



Análisis Razonado

Tercer Trimestre 2024(3T24)

Contenido

1.	RESUMEN DEL PERIODO 3T24	4
2.	HECHOS DESTACADOS	5
3.	CAMBIOS CONTABLES.....	6
4.	ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL 2T24.....	8
	4.2 Costos Operacionales	8
	4.3 Gastos de Administración y Ventas	9
	4.4 Resultado Financiero	9
	4.5 Utilidad (Pérdida) Neta	10
	4.6 Flujo de Caja	10
	4.7 Deudas Financieras.....	11
	4.8 Ratios Financieros	11
5.	PRINCIPALES RIESGOS.....	12
	5.1 Riesgo de Mercado.....	12
	5.2 Riesgo por Fluctuaciones en la Tasa de Interés.....	12
	5.3 Riesgo por Fluctuaciones en el Tipo de Cambio.....	13
	5.4 Riesgo de Crédito.....	13
	5.5 Riesgo de Liquidez.....	14
	5.6 Riesgo de Inflación	15
	5.7 Riesgos de Cambio Regulatorio	15
	5.8 Riesgos de Competencia	16
	5.9 Riesgos ante Cambios en la Actividad Económica	16
6.	ACERCA DE NEXUS CHILE HEALTH.....	16
7.	DECLARACIÓN SOBRE LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	16
8.	DECLARACIONES PROSPECTIVAS.....	17
9.	ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS	17
	9.1 Estados Financieros Consolidados.....	17
	9.2 Estados de Resultados Consolidados	18
	9.3 Estado de Flujos de Efectivo	19
10.	INFORMACIÓN OPERACIONAL DEL PRINCIPAL ACTIVO (ISAPRE NUEVA MASVIDA) DEL GRUPO NEXUS CHILE HEALTH SPA.....	20
11.	GLOSARIO	24

1. RESUMEN DEL PERIODO 3T24

- Ingresos Ordinarios consolidados de MM\$ 89.315, que equivalen a un 5% más ToT y un 1% más AoA.
- Costos Operacionales consolidados de MM\$ 78,293, que equivalen a un 5% menos ToT y un 6% más AoA.
- Margen bruto consolidado de MM\$ 11.022, que equivale a un 350% más ToT y un 26% menos AoA.
- Gastos de Administración y Ventas consolidados de (MM\$ 12.047), que equivale a un 6% más ToT y un 1% más AoA.
- Otros Ingresos y Gastos por Función consolidados de (MM\$ 889), que equivalen a un 91% menos ToT y un 9% más AoA.
- Margen Operacional consolidado de (MM\$ 1.915), que equivale a un 90% menos ToT y un 190% menos AoA.
- Ebitda consolidado de (MM\$ 192), que equivale a un 99% menos ToT y un 109% menos AoA.
- Ingresos y Costos Financieros consolidados de (MM\$ 349), que equivalen a un 57% menos ToT y un 65% menos AoA.
- Utilidad (Pérdida) Neta del Ejercicio consolidado de (MM\$ 1.643), que equivale a un 88% menos ToT y un 345% menos AoA.
- Flujo de Caja Consolidado de MM\$ 646, que equivale a un 19% más ToT y un 168% más que AoA.
- Deuda Financiera (corriente y no corriente) consolidada de MM\$ 56.866, que equivale a un 1% menos ToT y un 3% menos AoA.
- Deuda total (corriente y no corriente) consolidada de un MM\$ 164.329, que equivale a un 3% menos ToT y 12% más AoA.

2. HECHOS DESTACADOS

Los Hechos Destacados están referidos fundamentalmente a la filial Nueva Masvida.

Reemisión de Estados Financieros Intermedios Consolidados

Los Estados financieros consolidados intermedios correspondientes al trimestre 2T24 han sido reemitidos conforme a lo instruido por la Comisión para el Mercado Financiero (CMF) en su Oficio Reservado N° 10232, del 21 de enero de 2025 en el cual se otorgó un plazo de 20 días hábiles, plazo que fuera prorrogado en su Of. Ord. N° 27841, de fecha 31 de enero de 2025.

La reemisión instruida por la CMF tiene directa relación con diferencias en la interpretación y aplicación normativa en el reconocimiento contable de las obligaciones emanadas de la Ley N° 21674 “Ley Corta de Isapres” para la subsidiaria Nueva Masvida S. A. en favor de sus afiliados, además del límite de extensión de los contratos de salud producto de las modificaciones introducidas por la aludida Ley Corta de Isapre.

Los estados financieros consolidados intermedios, mencionados en el punto anterior, han sido reemitidos y, por tanto, reemplazan a aquellos que fueron aprobados por el Gerente General el 19 de agosto de 2024, e informados a la Comisión para el Mercado Financiero (CMF) el 21 de agosto de 2024.

La instrucción de la CMF consiste en la específico que, la subsidiaria Nueva Masvida S.A. registre el pasivo por la obligación de devolución de cobros en exceso producto de la aplicación de la TUF contra los resultados del ejercicio y, por otra parte, el plazo por el que se estiman los flujos asociados a los contratos de seguro vigentes debe responder al periodo comprendido dentro de los límites de los contratos de seguro de la isapre.

Adecuación de Precios de los Planes Individuales de Salud.

La Superintendencia de Salud mediante su Resolución Exenta IF/N° 3122, del 28 de febrero de 2024, verificó la variación interanual del costo operacional de Isapre Nueva Masvida en un 7,6%, no obstante, la misma Superintendencia estableció como límite por el ICSA 2023, en un 7,4%. En cumplimiento a ese límite, Isapre Nueva Masvida S.A., reajustó el precio base de los planes de salud en un 7,4% a contar de abril del presente año, ingresos que se encuentran devengados en el periodo 2T24.

Aplicación de Tabla Única de Factores.

El 13 de diciembre de 2022 la Tercera Sala de la Excelentísima Corte Suprema dictó fallo que dispuso la aplicación de una Tabla Única de Factores para todos los contratos vigentes a esa fecha, con este objeto se instruye la devolución de los cobros en exceso a todos los afiliados que efectuaron pagos por sobre el correspondiente según esta tabla y el ajuste en los pagos a contar de esa misma fecha. Asimismo, dispuso que los menores de dos años a contar de esa fecha estaban exceptuados de un cobro en el plan de salud contratado, instruyendo a la Superintendencia de Salud para que lo implementara.

Con el objetivo de dar cumplimiento de la jurisprudencia de la Excelentísima Corte Suprema y asegurar el cumplimiento de las obligaciones establecidas dicha jurisprudencia por parte de las isapres protegiendo la viabilidad financiera de las mismas, el 24 de mayo de 2024 se publicó en el Diario Oficial la ley N° 21.674, denominada “Ley Corta de Isapres”. En dicho cuerpo legal se instruye a la Superintendencia para que regule el modo en que se hará efectiva la adecuación del precio final de los contratos de salud por aplicación de la Tabla Única de Factores. Asimismo establece que las

isapres deberán presentar a la Superintendencia de Salud un plan de pago y ajustes (PPA) que incluya, al menos, una propuesta de devolución de la deuda que resulte de la aplicación de la adecuación de precios finales por aplicación de la Tabla Única de Factores, una propuesta de reducción de costos y una propuesta para incorporar en todos los contratos de salud que administre la isapre, una prima extraordinaria por beneficiario, correspondiente al monto necesario para cubrir el costo de las obligaciones con sus personas afiliadas y los costos operacionales y no operacionales que permitan el cumplimiento de los contratos de salud, incluidas las medidas de control de costos propuestas en el mismo plan.

Con fecha 07 de julio de 2024, Isapre Nueva Masvida S.A., presentó a la Superintendencia de Salud el Plan de Pagos y Ajustes (PPA), el que fue remitido posteriormente por ésta al Consejo Consultivo de Seguros Previsionales, luego de verificar que éste cumplía con los requisitos dispuesto en la ley, para su recomendación.

Con fecha 2 de octubre se presentó el nuevo PPA, el que se tuvo por recibido por medio del Oficio Ordinario IF/N° 27523, y fue aprobado por Resolución Exenta IF/N° 14817 de 16 de octubre de 2024, la que instruyó, entre otras cosas, a Nueva Masvida S.A., comunicar a más tardar el día 31 de octubre de 2024, a su cartera de afiliados sobre la prima extraordinaria que aplicará a los contratos, a contar del periodo de remuneración noviembre de 2024.

