A
			197.557.848	0,3%	210.120.691	3,4%	172.866.862	1,9%		
Rentabilidad Financiera	=	$\frac{\text{Utilidad (Pérdida) Neta}}{\text{Patrimonio}} \%$	1.656.550		4.995.653		(1.298.029)		N/A	N/A
			34.473.735	4,8%	36.574.080	13,7%	26.542.839	-4,9%		
			2T26		1T26		2T25		Legal	Contractual
2 LIQUIDEZ			Datos a	Junio	Datos a	Marzo	Datos a	Junio		
Ratio de Liquidez	=	$\frac{\text{Activos Corrientes}}{\text{Pasivos Corrientes}}$	61.423.017		61.423.017		30.445.841		N/A	N/A
			116.225.640	0,53	116.225.640	0,53	89.428.741	0,34		
Ratio de Disponibilidad	=	$\frac{\text{Efectivo y Equivalente al Efectivo}}{\text{Pasivos Corrientes}}$	7.610.251		7.610.251		2.373.722		N/A	N/A
			116.225.640	0,07	116.225.640	0,07	89.428.741	0,03		
			2T26		1T26		2T25		Legal	Contractual
3 ENDEUDAMIENTO			Datos a	Junio	Datos a	Marzo	Datos a	Junio		
Ratio Endeudamiento	=	$\frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Patrimonio}}$	195.151.328		195.151.328		160.369.742		N/A	N/A
			34.473.735	5,66	36.574.080	5,34	26.542.839	6,04		
Proporción Deuda Corriente	=	$\frac{\text{Pasivos Corrientes}}{\text{Pasivo Total}}$	116.225.640		116.225.640		89.428.741		N/A	N/A
			195.151.328	59,6%	195.151.328	59,6%	160.369.742	55,8%		
Proporción Deuda no Corriente	=	$\frac{\text{Pasivos no Corrientes}}{\text{Pasivo Total}}$	78.925.688		78.925.688		70.941.001		N/A	N/A
			195.151.328	40,4%	195.151.328	40,4%	160.369.742	44,2%		
Cobertura Gastos Financieros	=	$\frac{\text{Resultado Operacional}}{\text{Gastos Financieros}}$	1.656.550		4.995.653		(1.298.029)		N/A	N/A
			(887.699)	-1,87	(887.699)	-5,63	5.417.991	-0,24		
Valor Libro de la Acción	=	$\frac{\text{Patrimonio}}{\text{Nº de Acciones}}$	34.473.735		36.574.080		26.542.839		N/A	N/A
			1.000.000	34,47	1.000.000	36,57	1.000.000	26,54		
			2T26		1T26		2T25		Legal	Contractual
4 RATIOS NORMATIVOS (*)			Datos a	Junio	Datos a	Marzo	Datos a	Junio		
Ratio de Liquidez (Normativo)	=	$\frac{(\text{Activo Corriente} + \text{Garantía})}{\text{Pasivos Corrientes}}$	67.659.023		76.301.108		70.903.293		> 0.8	N/A
			62.607.822	1,08	71.656.086	1,06	71.725.303	0,99		
Ratio Patrimonio (Normativo)	=	$\frac{\text{Patrimonio}}{\text{Pasivo Total}}$	69.576.244		56.925.588		35.640.064		> 0.3	N/A
			67.015.246	1,04	76.107.754	0,75	73.833.597	0,48		
			2T26		1T26		2T25		Legal	Contractual
5 RATIOS CONTRACTUALES			Datos a	Junio	Datos a	Marzo	Datos a	Junio		
Patrimonio Mínimo	=	Patrimonio	34.473.735		36.574.080		26.542.839		N/A	> MM\$ 17.500

(*) Estos aplican sólo para la filial Isapre Nueva Masvida S.A



4. PRINCIPALES RIESGOS.

Nexus Chile Health SpA y sus Subsidiarias desarrollan sus negocios e interactúan en diversos mercados dentro del país, con entornos de naturaleza política, económica, legal, comercial y técnica que los exponen a diversos riesgos. La gestión de riesgos es abordada directamente por sus Subsidiarias, en particular la Isapre lo hace a través del gobierno corporativo, el cual, tiene como objetivo garantizar la protección de los intereses de los afiliados, beneficiarios, trabajadores, accionistas y en general de los grupos de interés; definiendo los principios de la compañía e instaurando procedimientos efectivos para la administración de sus riesgos inherentes, que permitan promover una administración transparente, ética y segura, contribuyendo al desempeño eficiente, eficaz y efectivo de las personas que laboran, dirigen o asesoran a la Compañía.

Los principales riesgos a los que están expuestos los negocios de la Sociedad y sus Subsidiarias son los siguientes:

4.1 Riesgo de Mercado.

El Riesgo de Mercado se define como riesgo de que el valor razonable o los flujos de efectivo futuros de un instrumento financiero puedan fluctuar como consecuencia de variaciones en los precios de mercado, y que comprende dos tipos de riesgos: tasa de cambio, tasa de interés y otros riesgos de precio.

4.2 Riesgo por Fluctuaciones en la Tasa de Interés

El objetivo de la gestión de riesgo de tasas de interés es alcanzar un equilibrio en la estructura de financiamiento, que permita minimizar el costo de la deuda con una volatilidad reducida en el estado de resultados. En este sentido, la Sociedad posee una muy baja exposición al riesgo asociado a las fluctuaciones de las tasas de interés en el mercado.

Actualmente, la Compañía mantiene una posición conservadora en cuanto a su política de inversión en instrumentos financieros afectos a tasa de interés, los que en este momento están clasificados en dos grupos: (a) Inversiones para cubrir o garantizar la deuda que esta compañía mantenga con beneficiarios y prestadores; y (b) Inversiones en instrumentos financieros para otros fines.

Ambos tipos de inversiones están tomadas en instrumentos de renta fija, por tanto, su exposición es muy baja, afectándose sólo por la valorización diaria de estos a su valor razonable.

