



Análisis Razonado
Segundo Trimestre 2025
(2T25)

Contenido

1.	RESUMEN DEL PERIODO 2T25	4
2.	HECHOS DESTACADOS	5
3.	ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL 2T25.....	5
3.1	Ingresos Ordinarios	5
3.2	Costos Operacionales.....	6
3.3	Gastos de Administración y Ventas	6
3.4	Resultado Financiero	7
3.5	Utilidad (Pérdida) Neta.....	7
3.6	Flujo de Caja	8
3.7	Deudas Financieras.....	8
3.8	Ratios Financieros	9
4.	PRINCIPALES RIESGOS.....	10
4.1	Riesgo de Mercado.....	10
4.2	Riesgo por Fluctuaciones en la Tasa de Interés.....	10
4.3	Riesgo por Fluctuaciones en el Tipo de Cambio.....	11
4.4	Riesgo de Crédito.....	11
4.5	Riesgo de Liquidez.....	13
4.6	Riesgo de Inflación	13
4.7	Riesgos de Cambio Regulatorio.....	13
4.8	Riesgos de Competencia	14
4.9	Riesgos ante Cambios en la Actividad Económica	14
5.	ACERCA DE NEXUS CHILE HEALTH.....	14
6.	DECLARACIÓN SOBRE LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	14
7.	DECLARACIONES PROSPECTIVAS.....	15
8.	ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS	15
8.1	Estados Financieros Consolidados.....	15
8.2	Estados de Resultados Consolidados	16
8.3	Estado de Flujos de Efectivo	17
9.	INFORMACIÓN OPERACIONAL DEL PRINCIPAL ACTIVO, LA SUBSIDIARIA NUEVA MASVIDA S.A. DEL GRUPO NEXUS CHILE HEALTH SPA.....	18
10.	GLOSARIO	21



1. RESUMEN DEL PERIODO 2T25

- Ingresos Ordinarios consolidados de MM\$ 108.495, que equivalen a un 2% más ToT y un 28% más AoA.
- Costos Operacionales consolidados de MM\$ 89.413, que equivalen a un 8% más ToT y un 9% más AoA.
- Margen bruto consolidado de MM\$ 19.082, que equivale a un 17% menos ToT y un 679% más AoA.
- Gastos de Administración y Ventas consolidados de MM\$ 16.184, que equivale a un 7% más ToT y un 42% más AoA.
- Otros Ingresos y Gastos por Función consolidados de MM\$ 457, que equivalen a un 58% menos ToT y un 105% menos AoA.
- Margen Operacional consolidado de MM\$ 3.355. que equivale a un 59% menos ToT y un 118% menos AoA.
- Ebitda consolidado de MM\$ 4.577, que equivale a un 48% menos ToT y un 126% menos AoA.
- Ingresos y Costos Financieros consolidados de (MM\$ 4.767.) que equivalen a un 43% más ToT y un 488% más AoA.
- Utilidad (Pérdida) Neta del Ejercicio consolidado de (MM\$ 1.298.) que equivale a un 148% menos ToT y un 90% menos AoA.
- Flujo de Caja Consolidado de (M\$ 5.761.) que equivale a un 171% menos ToT y un 1792% menos que AoA.
- Deuda Financiera (corriente y no corriente) consolidada de MM\$ 49.121. que equivale a un 16% menos ToT y un 14% menos AoA.
- Deuda total (corriente y no corriente) consolidada de un MM\$ 160.370, que equivale a un 7% menos ToT y 5% menos AoA.



2. HECHOS DESTACADOS

Los Hechos Destacados son los siguientes:

Amortización y cambio de la tasa de interés de la Primera Emisión de Bonos.

En consideración a los Acuerdos adoptados en Junta de Tenedores del Bono Serie A emitidos por Nexus Chile Health SpA celebrada el 18 de marzo de 2025, se aplicó el cambio de la tasa de intereses de un 4,2% a un 4,5% anual a contar del 2 de abril de 2025 y se efectuó el pago de una amortización por el equivalente en pesos a ciento cincuenta mil unidades de fomento el día 2 de mayo de 2025.

Proceso de Adecuación de Precios de la Planes Individuales de Salud 2025

La filial Nueva Masvida no efectuará modificaciones a los precios de los contratos individuales de salud de sus afiliados en el proceso correspondiente al año 2025 y que fueran notificados por las demás Isapres en junio.

3. ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL 2T25.

3.1 Ingresos Ordinarios

Ingresos por Negocio	2T25 M\$	1T25 M\$	2T24 M\$	ToT %	AoA %	6M25 M\$	6M24 M\$	AoA %
Isapre Nueva Masvida S.A.	107.809.739	105.481.153	83.609.689	2%	29%	213.290.892	163.161.856	31%
Nexus Intelligence SpA.	685.807	547.567	1.096.367	25%	-37%	1.233.374	2.155.698	-43%
Totales	108.495.546	106.028.720	84.706.056	2%	28%	214.524.266	165.317.554	30%

Los ingresos ordinarios consolidados del segundo trimestre del año, alcanzaron la suma de MM\$ 108.495, que equivalen a un 2% más ToT y un 28% más AoA, esto se explica principalmente por la variación de la recaudación de cotizaciones previsionales, provenientes de la filial Isapre Nueva Masvida S.A., ya que sus ingresos aumentaron por el cobro de la Prima Extraordinaria que aprobó la Superintendencia de Salud a través del Plan de Pagos y Ajustes (PPA) y por la restricción que introdujo la ley corta de Isapres de limitar la generación de excedentes por planes menores al 7% de cotización, a su vez, por la disminución del precios de los planes de salud por la tabla de factores única y por la medidas de mitigación establecidas en la Ley N° 21.674, denominada Ley Corta de Isapres .

Por su parte, Nexus Intelligence SpA., presenta un aumento en sus ingresos en el último trimestre, debido a un aumento en las ventas del giro; sin embargo, respecto al 2024, existe una disminución por este mismo concepto.

3.2 Costos Operacionales

Costos Operacionales por Negocio	2T25 M\$	1T25 M\$	2T24 M\$	ToT %	AoA %	6M25 M\$	6M24 M\$	AoA %
Isapre Nueva Masvida S.A.	89.217.887	82.941.882	82.072.811	8%	9%	172.159.769	156.866.586	10%
Nexus Intelligence SpA.	195.595	180.721	183.960	8%	6%	376.316	331.498	14%
Totales	89.413.482	83.122.603	82.256.771	8%	9%	172.536.085	157.198.084	10%

Los costos operacionales consolidados de MM\$ 89.413 equivalen a un 8% más ToT y un 9% más AoA.

En el caso de la Isapre Nueva Masvida S.A., los costos han aumentado principalmente por los ajustes de precios de prestaciones, además del IPC. A la fecha, hemos registrado un mayor volumen de gastos por prestaciones médicas de tipo hospitalarias y ambulatorias. También influye el aumento de la cartera de afiliados en el último tiempo.

En cuanto a Nexus Intelligence SpA., se presenta un leve aumento en los costos, respecto al trimestre y año anterior en comparación, debido principalmente a un incremento en las remuneraciones.