En relación a las regulaciones administrativas referentes a esta materia, la Superintendencia de Salud dictó la Circular IF/N° 482, con fecha 8 de octubre, que instruyó sobre la incorporación de la Prima Extraordinaria por Beneficiario(a) en los Contratos de Salud Previsional, a contar de diciembre de 2024, y la Circular IF/N° 483, con fecha 14 de octubre, que dispuso modificaciones a las Circulares IF/N° s 470, 472 y 478.

Asimismo, con fecha 5 de noviembre del presente año, se remitió el archivo requerido por la Superintendencia para la revisión de las restituciones a realizar en virtud de lo dispuesto en el Ley 21.674. Con fecha 22 de noviembre de 2024, se dicta la Resolución Exenta IF/N° 16.306, la que resolvió que el monto de la deuda a restituir por la Isapre Nueva Masvida S.A., corresponde a 1.834.733 UF.

3. CAMBIOS CONTABLES

En base a las consideraciones emanadas de las NIIF y lo instruido por la Comisión para el Mercado Financiero, CMF, en su Of. Ord. N° 10232, se reconoce en su totalidad la deuda por cobros en exceso a los afiliados y ex afiliados de Nueva Masvida al valor presente de los pagos futuros de dicha obligación y con cargo a resultados, según lo indicado precedentemente.

Lo anterior significa que el pasivo deberá medirse utilizando el valor presente de los flujos de devolución que hayan sido aprobados por la Superintendencia de Salud en el respectivo PPA. Por tanto, se estima que para la Isapre el valor presente de los flujos por devolución corresponde a UF 412.779,5178 tomando en cuenta que, dada la naturaleza del pasivo y utilizando como referencia tasas de descuento para riesgos financieros de similares características, la tasa de descuento aplicable a estos flujos de devolución es de 35% (en UF). En los presentes estados financieros este Pasivo se reconoce al inicio y su efecto se contabiliza contra el resultado del ejercicio.

El reconocimiento contable de los elementos señalados anteriormente produjo cambios en los ratios de: rentabilidad, liquidez, endeudamiento y contractuales, presentados inicialmente, en el informe de Análisis Razonado, enviado a la Comisión de Mercado Financiero (CMF), el 21 de agosto de 2024, correspondientes al segundo trimestre 2024.

A continuación, se presentan los ratios que presentaron cambios en el segundo trimestre del 2024, con la reemisión de los estados financieros consolidados intermedios, al 30 de septiembre de 2024:

		3T24 Anterior		3T24 Reemitido	
1 RENTABILIDAD		Datos a Septiembre		Datos a Septiembre	
E.B.I.T.D.A. vs. Ingresos Ordinarios	$\frac{EBITDA}{Ingresos Ordinarios} \%$	(6.310.767)	-2,5%	(23.368.993)	-9,2%
Resultado Operacional. vs. Ingresos Ordinarios	$\frac{Resultado Operacional}{Ingresos Ordinarios} \%$	(8.033.310)	-3,2%	(25.091.536)	-9,9%
Utilidad (Pérdida) Neta vs. Ingresos Ordinarios	$\frac{Utilidad (Pérdida) Neta}{Ingresos Ordinarios} \%$	(7.968.251)	-3,1%	(20.420.756)	-8,0%
Rentabilidad Económica	$\frac{Resultado Operacional}{Activo Total} \%$	(8.033.310)	-3,7%	(25.091.536)	-14,6%
Rentabilidad Financiera	$\frac{Utilidad (Pérdida) Neta}{Patrimonio} \%$	(7.968.251)	-39,5%	(20.420.756)	-263,6%
		3T24 Anterior		3T24 Reemitido	
2 LIQUIDEZ		Datos a Septiembre		Datos a Septiembre	
Ratio de Liquidez	$\frac{Activos Corrientes}{Pasivos Corrientes}$	13.859.713	0,16	26.483.293	0,30
		3T24 Anterior		3T24 Reemitido	
3 ENDEUDAMIENTO		Datos a Septiembre		Datos a Septiembre	
Ratio Endeudamiento	$\frac{Pasivo Total}{Patrimonio}$	196.099.769	9,71	164.329.022	21,22
Proporción Deuda Corriente	$\frac{Pasivos Corrientes}{Pasivo Total}$	88.238.266	45,0%	87.214.997	53,1%
Proporción Deuda no Corriente	$\frac{Pasivos no Corrientes}{Pasivo Total}$	107.861.503	55,0%	77.114.025	46,9%
Cobertura Gastos Financieros	$\frac{Resultado Operacional}{Gastos Financieros}$	(7.968.251)	-1,58	(20.420.756)	-4,06
Valor Libro de la Acción	$\frac{Patrimonio}{N^{\circ} de Acciones}$	20.198.306	20,20	7.745.801	7,75
		3T24 Anterior		3T24 Reemitido	
5 RATIOS CONTRACTUALES		Datos a Septiembre		Datos a Septiembre	
Nivel Endeudamiento Financiero	$\frac{Obligaciones Financieras Netas}{Patrimonio}$	54.565.428	2,70	54.565.428	7,04
Patrimonio Mínimo	$Patrimonio$	20.198.306		7.745.801	

El Patrimonio mínimo debe ser mayor a M\$17.500.000.

4. ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL 2T24.

4.1 Ingresos Ordinarios

Ingresos por Negocio	3T24 M\$	2T24 M\$	3T23 M\$	ToT %	AoA %	9M24 M\$	9M23 M\$	AoA %
Isapre Nueva Masvida S.A.	87.873.117	83.609.689	87.616.831	5%	0%	251.034.973	261.380.171	-4%
Nexus Intelligence SpA.	1.442.185	1.096.367	1.138.100	32%	27%	3.597.883	2.666.045	35%
Totales	89.315.302	84.706.056	88.754.931	5%	1%	254.632.856	264.046.216	-4%

Los ingresos ordinarios consolidados del tercer trimestre del año, alcanzaron la suma de MM\$ 89.315, que equivalen a un 5% más ToT y un 1% más AoA, esto se explica principalmente por la variación de la recaudación de cotizaciones previsionales, provenientes de la filial Isapre Nueva Masvida S.A., que, en el segundo trimestre de 2024, sus ingresos aumentaron por el reajuste de precios a contar de abril. A su vez, el menor ingreso respecto del mismo período del año anterior corresponde a la aplicación del fallo emitido por la I. Corte Suprema, mediante la cual elimina, a contar del 01 de enero de 2024, el alza de la prima GES.

Por su parte, Nexus Intelligence SpA., aumentó sus ingresos en el último período, debido al alza en las ventas del giro, respecto a los períodos en comparación.

4.2 Costos Operacionales

Costos Operacionales por Negocio	3T24 M\$	2T24 M\$	3T23 M\$	ToT %	AoA %	9M24 M\$	9M23 M\$	AoA %
Isapre Nueva Masvida S.A.	78.096.388	82.072.811	73.499.929	-5%	6%	234.962.974	227.314.378	3%
Nexus Intelligence SpA.	196.840	183.960	400.083	7%	-51%	528.338	878.771	-40%
Totales	78.293.228	82.256.771	73.900.012	-5%	6%	235.491.312	228.193.149	3%

Los costos operacionales consolidados de MM\$ 78.293 equivalen a un 5% menos ToT y un 6% más AoA. En el caso de la Isapre Nueva Masvida S.A., en el segundo trimestre, los costos por prestaciones tienden a ser más elevados que el primer trimestre, por estacionalidad e IPC, lo que se refleja en un incremento del costo por beneficiario. Respecto del año anterior, los costos aumentan principalmente por los ajustes de precios de prestaciones, además del IPC. A la fecha, hemos registrado un mayor volumen de gastos por prestaciones médicas de tipo hospitalarias y ambulatorias.

En cuanto a Nexus Intelligence SpA., se presenta un aumento en los costos, respecto del segundo trimestre, debido a un mayor desembolso por concepto de remuneraciones. La disminución presentada respecto del año anterior, corresponde principalmente al reconocimiento de indemnizaciones por concepto de feriado legal.

