



Análisis Razonado
Tercer Trimestre 2025
(3T25)

Contenido

1.	RESUMEN DEL PERIODO 3T25	4
2.	HECHOS DESTACADOS	5
3.	ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL 3T25.....	5
3.1	Ingresos Ordinarios	5
3.2	Costos Operacionales.....	6
3.3	Gastos de Administración y Ventas	6
3.4	Resultado Financiero	7
3.5	Utilidad (Pérdida) Neta.....	7
3.6	Flujo de Caja	8
3.7	Deudas Financieras.....	8
3.8	Ratios Financieros	9
4.	PRINCIPALES RIESGOS.....	10
4.1	Riesgo de Mercado.....	10
4.2	Riesgo por Fluctuaciones en la Tasa de Interés.....	10
4.3	Riesgo por Fluctuaciones en el Tipo de Cambio.....	11
4.4	Riesgo de Crédito.....	11
4.5	Riesgo de Liquidez.....	13
4.6	Riesgo de Inflación	14
4.7	Riesgos de Cambio Regulatorio.....	14
4.8	Riesgos de Competencia	14
4.9	Riesgos ante Cambios en la Actividad Económica	14
5.	ACERCA DE NEXUS CHILE HEALTH.....	15
6.	DECLARACIÓN SOBRE LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	15
7.	DECLARACIONES PROSPECTIVAS.....	15
8.	ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS	16
8.1	Estados Financieros Consolidados.....	16
8.2	Estados de Resultados Consolidados	17
8.3	Estado de Flujos de Efectivo	18
9.	INFORMACIÓN OPERACIONAL DEL PRINCIPAL ACTIVO, LA SUBSIDIARIA NUEVA MASVIDA S.A. DEL GRUPO NEXUS CHILE HEALTH SPA.....	19
10.	GLOSARIO	23



1. RESUMEN DEL PERIODO 3T25

- Ingresos Ordinarios consolidados de MM\$ 109.684 que equivalen a un 1% más ToT y un 23% más AoA.
- Costos Operacionales consolidados de MM\$ 85.433 que equivalen a un 4% menos ToT y un 9% más AoA.
- Margen bruto consolidado de MM\$ 24.252 que equivale a un 27% más ToT y un 120% más AoA.
- Gastos de Administración y Ventas consolidados de MM\$ 15.968 que equivale a un 1% menos ToT y un 33% más AoA.
- Otros Ingresos y Gastos por Función consolidados de MM\$ 723 que equivalen a un 58% más ToT y un 181% menos AoA.
- Margen Operacional consolidado de MM\$ 9.007 que equivale a un 169% más ToT y un 570% menos AoA.
- Ebitda consolidado de MM\$ 10.843 que equivale a un 137% más ToT y un 5747% menos AoA.
- Ingresos y Costos Financieros consolidados de (MM\$ 880) que equivalen a un 82% menos ToT y un 152% más AoA.
- Utilidad (Pérdida) Neta del Ejercicio consolidado de MM\$ 6.373 que equivale a un 591% menos ToT y un 488% menos AoA.
- Flujo de Caja Consolidado de (M\$ 2.027) que equivale a un 65% menos ToT y un 2100% menos que AoA.
- Deuda Financiera (corriente y no corriente) consolidada de MM\$ 49.632 que equivale a un 1% más ToT y un 13% menos AoA.
- Deuda total (corriente y no corriente) consolidada de un MM\$ 160.356 que equivale a un 0% ToT y 2% menos AoA.



2. HECHOS DESTACADOS

Los Hechos Destacados del Tercer Trimestre del año 2025 son los siguientes:

Bono Nexus:

El 1° de octubre Nexus Chile Health pagó un nuevo cupón de intereses por el equivalente a 30.584,40 U.F.

Clasificación de la Línea de Bonos:

El 30 de septiembre la Clasificadora de Riesgo Humphreys emitió su informe anual respecto de la clasificación de la línea de bonos emitidos por Nexus Chile Health, manteniéndola en Categoría “C” y con tendencia “Desfavorable”.