3.3 Gastos de Administración y Ventas

Gastos de Administración y Ventas por Negocio	2T25 M\$	1T25 M\$	2T24 M\$	ToT %	AoA %	6M25 M\$	6M24 M\$	AoA %
Nexus Chile Health SpA.	42.460	8.038	7.325	428%	480%	50.498	18.007	180%
Isapre Nueva Masvida S.A.	15.601.237	14.735.955	11.117.642	6%	40%	30.337.192	21.143.411	43%
Nexus Intelligence SpA.	540.567	311.741	262.114	73%	106%	852.308	473.848	80%
Totales	16.184.264	15.055.734	11.387.081	7%	42%	31.239.998	21.635.266	44%

Los gastos de administración y ventas por negocio consolidados, de MM\$ 16.184, que equivale a un 7% más ToT y un 42% más AoA.

Isapre Nueva Masvida S.A., la variación ToT, se produce principalmente, por un aumento en los gastos de remuneraciones (sueldo base, comisiones de venta, semana corrida y bonos de ventas), dado por el aumento en las ventas. También existe un aumento en el costo de honorarios y servicios externos. Finalmente, existe un aumento en la estimación de incobrabilidad de documentos, asociado principalmente a cotizaciones declaradas y no pagadas (DNP). Respecto a la variación en el AoA, está dada por lo indicado anterior, además por un aumento en las compensaciones del personal asociada a los resultados obtenidos por la fuerza comercial de Nueva Masvida S.A.

En el caso de Nexus Chile Health SpA., la variación presentada en el segundo trimestre 2025, respecto de los períodos en comparación, corresponde a un mayor gasto por concepto de asesorías.

En cuanto a Nexus Intelligence SpA., la variación que presenta respecto a los períodos en comparación, corresponde principalmente a gastos por concepto de remuneraciones y asesorías para el negocio.



3.4 Resultado Financiero

Resultado Financiero por Negocio	2T25 M\$	1T25 M\$	2T24 M\$	ToT %	AoA %	6M25 M\$	6M24 M\$	AoA %
Nexus Chile Health SpA.	(1.143.624)	(1.329.607)	(1.272.251)	-14%	-10%	(2.473.231)	(2.285.862)	8%
Isapre Nueva Masvida S.A.	(3.921.823)	(2.001.652)	478.789	96%	-919%	(5.923.475)	371.784	-1693%
Nexus Intelligence SpA.	298.545	(10.699)	(17.309)	-2890%	-1825%	287.846	(33.352)	-963%
Totales	(4.766.902)	(3.341.958)	(810.771)	43%	488%	(8.108.860)	(1.947.430)	316%

Ingresos y Costos Financieros consolidados de (MM\$4.767) que equivalen a un 43% más ToT y un 488% más AoA.

En la Isapre Nueva Masvida S.A. la variación que se presenta respecto del trimestre anterior se debe principalmente a, reconocimiento financiero de deterioro de instrumentos financieros de fondos mutuos y fondos de inversión.

Por su parte, Nexus Chile Health SpA., su resultado está afectado principalmente por el costo financiero del Bono, cuya base de cálculo es la UF, más los intereses financieros.

3.5 Utilidad (Pérdida) Neta

Utilidad (Pérdida) Neta por Negocio	2T25 M\$	1T25 M\$	2T24 M\$	ToT %	AoA %	6M25 M\$	6M24 M\$	AoA %
Nexus Chile Health SpA.	(1.186.084)	(1.337.645)	566.692	-11%	-309%	(2.523.729)	(457.601)	452%
Isapre Nueva Masvida S.A.	(591.085)	3.822.192	(14.841.324)	-115%	-96%	3.231.107	(19.616.669)	-116%
Nexus Intelligence SpA.	479.140	224.682	648.466	113%	-26%	703.822	1.297.458	-46%
Totales	(1.298.029)	2.709.229	(13.626.166)	-148%	-90%	1.411.200	(18.776.812)	-108%

Utilidad (Pérdida) Neta del Ejercicio consolidado de (MM\$1.298.) que equivale a un 148% menos ToT y un 90% menos AoA.

En Isapre Nueva Masvida S.A., la variación respecto a los períodos en comparación se debe principalmente al deterioro de inversiones y aumento de costos operacionales, que influye con una disminución en el resultado consolidado.

Por su parte, Nexus Chile Health SpA., la mayor variación que se presenta es respecto al 2024, una pérdida en el resultado, proveniente de un mayor gasto por concepto de asesorías para el giro del negocio, de los intereses devengados generados por del Bono y del tema inflacionario al que está sujeto este instrumento financiero.

En Nexus Intelligence SpA., se presenta un aumento en la utilidad respecto del trimestre anterior, principalmente por un incremento en las ventas del período; sin embargo, respecto al año anterior, estas ventas presentaron una disminución.

3.6 Flujo de Caja

Flujo de Caja	2T25 M\$	1T25 M\$	2T24 M\$	ToT %	AoA %	6M25 M\$	6M24 M\$	AoA %
Nexus Chile Health SpA.	(810.472)	817.009	302.398	-199%	-368%	6.537	306.916	-98%
Isapre Nueva Masvida S.A.	(5.401.213)	7.317.675	37.933	-174%	-14339%	1.916.462	237.927	705%
Nexus Intelligence SpA.	450.459	264	241	170528%	186812%	450.723	241	186922%
Totales	(5.761.226)	8.134.948	340.572	-171%	-1792%	2.373.722	545.084	335%

Flujo de Caja Consolidado de MM\$ (5.761), que equivale a un 171 menos ToT y un 1792% menos que AoA.

En Nexus Chile Health SpA, se presenta un menor flujo de caja respecto a los períodos anteriores comparados, principalmente por el pago parcial de capital a los tenedores del Bono.

En Isapre Nueva Masvida S.A. los menores flujos están dados por el aumento en los pagos que se han efectuado producto del aumento de costos en prestaciones a pesar del aumento en los ingresos producto de la implementación de las medidas otorgadas por la ley corta de Isapres desde fines del año 2024.

En Nexus Intelligence SpA, se presenta un mayor flujo de caja respecto a los períodos anteriores, principalmente por el pago de clientes y financiamiento de empresas relacionadas.

3.7 Deudas Financieras

Deudas Financieras por Negocio	2T25 M\$	1T25 M\$	2T24 M\$	ToT %	AoA %
Nexus Chile Health SpA.	49.121.597	58.341.166	56.943.460	-16%	-14%
Isapre Nueva Masvida S.A.	-	-	-	-	-
Nexus Intelligence SpA.	-	381.285	255.669	-100%	-100%
Totales	49.121.597	58.722.451	57.199.129	-16%	-14%

Deuda Financiera (corriente y no corriente) consolidada de MM\$ 49.121, que equivale a un 16% menos ToT y 14% menos AoA.

Nexus Chile Health SpA, la disminución de la deuda financiera, respecto de los trimestres anteriores, se explica principalmente por el pago de una parte de capital, a los tenedores de Bonos.

Por su parte, Isapre Nueva Masvida S.A., no presenta deuda en los trimestres en comparación.