4.3 Gastos de Administración y Ventas

Gastos de Administración y Ventas por Negocio	3T24 M\$	2T24 M\$	3T23 M\$	ToT %	AoA %	9M24 M\$	9M23 M\$	AoA %
Nexus Chile Health SpA.	13.187	7.325	9.510	80%	39%	31.194	399.637	-92%
Isapre Nueva Masvida S.A.	11.810.314	11.117.642	11.580.596	6%	2%	32.953.725	27.744.562	19%
Nexus Intelligence SpA.	223.944	262.114	311.920	-15%	-28%	697.792	367.934	90%
Totales	12.047.445	11.387.081	11.902.026	6%	1%	33.682.711	28.512.133	18%

Los gastos de administración y ventas por negocio consolidados, de MM\$ 12.047, que equivale a un 6% más ToT y un 1% más AoA.

En lo que respecta a la Isapre Nueva Masvida S.A., la variación ToT, se produce principalmente, por un aumento en la incobrabilidad de préstamos de salud y documentos incobrables, dado por el reconocimiento de incobrabilidad de una parte de los intereses y reajustes de excedentes por cobrar de Exmasvida, que se estima no será recuperados. Respecto a la variación en el AoA, está dada por lo indicado anteriormente y adicionalmente por un aumento en las remuneraciones del personal (sueldo base, bonos de productividad, comisiones, premios, etc.), todo esto producto del aumento en las comisiones de ventas y aumento de sueldos por actualizaciones y reajustes.

En el caso de Nexus Chile Health SpA., la variación presentada en el tercer trimestre, respecto del segundo, corresponde a un aumento en los gastos por concepto de servicios varios. Y respecto del año anterior, se presenta una disminución en los gastos de remuneraciones.

En cuanto a Nexus Intelligence SpA., la variación que presenta respecto del trimestre anterior, es producto de la disminución de gastos por concepto de remuneraciones y multa fiscal.

4.4 Resultado Financiero

Resultado Financiero por Negocio	3T24 M\$	2T24 M\$	3T23 M\$	ToT %	AoA %	9M24 M\$	9M23 M\$	AoA %
Nexus Chile Health SpA.	(1.101.084)	(1.272.251)	(714.667)	-13%	54%	(3.386.946)	(3.267.603)	4%
Isapre Nueva Masvida S.A.	773.422	478.789	(262.520)	62%	-395%	1.145.206	771.127	49%
Nexus Intelligence SpA.	(21.179)	(17.309)	(6.263)	22%	238%	(54.531)	(54.082)	1%
Totales	(348.841)	(810.771)	(983.450)	-57%	-65%	(2.296.271)	(2.550.558)	-10%

Ingresos y Costos Financieros consolidados de (MM\$348), que equivalen a un 57% menos ToT y un 65% menos AoA.

En la Isapre Nueva Masvida S.A. la variación ToT se produce principalmente por una disminución en los reajustes de las Cotizaciones No Declaradas y No pagadas (NDNP) producto de actualización en los índices del modelo de cálculo.

Por su parte, Nexus Chile Health SpA., su resultado está afectado principalmente por el costo financiero del Bono, su corrección monetaria e intereses financieros originados en fondos de inversión privados.

En Nexus Intelligence SpA., las variaciones están relacionadas principalmente por un aumento en la unidad de reajuste



en el tercer trimestre respecto de los anteriores.

4.5 Utilidad (Pérdida) Neta

Utilidad (Pérdida) Neta por Negocio	3T24 M\$	2T24 M\$	3T23 M\$	ToT %	AoA %	9M24 M\$	9M23 M\$	AoA %
Nexus Chile Health SpA.	(891.156)	566.690	(724.177)	-257%	23%	(1.348.757)	(3.685.945)	-63%
Isapre Nueva Masvida S.A.	(1.614.631)	(14.841.324)	993.661	-89%	-262%	(21.231.300)	5.154.564	-512%
Nexus Intelligence SpA.	861.843	648.468	401.649	33%	115%	2.159.301	1.519.263	42%
Totales	(1.643.944)	(13.626.166)	671.133	-88%	-345%	(20.420.756)	2.987.882	-783%

Utilidad (Pérdida) Neta del Ejercicio consolidado de (MM\$1.643) que equivale a un 88% menos ToT y un 345% menos AoA.

La utilidad consolidada ha disminuido en ambos periodos comparados, producto de la disminución de ingresos, dado principalmente por el fallo de la Corte Suprema asociado a la prima GES, produciéndose un menor margen operacional, sumado a un aumento en los gastos de administración.

Por su parte, Nexus Chile Health SpA., presenta un resultado disminuido respecto del período anterior, ya que hubo más gastos por concepto de asesorías y por los intereses pagados por concepto de Bono.

En Nexus Intelligence SpA., se presenta un aumento en la utilidad, respecto de períodos anteriores, principalmente por un incremento en las ventas del giro.

4.6 Flujo de Caja

Flujo de Caja	3T24 M\$	2T24 M\$	3T23 M\$	ToT %	AoA %	9M24 M\$	9M23 M\$	AoA %
Nexus Chile Health SpA.	317.174	306.916	3.707	3%	8456%	317.174	3.707	8456%
Isapre Nueva Masvida S.A.	296.901	237.927	223.972	25%	33%	296.901	223.972	33%
Nexus Intelligence SpA.	32.359	241	13.805	13327%	134%	32.359	13.805	134%
Totales	646.434	545.084	241.484	19%	168%	646.434	241.484	168%

Flujo de Caja Consolidado de MM\$ 646, que equivale a un 19 más ToT y un 168% más que AoA.

En Nexus Intelligence SpA, el incremento presentado, respecto a los períodos anteriores, corresponde principalmente, a una mayor liquidez al cierre del trimestre, producto de recursos monetarios recibidos por pago de clientes.

4.7 Deudas Financieras

Deudas Financieras por Negocio	3T24 M\$	2T24 M\$	3T23 M\$	ToT %	AoA %
Nexus Chile Health SpA.	56.865.630	56.943.460	54.296.295	0%	5%
Isapre Nueva Masvida S.A.	-	-	4.260.994	-	-100%
Nexus Intelligence SpA.	-	255.669	339.198	-100%	-100%
Totales	56.865.630	57.199.129	58.896.487	-1%	-3%

Deuda Financiera (corriente y no corriente) consolidada de MM\$ 56.866, que equivale a un 1% menos ToT y 3% menos AoA. La disminución de la deuda financiera, se explica principalmente en la Isapre Nueva Masvida S.A., por pago de cuota y eliminación de líneas de financiamiento, y en Nexus Intelligence SpA., corresponde la disminución en los saldos finales, por concepto de pago de línea de crédito bancaria.