Cartera de Afiliados Isapre Nueva Masvida.

Al 30 de septiembre isapre Nueva Masvida mantiene, desde julio del año 2023, el crecimiento neto positivo de su cartera de contratos de salud, con una participación del 12,3% de las isapre abiertas.

Proceso de Adecuación de Precios de la Planes Individuales de Salud 2025

La filial Isapre Nueva Masvida no efectuó modificaciones a los precios de los contratos individuales de salud de sus afiliados en el proceso correspondiente al año 2025 y que fueran notificados por las demás Isapres en septiembre del presente año.

3. ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL 3T25.

3.1 Ingresos Ordinarios

Ingresos por Negocio	3T25 M\$	2T25 M\$	3T24 M\$	ToT %	AoA %	9M25 M\$	9M24 M\$	6M24 M\$	3M24 M\$	AoA %
Isapre Nueva Masvida S.A.	108.669.911	107.809.739	87.873.117	1%	24%	321.960.803	251.034.973	163.161.856	79.552.167	28%
Nexus Intelligence SpA.	1.014.623	685.807	1.442.185	48%	-30%	2.247.997	3.597.883	2.155.698	1.059.331	-38%
Totales	109.684.534	108.495.546	89.315.302	1%	23%	324.208.800	254.632.856	165.317.554	80.611.498	27%

Los ingresos ordinarios consolidados del tercer trimestre del año, alcanzaron la suma de MM\$ 109.684, que equivalen a un 1% más ToT y un 23% más AoA, esto se explica principalmente por la variación de la recaudación de cotizaciones previsionales, provenientes de la filial Isapre Nueva Masvida S.A., ya que sus ingresos aumentaron por el cobro de la Prima Extraordinaria que aprobó la Superintendencia de Salud a través del Plan de Pagos y Ajustes (PPA) y por la restricción que introdujo la ley corta de Isapres de limitar la generación de excedentes por planes menores al 7% de cotización, a su vez, por la disminución del precios de los planes de salud por la tabla de factores única y por la medidas de mitigación establecidas en la Ley N° 21.674, denominada Ley Corta de Isapres .

Por su parte, Nexus Intelligence SpA., presenta un aumento en sus ingresos en el último trimestre, debido a un aumento en las ventas del giro; sin embargo, respecto al 2024, se presenta una disminución por este mismo concepto.

3.2 Costos Operacionales

Costos Operacionales por Negocio	3T25 M\$	2T25 M\$	3T24 M\$	ToT %	AoA %	9M25 M\$	9M24 M\$	6M24 M\$	3M24 M\$	AoA %
Isapre Nueva Masvida S.A.	85.224.874	89.217.887	78.096.388	-4%	9%	257.384.643	234.962.974	156.866.586	74.793.775	10%
Nexus Intelligence SpA.	207.744	195.595	196.840	6%	6%	584.060	528.338	331.498	147.538	11%
Totales	85.432.618	89.413.482	78.293.228	-4%	9%	257.968.703	235.491.312	157.198.084	74.941.313	10%

Los costos operacionales consolidados de MM\$ 85.433 equivalen a un 4% menos ToT y un 9% más AoA.

En el caso de la Isapre Nueva Masvida S.A., los costos de este último trimestre, respecto del año anterior, han aumentado principalmente por los ajustes de precios de prestaciones, además del IPC. A la fecha, hemos registrado un mayor volumen de gastos por prestaciones médicas de tipo hospitalarias y ambulatorias. También influye el aumento de la cartera de afiliados en el último tiempo. Sin embargo, estos costos del último trimestre respecto del trimestre anterior han disminuido en la isapre producto de una menor siniestralidad de subsidios por incapacidad laboral.

En relación a Nexus Intelligence SpA., se presenta un leve aumento en los costos, respecto al trimestre y año anterior, debido principalmente a un mayor costo en el ítem de remuneraciones.