Por otra parte, Nexus Intelligence SpA., no presenta deuda en el segundo trimestre 2025, producto del pago de uso de línea de crédito bancaria.

3.8 Ratios Financieros

			2T25		1T25		2T24		Legal	Contractual
1 RENTABILIDAD			Datos a	Junio	Datos a	Marzo	Datos a	Junio		
Margen Bruto vs. Ingresos Ordinarios	=	$\frac{\text{Margen Bruto}}{\text{Ingresos Ordinarios}} \%$	19.082.064	17,6%	22.906.117	21,6%	2.449.285	2,9%	N/A	N/A
			108.495.546		106.028.720		84.706.056			
Margen de Explotación	=	$\frac{\text{Costo Explotación}}{\text{Ingresos Ordinarios}} \%$	89.413.482	82,4%	83.122.603	78,4%	82.256.771	97,1%	N/A	N/A
			108.495.546		106.028.720		84.706.056			
E.B.I.T.D.A. vs. Ingresos Ordinarios	=	$\frac{\text{EBITDA}}{\text{Ingresos Ordinarios}} \%$	4.577.349	4,2%	8.746.208	8,2%	(17.853.152)	-21,1%	N/A	N/A
			108.495.546		106.028.720		84.706.056			
Resultado Operacional. vs. Ingresos Ordinarios	=	$\frac{\text{Resultado Operacional}}{\text{Ingresos Ordinarios}} \%$	3.354.599	3,1%	8.139.219	7,7%	(19.000.301)	-22,4%	N/A	N/A
			108.495.546		106.028.720		84.706.056			
Utilidad (Pérdida) Neta vs. Ingresos Ordinarios	=	$\frac{\text{Utilidad (Pérdida) Neta}}{\text{Ingresos Ordinarios}} \%$	(1.298.029)	-1,2%	2.709.229	2,6%	(13.626.166)	-16,1%	N/A	N/A
			108.495.546		106.028.720		84.706.056			
Rentabilidad Económica	=	$\frac{\text{Resultado Operacional}}{\text{Activo Total}} \%$	3.354.599	1,9%	8.139.219	4,3%	(19.000.301)	-10,6%	N/A	N/A
			172.866.862		187.156.154		178.927.788			
Rentabilidad Financiera	=	$\frac{\text{Utilidad (Pérdida) Neta}}{\text{Patrimonio}} \%$	(1.298.029)	-4,9%	2.709.229	9,3%	(13.626.166)	-145,1%	N/A	N/A
			26.542.839		29.021.983		9.389.745			
			2T25		1T25		2T24		Legal	Contractual
2 LIQUIDEZ			Datos a	Junio	Datos a	Marzo	Datos a	Junio		
Ratio de Liquidez	=	$\frac{\text{Activos Corrientes}}{\text{Pasivos Corrientes}}$	30.445.841	0,34	46.329.853	0,48	34.825.864	0,38	N/A	N/A
			89.428.741		95.817.938		92.718.039			
Ratio de Disponibilidad	=	$\frac{\text{Efectivo y Equivalente al Efectivo}}{\text{Pasivos Corrientes}}$	2.373.722	0,03	8.134.948	0,08	545.084	0,01	N/A	N/A
			89.428.741		95.817.938		92.718.039			
			2T25		1T25		2T24		Legal	Contractual
3 ENDEUDAMIENTO			Datos a	Junio	Datos a	Marzo	Datos a	Junio		
Ratio Endeudamiento	=	$\frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Patrimonio}}$	160.369.742	6,04	173.361.005	5,97	169.538.043	18,06	N/A	N/A
			26.542.839		29.021.983		9.389.745			
Proporción Deuda Corriente	=	$\frac{\text{Pasivos Corrientes}}{\text{Pasivo Total}}$	89.428.741	55,8%	95.817.938	55,3%	92.718.039	54,7%	N/A	N/A
			160.369.742		173.361.005		169.538.043			
Proporción Deuda no Corriente	=	$\frac{\text{Pasivos no Corrientes}}{\text{Pasivo Total}}$	70.941.001	44,2%	77.543.067	44,7%	76.820.004	45,3%	N/A	N/A
			160.369.742		173.361.005		169.538.043			
Cobertura Gastos Financieros	=	$\frac{\text{Resultado Operacional}}{\text{Gastos Financieros}}$	(1.298.029)	-0,24	2.709.229	0,68	(13.626.166)	-3,61	N/A	N/A
			5.417.991		3.987.438		3.777.373			
Valor Libro de la Acción	=	$\frac{\text{Patrimonio}}{\text{Nº de Acciones}}$	26.542.839	26,54	29.021.983	29,02	9.389.745	9,39	N/A	N/A
			1.000.000		1.000.000		1.000.000			
			2T25		1T25		2T24		Legal	Contractual
4 RATIOS NORMATIVOS (*)			Datos a	Junio	Datos a	Marzo	Datos a	Junio		
Ratio de Liquidez (Normativo)	=	$\frac{(\text{Activo Corriente} + \text{Garantía})}{\text{Pasivos Corrientes}}$	70.903.293	0,99	69.440.847	1,09	67.852.159	0,87	> 0.8	N/A
			71.725.303		63.955.323		78.043.133			
Ratio Patrimonio (Normativo)	=	$\frac{\text{Patrimonio}}{\text{Pasivo Total}}$	35.640.064	0,48	44.427.634	0,66	33.478.910	0,41	> 0.3	N/A
			73.833.597		67.184.391		80.778.125			
Patrimonio Mínimo	=	Patrimonio	26.542.839		29.021.983		9.389.745		N/A	> MM\$ 17.500

(*) Estos aplican sólo para la filial Isapre Nueva Masvida S.A

Nota: Los valores se presentan en miles de pesos.



4. PRINCIPALES RIESGOS.

Nexus Chile Health SpA y sus Subsidiarias desarrollan sus negocios e interactúan en diversos mercados dentro del país, con entornos de naturaleza política, económica, legal, comercial y técnica que los exponen a diversos riesgos. La gestión de riesgos es abordada directamente por sus Subsidiarias, en particular la Isapre lo hace a través del gobierno corporativo, el cual, tiene como objetivo garantizar la protección de los intereses de los afiliados, beneficiarios, trabajadores, accionistas y en general de los grupos de interés; definiendo los principios de la compañía e instaurando procedimientos efectivos para la administración de sus riesgos inherentes, que permitan promover una administración transparente, ética y segura, contribuyendo al desempeño eficiente, eficaz y efectivo de las personas que laboran, dirigen o asesoran a la Compañía.

Nexus Chile Health SpA y Subsidiarias tienen como objetivo mantener el servicio y operación, para brindar a sus clientes y a los afiliados y beneficiarios de Isapre Nueva Masvida S.A., durante la ocurrencia de una incidencia y/o eventos de desastres o fallas mayores (un período de contingencia), de acuerdo con la Política de Continuidad del Negocio y normativas aplicables.

Los principales riesgos a los que están expuestos los negocios de la Sociedad y sus Subsidiarias son los siguientes:

4.1 Riesgo de Mercado.

El Riesgo de Mercado se define como riesgo de que el valor razonable o los flujos de efectivo futuros de un instrumento financiero puedan fluctuar como consecuencia de variaciones en los precios de mercado, y que comprende dos tipos de riesgos: tasa de cambio, tasa de interés y otros riesgos de precio.