4.8 Ratios Financieros

		3T24	2T24	3T23	Legal	Contractual
1 RENTABILIDAD		Datos a Septiembre	Datos a Junio	Datos a Septiembre		
Margen Bruto vs. Ingresos Ordinarios	$\frac{\text{Margen Bruto}}{\text{Ingresos Ordinarios}}$ %	19.141.544 254.632.856 = 7,5%	8.119.470 165.317.554 = 4,9%	35.853.067 264.046.216 = 13,6%	N/A	N/A
Margen de Explotación	$\frac{\text{Costo Explotación}}{\text{Ingresos Ordinarios}}$ %	235.491.312 254.632.856 = 92,5%	157.198.084 165.317.554 = 95,1%	228.193.149 264.046.216 = 86,4%	N/A	N/A
E.B.I.T.D.A. vs. Ingresos Ordinarios	$\frac{\text{EBITDA}}{\text{Ingresos Ordinarios}}$ %	(23.368.993) 254.632.856 = -9,2%	(22.029.830) 165.317.554 = -13,3%	9.399.628 264.046.216 = 3,6%	N/A	N/A
Resultado Operacional vs. Ingresos Ordinarios	$\frac{\text{Resultado Operacional}}{\text{Ingresos Ordinarios}}$ %	(25.091.536) 254.632.856 = -9,9%	(23.176.979) 165.317.554 = -14,0%	7.687.001 264.046.216 = 2,9%	N/A	N/A
Utilidad (Pérdida) Neta vs. Ingresos Ordinarios	$\frac{\text{Utilidad (Pérdida) Neta}}{\text{Ingresos Ordinarios}}$ %	(20.420.756) 254.632.856 = -8,0%	(18.776.812) 165.317.554 = -11,4%	2.987.882 264.046.216 = 1,1%	N/A	N/A
Rentabilidad Económica	$\frac{\text{Resultado Operacional}}{\text{Activo Total}}$ %	(25.091.536) 172.074.823 = -14,6%	(23.176.979) 178.927.788 = -13,0%	7.687.001 171.860.626 = 4,5%	N/A	N/A
Rentabilidad Financiera	$\frac{\text{Utilidad (Pérdida) Neta}}{\text{Patrimonio}}$ %	(20.420.756) 7.745.801 = -263,6%	(18.776.812) 9.389.744 = -200,0%	2.987.882 24.826.846 = 12,0%	N/A	N/A
2 LIQUIDEZ		3T24	2T24	3T23	Legal	Contractual
		Datos a Septiembre	Datos a Junio	Datos a Septiembre		
Ratio de Liquidez	$\frac{\text{Activos Corrientes}}{\text{Pasivos Corrientes}}$	26.483.293 87.214.997 = 0,30	34.825.864 92.718.040 = 0,38	49.835.491 75.294.029 = 0,66	N/A	N/A
Ratio de Disponibilidad	$\frac{\text{Efectivo y Equivalente al Efectivo}}{\text{Pasivos Corrientes}}$	646.434 87.214.997 = 0,01	545.084 92.718.040 = 0,01	241.484 75.294.029 = 0,00	N/A	N/A
3 ENDEUDAMIENTO		3T24	2T24	3T23	Legal	Contractual
		Datos a Septiembre	Datos a Junio	Datos a Septiembre		
Ratio Endeudamiento	$\frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Patrimonio}}$	164.329.022 7.745.801 = 21,22	169.538.044 9.389.744 = 18,06	147.033.780 24.826.846 = 5,92	N/A	N/A
Proporción Deuda Corriente	$\frac{\text{Pasivos Corrientes}}{\text{Pasivo Total}}$	87.214.997 164.329.022 = 53,1%	92.718.040 169.538.044 = 54,7%	75.294.029 147.033.780 = 51,2%	N/A	N/A
Proporción Deuda no Corriente	$\frac{\text{Pasivos no Corrientes}}{\text{Pasivo Total}}$	77.114.025 164.329.022 = 46,9%	76.820.004 169.538.044 = 45,3%	71.739.751 147.033.780 = 48,8%	N/A	N/A
Cobertura Gastos Financieros	$\frac{\text{Resultado Operacional}}{\text{Gastos Financieros}}$	(20.420.756) 5.029.086 = -4,06	(18.776.812) 3.777.373 = -4,97	2.987.882 2.034.871 = 1,47	N/A	N/A
Valor Libro de la Acción	$\frac{\text{Patrimonio}}{\text{Nº de Acciones}}$	7.745.801 1.000.000 = 7,75	9.389.744 1.000.000 = 9,39	24.826.846 1.000.000 = 24,83	N/A	N/A
4 RATIOS NORMATIVOS (*)		3T24	2T24	3T23	Legal	Contractual
		Datos a Septiembre	Datos a Junio	Datos a Septiembre		
Ratio de Liquidez (Normativo)	$\frac{\text{(Activo Corriente + Garantía)}}{\text{Pasivos Corrientes}}$	61.109.633 70.546.992 = 0,87	67.852.159 78.043.133 = 0,87	60.733.850 73.467.201 = 0,83	> 0,8	N/A
Ratio Patrimonio (Normativo)	$\frac{\text{Patrimonio}}{\text{Pasivo Total}}$	33.445.291 72.962.802 = 0,46	33.478.910 80.778.125 = 0,41	37.584.955 76.001.031 = 0,49	> 0,3	N/A
5 RATIOS CONTRACTUALES		3T24	2T24	3T23	Legal	Contractual
		Datos a Septiembre	Datos a Junio	Datos a Septiembre		
Nivel Endeudamiento Financiero	$\frac{\text{Obligaciones Financieras Netas}}{\text{Patrimonio}}$	54.565.428 7.745.801 = 7,04	54.990.694 9.389.744 = 5,86	57.455.003 24.826.846 = 2,31	N/A	< 2,75
Nivel Endeudamiento Filiales (Isapre)	$\frac{\text{Pasivos Financieros}}{\text{Obligaciones Financieras Consolidadas}}$	- 58.407.604 = 0%	- 59.039.294 = 0%	4.260.994 61.124.225 = 7%	N/A	< 30%
Nivel Endeudamiento Filiales (NI)	$\frac{\text{Pasivos Financieros}}{\text{Endeudamiento Consolidado}}$	- 58.407.604 = 0%	255.669 59.039.294 = 0%	339.198 61.124.225 = 1%	N/A	< 30%
Patrimonio Mínimo	$\frac{\text{Patrimonio}}$	7.745.801	9.389.744	24.826.846	N/A	> MM\$ 17.800

(*) Estos aplican sólo para la filial Isapre Nueva Masvida S.A

5. PRINCIPALES RIESGOS.

Nexus Chile Health SpA y sus Subsidiarias desarrollan sus negocios e interactúan en diversos mercados dentro del país, con entornos de naturaleza política, económica, legal, comercial y técnica que los exponen a diversos riesgos. La gestión de riesgos es abordada directamente por sus Subsidiarias, en particular la Isapre lo hace a través del gobierno corporativo, el cual, tiene como objetivo garantizar la protección de los intereses de los afiliados, beneficiarios, trabajadores, accionistas y en general de los grupos de interés; definiendo los principios de la compañía e instaurando procedimientos efectivos para la administración de sus riesgos inherentes, que permitan promover una administración transparente, ética y segura, contribuyendo al desempeño eficiente, eficaz y efectivo de las personas que laboran, dirigen o asesoran a la Compañía.

Nexus Chile Health SpA y Subsidiarias tienen como objetivo mantener el servicio y operación, para brindar a sus clientes y a los afiliados y beneficiarios de Isapre Nueva Masvida S.A., durante la ocurrencia de una incidencia y/o eventos de desastres o fallas mayores (un período de contingencia), de acuerdo con la Política de Continuidad del Negocio y normativas aplicables.

Los principales riesgos a los que están expuestos los negocios de la Sociedad y sus Subsidiarias son los siguientes:

5.1 Riesgo de Mercado.

El Riesgo de Mercado se define como riesgo de que el valor razonable o los flujos de efectivo futuros de un instrumento financiero puedan fluctuar como consecuencia de variaciones en los precios de mercado, y que comprende dos tipos de riesgos: tasa de cambio, tasa de interés y otros riesgos de precio.

5.2 Riesgo por Fluctuaciones en la Tasa de Interés

El objetivo de la gestión de riesgo de tasas de interés es alcanzar un equilibrio en la estructura de financiamiento, que permita minimizar el costo de la deuda con una volatilidad reducida en el estado de resultados. En este sentido, la Sociedad posee una muy baja exposición al riesgo asociado a las fluctuaciones de las tasas de interés en el mercado.

Actualmente, la Compañía mantiene una posición conservadora en cuanto a su política de inversión en instrumentos financieros afectos a tasa de interés, los que en este momento están clasificados en dos grupos: (a) Inversiones para cubrir o garantizar la deuda que esta compañía mantenga con beneficiarios y prestadores; y (b) Inversiones en instrumentos financieros para otros fines. Ambos tipos de inversiones están tomadas en instrumentos de renta fija, por tanto, su exposición es muy baja, afectándose sólo por la valorización diaria de estos a su valor razonable.

Análisis de Sensibilidad por Cambios en la Tasa de Interés

Los instrumentos financieros afectos a fluctuaciones en la tasa de interés, son exclusivamente aquellos que se transan en el mercado y que se registran a valor razonable con efecto en resultado. Al cierre de los presentes estados financieros, Isapre Nueva Masvida S.A., no mantiene instrumentos financieros afectos a interés variable, por tanto, no se observan impactos en el patrimonio ni resultados del ejercicio.

En cuanto a los Instrumentos financieros que son mantenidos hasta su vencimiento, no sufren valorización diaria a valor razonable, siendo estos valorizados bajo la metodología del costo amortizado, por tanto, tampoco se observan riesgos



asociados a fluctuaciones de tasa de interés, en consecuencia, no se observan impactos en el patrimonio ni resultados del ejercicio.

La fluctuación que ha experimentado la cartera de inversiones financieras, las que son remuneradas a tasas de interés fijas y registradas a valor razonable para el período o ejercicio en curso, está en el siguiente rango de tasa mensual, sobre el total de la cartera de inversiones. La tasa de interés con la que se valorizan este tipo de instrumento es la informada por Risk América.