3.3 Gastos de Administración y Ventas

Gastos de Administración y Ventas por Negocio	3T25 M\$	2T25 M\$	3T24 M\$	ToT %	AoA %	9M25 M\$	9M24 M\$	6M24 M\$	3M24 M\$	AoA %
Nexus Chile Health SpA.	7.274	42.460	13.187	-83%	-45%	57.772	31.194	18.007	10.682	85%
Isapre Nueva Masvida S.A.	15.611.055	15.601.237	11.810.314	0%	32%	45.948.247	32.953.725	21.143.411	10.025.769	39%
Nexus Intelligence SpA.	349.355	540.567	223.944	-35%	56%	1.201.663	697.792	473.848	211.734	72%
Totales	15.967.684	16.184.264	12.047.445	-1%	33%	47.207.682	33.682.711	21.635.266	10.248.185	40%

Los gastos de administración y ventas por negocio consolidados, de MM\$ 15.968, que equivale a un 1% menos ToT y un 33% más AoA.

Isapre Nueva Masvida S.A., la variación ToT se produce principalmente, por un aumento en los gastos de remuneraciones (sueldo base, comisiones de venta, semana corrida y bonos de ventas), dado por el aumento en las ventas. También existe un aumento en el costo de honorarios y servicios externos. Un aumento en la amortización por la adquisición de contratos de salud. Respecto a la variación en el AoA, está dada por lo indicado anterior, además por un aumento en las compensaciones del personal asociada a los resultados obtenidos por la fuerza comercial de Nueva Masvida S.A.

En el caso de Nexus Chile Health SpA., se presenta una disminución respecto del trimestre y año anterior, producto de un menor gasto por concepto de asesorías para el negocio, en los referidos períodos.

En cuanto a Nexus Intelligence SpA., se presenta una disminución respecto al trimestre anterior, por una baja en los gastos por asesorías. Respecto del año anterior, existe un aumento del gasto, en los rubros de remuneraciones y asesorías para el negocio.



3.4 Resultado Financiero

Resultado Financiero por Negocio	3T25 M\$	2T25 M\$	3T24 M\$	ToT %	AoA %	9M25 M\$	9M24 M\$	6M24 M\$	3M24 M\$	AoA %
Nexus Chile Health SpA.	(841.269)	(1.143.624)	(1.101.084)	-26%	-24%	(3.314.500)	(3.386.946)	(2.285.862)	(1.013.611)	-2%
Isapre Nueva Masvida S.A.	391.569	(3.921.823)	773.422	-110%	-49%	(5.531.906)	1.145.206	371.784	(107.005)	-583%
Nexus Intelligence SpA.	(429.884)	298.545	(21.179)	-244%	1930%	(142.038)	(54.531)	(33.352)	(16.043)	160%
Totales	(879.584)	(4.766.902)	(348.841)	-82%	152%	(8.988.444)	(2.296.271)	(1.947.430)	(1.136.659)	291%

Ingresos y Costos Financieros consolidados de (MM\$880) que equivalen a un 82% menos ToT y un 152% más AoA.

En la Isapre Nueva Masvida S.A. la variación que se presenta respecto del trimestre anterior se debe principalmente a, reconocimiento financiero de deterioro de instrumentos financieros de fondos mutuos y fondos de inversión.

Por su parte, Nexus Chile Health SpA., su resultado se muestra con ajuste de eliminación consolidado. Está afectado principalmente por el costo financiero del Bono, cuya base de cálculo es la UF, más los intereses financieros.

En cuanto a Nexus Intelligence SpA, la variación respecto al trimestre anterior, responde al resultado por el deterioro aplicado a activos financieros. La variación positiva respecto al año anterior es por un aumento en el valor del bono adquirido.