4.2 Riesgo por Fluctuaciones en la Tasa de Interés

El objetivo de la gestión de riesgo de tasas de interés es alcanzar un equilibrio en la estructura de financiamiento, que permita minimizar el costo de la deuda con una volatilidad reducida en el estado de resultados. En este sentido, la Sociedad posee una muy baja exposición al riesgo asociado a las fluctuaciones de las tasas de interés en el mercado.

Actualmente, la Compañía mantiene una posición conservadora en cuanto a su política de inversión en instrumentos financieros afectos a tasa de interés, los que en este momento están clasificados en dos grupos: (a) Inversiones para cubrir o garantizar la deuda que esta compañía mantenga con beneficiarios y prestadores; y (b) Inversiones en instrumentos financieros para otros fines. Ambos tipos de inversiones están tomadas en instrumentos de renta fija, por tanto, su exposición es muy baja, afectándose sólo por la valorización diaria de estos a su valor razonable.

4.2.1 Análisis de Sensibilidad por Cambios en la Tasa de Interés

Los instrumentos financieros afectos a fluctuaciones en la tasa de interés son exclusivamente aquellos que se transan en el mercado y que se registran a valor razonable con efecto en resultado. Al cierre de los presentes estados financieros, Isapre Nueva Masvida S.A., no mantiene instrumentos financieros afectos a interés variable, por tanto, no se observan impactos en el patrimonio ni resultados del ejercicio.

En cuanto a los Instrumentos financieros que son mantenidos hasta su vencimiento, no sufren valorización diaria a valor razonable, siendo estos valorizados bajo la metodología del costo amortizado, por tanto, tampoco se observan riesgos asociados a fluctuaciones



de tasa de interés, en consecuencia, no se observan impactos en el patrimonio ni resultados del ejercicio.

La fluctuación que ha experimentado la cartera de inversiones financieras, las que son remuneradas a tasas de interés fijas y registradas a valor razonable para el período o ejercicio en curso, está en el siguiente rango de tasa mensual, sobre el total de la cartera de inversiones. La tasa de interés con la que se valorizan este tipo de instrumento es la informada por Risk América.

Cartera de inversiones	30-06-2025	31-12-2024
Fondos mutuos y depósitos a plazo	0,000% a 0,597%	-3,300% a -1,270%
Instrumentos financieros (garantía) (*)	-0,130% a 0,397%	-0,206% a 0,265%

(*) Corresponde a Instrumentos financieros que componen la garantía que la Subsidiaria Nueva Masvida S.A. debe mantener para dar garantía al 100% de las deudas que ésta mantenga con prestadores y beneficiarios.

La rentabilidad indicada anteriormente, contempla los beneficios alcanzados por concepto de trading que pretende buscar condiciones de mercado, en particular en los cuales la tasa de compra se encuentre sobre la tasa de mercado, con dicha situación se puede vender dicho instrumento antes del vencimiento, para así obtener un diferencial entre monto pagado por el instrumento y el monto a recibir al momento de la venta.

4.3 Riesgo por Fluctuaciones en el Tipo de Cambio.

La Administración de la Sociedad ha determinado como política para las Subsidiarias mantener un equilibrio entre los flujos operacionales y los flujos de sus pasivos financieros, con el objetivo de minimizar la exposición al riesgo de variaciones en el tipo de cambio. Asimismo, se opera principalmente en pesos chilenos.

Al cierre del período, la Sociedad no posee saldos significativos en monedas distintas de la funcional, por lo que no hay exposición significativa al riesgo de tipo de cambio.

4.3.1 Análisis de Sensibilidad por Cambios en el Tipo de Cambio

Dado que los activos y pasivos financieros que están expuestos a riesgos de mercado no son significativos, hemos estimado que cualquier efecto que ocurra en el tipo de cambio no afectará materialmente el resultado del ejercicio ni el patrimonio.

4.4 Riesgo de Crédito.

El riesgo se produce cuando una de las partes de un instrumento financiero cause una pérdida financiera a la otra parte por incumplir una obligación.

Nexus Chile Health SpA., sólo percibe ingresos por la rentabilidad de sus inversiones, y no mantiene cartera de clientes de manera directa. En consecuencia, no tiene exposición de riesgos de esta categoría.

Nexus Intelligence SpA., tiene baja exposición al riesgo de crédito, dado que los servicios que presta son pagos con liquidez inmediata.

Isapre Nueva Masvida S.A., mantiene las siguientes categorías de activos que son sensibles a este tipo de riesgo:



- **Activos Financieros**

En esta categoría se reconocen todas las inversiones financieras que se mantienen al cierre de cada período o ejercicio, la primera de ellas corresponde a aquellas inversiones financieras de libre disponibilidad y la segunda corresponde a inversiones necesarias para dar garantía a las deudas que la Sociedad mantiene con sus clientes (afiliados y beneficiarios) y con sus prestadores (proveedores de prestaciones de salud ambulatoria u hospitalaria).

Todas las inversiones antes descritas, sean o no de libre disposición, han sido tomadas en instituciones que cumplen con la política de inversiones y financiamiento de la Compañía que es propuesta por la Administración y aprobada por el directorio. En ella se establece que todas las inversiones deben realizarse si se cumple con ciertos criterios, como invertir en instrumentos financieros que sean negociados en mercados regulados y que aseguren el retorno íntegro del capital invertido. En particular con las inversiones que son destinadas a cubrir deudas que la Superintendencia de Salud ha tipificado como deudas garantizables, éstas son reguladas por esa entidad fiscalizadora y son invertidas bajo un marco estricto de tipos de instrumentos de bajo riesgo.

Respecto de la mitigación de este tipo de riesgo asociado a activos financieros, Nexus Chile Health SpA y sus Subsidiarias, en concordancia con su política de inversiones y financiamiento, no realizan ningún tipo de inversión con un fin especulativo. A su vez, todas las inversiones al ser transadas en mercados regulados cuentan con garantías estatales que dan mayor seguridad en la recuperación de éstas.

Para aquellas las inversiones respecto de las cuales no está establecido fehacientemente su valor razonable, y no es posible determinarlo por parámetros de mercado, ya sea porque los instrumentos no son transados en el mercado o porque no presentan liquidez en el mismo, aumentando el riesgo de crédito, el Sociedad, ha reconocido el deterioro correspondiente para reflejar este riesgo en los estados financieros

- **Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar**

Esta categoría contiene todos los derechos por cobrar que tiene la sociedad sobre terceros al cierre de cada período o ejercicio. Al cierre del ejercicio, los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, netos de deterioro, que han sido clasificadas dentro de esta categoría y su exposición es la siguiente:

Tipo de deudor	30-06-2025		31-12-2024	
	Monto (M\$)	% sobre activos totales	Monto (M\$)	% sobre activos totales
Cotizaciones DNP y NDNP por cobrar (*)	11.663.425	6,75%	16.774.577	8,91%
Deudores por préstamos de salud	5.509.062	3,19%	5.027.262	2,67%
Documentos por cobrar	896.979	0,52%	842.605	0,45%
Otros deudores por cobrar	23.936.122	13,85%	24.338.329	12,93%
Posición neta de contratos de seguros	16.386.906	9,48%	24.241.875	12,88%
Total	58.392.494	33,79%	71.224.648	37,84%

(*) Corresponden a las cotizaciones de salud declaradas (DNP) y no declaradas (NDNP) por cobrar.