Cartera de inversiones	30-09-2024	31-12-2023
Fondos mutuos y depósitos a plazo	0,447% a 0,503%	0,606% a 0,728%
Instrumentos financieros (garantía) (*)	0,000% a 0,910%	0,072% a 0,741%

(*) Corresponde a Instrumentos financieros que componen la garantía que la Subsidiaria Nueva Masvida S.A. debe mantener para dar garantía al 100% de las deudas que ésta mantenga con prestadores y beneficiarios.

La rentabilidad indicada anteriormente, contempla los beneficios alcanzados por concepto de trading que pretende buscar condiciones de mercado, en particular en los cuales la tasa de compra se encuentre sobre la tasa de mercado, con dicha situación se puede vender dicho instrumento antes del vencimiento, para así obtener un diferencial entre monto pagado por el instrumento y el monto a recibir al momento de la venta.

5.3 Riesgo por Fluctuaciones en el Tipo de Cambio.

La Administración de la Sociedad ha determinado como política para las Subsidiarias mantener un equilibrio entre los flujos operacionales y los flujos de sus pasivos financieros, con el objetivo de minimizar la exposición al riesgo de variaciones en el tipo de cambio. Asimismo, se opera principalmente en pesos chilenos.

Al cierre del período, la Sociedad no posee saldos significativos en monedas distintas de la funcional, por lo que no hay exposición significativa al riesgo de tipo de cambio.

5.3.1 Análisis de Sensibilidad por Cambios en el Tipo de Cambio

Dado que los activos y pasivos financieros que están expuestos a riesgos de mercado no son significativos, hemos estimado que cualquier efecto que ocurra en el tipo de cambio no afectará materialmente el resultado del ejercicio ni el patrimonio.

5.4 Riesgo de Crédito.

El riesgo se produce cuando una de las partes de un instrumento financiero cause una pérdida financiera a la otra parte por incumplir una obligación.

Nexus Chile Health SpA., sólo percibe ingresos por la rentabilidad de sus inversiones, y no mantiene cartera de clientes de manera directa. En consecuencia, no tiene exposición de riesgos de esta categoría.

Nexus Intelligence SpA., tiene baja exposición al riesgo de crédito, dado que los servicios que presta son pagos con liquidez inmediata.

Isapre Nueva Masvida S.A., mantiene las siguientes categorías de activos que son sensibles a este tipo de riesgo:

- **Activos Financieros**

En esta categoría se reconocen todas las inversiones financieras que se mantienen al cierre de cada período o ejercicio, la primera de ellas corresponde a aquellas inversiones financieras de libre disponibilidad y la segunda corresponde a inversiones necesarias para dar garantía a las deudas que la Sociedad mantiene con sus clientes (afiliados y beneficiarios) y con sus prestadores (proveedores de prestaciones de salud ambulatoria u hospitalaria).

Todas las inversiones antes descritas, sean o no de libre disposición, han sido tomadas en instituciones que cumplen con la política de inversiones y financiamiento de la Compañía que es propuesta por la Administración y aprobada por el directorio. En ella se establece que todas las inversiones deben realizarse si se cumple con ciertos criterios, como invertir en instrumentos financieros que sean negociados en mercados regulados y que aseguren el retorno íntegro del capital invertido. En particular con las inversiones que son destinadas a cubrir deudas que la Superintendencia de Salud ha tipificado como deudas garantizables, éstas son reguladas por esa entidad fiscalizadora y son invertidas bajo un marco estricto de tipos de instrumentos de bajo riesgo.

Respecto de la mitigación de este tipo de riesgo asociado a activos financieros, Nexus Chile Health SpA y sus Subsidiarias, en concordancia con su política de inversiones y financiamiento, no realizan ningún tipo de inversión con un fin especulativo. A su vez, todas las inversiones al ser transadas en mercados regulados cuentan con garantías estatales que dan mayor seguridad en la recuperación de éstas.

- **Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar**

Esta categoría contiene todos los derechos por cobrar que tiene la sociedad sobre terceros al cierre de cada período o ejercicio. Al cierre del ejercicio, los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, netos de deterioro, que han sido clasificadas dentro de esta categoría y su exposición es la siguiente:

Tipo de deudor	30-09-2024		31-12-2023	
	Monto (M\$)	% sobre activos totales	Monto (M\$)	% sobre activos totales
Cotizaciones DNP y NDNP por cobrar (*)	19.613.805	11,40%	27.595.851	15,68%
Deudores por préstamos de salud	4.786.182	2,78%	4.046.342	2,30%
Documentos por cobrar	890.801	0,52%	909.866	0,52%
Otros deudores por cobrar	23.911.460	13,90%	30.889.922	17,55%
Contratos de seguro	2.932.512	1,70%	1.122.658	0,94%
Total	52.134.760	30,30%	64.564.639	36,99%

(*) Corresponden a las cotizaciones de salud declaradas (DNP) y no declaradas (NDNP) por cobrar.

Respecto de la mitigación del riesgo de crédito, Isapre Nueva Masvida S.A., cuenta con una robusta fuerza de cobranza, que realiza gestiones de cobro judicial y administrativo, mantiene campañas de cobranza, mediante llamados telefónicos, cartas de cobranza, emails. Cuenta además con segmentación de su cartera de deuda, para focalizar los esfuerzos de cobranzas que son realizadas por equipos de cobranza interna y externa, en esta última contamos con estudios jurídicos que se encargan principalmente de la cobranza judicial y con empresas de cobro administrativo.

5.5 Riesgo de Liquidez.

El riesgo de liquidez se produce cuando, una entidad encuentre dificultad para cumplir con obligaciones asociadas con pasivos financieros que se liquiden mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero.

Este riesgo es administrado mediante una adecuada gestión de los activos y pasivos, optimizando los excedentes de caja diarios y de esa manera asegurando el cumplimiento de los compromisos de deudas en el momento de su vencimiento.

Dentro de las principales medidas adoptadas para mitigar el riesgo de liquidez, Nexus Chile Health SpA y sus Subsidiarias programan los principales compromisos de pago, alineándolos con los periodos de cobro a sus clientes. A su vez, mantiene líneas de crédito que permitan cubrir eventuales desfases de caja.

Es importante mencionar que la Sociedad maneja una posición neta de fondos en efectivo y equivalentes al efectivo que le permiten cumplir adecuadamente el pago de sus compromisos.

La Sociedad actualiza sus proyecciones de flujos de caja y recurrentemente efectúa un análisis de la situación financiera, del entorno económico y análisis del mercado de deuda con el objeto de, en caso de requerirlo, contratar nuevos financiamientos o reestructurar créditos existentes a plazos que sean coherentes con la capacidad de generación de flujos del negocio en que participa la Sociedad.

En particular Isapre Nueva Masvida S.A., cuenta por normativa legal, con una garantía constituida por instrumentos financieros de propiedad de la Isapre y boletas de garantía emitida por bancos, de la totalidad de los pasivos con los afiliados y prestadores de salud. Desde el año 2017, Nueva Masvida S.A., con el propósito de dar mayor seguridad y confianza al mercado, ha decidido constituir la garantía mayoritariamente con recursos propios.

La Sociedad actualiza sus proyecciones de flujos de caja y recurrentemente efectúa un análisis de la situación financiera, del entorno económico y análisis del mercado de deuda con el objeto de, en caso de requerirlo, contratar nuevos financiamientos o reestructurar créditos existentes a plazos que sean coherentes con la capacidad de generación de flujos del negocio en que participa la Sociedad.

La deuda de esta Compañía se encuentra concentrada en el corto plazo, que a su vez corresponde a deudas con prestadores y beneficiarios, sin embargo, la liquidez de la Compañía no se ve afectada, dado que esta se encuentra garantizada en su totalidad.

5.6 Riesgo de Inflación

El aumento de precios a nivel internacional y en particular a nivel nacional ha tenido un fuerte impacto en los resultados de la Matriz por la valoración del bono emitido en unidades de fomento y que sólo por su actualización explican una pérdida al cierre de septiembre de 2024, mil seiscientos ochenta y un millones quinientos noventa mil pesos.

5.7 Riesgos de Cambio Regulatorio

Nexus Chile Health SpA, desde el momento que decidió inscribirse en el Registro de Valores pasando a ser entidad regulada y fiscalizada por la Comisión para el Mercado Financiero. En particular, la Subsidiaria Isapre Nueva Masvida S.A., dada la naturaleza previsional de su giro único, se encuentra a su vez regulada por la Superintendencia de Salud, la cual tiene entre sus facultades la de fiscalizar el cumplimiento de la ley y regular a las instituciones del sector, pudiendo afectar las políticas y el desempeño de sus resultados.