Los pasivos financieros que mantiene la Sociedad están remunerados a tasas de interés fija, eliminando el riesgo de las variaciones en las tasas de interés de mercado.

4.2.1 Análisis de Sensibilidad por Cambios en la Tasa de Interés

Los instrumentos financieros afectos a fluctuaciones en la tasa de interés son exclusivamente aquellos que se transan en el mercado y que se registran a valor razonable con efecto en resultado. Al cierre de los presentes estados financieros, Isapre Nueva Masvida S.A., no mantiene instrumentos financieros afectos a interés variable, por tanto, no se observan impactos en el patrimonio ni resultados del ejercicio.

En cuanto a los Instrumentos financieros que son mantenidos hasta su vencimiento, no sufren valorización diaria a valor razonable, siendo estos valorizados bajo la metodología del costo amortizado, por tanto, tampoco se observan riesgos asociados a fluctuaciones de tasa de interés, en consecuencia, no se observan impactos en el patrimonio ni resultados del ejercicio.

La fluctuación que ha experimentado la cartera de inversiones financieras, las que son remuneradas a tasas de interés fijas y registradas a valor razonable para el período o ejercicio en curso, está en el siguiente rango de tasa mensual, sobre el total de la cartera de inversiones. La tasa de interés con la que se valorizan este tipo de instrumento es la informada por Risk América.



Cartera de inversiones	30.06.2026	31.12.2025
Fondos mutuos y depósitos a plazo	0,000% a 0,655%	0,000% a 0,826%
Instrumentos financieros (garantía) (*)	0,257% a 0,264%	-0,628% a 0,383%

(*) Corresponde a Instrumentos financieros que componen la garantía que la Subsidiaria Nueva Masvida S.A. debe mantener para dar garantía al 100% de las deudas que ésta mantenga con prestadores y beneficiarios.

La rentabilidad indicada anteriormente, contempla los beneficios alcanzados por concepto de trading que pretende buscar condiciones de mercado, en particular en los cuales la tasa de compra se encuentre sobre la tasa de mercado, con dicha situación se puede vender dicho instrumento antes del vencimiento, para así obtener un diferencial entre monto pagado por el instrumento y el monto a recibir al momento de la venta.

4.3 Riesgo por Fluctuaciones en el Tipo de Cambio.

La Administración de la Sociedad ha determinado como política para las Subsidiarias mantener un equilibrio entre los flujos operacionales y los flujos de sus pasivos financieros, con el objetivo de minimizar la exposición al riesgo de variaciones en el tipo de cambio. Asimismo, se opera principalmente en pesos chilenos.

Al cierre del período, la Sociedad no posee saldos significativos en monedas distintas de la funcional.

4.3.1 Análisis de Sensibilidad por Cambios en el Tipo de Cambio

Dado que los activos y pasivos financieros que están expuestos a riesgos de mercado no son significativos, hemos estimado que cualquier efecto que ocurra en el tipo de cambio no afectará materialmente el resultado del ejercicio ni el patrimonio.

4.4 Riesgo de Crédito.

El riesgo se produce cuando una de las partes de un instrumento financiero cause una pérdida financiera a la otra parte por incumplir una obligación.

Nexus Chile Health SpA., sólo percibe ingresos por la rentabilidad de sus inversiones, y no mantiene cartera de clientes de manera directa. En consecuencia, no tiene exposición de riesgos de esta categoría.

Nexus Intelligence SpA., tiene baja exposición al riesgo de crédito, dado que los servicios que presta tienen liquidez inmediata.

Isapre Nueva Masvida S.A., mantiene las siguientes categorías de activos que son sensibles a este tipo de riesgo:

Activos Financieros

En esta categoría se reconocen todas las inversiones financieras que se mantienen al cierre de cada período o ejercicio, la primera de ellas corresponde a aquellas inversiones financieras de libre disponibilidad y la segunda corresponde a inversiones necesarias para dar garantía a las deudas que la Sociedad mantiene con sus clientes (afiliados y beneficiarios) y con sus prestadores (proveedores de prestaciones de salud ambulatoria u hospitalaria).

Todas las inversiones antes descritas, sean o no de libre disposición, han sido tomadas en instituciones que cumplen con la política de inversiones y financiamiento de la Compañía que es propuesta por la Administración y aprobada por el directorio. En ella se establece que todas las inversiones deben realizarse si se cumple con ciertos criterios, como invertir en instrumentos financieros que sean negociados en mercados regulados y que aseguren el retorno íntegro del capital invertido. En particular con las inversiones que son destinadas a cubrir deudas que la Superintendencia de Salud ha tipificado como deudas garantizables, éstas son reguladas por esa entidad fiscalizadora y son invertidas bajo un marco estricto de tipos de instrumentos de bajo riesgo.

Respecto de la mitigación de este tipo de riesgo asociado a activos financieros, Nexus Chile Health SpA y sus Subsidiarias, en concordancia con su política de inversiones y financiamiento, no realizan ningún tipo de inversión con un fin especulativo. A su

vez, todas las inversiones al ser transadas en mercados regulados cuentan con garantías estatales que dan mayor seguridad en la recuperación de éstas.

Para aquellas inversiones respecto de las cuales no está establecido fehacientemente su valor razonable, y no es posible determinarlo por parámetros de mercado, ya sea porque los instrumentos no son transados en el mercado o porque no presentan liquidez en el mismo, aumentando el riesgo de crédito, la Sociedad ha reconocido el deterioro correspondiente para reflejar este riesgo en los estados financieros.

- **Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar**

Esta categoría contiene todos los derechos por cobrar que tiene la sociedad sobre terceros al cierre de cada período o ejercicio. Al cierre del ejercicio, los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, netos de deterioro, que han sido clasificadas dentro de esta categoría y su exposición es la siguiente:

Tipo de deudor	30-06-2026		31-12-2025	
	Monto (M\$)	% sobre activos totales	Monto (M\$)	% sobre activos totales
Cotizaciones DNP y NDNP por cobrar (*)	7.464.861	3,78%	7.696.680	3,53%
Deudores por préstamos de salud	6.882.225	3,48%	6.287.781	2,88%
Documentos por cobrar	1.140.200	0,58%	970.093	0,44%
Otros deudores por cobrar	24.940.311	12,62%	26.855.670	12,31%
Posición neta de contratos de seguros	35.689.865	18,07%	48.244.923	22,11%
Total	76.117.462	38,53%	90.055.147	41,27%

(*) Corresponden a las cotizaciones de salud declaradas (DNP) y no declaradas (NDNP) por cobrar.