3.5 Utilidad (Pérdida) Neta

Utilidad (Pérdida) Neta por Negocio	3T25 M\$	2T25 M\$	3T24 M\$	ToT %	AoA %	9M25 M\$	9M24 M\$	6M24 M\$	3M24 M\$	AoA %
Nexus Chile Health SpA.	(848.545)	(1.186.084)	(891.156)	-28%	-5%	(3.372.274)	(1.348.757)	(457.601)	(891.156)	150%
Isapre Nueva Masvida S.A.	7.144.379	(591.085)	(1.614.631)	-1309%	-542%	10.375.486	(21.231.300)	(19.616.669)	(1.614.631)	-149%
Nexus Intelligence SpA.	77.350	479.140	861.843	-84%	-91%	781.172	2.159.301	1.297.458	861.843	-64%
Totales	6.373.184	(1.298.029)	(1.643.944)	-591%	-488%	7.784.384	(20.420.756)	(18.776.812)	(1.643.944)	-138%

Utilidad (Pérdida) Neta del Ejercicio consolidado de MM\$6.373 que equivale a un 591% menos ToT y un 488% menos AoA.

En Isapre Nueva Masvida S.A., las variaciones respecto a los periodos en comparación se deben principalmente al deterioro de inversiones y aumento de costos operacionales, que influye con una disminución en el resultado.

Por su parte, Nexus Chile Health SpA., las variaciones presentadas en los periodos en comparación, se origina principalmente por del Valor Patrimonial Proporcional (VPP).

En Nexus Intelligence SpA., se presentan variaciones asociadas principalmente a la disminución en las ventas.



3.6 Flujo de Caja

Flujo de Caja	3T25 M\$	2T25 M\$	3T24 M\$	ToT %	AoA %	9M25 M\$	9M24 M\$	6M24 M\$	3M24 M\$	AoA %
Nexus Chile Health SpA.	171.970	(810.472)	10.258	-121%	1576%	178.507	317.174	306.916	4.518	-44%
Isapre Nueva Masvida S.A.	(1.748.396)	(5.401.213)	58.974	-68%	-3065%	168.066	296.901	237.927	199.994	-43%
Nexus Intelligence SpA.	(450.459)	450.459	32.118	-200%	-1503%	264	32.359	241	-	-99%
Totales	(2.026.885)	(5.761.226)	101.350	-65%	-2100%	346.837	646.434	545.084	204.512	-46%

Flujo de Caja Consolidado de MM\$ (2.027), que equivale a un 65 menos ToT y un 2100% menos que AoA.

En Nexus Chile Health SpA, las variaciones presentadas respecto a los períodos en comparación, corresponden principalmente al financiamiento de empresas relacionadas.

En Isapre Nueva Masvida S.A. los menores flujos están dados por el aumento en los pagos que se han efectuado producto del aumento de costos en prestaciones a pesar del aumento en los ingresos producto de la implementación de las medidas otorgadas por la Ley Corta de Isapres desde fines del año 2024.

En Nexus Intelligence SpA, se presenta un menor flujo de caja respecto a los períodos anteriores, dado principalmente por el pago a proveedores y financiamiento a empresas relacionadas.

3.7 Deudas Financieras

Deudas Financieras por Negocio	3T25 M\$	2T25 M\$	3T24 M\$	ToT %	AoA %
Nexus Chile Health SpA.	49.357.013	49.121.597	56.865.630	0%	-13%
Nexus Intelligence SpA.	275.066	-	-	-	-
Totales	49.632.079	49.121.597	56.865.630	1%	-13%

Deuda Financiera (corriente y no corriente) consolidada de MM\$ 49.632, que equivale a un 1% más ToT y 13% menos AoA.

En Nexus Chile Health SpA, la deuda financiera, corresponde a la deuda que presenta la empresa con los tenedores de cupones.

Por otra parte, Nexus Intelligence SpA., corresponde al uso de línea de crédito bancaria.