5.8 Riesgos de Competencia

La competencia de los distintos actores del mercado genera la necesidad de contar con una oferta de planes y beneficios complementarios que se adecuan a las necesidades de todos los segmentos y en todas las etapas de la vida. Este conjunto corresponde a más de 50 planes asociados a las clínicas más importantes del país, permitiéndonos entregar coberturas y aranceles competitivos.

5.9 Riesgos ante Cambios en la Actividad Económica

El mercado presenta una exposición a los cambios en la actividad económica, principalmente se podría ver impactado por el aumento del desempleo, con una eventual baja de la recaudación, produciéndose a su vez, una eventual postergación de prestaciones electivas (no urgentes).

6. ACERCA DE NEXUS CHILE HEALTH

El presente es el análisis razonado consolidado de Nexus Chile Health SpA (en adelante indistintamente “Nexus Chile Health”, la “Compañía” o la “Sociedad” o el “Grupo”) correspondiente al 30 de septiembre de 2024.

La Compañía participa en el negocio de la prestación de seguros de salud a través del control directo de Isapre Nueva Masvida S.A., ex Isapre Óptima S.A., manteniendo el 99,9999985% de sus acciones.

También es controladora de Nexus Intelligence SpA, de la cual posee el 100% de las acciones, sociedad constituida el año 2017 y dedicada a prestar servicios a prestadores y proveedores de la industria de la salud.

El Capital Social es de 5.001.000.000 – de pesos chilenos, subdividido en 5.001.000.000 (cinco mil un millón de acciones), el cual se encuentra íntegramente suscrito, pagado 1.000.000 y el saldo por pagar en un plazo de cinco años desde el 29 de septiembre de 2020.

La Sociedad Nexus Chile Health SpA se encuentra inscrita en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero bajo el N° 1179, de fecha 27 de marzo de 2020.

7. DECLARACIÓN SOBRE LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Para una adecuada comprensión de este análisis razonado consolidado se debe considerar lo siguiente:

Los Estados Financieros Consolidados de Nexus Chile Health SpA, han sido preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB), las políticas contables adoptadas en la preparación y presentación de estos estados financieros consolidados han sido diseñadas en función a las Normas Internacionales de Información Financiera vigentes a la fecha de este análisis, y aplicadas de manera uniforme a todos los períodos o ejercicios que se presentan en estos estados financieros consolidados, y por normas impartidas por la Comisión para el Mercado Financiero (en adelante indistintamente la “CMF”) y en el caso de existir discrepancias, priman las últimas sobre las primeras.

8. DECLARACIONES PROSPECTIVAS

Este informe financiero puede contener declaraciones prospectivas. Dichas proyecciones están sujetas a riesgos e incertidumbres que puedan hacer cambiar los resultados reales a los proyectados anteriormente en este informe. Estos riesgos incluyen los que se encuentran descritos en la Nota 3 Gestión de Riesgos de los Estados Financieros Consolidados de Nexus Chile Health SpA.

9. ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

9.1 Estados Financieros Consolidados.

Activos	3T24 M\$	2T24 M\$	3T23 M\$	ToT %	AoA %
Activos corrientes					
Efectivo y equivalentes al efectivo	646.434	545.084	241.484	19%	168%
Otros activos financieros corrientes	1.653.768	1.663.351	1.200.000	-1%	38%
Otros activos no financieros corrientes	9.726.903	9.837.247	8.692.564	-1%	12%
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	14.080.072	22.396.889	39.384.328	-37%	-64%
Activos por impuestos corrientes, corrientes	376.116	383.293	317.115	-2%	19%
Activos corrientes totales	26.483.293	34.825.864	49.835.491	-24%	-47%
Activos no corrientes					
Otros activos financieros no corrientes	39.476.058	37.633.030	33.218.995	5%	19%
Otros activos no financieros no corrientes	17.660.798	17.874.926	16.598.755	-1%	6%
Cuentas por cobrar no corrientes	38.054.688	38.597.458	25.648.092	-1%	48%
Activos intangibles distintos de la plusvalía	27.995.529	28.058.009	28.314.162	0%	-1%
Plusvalía	892.694	892.694	892.694	0%	0%
Propiedades, planta y equipo	267.568	283.659	338.346	-6%	-21%
Activos por derecho de uso	1.444.641	1.715.588	2.077.246	-16%	-30%
Activos por impuestos diferidos	19.799.554	19.046.560	14.936.845	4%	33%
Total de activos no corrientes	145.591.530	144.101.924	122.025.135	1%	19%
Total de activos	172.074.823	178.927.788	171.860.626	-4%	0%

Patrimonio y pasivos	3T24 M\$	2T24 M\$	3T23 M\$	ToT %	AoA %
Pasivos corrientes					
Otros pasivos financieros corrientes	5.686.563	6.477.118	4.600.192	-12%	24%
Pasivos por arrendamientos corrientes	878.550	1.139.166	1.447.351	-23%	-39%
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	44.413.298	51.853.079	41.268.612	-14%	8%
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	-	-	25.000	-	-100%
Otras provisiones a corto plazo	21.438.769	21.681.150	21.833.692	-1%	-2%
Pasivos por impuestos corrientes, corrientes	2.027.681	1.894.421	3.394.337	7%	-40%
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	1.629.339	1.574.122	1.405.935	4%	16%
Otros pasivos no financieros corrientes	11.140.797	8.098.983	1.318.910	38%	745%
Pasivos corrientes totales	87.214.997	92.718.039	75.294.029	-6%	16%
Pasivos no corrientes					
Otros pasivos financieros no corrientes	51.179.067	50.722.011	54.296.295	1%	-6%
Pasivos por arrendamientos no corrientes	663.424	700.999	780.387	-5%	-15%
Cuentas por pagar no corrientes	-	-	97.251	-	-100%
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, no corrientes	-	-	-	-	-
Otras Provisiones No Corrientes	-	-	-	-	-
Pasivo por impuestos diferidos	14.848.893	15.021.549	16.565.818	-1%	-10%
Provisiones no Cte por Beneficio a Empleados	-	-	-	-	-
Otros Pasivos No Financieros No Corrientes	10.422.641	10.375.445	-	-	-
Total de pasivos no corrientes	77.114.025	76.820.004	71.739.751	0%	7%
Total de pasivos	164.329.022	169.538.043	147.033.780	-3%	12%
Patrimonio					
Capital emitido y pagado	1.000	1.000	1.000	0%	0%
Ganancias (pérdidas) acumuladas	6.030.926	7.674.870	23.111.972	-21%	-74%
Otras reservas	1.713.875	1.713.875	1.713.874	0%	0%
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	7.745.801	9.389.745	24.826.846	-18%	-69%
Participación Minoritarias					
Participaciones no controladoras	-	-	-	-	-
Participación Minoritarias, Total	-	-	-	-	-
Patrimonio total	7.745.801	9.389.745	24.826.846	-18%	-69%
Total de patrimonio y pasivos	172.074.823	178.927.788	171.860.626	-4%	0%