Respecto de la mitigación del riesgo de crédito, Isapre Nueva Masvida S.A., cuenta con una robusta fuerza de cobranza, que realiza gestiones de cobro judicial y administrativo, mantiene campañas de cobranza, mediante llamados telefónicos, cartas de cobranza, correos electrónicos. Cuenta además con segmentación de su cartera de deuda, para focalizar los esfuerzos de cobranzas que son realizadas por equipos de cobranza interna y externa, en esta última contamos con estudios jurídicos que se encargan principalmente de la cobranza judicial.

4.5 Riesgo de Liquidez.

El riesgo de liquidez se produce cuando, una entidad encuentre dificultad para cumplir con obligaciones asociadas con pasivos financieros que se liquiden mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero.

Este riesgo es administrado mediante una adecuada gestión de los activos y pasivos, optimizando los excedentes de caja diarios y de esa manera asegurando el cumplimiento de los compromisos de deudas en el momento de su vencimiento.

Dentro de las principales medidas adoptadas para mitigar el riesgo de liquidez, Nexus Chile Health SpA y sus Subsidiarias programan los principales compromisos de pago, alineándolos con los periodos de cobro a sus clientes. A su vez, mantiene líneas de sobregiro que le permitan cubrir eventuales desfases de caja.

En particular Isapre Nueva Masvida S.A., cuenta por normativa legal, con una garantía constituida por instrumentos financieros de propiedad de la Isapre, para caucionar la totalidad de los pasivos con los afiliados y prestadores de salud. Desde el año 2017, Nueva Masvida S.A., con el propósito de dar mayor seguridad y confianza al mercado, ha decidido constituir la garantía mayoritariamente con recursos propios.

La Sociedad actualiza sus proyecciones de flujos de caja y recurrentemente efectúa un análisis de la situación financiera, del



entorno económico y análisis del mercado de deuda con el objeto de, en caso de requerirlo, contratar nuevos financiamientos o reestructurar créditos existentes a plazos que sean coherentes con la capacidad de generación de flujos del negocio en que participa la Sociedad.

La deuda de esta Compañía se encuentra concentrada en el corto plazo, que a su vez corresponde a deudas con prestadores y beneficiarios, sin embargo, la liquidez de la Compañía no se ve afectada, dado que esta se encuentra garantizada en su totalidad.

Para aquellas las inversiones respecto de las cuales no está establecido fehacientemente su valor razonable, y no es posible determinarlo por parámetros de mercado, ya sea porque los instrumentos no son transados en el mercado o porque no presentan liquidez en el mismo, aumentando el riesgo de liquidez, la Sociedad ha reconocido el deterioro correspondiente para reflejar este riesgo en los estados financieros.

4.6 Riesgo de Inflación

El aumento de precios a nivel internacional y en particular a nivel nacional ha tenido impacto en los resultados de la Matriz por la valoración del bono emitido en unidades de fomento y que sólo por su actualización explican una pérdida al cierre de junio de 2026, un mil cuatrocientos setenta y cuatro millones seiscientos setenta y dos mil quinientos pesos.

4.7 Riesgos de Cambio Regulatorio

Nexus Chile Health SpA, desde el momento que decidió inscribirse en el Registro de Valores pasando a ser entidad regulada y fiscalizada por la Comisión para el Mercado Financiero. En particular, la Subsidiaria Isapre Nueva Masvida S.A., dada la naturaleza previsional de su giro único, se encuentra a su vez regulada por la Superintendencia de Salud, la cual tiene entre sus facultades la de fiscalizar el cumplimiento de la ley y regular a las instituciones del sector, pudiendo afectar las políticas y el desempeño de sus resultados.

4.8 Riesgos de Competencia

La competencia de los distintos actores del mercado genera la necesidad de contar con una oferta de planes y beneficios complementarios que se adecuan a las necesidades de todos los segmentos y en todas las etapas de la vida. Nuestra oferta de planes de salud, están asociados a las clínicas más importantes del país, permitiéndonos entregar coberturas y aranceles competitivos.

4.9 Riesgos ante Cambios en la Actividad Económica

El mercado presenta una exposición a los cambios en la actividad económica, principalmente se podría ver impactado por el aumento del desempleo, con una eventual baja de la recaudación, produciéndose a su vez, una eventual postergación de prestaciones electivas (no urgentes).

5. ACERCA DE NEXUS CHILE HEALTH

El presente es el análisis razonado consolidado de Nexus Chile Health SpA (en adelante indistintamente “Nexus Chile Health”, la “Compañía” o la “Sociedad” o el “Grupo”) correspondiente al 30 de junio de 2026.

La Compañía participa en el negocio de la prestación de seguros de salud a través del control directo de Isapre Nueva Masvida S.A. manteniendo el 99,9999985% de sus acciones.

También es controladora de Nexus Intelligence SpA, de la cual posee el 100% de las acciones, sociedad constituida el año 2017 y dedicada a prestar servicios a prestadores y proveedores de la industria de la salud.



La Sociedad Nexus Chile Health SpA se encuentra inscrita en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero bajo el N° 1179, de fecha 27 de marzo de 2020.