3.8 Ratios Financieros

		3T25	2T25	3T24	Legal	Contractual
		Datos a Septiembre	Datos a Junio	Datos a Septiembre		
1 RENTABILIDAD						
Margen Bruto vs. Ingresos Ordinarios	$\frac{\text{Margen Bruto}}{\text{Ingresos Ordinarios}} \%$	24.251.916 109.684.534 = 22,1%	19.082.064 108.495.546 = 17,6%	19.141.544 254.632.856 = 7,5%	N/A	N/A
Margen de Explotación	$\frac{\text{Costo Explotación}}{\text{Ingresos Ordinarios}} \%$	85.432.618 109.684.534 = 77,9%	89.413.482 108.495.546 = 82,4%	235.491.312 254.632.856 = 92,5%	N/A	N/A
E.B.I.T.D.A. vs. Ingresos Ordinarios	$\frac{\text{EBITDA}}{\text{Ingresos Ordinarios}} \%$	10.843.806 109.684.534 = 9,9%	4.577.349 108.495.546 = 4,2%	(23.368.993) 254.632.856 = -9,2%	N/A	N/A
Resultado Operacional. vs. Ingresos Ordinarios	$\frac{\text{Resultado Operacional}}{\text{Ingresos Ordinarios}} \%$	9.007.300 109.684.534 = 8,2%	3.354.599 108.495.546 = 3,1%	(25.091.536) 254.632.856 = -9,9%	N/A	N/A
Utilidad (Pérdida) Neta vs. Ingresos Ordinarios	$\frac{\text{Utilidad (Pérdida) Neta}}{\text{Ingresos Ordinarios}} \%$	6.373.185 109.684.534 = 5,8%	(1.298.029) 108.495.546 = -1,2%	(20.420.756) 254.632.856 = -8,0%	N/A	N/A
Rentabilidad Económica	$\frac{\text{Resultado Operacional}}{\text{Activo Total}} \%$	9.007.300 179.226.818 = 5,0%	3.354.599 172.866.862 = 1,9%	(25.091.536) 172.074.823 = -14,6%	N/A	N/A
Rentabilidad Financiera	$\frac{\text{Utilidad (Pérdida) Neta}}{\text{Patrimonio}} \%$	6.373.185 34.120.658 = 18,7%	(1.298.029) 26.542.839 = -4,9%	(20.420.756) 7.745.801 = -263,6%	N/A	N/A
		3T25	2T25	3T24	Legal	Contractual
2 LIQUIDEZ		Datos a Septiembre	Datos a Junio	Datos a Septiembre		
Ratio de Liquidez	$\frac{\text{Activos Corrientes}}{\text{Pasivos Corrientes}}$	29.306.991 89.605.155 = 0,33	30.445.841 89.428.741 = 0,34	26.483.293 87.214.997 = 0,30	N/A	N/A
Ratio de Disponibilidad	$\frac{\text{Efectivo y Equivalente al Efectivo}}{\text{Pasivos Corrientes}}$	346.837 89.605.155 = 0,00	2.373.722 89.428.741 = 0,03	646.434 87.214.997 = 0,01	N/A	N/A
		3T25	2T25	3T24	Legal	Contractual
3 ENDEUDAMIENTO		Datos a Septiembre	Datos a Junio	Datos a Septiembre		
Ratio Endeudamiento	$\frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Patrimonio}}$	160.356.513 34.120.658 = 4,70	160.369.742 26.542.839 = 6,04	164.329.022 7.745.801 = 21,22	N/A	N/A
Proporción Deuda Corriente	$\frac{\text{Pasivos Corrientes}}{\text{Pasivo Total}}$	89.605.155 160.356.513 = 55,9%	89.428.741 160.369.742 = 55,8%	87.214.997 164.329.022 = 53,1%	N/A	N/A
Proporción Deuda no Corriente	$\frac{\text{Pasivos no Corrientes}}{\text{Pasivo Total}}$	70.751.358 160.356.513 = 44,1%	70.941.001 160.369.742 = 44,2%	77.114.025 164.329.022 = 46,9%	N/A	N/A
Cobertura Gastos Financieros	$\frac{\text{Resultado Operacional}}{\text{Gastos Financieros}}$	6.373.185 (1.786.187) = -3,57	(1.298.029) 5.417.991 = -0,24	(20.420.756) (1.251.713) = 16,31	N/A	N/A
Valor Libro de la Acción	$\frac{\text{Patrimonio}}{\text{Nº de Acciones}}$	34.120.658 1.000.000 = 34,12	26.542.839 1.000.000 = 26,54	7.745.801 1.000.000 = 7,75	N/A	N/A
		3T25	2T25	3T24	Legal	Contractual
4 RATIOS NORMATIVOS (*)		Datos a Septiembre	Datos a Junio	Datos a Septiembre		
Ratio de Liquidez (Normativo)	$\frac{(\text{Activo Corriente} + \text{Garantía})}{\text{Pasivos Corrientes}}$	71.928.525 70.786.069 = 1,02	70.903.293 71.725.303 = 0,99	61.109.633 70.546.992 = 0,87	> 0.8	N/A
Ratio Patrimonio (Normativo)	$\frac{\text{Patrimonio}}{\text{Pasivo Total}}$	35.892.564 72.501.222 = 0,50	35.640.064 73.833.597 = 0,48	33.445.291 72.962.802 = 0,46	> 0.3	N/A
Patrimonio Mínimo	Patrimonio	34.120.658	26.542.839	7.745.801	N/A	> MM\$ 17.500