9.2 Estados de Resultados Consolidados

Estado de resultados	3T24 M\$	2T24 M\$	3T23 M\$	ToT %	AoA %	9M24 M\$	9M23 M\$	AoA %
Ganancia (pérdida)								
Ingresos de actividades ordinarias	89.315.302	84.706.056	88.754.931	5%	1%	254.632.856	264.046.216	-4%
Costo de ventas	(78.293.228)	(82.256.771)	(73.900.012)	-5%	6%	(235.491.312)	(228.193.149)	3%
Ganancia bruta	11.022.074	2.449.285	14.854.919	350%	-26%	19.141.544	35.853.067	-47%
Otros ingresos	794.526	5.591.464	(666.672)	-86%	-219%	6.883.756	747.191	821%
Gastos de administración	(12.047.445)	(11.387.081)	(11.902.026)	6%	1%	(33.682.711)	(28.512.133)	18%
Otros gastos, por función	(1.683.712)	(15.653.969)	(147.750)	-89%	1040%	(17.434.125)	(401.124)	4246%
Ingresos financieros	902.872	888.561	1.051.420	2%	-14%	2.732.815	2.787.346	-2%
Costos financieros	(660.606)	(739.384)	(816.836)	-11%	-19%	(2.225.809)	(2.499.097)	-11%
Resultados por unidades de reajuste	(591.107)	(959.948)	(1.218.035)	-38%	-51%	(2.803.277)	(2.838.807)	-1%
Otros (Ingreso, Gastos, Ganancias, etc, Antes de Impuestos), Total	(13.285.472)	(22.260.357)	(13.699.899)	-40%	-3%	(49.120.550)	(30.716.624)	60%
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	(2.263.398)	(19.811.072)	1.155.020	-89%	-296%	(27.387.807)	5.136.443	-633%
Gasto por impuestos a las ganancias	619.454	6.184.906	(483.887)	-90%	-228%	6.967.051	(2.148.561)	-424%
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	(1.643.944)	(13.626.166)	671.133	-88%	-345%	(20.420.756)	2.987.882	-783%
Ganancia (pérdida)	(1.643.944)	(13.626.166)	671.133	-88%	-345%	(20.420.756)	2.987.882	-783%
Ganancia (pérdida), atribuible a								
Ganancia (Pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora	(1.643.944)	(13.626.166)	671.133	-88%	-345%	(20.420.756)	2.987.882	-783%
Ganancia (Pérdida) atribuible a participaciones no controladoras	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (pérdida)	(1.643.944)	(13.626.166)	671.133	-88%	-345%	(20.420.756)	2.987.882	-783%
Ganancias por acción								
Ganancia por acción básica								
Ganancia (pérdida) por acción básica en operaciones continuadas (\$ por acción)	(1.643.944)	(13.626)	671.133	-88%	-345%	(20.420.756)	2.987.882	-783%
Ganancia (pérdida) por acción básica	(1.643.944)	(13.626.166)	671.133	-88%	-345%	(20.420.756)	2.987.882	-783%
Ganancias por acción diluidas								
Ganancias (pérdida) diluida por acción procedente de operaciones continuadas (\$ por acción)	(1.643.944)	(13.626)	671.133	-88%	-345%	(20.420.756)	2.987.882	-783%
Ganancias (pérdida) diluida por acción	(1.643.944)	(13.626.166)	671.133	-88%	-345%	(20.420.756)	2.987.882	-783%

9.3 Estado de Flujos de Efectivo

Estado de flujos de efectivo	3T24 M\$	2T24 M\$	3T23 M\$	ToT %	AoA %	9M24 M\$	9M23 M\$	AoA %
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación								
Clases de cobros por actividades de operación								
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	110.869.590	109.204.254	102.213.102	2%	8%	320.442.224	305.063.802	5%
Otros cobros por actividades de operación	6.848.841	4.779.103	5.787.296	43%	18%	16.418.944	14.806.604	11%
Clases de pagos								
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(102.569.503)	(91.949.741)	(88.883.938)	12%	15%	(285.977.325)	(278.080.800)	3%
Pagos a y por cuenta de los empleados	(7.925.544)	(7.441.270)	(7.510.649)	7%	6%	(23.457.160)	(19.958.397)	18%
Pagos por primas y prestaciones, anualidades y otras obligaciones derivadas de las pólizas suscritas	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros pagos por actividades de operación	(1.047.095)	(841.558)	(2.517.512)	24%	-58%	(2.113.277)	(4.986.736)	-58%
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) operaciones	6.176.289	13.750.788	9.088.299	-55%	-32%	25.313.406	16.844.473	50%
Dividendos pagados	-	-	-	-	-	-	-	-
Dividendos Recibidos	-	-	-	-	-	-	-	-
Intereses pagados	(3.344)	(10.427)	(3.534)	-68%	-5%	(24.593)	(41.365)	-41%
Impuestos a las ganancias pagados (reembolsados)	(1.826.809)	(1.966.099)	(2.962.493)	-7%	-38%	(6.352.203)	(6.752.428)	-6%
Otras entradas (salidas) de efectivo	4.397.544	(3.947.718)	(3.874.267)	-211%	-214%	(4.604.163)	(11.806.718)	-61%
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	8.743.680	7.826.544	2.248.005	12%	289%	14.332.447	(1.756.038)	-916%
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión								
Préstamos a entidades relacionadas	(1.367.000)	-	-	-	-	(1.383.000)	(140)	987757%
Compras de propiedades, planta y equipo	(9.629)	(19.893)	(29.723)	-52%	-68%	(31.598)	(57.030)	-45%
Compras de activos intangibles	(78.153)	-	(47.609)	-	64%	(104.354)	(71.852)	45%
Compras de otros activos a largo plazo	(50.144.172)	(60.260.309)	(58.144.808)	-17%	-14%	(162.236.927)	(186.294.664)	-13%
Anticipo de efectivo y préstamos concedidos a terceros	-	-	-	-	-	-	(18.001)	-100%
Cobros a entidades relacionadas	1.367.000	-	-	-	-	1.383.000	-	-
Otras entradas (salidas) de efectivo	43.499.323	54.977.350	57.767.362	-21%	-25%	153.752.574	193.899.968	-21%
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(6.732.631)	(5.302.852)	(454.778)	27%	1380%	(8.620.305)	7.458.281	-216%
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación								
Importes procedentes de la emisión de acciones	-	-	-	-	-	-	-	-
Importes procedentes de la emisión de instrumentos de patrimonio	-	-	-	-	-	-	-	-
Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	-	-	-	-	-	-	-	-
Total importes procedentes de préstamos	304.459	985.137	4.448.071	-69%	-93%	2.214.891	13.680.661	-84%
Importes procedentes de préstamos de largo plazo	-	-	-	-	-	-	-	-
Importes procedentes de préstamos de corto plazo	304.459	985.137	4.448.071	-69%	-93%	2.214.891	13.680.661	-84%
Préstamos de entidades relacionadas	-	-	-	-	-	-	490.000	-100%
Reembolsos de préstamos	(1.742.320)	(2.854.474)	(5.625.897)	-39%	-69%	(6.502.623)	(17.896.309)	-64%
Pagos de pasivos por arrendamientos	(471.873)	(313.927)	(444.170)	50%	6%	(1.243.584)	(1.312.661)	-5%
Pagos de préstamos de entidades relacionadas	35	(35)	(548.446)	-200%	-100%	-	(850.446)	-100%
Otras entradas (salidas) de efectivo	-	179	-	-100%	-	179	-	-
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	(1.909.699)	(2.183.120)	(2.170.442)	-13%	-12%	(5.531.137)	(5.888.755)	-6%
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	101.350	340.572	(377.215)	-70%	-127%	181.005	(186.512)	-197%
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	-	-	-	-	-	-	-	-
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	101.350	340.572	(377.215)	-70%	-127%	181.005	(186.512)	-197%
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del período	545.084	204.512	618.699	167%	-12%	465.429	427.996	9%
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del período	646.434	545.084	241.484	19%	168%	646.434	241.484	168%

10. INFORMACIÓN OPERACIONAL DEL PRINCIPAL ACTIVO, LA SUBSIDIARIA NUEVA MASVIDA S.A. DEL GRUPO NEXUS CHILE HEALTH SPA.

- El Total de Ingresos sobre beneficiarios y Total de Ingresos sobre cotizantes, expresado en miles de pesos, es el siguiente:

Detalle	30-09-2024 M\$	30-09-2023 M\$
Ingreso por beneficiario	902	945
Ingreso por cotizante	1.420	1.502

Los ingresos promedios del periodo se obtienen a partir de la suma de los ingresos mensuales del periodo dividido por el promedio de los cotizantes y beneficiarios vigentes de los periodos que abarca el periodo informado.

Respecto a la disminución de los ingresos tanto por cotizante como por beneficiario en el periodo 2024 respecto al periodo 2023, se explica principalmente, por la disminución en la prima GES.

- Distribución del N° de cotizantes y beneficiarios (*) por tramo etario

Rango etario	30-09-2024		Rango etario	30-09-2023	
	Numero de cotizantes	Numero de beneficiarios		Numero de cotizantes	Numero de beneficiarios
0 - 19	195	59.899	0 - 19	210	58.657
20 - 29	14.245	37.568	20 - 29	14.201	38.364
30 - 39	48.997	53.468	30 - 39	46.198	50.316
40 - 49	50.208	54.754	40 - 49	49.291	54.050
50 - 59	37.673	42.780	50 - 59	36.869	42.050
60 - 69	19.604	22.633	60 - 69	19.141	22.050
70 - 79	5.741	6.465	70 - 79	5.168	5.833
80 o más	1.539	1.777	80 o más	1.441	1.652
Total	178.202	279.344	Total	172.519	272.972

Nota (*): Se entenderá por *beneficiario* a los cotizantes más sus cargas

Como se puede apreciar en el cuadro la mayor cantidad de los cotizantes están en los tramos de los rangos etarios intermedios, así como también se puede apreciar un aumento a nivel total, tanto en la cantidad de cotizantes como beneficiarios entre el periodo actual y el anterior; este aumento de la cartera está alrededor de 2,3% en cotizantes y un 1,3% en beneficiarios. Las desafiliaciones han sido menores a las suscripciones de contratos producidas entre ambos periodos.