Por Acuerdo de Accionistas, reducido a escritura pública con fecha 13 de enero de 2026, bajo el repertorio N° 292-2026 de la 21 Notaría de Santiago de doña Myriam Amigo Arancibia, el único accionista, NEXUS CHILE SpA, de la Sociedad determinó un aumento de capital social por M\$5.000.000 (cinco mil millones de pesos chilenos), mediante la emisión de acciones de pago, nominativas, de igual valor y sin valor nominal, el que será representativo de 5.000.000.000 de acciones, estableciéndose un valor de colocación para cada una de las acciones de \$1, a suscribir y pagar dentro del plazo de 5 años a contar de esta fecha. El total de dichas acciones fue suscrito por el accionista único, quedando pendientes de pago. Consecuente con lo anterior, se modificó Estatuto, quedando el capital social en \$5.001.000.000 (cinco mil un millones de pesos chilenos), dictándose nuevo texto refundido. El extracto de la escritura que da cuenta de lo indicado fue publicado en el Diario Oficial con fecha 13 de marzo del año 2026, CVE 2782566, e inscrito en el Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de Santiago, con fecha 4 de marzo de 2026 a fojas 20075 número 8277 del Registro correspondiente al año 2026.

6. DECLARACIÓN SOBRE LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Para una adecuada comprensión de este análisis razonado consolidado se debe considerar lo siguiente:

Los Estados Financieros Consolidados Intermedios de Nexus Chile Health SpA, han sido preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB), las políticas contables adoptadas en la preparación y presentación de estos estados financieros consolidados han sido diseñadas en función a las Normas Internacionales de Información Financiera vigentes a la fecha de este análisis, y aplicadas de manera uniforme a todos los períodos o ejercicios que se presentan en estos estados financieros consolidados, y por normas impartidas por la Comisión para el Mercado Financiero (en adelante indistintamente la “CMF”) y en el caso de existir discrepancias, priman las últimas sobre las primeras.

7. DECLARACIONES PROSPECTIVAS

Este informe financiero puede contener declaraciones prospectivas. Dichas proyecciones están sujetas a riesgos e incertidumbres que puedan hacer cambiar los resultados reales a los proyectados anteriormente en este informe. Estos riesgos incluyen los que se encuentran descritos en la Nota 4 Gestión de Riesgos de los Estados Financieros Consolidados Intermedios de Nexus Chile Health SpA.



8. ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS INTERMEDIOS

8.1 Estados de Situación Financiera Clasificados Consolidados Intermedios.

ENTIDAD	NUEVA MASVIDA S.A.		NEXUS INTELLIGENCE SpA		NEXUS CHILE HEALTH SpA		AJUSTES		CONSOLIDADO	
ESTADOS FINANCIEROS	30.06.2026	31.12.2025	30.06.2026	31.12.2025	30.06.2026	31.12.2025	30.06.2026	31.12.2025	30.06.2026	31.12.2025
Activos										
Activos Corrientes, Total										
Efectivo y equivalentes al efectivo	1.435.808	5.966.095	264	264	1.240	1.394	-	-	1.437.312	5.967.753
Otros activos financieros corrientes	514.634	514.634	-	-	-	-	-	-	514.634	514.634
Otros activos no financieros corrientes	6.622	11.588	-	-	-	1.190	-	-	6.622	12.778
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	44.641.626	59.207.592	725.454	698.152	20.000.628	228	-	(228)	65.367.708	59.905.744
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes	12.960.262	12.960.262	1.933.601	776.309	134.938	134.938	(15.028.801)	(13.871.509)	-	-
Activos por impuestos corrientes, corrientes	2.649.311	3.546.002	461.787	584.784	-	-	(74.734)	(508.414)	3.036.364	3.622.372
Activos corrientes totales	62.208.263	82.206.173	3.121.106	2.059.509	20.136.806	137.750	(15.103.535)	(14.380.151)	70.362.640	70.023.281
Activos no corrientes										
Otros activos financieros no corrientes	53.981.492	52.250.659	60.000	60.000	5.725.556	5.725.556	(4.429.378)	(4.338.816)	55.337.670	53.697.399
Otros activos no financieros no corrientes	8.182.454	10.417.974	-	-	-	-	-	-	8.182.454	10.417.974
Cuentas por cobrar no corrientes	10.281.361	9.528.245	407.023	580.762	61.370	20.040.168	-	228	10.749.754	30.149.403
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	-	-	-	-	41.299.918	31.930.785	(41.299.918)	(31.930.785)	-	-
Activos intangibles distintos de la plusvalía	5.865.945	6.449.540	-	-	-	-	20.124.464	20.124.464	25.990.409	26.574.004
Plusvalía	-	-	-	-	-	-	892.694	892.694	892.694	892.694
Propiedades, planta y equipo	1.546.406	1.173.627	-	-	-	-	-	-	1.546.406	1.173.627
Activos por derecho de uso	5.954.330	5.769.476	-	-	-	-	-	-	5.954.330	5.769.476
Activos por impuestos diferidos	18.440.849	19.361.418	100.642	103.051	-	-	-	-	18.541.491	19.464.469
Total de activos no corrientes	104.252.837	104.950.939	567.665	743.813	47.086.844	57.696.509	(24.712.138)	(15.252.215)	127.195.208	148.139.046
Total de activos	166.461.100	187.157.112	3.688.771	2.803.322	67.223.650	57.834.259	(39.815.673)	(29.632.366)	197.557.848	218.162.327
Patrimonio y pasivos										
Pasivos										
Pasivos corrientes										
Otros pasivos financieros corrientes	-	-	1.090	445.756	613.125	596.718	(81.750)	-	532.465	1.042.474
Pasivos por arrendamientos corrientes	1.880.570	1.692.750	-	-	-	-	-	-	1.880.570	1.692.750
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	42.599.996	45.657.064	241.972	361.195	59.947	72.569	562.041	749.724	43.463.956	46.840.552
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	5.670	102.107	135.200	135.200	14.939.932	13.681.202	(15.028.802)	(13.871.509)	52.000	47.000
Otras provisiones a corto plazo	1.578.702	1.566.159	-	-	-	-	-	-	1.578.702	1.566.159
Pasivos por impuestos corrientes, corrientes	2.556.239	9.331.011	597.547	508.414	-	-	(636.775)	(1.258.138)	2.517.011	8.581.287
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	1.710.053	1.595.886	124.387	133.308	-	-	-	-	1.834.440	1.729.194
Otros pasivos no financieros corrientes	52.144.223	67.115.530	-	-	-	-	-	-	52.144.223	67.115.530
Pasivos corrientes totales	102.475.453	127.060.507	1.100.196	1.583.873	15.613.004	14.350.489	(15.185.286)	(14.379.923)	104.003.367	128.614.946
Pasivos no corrientes										
Otros pasivos financieros no corrientes	-	-	-	-	55.107.419	53.632.746	(4.347.628)	(4.338.816)	50.759.791	49.293.930
Pasivos por arrendamientos no corrientes	4.243.230	4.196.467	-	-	-	-	-	-	4.243.230	4.196.467
Pasivo por impuestos diferidos	7.827.014	8.377.969	-	-	-	-	-	-	7.827.014	8.377.969
Otros pasivos no financieros no corrientes	14.096.754	17.703.526	-	-	1.779	1.779	-	-	14.098.533	17.705.305
Total de pasivos no corrientes	26.166.998	30.277.962	-	-	55.109.198	53.634.525	(4.347.628)	(4.338.816)	76.928.568	79.573.671
Total de pasivos	128.642.451	157.338.469	1.100.196	1.583.873	70.722.202	67.985.014	(19.532.914)	(18.718.739)	180.931.935	208.188.617
Patrimonio										
Capital emitido y pagado	31.199.492	31.199.492	5.000	5.000	1.000	1.000	(31.204.492)	(31.204.492)	1.000	1.000
Ganancias (pérdidas) acumuladas	5.597.803	(2.402.203)	2.583.575	1.214.449	(5.213.427)	(11.865.630)	11.943.087	21.312.219	14.911.038	8.258.835
Otras Reservas	1.021.354	1.021.354	-	-	1.713.875	1.713.875	(1.021.354)	(1.021.354)	1.713.875	1.713.875
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	37.818.649	29.818.643	2.588.575	1.219.449	(3.498.552)	(10.150.755)	(20.282.759)	(10.913.627)	16.625.913	9.973.710
Participaciones no controladoras										
Participaciones no controladoras	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Patrimonio total	37.818.649	29.818.643	2.588.575	1.219.449	(3.498.552)	(10.150.755)	(20.282.759)	(10.913.627)	16.625.913	9.973.710
Total de patrimonio y pasivos	166.461.100	187.157.112	3.688.771	2.803.322	67.223.650	57.834.259	(39.815.673)	(29.632.366)	197.557.848	218.162.327