(*) Estos aplican sólo para la filial Isapre Nueva Masvida S.A

Nota: Los valores se presentan en miles de pesos.



4. PRINCIPALES RIESGOS.

Nexus Chile Health SpA y Subsidiarias desarrollan sus negocios e interactúan en diversos mercados, con entornos de naturaleza política, económica, legal, comercial y técnica que los exponen a diversos riesgos. La gestión de riesgos es abordada directamente por sus Subsidiarias, en particular la Isapre lo hace a través del gobierno corporativo, el cual, tiene como objetivo garantizar la protección de los intereses de los afiliados, beneficiarios, trabajadores, accionistas y en general de los grupos de interés; definiendo los principios de la Compañía e instaurando procedimientos efectivos para la administración de sus riesgos inherentes, que permitan promover una administración transparente, ética y segura, contribuyendo al desempeño eficiente, eficaz y efectivo de las personas que laboran, dirigen o asesoran a la Compañía.

Nexus Chile Health SpA y Subsidiarias, tienen como objetivo mantener el servicio y operación, para brindar a sus clientes, a los afiliados y beneficiarios de Isapre Nueva Masvida S.A., durante la ocurrencia de una incidencia y/o eventos de desastres o fallas mayores (un período de contingencia), de acuerdo con la Política de Continuidad del Negocio y normativas aplicables.

Los principales riesgos a los que están expuestos los negocios de Nexus Chile Health SpA y Subsidiarias, son los siguientes:

4.1 Riesgo de Mercado.

El riesgo de mercado se define como riesgo de que el valor razonable o los flujos de efectivo futuros de un instrumento financiero puedan fluctuar como consecuencia de variaciones en los precios de mercado, y que comprende dos tipos de riesgos: tasa de cambio, tasa de interés y otros riesgos de precio.

4.2 Riesgo por Fluctuaciones en la Tasa de Interés

El objetivo de la gestión de riesgo de tasas de interés es alcanzar un equilibrio en la estructura de financiamiento, que permita minimizar el costo de la deuda con una volatilidad reducida en el estado de resultados. En este sentido, la Sociedad posee una muy baja exposición al riesgo asociado a las fluctuaciones de las tasas de interés en el mercado.

Actualmente, la Compañía mantiene una posición conservadora en cuanto a su política de inversión en instrumentos financieros afectos a tasa de interés, los que en este momento están clasificados en dos grupos: (a) Inversiones para cubrir o garantizar la deuda que esta compañía mantenga con beneficiarios y prestadores; y (b) Inversiones en instrumentos financieros para otros fines. Ambos tipos de inversiones están tomadas en instrumentos de baja exposición.

Los pasivos financieros que mantiene la Sociedad están remunerados a tasas de interés fija, eliminando el riesgo de las variaciones en las tasas de interés de mercado.