Respecto de la mitigación del riesgo de crédito, Isapre Nueva Masvida S.A., cuenta con una robusta fuerza de cobranza, que realiza gestiones de cobro judicial y administrativo, mantiene campañas de cobranza, mediante llamados telefónicos, cartas de cobranza, emails. Cuenta además con segmentación de su cartera de deuda, para focalizar los esfuerzos de cobranzas que son realizadas por



equipos de cobranza interna y externa, en esta última contamos con estudios jurídicos que se encargan principalmente de la cobranza judicial y con empresas de cobro administrativo.

4.5 Riesgo de Liquidez.

El riesgo de liquidez se produce cuando, una entidad encuentre dificultad para cumplir con obligaciones asociadas con pasivos financieros que se liquiden mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero.

Este riesgo es administrado mediante una adecuada gestión de los activos y pasivos, optimizando los excedentes de caja diarios y de esa manera asegurando el cumplimiento de los compromisos de deudas en el momento de su vencimiento.

Dentro de las principales medidas adoptadas para mitigar el riesgo de liquidez, Nexus Chile Health SpA y sus Subsidiarias programan los principales compromisos de pago, alineándolos con los periodos de cobro a sus clientes. A su vez, mantiene líneas de crédito que permitan cubrir eventuales desfases de caja.

En particular Isapre Nueva Masvida S.A., cuenta por normativa legal, con una garantía constituida por instrumentos financieros de propiedad de la Isapre y boletas de garantía emitida por bancos, de la totalidad de los pasivos con los afiliados y prestadores de salud. Desde el año 2017, Nueva Masvida S.A., con el propósito de dar mayor seguridad y confianza al mercado, ha decidido constituir la garantía mayoritariamente con recursos propios.

La Sociedad actualiza sus proyecciones de flujos de caja y recurrentemente efectúa un análisis de la situación financiera, del entorno económico y análisis del mercado de deuda con el objeto de, en caso de requerirlo, contratar nuevos financiamientos o reestructurar créditos existentes a plazos que sean coherentes con la capacidad de generación de flujos del negocio en que participa la Sociedad.

La deuda de esta Compañía se encuentra concentrada en el corto plazo, que a su vez corresponde a deudas con prestadores y beneficiarios, sin embargo, la liquidez de la Compañía no se ve afectada, dado que esta se encuentra garantizada en su totalidad.

Para aquellas las inversiones respecto de las cuales no está establecido fehacientemente su valor razonable, y no es posible determinarlo por parámetros de mercado, ya sea porque los instrumentos no son transados en el mercado o porque no presentan liquidez en el mismo, aumentando el riesgo de liquidez, la Sociedad, ha reconocido el deterioro correspondiente para reflejar este riesgo en los estados financieros

4.6 Riesgo de Inflación

El aumento de precios a nivel internacional y en particular a nivel nacional ha tenido un fuerte impacto en los resultados de la Matriz por la valoración del bono emitido en unidades de fomento y que sólo por su actualización explican una pérdida al cierre de junio de 2025, setecientos dieciséis mil ciento treinta millones de pesos.

4.7 Riesgos de Cambio Regulatorio

Nexus Chile Health SpA, desde el momento que decidió inscribirse en el Registro de Valores pasando a ser entidad regulada y fiscalizada por la Comisión para el Mercado Financiero. En particular, la Subsidiaria Isapre Nueva Masvida S.A., dada la naturaleza



previsional de su giro único, se encuentra a su vez regulada por la Superintendencia de Salud, la cual tiene entre sus facultades la de fiscalizar el cumplimiento de la ley y regular a las instituciones del sector, pudiendo afectar las políticas y el desempeño de sus resultados.

4.8 Riesgos de Competencia

La competencia de los distintos actores del mercado genera la necesidad de contar con una oferta de planes y beneficios complementarios que se adecuan a las necesidades de todos los segmentos y en todas las etapas de la vida. Este conjunto corresponde a más de 50 planes asociados a las clínicas más importantes del país, permitiéndonos entregar coberturas y aranceles competitivos.

4.9 Riesgos ante Cambios en la Actividad Económica

El mercado presenta una exposición a los cambios en la actividad económica, principalmente se podría ver impactado por el aumento del desempleo, con una eventual baja de la recaudación, produciéndose a su vez, una eventual postergación de prestaciones electivas (no urgentes).

5. ACERCA DE NEXUS CHILE HEALTH

El presente es el análisis razonado consolidado de Nexus Chile Health SpA (en adelante indistintamente “Nexus Chile Health”, la “Compañía” o la “Sociedad” o el “Grupo”) correspondiente al 30 de junio de 2025.

La Compañía participa en el negocio de la prestación de seguros de salud a través del control directo de Isapre Nueva Masvida S.A., ex Isapre Óptima S.A., manteniendo el 99,9999985% de sus acciones.

También es controladora de Nexus Intelligence SpA, de la cual posee el 100% de las acciones, sociedad constituida el año 2017 y dedicada a prestar servicios a prestadores y proveedores de la industria de la salud.

El Capital Social es de 5.001.000.000 – de pesos chilenos, subdividido en 5.001.000.000 (cinco mil un millón de acciones), el cual se encuentra íntegramente suscrito, pagado 1.000.000 y el saldo por pagar en un plazo de cinco años desde el 29 de septiembre de 2020.

La Sociedad Nexus Chile Health SpA se encuentra inscrita en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero bajo el N° 1179, de fecha 27 de marzo de 2020.

6. DECLARACIÓN SOBRE LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Para una adecuada comprensión de este análisis razonado consolidado se debe considerar lo siguiente:

Los Estados Financieros Consolidados de Nexus Chile Health SpA, han sido preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB), las políticas contables adoptadas en la preparación y presentación de estos estados financieros consolidados han sido diseñadas en función a las Normas Internacionales de Información Financiera vigentes a la fecha de este análisis, y aplicadas de manera uniforme a todos los períodos o ejercicios que se presentan en estos estados financieros consolidados, y por normas impartidas por la Comisión para el Mercado Financiero (en adelante indistintamente la “CMF”) y en el caso de existir discrepancias, priman las últimas sobre las primeras.

7. DECLARACIONES PROSPECTIVAS

Este informe financiero puede contener declaraciones prospectivas. Dichas proyecciones están sujetas a riesgos e incertidumbres que puedan hacer cambiar los resultados reales a los proyectados anteriormente en este informe. Estos riesgos incluyen los que se encuentran descritos en la Nota 4 Gestión de Riesgos de los Estados Financieros Consolidados de Nexus Chile Health SpA.

8. ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

8.1 Estados Financieros Consolidados.

Activos	2T25 M\$	1T25 M\$	2T24 M\$	ToT %	AoA %
Activos corrientes					
Efectivo y equivalentes al efectivo	2.373.722	8.134.948	545.084	-71%	335%
Otros activos financieros corrientes	814.634	2.772.187	1.663.351	-71%	-51%
Otros activos no financieros corrientes	2.831	12.594	9.837.247	-78%	-100%
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	27.110.180	34.645.132	22.396.889	-22%	21%
Activos por impuestos corrientes, corrientes	144.474	764.992	383.293	-81%	-62%
Activos corrientes totales	30.445.841	46.329.853	34.825.864	-34%	-13%
Activos no corrientes					
Otros activos financieros no corrientes	48.070.054	41.793.724	37.633.030	15%	28%
Otros activos no financieros no corrientes	12.632.949	14.042.587	17.874.926	-10%	-29%
Cuentas por cobrar no corrientes	31.282.314	34.151.431	38.597.458	-8%	-19%
Activos intangibles distintos de la plusvalía	27.674.916	27.808.311	28.058.009	0%	-1%
Plusvalía	892.694	892.694	892.694	0%	0%
Propiedades, planta y equipo	336.584	327.728	283.659	3%	19%
Activos por derecho de uso	3.738.863	4.118.602	1.715.588	-9%	118%
Activos por impuestos diferidos	17.792.647	17.691.224	19.046.560	1%	-7%
Total de activos no corrientes	142.421.021	140.826.301	144.101.924	1%	-1%
Total de activos	172.866.862	187.156.154	178.927.788	-8%	-3%
Patrimonio y pasivos	2T25 M\$	1T25 M\$	2T24 M\$	ToT %	AoA %
Pasivos corrientes					
Otros pasivos financieros corrientes	566.328	6.215.402	6.477.118	-91%	-91%
Pasivos por arrendamientos corrientes	1.743.738	1.726.338	1.139.165	1%	53%
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	51.310.353	43.290.491	51.853.080	19%	-1%
Otras provisiones a corto plazo	1.461.455	1.781.644	21.681.150	-18%	-93%
Pasivos por impuestos corrientes, corrientes	2.382.269	3.947.695	1.894.421	-40%	26%
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	1.726.204	1.686.104	1.574.122	2%	10%
Otros pasivos no financieros corrientes	30.238.394	37.170.264	8.098.983	-19%	273%
Pasivos corrientes totales	89.428.741	95.817.938	92.718.039	-7%	-4%
Pasivos no corrientes					
Otros pasivos financieros no corrientes	48.555.269	52.507.049	50.722.011	-8%	-4%
Pasivos por arrendamientos no corrientes	2.108.294	2.482.736	700.999	-15%	201%
Pasivo por impuestos diferidos	10.531.105	11.968.415	15.021.549	-12%	-30%
Otros pasivos no financieros no corrientes	9.746.333	10.584.867	10.375.445	-8%	-6%
Total de pasivos no corrientes	70.941.001	77.543.067	76.820.004	-9%	-8%
Total de pasivos	160.369.742	173.361.005	169.538.043	-7%	-5%
Patrimonio					
Capital emitido y pagado	1.000	1.000	1.000	0%	0%
Ganancias (pérdidas) acumuladas	10.782.245	12.080.274	7.674.870	-11%	40%
Otras reservas	1.713.875	1.713.875	1.713.875	0%	0%
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	12.497.120	13.795.149	9.389.745	-9%	33%
Participación Minoritarias					
Participaciones no controladoras	-	-	-	-	-
Participación Minoritarias, Total	-	-	-	-	-
Patrimonio total	12.497.120	13.795.149	9.389.745	-9%	33%
Total de patrimonio y pasivos	172.866.862	187.156.154	178.927.788	-8%	-3%



8.2 Estados de Resultados Consolidados

Estado de resultados	2T25 M\$	1T25 M\$	2T24 M\$	ToT %	AoA %	6M25 M\$	6M24 M\$	AoA %
Ganancia (pérdida)								
Ingresos de actividades ordinarias	108.495.546	106.028.720	84.706.056	2%	28%	214.524.266	165.317.554	30%
Costo de ventas	(89.413.482)	(83.122.603)	(82.256.771)	8%	9%	(172.536.085)	(157.198.084)	10%
Ganancia bruta	19.082.064	22.906.117	2.449.285	-17%	679%	41.988.181	8.119.470	417%
Otros ingresos	498.643	325.929	5.591.464	53%	-91%	824.572	6.089.230	-86%
Gastos de administración	(16.184.264)	(15.055.734)	(11.387.081)	7%	42%	(31.239.998)	(21.635.266)	44%
Otros gastos, por función	(41.844)	(37.093)	(15.653.969)	13%	-100%	(78.937)	(15.750.413)	-99%
Ingresos financieros	651.089	645.480	888.561	1%	-27%	1.296.569	1.829.943	-29%
Costos financieros	(4.596.191)	(2.770.398)	(739.384)	66%	522%	(7.366.589)	(1.565.203)	371%
Resultados por unidades de reajuste	(821.800)	(1.217.040)	(959.948)	-32%	-14%	(2.038.840)	(2.212.170)	-8%
Otros (Ingreso, Gastos, Ganancias, etc, Antes de Impuestos), Total	(20.494.367)	(18.108.856)	(22.260.357)	13%	-8%	(38.603.223)	(33.243.879)	16%
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	(1.412.303)	4.797.261	(19.811.072)	-129%	-93%	3.384.958	(25.124.409)	-113%
Gasto por impuestos a las ganancias	114.274	(2.088.032)	6.184.906	-105%	-98%	(1.973.758)	6.347.597	-131%
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	(1.298.029)	2.709.229	(13.626.166)	-148%	-90%	1.411.200	(18.776.812)	-108%
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (pérdida)	(1.298.029)	2.709.229	(13.626.166)	-148%	-90%	1.411.200	(18.776.812)	-108%
Ganancia (pérdida), atribuible a								
Ganancia (Pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora	(1.298.029)	2.709.229	(13.626.166)	-148%	-90%	1.411.200	(18.776.812)	-108%
Ganancia (Pérdida) atribuible a participaciones no controladoras	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (pérdida)	(1.298.029)	2.709.229	(13.626.166)	-148%	-90%	1.411.200	(18.776.812)	-108%
Ganancias por acción								
Ganancia por acción básica								
Ganancia (pérdida) por acción básica en operaciones continuadas (\$ por acción)	(1.298.029)	2.709.229	(13.626.166)	-148%	-90%	1.411.200	(18.776.812)	-108%
Ganancia (pérdida) por acción básica en operaciones discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (pérdida) por acción básica	(1.298.029)	2.709.229	(13.626.166)	-148%	-90%	1.411.200	(18.776.812)	-108%
Ganancias por acción diluidas								
Ganancias (pérdida) diluida por acción procedente de operaciones continuadas (\$ por acción)	(1.298.029)	2.709.229	(13.626.166)	-148%	-90%	1.411.200	(18.776.812)	-108%
Ganancias (pérdida) diluida por acción procedente de operaciones discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancias (pérdida) diluida por acción	(1.298.029)	2.709.229	(13.626.166)	-148%	-90%	1.411.200	(18.776.812)	-108%