8.2 Estados de Resultados por Función Consolidados Intermedios.

ENTIDAD	NEXUS MASVIDA S.A.				NEXUS INTELLIGENCE S.pA				NEXUS CHILE-HEALTH S.pA				AJUSTES				CONSOLIDADO				
ESTADOS FINANCIEROS	30.06.2026	30.06.2025	01.04.2026 al 30.06.2026	01.04.2025 al 30.06.2025	30.06.2026	30.06.2025	01.04.2026 al 30.06.2026	01.04.2025 al 30.06.2025	30.06.2026	30.06.2025	01.04.2026 al 30.06.2026	01.04.2025 al 30.06.2025	30.06.2026	30.06.2025	01.04.2026 al 30.06.2026	01.04.2025 al 30.06.2025	30.06.2026	30.06.2025	01.04.2026 al 30.06.2026	01.04.2025 al 30.06.2025	
Estado de resultados																					
Ganancia (pérdida)																					
Ingresos de actividades ordinarias	234.308.286	213.290.082	118.792.511	107.809.739	3.105.701	1.758.079	1.253.473	949.473	-	-	-	-	(932.718)	(524.705)	4.868	(263.666)	236.482.269	214.524.266	120.050.852	108.495.546	
Costo de ventas	(190.682.403)	(172.159.769)	(100.173.579)	(89.217.887)	(38.654)	(376.316)	(18.631)	(195.595)	-	-	-	-	-	-	-	-	(190.722.057)	(172.536.085)	(100.192.210)	(89.413.482)	
Ganancia Bruta	43.625.883	41.131.312	18.618.932	18.591.852	3.067.047	1.381.763	1.234.842	753.878	-	-	-	-	(932.718)	(524.705)	4.868	(263.666)	45.760.212	41.988.181	19.858.642	19.082.064	
Otros ingresos	2.860.392	792.005	1.445.636	466.076	25.449	32.567	25.449	32.567	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2.885.941	824.572	1.471.085	498.643
Gastos de administración	(40.632.363)	(30.861.897)	(20.362.869)	(15.864.903)	(1.136.555)	(852.308)	(344.947)	(540.567)	(30.494)	(50.498)	(17.421)	(42.480)	932.718	524.705	(4.688)	263.666	(40.866.634)	(30.239.998)	(20.730.105)	(16.194.264)	
Otros gastos, por función	(102.420)	(78.937)	(86.734)	(41.844)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(102.420)	(78.937)	(86.734)	(41.844)
Ingresos financieros	4.834.940	1.654.909	3.936.432	1.010.083	181	285.640	-	285.640	-	-	764	-	(90.562)	(644.644)	(3.372)	(644.644)	4.743.659	1.286.569	3.933.659	651.089	
Costos financieros	(204.080)	(6.768.990)	(109.125)	(4.621.861)	(10.719)	(16.594)	(5.795)	(7.804)	(1.213.260)	(1.225.649)	(613.125)	(611.170)	90.562	644.644	3.372	644.644	(1.337.497)	(7.366.599)	(724.672)	(4.596.191)	
Generancia (pérdida) de cambio en moneda extranjera	-	-	-	-	22	-	(15)	-	(288)	-	(14)	-	-	-	-	-	(186)	-	(156)	-	
Resultados por unidades de reajuste	(18.700)	(809.294)	42.759	(310.055)	(51.077)	18.800	8.847	20.709	(1.473.027)	(1.248.246)	(1.319.565)	(532.454)	(1)	-	(1)	-	(1.542.805)	(2.038.940)	(1.267.961)	(821.800)	
Participación en las generancia (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	-	-	-	-	-	-	-	-	9.369.132	3.934.929	3.606.802	(111.945)	(9.369.132)	(3.934.929)	(3.606.802)	111.945	-	-	-	-	
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	10.362.752	5.058.819	3.485.021	(770.642)	1.894.348	849.868	918.381	544.423	6.652.203	1.411.200	1.656.550	(1.298.029)	(9.369.133)	(3.934.929)	(3.606.803)	111.945	9.540.170	3.384.958	2.453.149	(1.412.303)	
Gasto por impuestos a las generancia	(2.362.745)	(1.827.712)	(549.921)	179.557	(525.221)	(146.046)	(246.678)	(65.283)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(2.887.967)	(1.972.750)	(796.599)	114.274
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	8.000.006	3.231.107	2.935.100	(591.085)	1.369.127	703.822	671.703	479.140	6.652.203	1.411.200	1.656.550	(1.298.029)	(9.369.133)	(3.934.929)	(3.606.803)	111.945	6.652.203	1.411.200	1.656.550	(1.298.029)	
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Ganancia (pérdida)	8.000.006	3.231.107	2.935.100	(591.085)	1.369.127	703.822	671.703	479.140	6.652.203	1.411.200	1.656.550	(1.298.029)	(9.369.133)	(3.934.929)	(3.606.803)	111.945	6.652.203	1.411.200	1.656.550	(1.298.029)	
Ganancia (pérdida), atribuible a:																					
Generancia (Pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora	8.000.006	3.231.107	2.935.100	(591.085)	1.369.127	703.822	671.703	479.140	6.652.203	1.411.200	1.656.550	(1.298.029)	(9.369.133)	(3.934.929)	(3.606.803)	111.945	6.652.203	1.411.200	1.656.550	(1.298.029)	
Generancia (Pérdida) atribuible a participaciones no controladoras	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Ganancia (pérdida)	8.000.006	3.231.107	2.935.100	(591.085)	1.369.127	703.822	671.703	479.140	6.652.203	1.411.200	1.656.550	(1.298.029)	(9.369.133)	(3.934.929)	(3.606.803)	111.945	6.652.203	1.411.200	1.656.550	(1.298.029)	
Ganancia por acción																					
Ganancia por acción básica																					
Generancia (pérdida) por acción básica en operaciones continuadas (\$ por acción)	61,035	24,651	22,393	(4,510)	273,825	140,764	134,341	95,828	6.652,203	1,411,200	1,656,550	(1,298,029)	-	-	-	-	6.652,203	1,411,200	1,656,550	(1,298,029)	
Generancia (pérdida) por acción básica en operaciones discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Ganancia (Pérdida) por acción básica	61,035	24,651	22,393	(4,510)	273,825	140,764	134,341	95,828	6.652,203	1,411,200	1,656,550	(1,298,029)	-	-	-	-	6.652,203	1,411,200	1,656,550	(1,298,029)	