4.2.1 Análisis de Sensibilidad por Cambios en la Tasa de Interés

Los instrumentos financieros afectos a fluctuaciones en la tasa de interés son exclusivamente aquellos que se transan en el mercado y que se registran a valor razonable con efecto en resultado. Al cierre de los presentes estados financieros consolidados intermedios, la Subsidiaria Isapre Nueva Masvida S.A., no mantiene instrumentos financieros afectos a interés variable, por tanto, no se observan impactos en el patrimonio ni resultados del ejercicio.



En cuanto a los Instrumentos financieros que son mantenidos hasta su vencimiento, no sufren valorización diaria a valor razonable, siendo estos valorizados bajo la metodología del costo amortizado, por tanto, tampoco se observan riesgos asociados a fluctuaciones de tasa de interés, en consecuencia, no se observan impactos en el patrimonio ni en el resultado del ejercicio.

La fluctuación que ha experimentado la cartera de inversiones financieras, las que son remuneradas a tasas de interés fijas y registradas a valor razonable para el período o ejercicio en curso, está en el siguiente rango de tasa mensual, sobre el total de la cartera de inversiones. La tasa de interés con la que se valorizan este tipo de instrumento es la informada por Risk América.

Cartera de inversiones	30-09-2025	31-12-2024
Fondos mutuos y depósitos a plazo	0,000% a 0,826%	-3,300% a -1,270%
Instrumentos financieros (garantía) (*)	-0,628% a 0,383%	-0,206% a 0,265%

(*) Corresponde a Instrumentos financieros que componen la garantía que la Subsidiaria Nueva Masvida S.A. debe mantener para dar garantía al 100% de las deudas que ésta mantenga con prestadores y beneficiarios.

La rentabilidad indicada anteriormente, contempla los beneficios alcanzados por concepto de trading que pretende buscar condiciones de mercado, en particular en los cuales la tasa de compra se encuentre sobre la tasa de mercado, con dicha situación se puede vender dicho instrumento antes del vencimiento, para así obtener un diferencial entre monto pagado por el instrumento y el monto a recibir al momento de la venta.

4.3 Riesgo por Fluctuaciones en el Tipo de Cambio.

La Administración de la Sociedad ha determinado como política para las Subsidiarias mantener un equilibrio entre los flujos operacionales y los flujos de sus pasivos financieros, con el objetivo de minimizar la exposición al riesgo de variaciones en el tipo de cambio. Asimismo, se opera principalmente en pesos chilenos.

Al cierre del período, la Sociedad no posee saldos significativos en monedas distintas de la funcional, por lo que no hay exposición significativa al riesgo de tipo de cambio.

4.3.1 Análisis de Sensibilidad por Cambios en el Tipo de Cambio

Dado que los activos y pasivos financieros que están expuestos a riesgos de mercado no son significativos, hemos estimado que cualquier efecto que ocurra en el tipo de cambio no afectará materialmente el resultado del ejercicio ni el patrimonio.

A la fecha de cierre de estos estados financieros consolidados intermedios, la Sociedad sólo mantiene una participación en inversión financiera en dólares, equivalente MM\$5.790.

4.4 Riesgo de Crédito.

El riesgo se produce cuando una de las partes de un instrumento financiero cause una pérdida financiera a la otra parte por incumplir una obligación.

Nexus Chile Health SpA., sólo percibe ingresos por la rentabilidad de sus inversiones, y no mantiene cartera de clientes de manera directa. En consecuencia, no tiene exposición de riesgos de esta categoría. No obstante, sus inversiones clasificadas como activos



financieros están sujetas a las definiciones del siguiente punto “Activos Financieros”.

Nexus Intelligence SpA., tiene baja exposición al riesgo de crédito, dado que los servicios que presta son pagos con liquidez inmediata.

Isapre Nueva Masvida S.A., mantiene las siguientes categorías de activos que son sensibles a este tipo de riesgo:

- **Activos Financieros**

En esta categoría se reconocen todas las inversiones financieras que se mantienen al cierre de cada período o ejercicio, la primera de ellas corresponde a aquellas inversiones financieras de libre disponibilidad y la segunda corresponde a inversiones necesarias para garantizar las deudas que la Sociedad, a través de la Subsidiaria Isapre Nueva Masvida, mantiene con sus clientes (afiliados y beneficiarios) y con sus prestadores (proveedores de prestaciones de salud ambulatoria u hospitalaria).