8.3 Estado de Flujos de Efectivo

Estado de flujos de efectivo	2T25 M\$	1T25 M\$	2T24 M\$	ToT %	AoA %	6M25 M\$	6M24 M\$	AoA %
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación								
Clases de cobros por actividades de operación								
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	122.801.505	119.479.417	109.204.254	3%	12%	242.280.922	209.572.634	16%
Otros cobros por actividades de operación	6.346.359	5.985.000	4.779.103	6%	33%	12.331.359	9.570.103	29%
Clases de pagos								
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(95.301.652)	(98.768.063)	(91.949.741)	-4%	4%	(194.069.715)	(183.407.822)	6%
Pagos a y por cuenta de los empleados	(9.469.159)	(9.299.754)	(7.441.270)	2%	27%	(18.768.913)	(15.531.616)	21%
Otros pagos por actividades de operación	(941.055)	(546.871)	(841.558)	72%	12%	(1.487.926)	(1.066.182)	40%
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) operaciones	23.435.998	16.849.729	13.750.788	39%	70%	40.285.727	19.137.117	111%
Intereses pagados	-	-	(10.427)	-	-100%	-	(21.249)	-100%
Impuestos a las ganancias pagados (reembolsados)	(3.119.983)	(2.824.469)	(1.966.099)	10%	59%	(5.944.452)	(4.525.394)	31%
Otras entradas (salidas) de efectivo	(6.480.988)	(5.985.048)	(3.947.718)	8%	64%	(12.466.036)	(9.001.707)	38%
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	13.835.027	8.040.212	7.826.544	72%	77%	21.875.239	5.588.767	291%
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión								
Préstamos a entidades relacionadas	-	-	-	-	-	-	(16.000)	-100%
Compras de propiedades, planta y equipo	(16.592)	(29.098)	(19.893)	-43%	-17%	(45.690)	(21.969)	108%
Compras de activos intangibles	(19.030)	-	-	-	-	(19.030)	(26.201)	-27%
Compras de otros activos a largo plazo	(41.470.250)	(52.066.466)	(60.260.309)	-20%	-31%	(93.536.716)	(112.092.755)	-17%
Cobros a entidades relacionadas	-	-	-	-	-	-	16.000	-100%
Intereses recibidos	-	763	-	-100%	-	763	-	-
Otras entradas (salidas) de efectivo	28.555.618	52.866.929	54.977.350	-46%	-48%	81.422.547	110.253.251	-26%
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(12.950.254)	772.128	(5.302.852)	-177%	144%	(12.178.126)	(1.887.674)	545%
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación								
Total importes procedentes de préstamos	952.436	1.388.962	985.137	-31%	-3%	2.341.398	1.910.432	23%
Importes procedentes de préstamos de corto plazo	952.436	1.388.962	985.137	-31%	-3%	2.341.398	1.910.432	23%
Préstamos de entidades relacionadas	280.000	-	-	-	-	280.000	-	-
Reembolsos de préstamos	(6.418.391)	(2.655.874)	(2.854.474)	142%	125%	(9.074.265)	(4.760.303)	91%
Pagos de pasivos por arrendamientos	(483.563)	(481.080)	(313.927)	1%	54%	(964.643)	(771.711)	25%
Pagos de préstamos de entidades relacionadas	(280.000)	-	(35)	-	799900%	(280.000)	(35)	799900%
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(731.481)	-	-	-	-	(731.481)	-	-
Otras entradas (salidas) de efectivo	35.000	776.150	179	-95%	19453%	811.150	179	453056%
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	(6.645.999)	(971.842)	(2.183.120)	584%	204%	(7.617.841)	(3.621.438)	110%
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(5.761.226)	7.840.498	340.572	-173%	-1792%	2.079.272	79.655	2510%
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	-	-	-	-	-	-	-	-
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	(5.761.226)	7.840.498	340.572	-173%	-1792%	2.079.272	79.655	2510%
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del período	8.134.948	294.450	204.512	2663%	3878%	294.450	465.429	-37%
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del período	2.373.722	8.134.948	545.084	-71%	335%	2.373.722	545.084	335%



9. INFORMACIÓN OPERACIONAL DEL PRINCIPAL ACTIVO, LA SUBSIDIARIA NUEVA MASVIDA S.A. DEL GRUPO NEXUS CHILE HEALTH SPA.

- El Total de Ingresos sobre beneficiarios y Total de Ingresos sobre cotizantes, expresado en miles de pesos, es el siguiente:

Detalle	30-06-2025 M\$	30-06-2024 M\$
Ingreso por beneficiario	767	586
Ingreso por cotizante	1.209	933

Los ingresos promedios del periodo se obtienen a partir de la suma de los ingresos mensuales del periodo dividido por el promedio de los cotizantes y beneficiarios vigentes de los periodos que abarca el periodo informado.

Respecto al aumento de los ingresos tanto por cotizante como por beneficiario en el periodo 2025 respecto al periodo 2024, se explica principalmente, por un aumento en los ingresos del período, respecto del trimestre en comparación.

- Distribución del N° de cotizantes y beneficiarios (*) por tramo etario

Rango etario	30-06-2025		Rango etario	30-06-2024	
	Numero de cotizantes	Numero de beneficiarios		Numero de cotizantes	Numero de beneficiarios
0 - 19	173	63.013	0 - 19	199	59.876
20 - 29	14.433	37.243	20 - 29	14.222	37.502
30 - 39	53.682	58.315	30 - 39	48.275	52.647
40 - 49	52.362	56.937	40 - 49	50.133	54.739
50- 59	38.461	43.566	50- 59	37.411	42.525
60 - 69	19.901	23.011	60 - 69	19.333	22.305
70 - 79	6.102	6.874	70 - 79	5.576	6.276
80 o más	1.686	1.931	80 o más	1.504	1.736
Total	186.800	290.890	Total	176.653	277.606

Nota (*): Se entenderá por *beneficiario* a los cotizantes más sus cargas

Como se puede apreciar en el cuadro la mayor cantidad de los cotizantes están en los tramos de los rangos etarios intermedios, así como también se puede apreciar un aumento a nivel total, tanto en la cantidad de cotizantes como beneficiarios entre el periodo actual y el anterior, este aumento de la cartera de cotizantes está dado por los nuevos contratos.

- Número de prestaciones y Bonificaciones separado por ítem Hospitalario, ambulatorio y licencias médicas.