- Número de prestaciones y Bonificaciones separado por ítem Hospitalario, ambulatorio y licencias médicas.

Al 30-09-2024:

N° de prestaciones hospitalarias	Bonificaciones hospitalarias en M\$	Bonificaciones hospitalarias/N° de prestaciones hospitalarias en m\$	N° de prestaciones hospitalarias/N° total de beneficiarios (1)	Bonificaciones hospitalarias/Cantidad total beneficiarios (1) en M\$
956.208	115.079.193	120	3,436	414

N° de prestaciones ambulatorias	Bonificaciones ambulatorias en M\$	Bonificaciones ambulatorias/N° de prestaciones ambulatorias en m\$	N° de prestaciones ambulatorias/N° total de beneficiarios (1)	Bonificaciones ambulatorias/Cantidad total beneficiarios (1) en M\$
5.659.125	99.647.341	18	20,34	358

N° de Licencias Médicas	Total Monto por SIL ** M\$	Total Monto por SIL/N° Licencias Médicas M\$	N° Licencias Médicas/ N° Total Beneficiarios M\$	Total Monto por SIL/ N° Total beneficiarios M\$
126.098	69.438.643	551	0,713	393

Al 30-09-2023:

N° de prestaciones hospitalarias	Bonificaciones hospitalarias en M\$	Bonificaciones hospitalarias/N° de prestaciones hospitalarias en m\$	N° de prestaciones hospitalarias/N° total de beneficiarios (1)	Bonificaciones hospitalarias/Cantidad total beneficiarios (1) en M\$
1.056.533	119.280.961	113	3,821	431

N° de prestaciones ambulatorias	Bonificaciones ambulatorias en M\$	Bonificaciones ambulatorias/N° de prestaciones ambulatorias en m\$	N° de prestaciones ambulatorias/N° total de beneficiarios (1)	Bonificaciones ambulatorias/Cantidad total beneficiarios (1) en M\$
5.316.811	92.059.425	17	19,23	333

N° de Licencias Médicas	Total Monto por SIL ** M\$	Total Monto por SIL/N° Licencias Médicas M\$	N° Licencias Médicas/ N° Total Beneficiarios M\$	Total Monto por SIL/ N° Total beneficiarios M\$
126.944	66.228.662	522	0,730	381

Las prestaciones hospitalarias han sufrido una disminución durante el 2024 respecto al mismo periodo del 2023, en la cantidad de prestaciones, lo que se traduce en una disminución de costos. A su vez, los costos y las cantidades de prestaciones ambulatorias han aumentado durante el año 2024 en relación al mismo periodo del año anterior. En cuanto a las licencias médicas, se puede apreciar que la cantidad de licencias ha sido menor en el año 2024 respecto al periodo anterior, sin embargo, los costos han sido mayores producto del aumento en los valores de licencias médicas autorizadas.

- **Siniestralidad, medido como:**

- i) **Monto Prestaciones/Ingresos de actividades ordinarias.**

Siniestralidad (% sobre los ingresos de actividades ordinarias)	30-09-2024 en %	30-09-2024 M\$	30-09-2023 en %	30-09-2023 M\$
Prestaciones de salud	66%	165.413.686	61%	158.957.029

La siniestralidad de las prestaciones ha aumentado respecto del 2023, debido a una disminución de ingresos, a pesar de disminuir también los costos.

- ii) **Monto Licencias médicas/Ingresos de actividades ordinarias.**

Siniestralidad (% sobre los ingresos de actividades ordinarias)	30-09-2024 en %	30-09-2024 M\$	30-09-2023 en %	30-09-2023 M\$
Subsidios de incapacidad laboral	28%	69.438.643	25%	66.228.662

La siniestralidad de las licencias médicas en el 2024, es mayor que el período anterior, producto del aumento en los montos de las licencias médicas autorizadas.

- **Porcentaje del costo de la Isapre asociado al pago de prestaciones realizadas por clínicas y centros médicos, separado entre aquellas prestaciones realizadas por servicios de salud del grupo (sólo filiales) y aquellos realizados por terceros.**

Distribución del costo de prestaciones de salud por tipo de prestador				
Tipo de prestador	30-09-2024 M\$	30-09-2024 en %	30-09-2023 M\$	30-09-2023 en %
Empresas Relacionadas	-	0%	-	0%
Terceros	165.413.686	100%	158.957.029	100%
Total	165.413.686	100%	158.957.029	100%

Los pagos por concepto de prestaciones de salud son efectuados en un 100% a terceros no relacionados, tanto para el año 2024 como el año 2023, dado que Nueva Masvida S.A. no tiene empresas relacionadas que operen como prestadores.

- Gastos de administración y ventas (como % de ingreso).

Detalle	30-09-2024 en %	30-09-2023 en %
Gastos de administracion y ventas	13,38%	8,88%

- Principales prestadores para el negocio hospitalario y Principales prestadores para el negocio ambulatorio.

Razon social prestador	Hospitalario				
	RUT prestador	30-09-2024 M\$	30-09-2024 en %	30-09-2023 M\$	30-09-2023 en %
CLINICA INDISA	920510000	15.741.633	13,68%	13.024.872	10,92%
CLINICA DAVILA	965304703	8.347.453	7,25%	6.801.256	5,70%
CLINICA ALEMANA DE SANTIAGO	967701009	6.485.279	5,64%	6.002.803	5,03%
CLINICA SANTA MARIA S.A.	907530000	6.460.274	5,61%	6.125.335	5,14%
UC CHRISTUS SERVICIOS CLÍNICOS	995734907	4.774.683	4,15%	6.797.615	5,70%
Otros	-	73.269.870	63,67%	80.529.079	67,51%
Total		115.079.192	100%	119.280.960	100%

Razon social prestador	Ambulatorio				
	RUT prestador	30-09-2024 M\$	30-09-2024 en %	30-09-2023 M\$	30-09-2023 en %
INTEGRAMEDICA S.A.	76098454K	5.896.395	5,92%	4.516.296	4,91%
CLINICA INDISA	920510000	5.703.670	5,72%	4.481.082	4,87%
CLINICA ALEMANA DE SANTIAGO	967701009	4.546.625	4,56%	4.387.907	4,77%
ONCOSALUD	761813269	4.321.618	4,34%	6.713.469	7,29%
ONCOVIDA (LIBRE ELECCION)	995980703	3.726.945	3,74%	2.381.510	2,59%
Otros	-	75.452.088	75,72%	69.579.160	75,58%
Total		99.647.341	100%	92.059.424	100%

11. GLOSARIO

AoA: Trimestre actual contra el mismo trimestre del año anterior.

EBITDA (Earnings before interest, Taxes, Depreciation and Amortization): Proxy del flujo de efectivo operacional. Se obtiene al restarle los gastos fijos al margen bruto y sumarle la depreciación y amortización.

DNP: Cotizaciones Declaradas y no Pagadas.

Ratios Normativos: Corresponde a los indicadores financieros mínimos que debe cumplir la filial Isapre Nueva Masvida S.A., según las instrucciones impartidas por la Superintendencia de Salud.

Ratios Contractuales: Corresponde a los indicadores que debe cumplir la o las compañías que componen el grupo.

Grupo: Se compone de todas las compañías que son parte de Nexus Chile Health SpA.

GES: Garantías Explicitas de Salud.

NDNP: Cotizaciones no Declaradas y no Pagadas

Obligaciones financieras: Deuda financiera total (corriente y no corriente)

Obligaciones financieras neta: Deuda financiera que no puede ser solventada con el efectivo, es decir: deuda financiera de corto plazo + deuda financiera de largo plazo – efectivo – efectivo equivalente.

ToT: Trimestre actual contra trimestre anterior.

1T: Primer trimestre.

2T: Segundo trimestre.

3T: Tercer trimestre.

4T: Cuarto trimestre.



Luis E. Atabales Matus Gerente General
Nexus Chile Health SpA