8.3 Estados de Flujos de Efectivo Consolidados Intermedios

ENTIDAD	NUEVA MASVIDA S.A.		NEXUS INTELLIGENCE SpA		NEXUS CHILE HEALTH SpA		AJUSTES		CONSOLIDADO	
	30.06.2026	30.06.2025	30.06.2026	30.06.2025	30.06.2026	30.06.2025	30.06.2026	30.06.2025	30.06.2026	30.06.2025

Estado de flujos de efectivo

Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación										
Clases de cobros por actividades de operación										
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	259.945.669	240.436.091	2.563.747	1.844.831	-	-	-	-	262.509.416	242.280.922
Otros cobros por actividades de operación	15.552.000	12.331.359	-	-	-	-	-	-	15.552.000	12.331.359
Clases de pagos										
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(224.172.809)	(193.751.178)	(363.816)	(301.157)	(38.618)	(17.380)	(125)	-	(224.575.368)	(194.069.715)
Pagos a y por cuenta de los empleados	(23.545.946)	(17.976.670)	(270.567)	(792.243)	-	-	-	-	(23.816.513)	(18.768.913)
Otros pagos por actividades de operación	(922.796)	(628.247)	(1.127.750)	(857.182)	(433.610)	(2.497)	-	-	(2.484.156)	(1.487.926)
Impuestos a las ganancias pagados (reembolsados)	(12.634.238)	(5.944.452)	105.408	-	-	-	-	-	(12.528.830)	(5.944.452)
Otras entradas (salidas) de efectivo	(15.555.815)	(12.432.386)	-	1.350	(240)	(35.000)	-	-	(15.556.055)	(12.466.036)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	(1.333.935)	22.034.517	907.022	(104.401)	(472.468)	(54.877)	(125)	-	(899.506)	21.875.239
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión										
Préstamos a entidades relacionadas	-	(9.710.000)	(1.697.825)	(848.000)	-	-	1.697.825	10.558.000	-	-
Compras de propiedades, planta y equipo	(148.121)	(45.690)	-	-	-	-	-	-	(148.121)	(45.690)
Compras de activos intangibles	(479.066)	(19.030)	-	-	-	-	-	-	(479.066)	(19.030)
Compras de otros activos a largo plazo	(6.204.394)	(93.536.716)	-	-	-	-	-	-	(6.204.394)	(93.536.716)
Anticipo de efectivo y préstamos concedidos a terceros	-	-	-	-	(19.856)	-	-	-	(19.856)	-
Cobros a entidades relacionadas	-	308.000	1.235.289	2.153.833	-	-	(1.235.289)	(2.461.833)	-	-
Intereses recibidos	-	-	181	-	-	763	-	-	181	763
Otras entradas (salidas) de efectivo	6.018.870	84.153.891	-	(1.949.576)	-	-	-	(781.768)	6.018.870	81.422.547
Total flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(812.711)	(18.849.545)	(462.355)	(643.743)	(19.856)	763	462.536	7.314.399	(832.386)	(12.178.126)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación										
Importes procedentes de préstamos	-	-	1.050.030	2.341.398	-	-	-	-	1.050.030	2.341.398
Importes procedentes de préstamos de corto plazo	-	-	1.050.030	2.341.398	-	-	-	-	1.050.030	2.341.398
Préstamos de entidades relacionadas	-	-	-	2.350.000	2.004.105	8.488.000	(1.999.105)	(10.558.000)	5.000	280.000
Reembolsos de préstamos	-	-	(1.494.697)	(2.777.031)	(1.199.935)	(7.079.002)	-	781.768	(2.694.632)	(9.074.265)
Pagos de pasivos por arrendamientos	(1.158.947)	(964.643)	-	-	-	-	-	-	(1.158.947)	(964.643)
Pagos de préstamos de entidades relacionadas	(1.224.694)	(581.833)	-	-	(312.000)	(2.160.000)	1.536.694	2.461.833	-	(280.000)
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	-	-	-	(731.481)	-	-	-	-	-	(731.481)
Otras entradas (salidas) de efectivo	-	-	-	-	-	811.150	-	-	-	811.150
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	(2.383.641)	(1.546.476)	(444.667)	1.182.886	492.170	60.148	(462.411)	(7.314.399)	(2.798.549)	(7.617.841)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto	(4.530.287)	1.638.496	-	434.742	(154)	6.034	-	-	(4.530.441)	2.079.272
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	(4.530.287)	1.638.496	-	434.742	(154)	6.034	-	-	(4.530.441)	2.079.272
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	5.966.095	277.966	264	15.981	1.394	503	-	-	5.967.753	294.450
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	1.435.808	1.916.462	264	450.723	1.240	6.537	-	-	1.437.312	2.373.722