Al 30-06-2025:

N° de prestaciones hospitalarias	Bonificaciones hospitalarias en M\$	Bonificaciones hospitalarias/N° de prestaciones hospitalarias en M\$	N° de prestaciones hospitalarias/N° total de beneficiarios (1)	Bonificaciones hospitalarias/Cantidad total beneficiarios (1) en M\$
926.980	116.803.697	126	3,212	405

N° de prestaciones ambulatorias	Bonificaciones ambulatorias en M\$	Bonificaciones ambulatorias/N° de prestaciones ambulatorias en M\$	N° de prestaciones ambulatorias/N° total de beneficiarios (1)	Bonificaciones ambulatorias/Cantidad total beneficiarios (1) en M\$
6.030.297	109.892.498	18	20,897	381

N° de Licencias Médicas	Total Monto por SIL ** M\$	Total Monto por SIL/N° Licencias Médicas M\$	N° Licencias Médicas/N° Total Beneficiarios M\$	Total Monto por SIL/N° Total beneficiarios M\$
78.240	48.487.407	620	0,42	262

Al 30-06-2024:

N° de prestaciones hospitalarias	Bonificaciones hospitalarias en M\$	Bonificaciones hospitalarias/N° de prestaciones hospitalarias en M\$	N° de prestaciones hospitalarias/N° total de beneficiarios (1)	Bonificaciones hospitalarias/Cantidad total beneficiarios (1) en M\$
954.754	113.279.856	119	3,432	407

N° de prestaciones ambulatorias	Bonificaciones ambulatorias en M\$	Bonificaciones ambulatorias/N° de prestaciones ambulatorias en M\$	N° de prestaciones ambulatorias/N° total de beneficiarios (1)	Bonificaciones ambulatorias/Cantidad total beneficiarios (1) en M\$
5.561.967	97.870.604	18	19,996	352

N° de Licencias Médicas	Total Monto por SIL ** M\$	Total Monto por SIL/N° Licencias Médicas M\$	N° Licencias Médicas/N° Total Beneficiarios M\$	Total Monto por SIL/N° Total beneficiarios M\$
84.043	46.736.720	556	0,48	265

Las prestaciones hospitalarias han sufrido un aumento durante el 2025 respecto al mismo periodo del 2024, en lo que respecta al costo de estas, debido al aumento en el valor de ellas, a pesar de una disminución en la cantidad de prestaciones. A su vez, los costos y las cantidades de prestaciones ambulatorias han aumentado durante el año 2025 en relación al mismo periodo del año anterior. En cuanto a las licencias médicas, se puede apreciar que la cantidad de licencias ha sido menor en el año 2025 respecto al periodo anterior, sin embargo, hay un aumento de los valores en las licencias médicas, proveniente de un mayor costo.

- Siniestralidad, medido como:

i) Monto Prestaciones/Ingresos de actividades ordinarias.

Siniestralidad (% sobre los ingresos de actividades ordinarias)	30-06-2025 en %	30-06-2025 M\$	30-06-2024 en %	30-06-2024 M\$
Prestaciones de salud	56%	119.528.201	67%	109.929.018

La siniestralidad de las prestaciones del segundo trimestre 2025, ha disminuido respecto del 2024, pasando de un 67% a un 56%, por presentarse un aumento en los ingresos proporcionalmente mayor respecto a los costos.

ii) Monto Licencias médicas/Ingresos de actividades ordinarias.

Siniestralidad (% sobre los ingresos de actividades ordinarias)	30-06-2025 en %	30-06-2025 M\$	30-06-2024 en %	30-06-2024 M\$
Subsidios de incapacidad laboral	23%	48.487.407	29%	46.736.720

La siniestralidad de las licencias médicas en el 2025, es menor que el período anterior pasando de un 29% a 23%, producto del aumento de ingresos a pesar el aumento de costos de las licencias médicas.

- Porcentaje del costo de la Isapre asociado al pago de prestaciones realizadas por clínicas y centros médicos, separado entre aquellas prestaciones realizadas por servicios de salud del grupo (sólo filiales) y aquellos realizados por terceros.

Distribución del costo de prestaciones de salud por tipo de prestador				
Tipo de prestador	30-06-2025 M\$	30-06-2025 en %	30-06-2024 M\$	30-06-2024 en %
Empresas Relacionadas	-	0%	-	0%
Terceros	119.528.201	100%	109.929.018	100%
Total	119.528.201	100%	109.929.018	100%

Los pagos por concepto de prestaciones de salud son efectuados en un 100% a terceros no relacionados, tanto para el año 2025 como el año 2024, dado que Nueva Masvida S.A. no tiene empresas relacionadas que operen como prestadores.

- Gastos de administración y ventas (como % de ingreso).

Detalle	30-06-2025 en %	30-06-2024 en %
Gastos de administracion y ventas	14,47%	13,24%

- Principales prestadores para el negocio hospitalario.

Razon social prestador	Hospitalario				
	RUT prestador	30-06-2025 M\$	30-06-2025 en %	30-06-2024 M\$	30-06-2024 en %
CLINICA INDISA	920510000	14.858.427	12,72%	13.907.159	12,28%
CLINICA DAVILA	965304703	8.117.573	6,95%	7.441.534	6,57%
CLINICA SANTA MARIA S.A.	907530000	6.782.394	5,81%	6.325.100	5,58%
UC CHRISTUS SERVICIOS CLÍNICOS	995734907	6.385.635	5,47%	5.031.789	4,44%
CLINICA ALEMANA DE SANTIAGO	967701009	6.372.129	5,46%	7.034.246	6,21%
OTROS	-	74.287.540	63,60%	73.540.029	64,92%
Total		116.803.698	100%	113.279.857	100%

- Principales prestadores para el negocio ambulatorio.

Razon social prestador	Ambulatorio				
	RUT prestador	30-06-2025 M\$	30-06-2025 en %	30-06-2024 M\$	30-06-2024 en %
INTEGRAMEDICA S.A.	76098454K	6.631.196	6,03%	5.707.895	5,83%
CLINICA INDISA	920510000	6.568.837	5,98%	5.435.647	5,55%
CLINICA ALEMANA DE SANTIAGO	967701009	4.982.413	4,53%	4.511.737	4,61%
UC CHRISTUS SERVICIOS CLÍNICOS	995734907	4.621.937	4,21%	3.511.003	3,59%
ONCOVIDA	995980703	4.198.617	3,82%	3.375.135	3,45%
OTROS	-	82.889.499	75,43%	75.329.187	76,97%
Total		109.892.499	100%	97.870.604	100%

10. GLOSARIO

AoA: Trimestre actual contra el mismo trimestre del año anterior.

EBITDA (Earnings before interest, Taxes, Depreciation and Amortization): Proxy del flujo de efectivo operacional. Se obtiene al restarle los gastos fijos al margen bruto y sumarle la depreciación y amortización.

DNP: Cotizaciones Declaradas y no Pagadas.

Ratios Normativos: Corresponde a los indicadores financieros mínimos que debe cumplir la filial Isapre Nueva Masvida S.A., según las instrucciones impartidas por la Superintendencia de Salud.

Ratios Contractuales: Corresponde a los indicadores que debe cumplir la o las compañías que componen el grupo.

Grupo: Se compone de todas las compañías que son parte de Nexus Chile Health SpA.

NDNP: Cotizaciones no Declaradas y no Pagadas

Obligaciones financieras: Deuda financiera total (corriente y no corriente)

Obligaciones financieras neta: Deuda financiera que no puede ser solventada con el efectivo, es decir: deuda financiera de corto plazo + deuda financiera de largo plazo – efectivo – efectivo equivalente.

ToT: Trimestre actual contra trimestre anterior.

1T: Primer trimestre.

2T: Segundo trimestre.

3T: Tercer trimestre.

4T: Cuarto trimestre.



Luis E. Atabales Matus Gerente General

Nexus Chile Health SpA