9. INFORMACIÓN OPERACIONAL DEL PRINCIPAL ACTIVO, LA SUBSIDIARIA NUEVA MASVIDA S.A. DEL GRUPO NEXUS CHILE HEALTH SPA.

- El Total de Ingresos sobre beneficiarios y Total de Ingresos sobre cotizantes, expresado en miles de pesos, es el siguiente:

Detalle	30-06-2026 M\$	30-06-2025 M\$
Ingreso por beneficiario	796	739
Ingreso por cotizante	1.228	1.154

Los ingresos promedios del periodo se obtienen a partir de la suma de los ingresos mensuales del periodo dividido por el promedio de los cotizantes y beneficiarios vigentes de los periodos que abarca el periodo informado.

Respecto al aumento de los ingresos tanto por cotizante como por beneficiario en el periodo 2026, respecto al 2025, se explica principalmente, por el aumento en la cartera de afiliados, sumado al aumento en el valor de la U.F. y de beneficios complementarios de salud.

- Distribución del N° de cotizantes y beneficiarios (*) por tramo etario

Rango etario	30-06-2026		Rango etario	30-06-2025	
	Número de cotizantes	Número de beneficiarios		Número de cotizantes	Número de beneficiarios
0 - 19	129	63.687	0 - 19	173	63.013
20 - 29	14.345	36.226	20 - 29	14.433	37.243
30 - 39	55.718	60.358	30 - 39	53.682	58.315
40 - 49	54.104	58.497	40 - 49	52.362	56.937
50 - 59	39.512	44.594	50 - 59	38.461	43.566
60 - 69	20.176	23.331	60 - 69	19.901	23.011
70 - 79	6.830	7.666	70 - 79	6.102	6.874
80 o más	1.825	2.087	80 o más	1.686	1.931
Totales	192.639	296.446		186.800	290.890

Nota (*): Se entenderá por *beneficiario* a los cotizantes más sus cargas

Como se puede apreciar en el cuadro la mayor cantidad de los cotizantes están en los tramos de los rangos etarios intermedios, así también se puede apreciar un aumento a nivel total, en la cantidad de cotizantes como de beneficiarios, entre el periodo actual y el anterior. Este aumento de la cartera de cotizantes está alrededor de un 3.1%, generado por los nuevos contratos.

- Número de prestaciones y Bonificaciones separado por ítem Hospitalario, ambulatorio y licencias médicas.

Al 30-06-2026:

N° de prestaciones hospitalarias	Bonificaciones hospitalarias M\$	Bonificaciones hospitalarias/N° de prestaciones hospitalarias en M\$	N° de prestaciones hospitalarias/N° total de beneficiarios (1)	Bonificaciones hospitalarias/Cantidad total beneficiarios (1) M\$
1.091.418	142.860.153	131	3,707	485

N° de prestaciones ambulatorias	Bonificaciones ambulatorias en M\$	Bonificaciones ambulatorias/N° de prestaciones ambulatorias en M\$	N° de prestaciones ambulatorias/N° total de beneficiarios (1)	Bonificaciones ambulatorias/Cantidad total beneficiarios (1) M\$
6.694.056	135.175.883	20	22,74	459
N° de Licencias Médicas	Total Monto por SIL ** M\$	Total Monto por SIL/N° Licencias Médicas en M\$	N° Licencias Médicas/N° Total Beneficiarios M\$	Total Monto por SIL/N° Total beneficiarios M\$
64.740	37.611.964	581	0,34	197

Al 30-06-2025:

N° de prestaciones hospitalarias	Bonificaciones hospitalarias M\$	Bonificaciones hospitalarias/N° de prestaciones hospitalarias en M\$	N° de prestaciones hospitalarias/N° total de beneficiarios (1)	Bonificaciones hospitalarias/Cantidad total beneficiarios (1) M\$
932.701	116.927.057	125	3,232	405
N° de prestaciones ambulatorias	Bonificaciones ambulatorias en M\$	Bonificaciones ambulatorias/N° de prestaciones ambulatorias en M\$	N° de prestaciones ambulatorias/N° total de beneficiarios (1)	Bonificaciones ambulatorias/Cantidad total beneficiarios (1) M\$
6.030.197	109.769.139	18	20,90	380
N° de Licencias Médicas	Total Monto por SIL ** M\$	Total Monto por SIL/N° Licencias Médicas en M\$	N° Licencias Médicas/N° Total Beneficiarios M\$	Total Monto por SIL/N° Total beneficiarios M\$
78.240	48.487.407	620	0,42	262

(1) Se refiere a los cotizantes y beneficiarios, cotizantes más sus cargas, con beneficios vigentes en el mes que se informa.

Tanto las prestaciones hospitalarias como las ambulatorias han sufrido un aumento durante el 2026, respecto del 2025, en la cantidad de prestaciones, lo que se traduce en un aumento de costos. En cuanto a las licencias médicas, se puede apreciar que la cantidad de licencias es menor en el 2026, respecto al periodo comparado, producto de la mayor fiscalización y control de las entidades reguladoras.

- **Siniestralidad, medido como:**

- i) **Monto Prestaciones/Ingresos de actividades ordinarias.**

Siniestralidad (% sobre los ingresos de actividades ordinarias)	30-06-2026 M\$	30-06-2026 M\$	30-06-2025 M\$	30-06-2025 M\$
Prestaciones de salud	60%	139.689.033	56%	119.528.201

La siniestralidad de las prestaciones en el período 2026 aumentó respecto del 2025, debido al aumento de costos de prestaciones a pesar del aumento en los ingresos.

ii) Monto Licencias médicas/Ingresos de actividades ordinarias.

Siniestralidad (% sobre los ingresos de actividades ordinarias)	30-06-2026 M\$	30-06-2026 M\$	30-06-2025 M\$	30-06-2025 M\$
Subsidios de incapacidad laboral	16%	37.611.964	23%	48.487.407

La siniestralidad de las licencias médicas en el período 2026 es menor que el 2025, producto del aumento de ingresos y por la disminución en los montos de las licencias médicas autorizadas.

- Porcentaje del costo de la Isapre asociado al pago de prestaciones realizadas por clínicas y centros médicos, separado entre aquellas prestaciones realizadas por servicios de salud del grupo (sólo filiales) y aquellos realizados por terceros.

Distribución del costo de prestaciones de salud por tipo de prestador				
Tipo de prestador	30-06-2026 M\$	30-06-2026 M\$	30-06-2025 M\$	30-06-2025 M\$
Empresas Relacionadas	-	0%	-	0%
Terceros	139.689.033	100%	119.528.201	100%
Total	139.689.033	100%	119.528.201	100%

Los pagos por concepto de prestaciones de salud son efectuados en un 100% a terceros no relacionados, tanto para el año 2026 como para el 2025, ya que Isapre Nueva Masvida S.A. no tiene empresas relacionadas que operen como prestadores.

- Gastos de administración y ventas (como % de ingreso).

Detalle	30-06-2026 M\$	30-06-2025 M\$
Gastos de administración y ventas	17,34%	14,47%

Los Gastos de administración y ventas, aumentaron respecto al período en comparación producto de aumento en los ingresos a pesar del aumento en los gastos de administración en el presente ejercicio.

- Principales prestadores para el negocio hospitalario y Principales prestadores para el negocio ambulatorio.

Razón social prestador	Hospitalario				
	RUT prestador	30-06-2026 M\$	30-06-2026 M\$	30-06-2025 M\$	30-06-2025 M\$
Clinica Indisa	920510000	15.638.073	10,95%	14.912.663	12,75%
Uc Christus Servicios Clinicos	995734907	8.812.435	6,17%	6.392.303	5,47%
Clinica Davila	965304703	8.210.872	5,75%	8.153.506	6,97%
Clinica Alemana De Santiago	967701009	7.642.082	5,35%	6.344.209	5,43%
Clinica Santa María S.A.	907530000	7.253.697	5,08%	6.753.898	5,78%
Otros	-	95.302.994	66,71%	74.370.478	63,60%
Total		142.860.153	100%	116.927.057	100%

Razón social prestador	RUT prestador	Ambulatorio			
		30-06-2026 M\$	30-06-2026 M\$	30-06-2025 M\$	30-06-2025 M\$
Integramédica S.A.	76098454K	8.345.124	6,17%	6.601.938	6,01%
Clinica Indisa	920510000	6.991.376	5,17%	6.559.175	5,98%
Uc Christus Servicios Clinicos	995734907	6.912.509	5,11%	4.603.803	4,19%
Clinica Alemana De Santiago	967701009	5.662.668	4,19%	4.967.613	4,53%
Oncovida	995980703	5.563.165	4,12%	4.241.439	3,86%
Otros	-	101.701.042	75,24%	82.795.172	75,43%
Total		135.175.884	100%	109.769.140	100%

10.GLOSARIO

AoA: Trimestre actual contra el mismo trimestre del año anterior.

EBITDA (Earnings before interest, Taxes, Depreciation and Amortization): Proxy del flujo de efectivo operacional. Se obtiene al restarle los gastos fijos al margen bruto y sumarle la depreciación y amortización.

DNP: Cotizaciones Declaradas y no Pagadas.

Ratios Normativos: Corresponde a los indicadores financieros mínimos que debe cumplir la filial Isapre Nueva Masvida S.A., según las instrucciones impartidas por la Superintendencia de Salud.

Ratios Contractuales: Corresponde a los indicadores que debe cumplir la o las compañías que componen el grupo.

Grupo: Se compone de todas las compañías que son parte de Nexus Chile Health SpA.

GES: Garantías Explicitas de Salud.

NDNP: Cotizaciones no Declaradas y no Pagadas

Obligaciones financieras: Deuda financiera total (corriente y no corriente)

Obligaciones financieras neta: Deuda financiera que no puede ser solventada con el efectivo, es decir: deuda financiera de corto plazo + deuda financiera de largo plazo – efectivo – efectivo equivalente.

ToT: Trimestre actual contra trimestre anterior.

1T: Primer trimestre.

2T: Segundo trimestre.

3T: Tercer trimestre.

4T: Cuarto trimestre.

Luis E. Atabales Matus

Gerente General

Nexus Chile Health SpA