Las inversiones financieras se efectúan en consideración a la política de inversiones de Nexus Chile Health. Adicionalmente las inversiones en la garantía legal son tomadas en instituciones que cumplen con la política específica de inversiones y financiamiento de Nueva Masvida propuesta por su Administración y aprobadas por el Directorio. En esta última se establece que todas las inversiones deben realizarse cumpliendo con ciertos criterios, como invertir en instrumentos financieros que sean negociados en mercados regulados y que aseguren el retorno íntegro del capital invertido. En particular con las inversiones que son destinadas a cubrir deudas que la Superintendencia de Salud ha tipificado como deudas garantizables, éstas son reguladas por esa entidad fiscalizadora y son invertidas bajo un marco estricto de tipos de instrumentos de bajo riesgo.

Respecto de la mitigación de este tipo de riesgo asociado a activos financieros, Nexus Chile Health SpA y sus Subsidiarias, en concordancia con su Política de Inversiones y Financiamiento, establecen los niveles de diversificación de las inversiones financieras en las que mayoritariamente no se realiza inversiones: i) con un fin especulativo y ii) que no sean transadas en mercados regulados que cuenten con garantías estatales que den mayor seguridad en la recuperación de éstas.

Para aquellas inversiones respecto de las cuales no está establecido fehacientemente su valor razonable, y no es posible determinarlo por parámetros de mercado, ya sea porque los instrumentos no son transados en el mercado o porque no presentan liquidez en el mismo, aumentando el riesgo de crédito, la Sociedad ha reconocido el deterioro correspondiente para reflejar este riesgo en los estados financieros.

- **Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar**

Esta categoría contiene todos los derechos por cobrar que tiene la sociedad sobre terceros al cierre de cada período o ejercicio.

Al cierre del ejercicio, los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, netos de deterioro, que han sido clasificadas dentro de esta categoría y su exposición es la siguiente:

Tipo de deudor	30-09-2025		31-12-2024	
	Monto (M\$)	% sobre activos totales	Monto (M\$)	% sobre activos totales
Cotizaciones DNP y NDNP por cobrar (*)	8.943.592	4,99%	16.774.577	8,91%
Deudores por préstamos de salud	5.881.705	3,28%	5.027.262	2,67%
Documentos por cobrar	775.017	0,43%	842.605	0,45%
Otros deudores por cobrar	25.532.705	14,25%	24.338.329	12,93%
Posición neta de contratos de seguros	14.895.819	8,31%	24.241.875	12,88%
Total	56.028.838	31,26%	71.224.648	37,84%

(*) Corresponden a las cotizaciones de salud declaradas (DNP) y no declaradas (NDNP) por cobrar.

Respecto de la mitigación del riesgo de crédito, Isapre Nueva Masvida S.A., cuenta con una robusta fuerza de cobranza, que realiza gestiones de cobro judicial y administrativo, mantiene campañas de cobranza, mediante llamados telefónicos, cartas de cobranza, correos electrónicos. Cuenta además con segmentación de su cartera de deuda, para focalizar los esfuerzos de cobranzas que son realizadas por equipos de cobranza interna y externa, en esta última contamos con estudios jurídicos que se encargan principalmente de la cobranza judicial y con empresas de cobro administrativo.

4.5 Riesgo de Liquidez.

El riesgo de liquidez se produce cuando, una entidad encuentre dificultad para cumplir con obligaciones asociadas con pasivos financieros que se liquiden mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero.

Este riesgo es administrado mediante una adecuada gestión de los activos y pasivos, optimizando los excedentes de caja diarios y de esa manera asegurando el cumplimiento de los compromisos de deudas en el momento de su vencimiento.

Dentro de las principales medidas adoptadas para mitigar el riesgo de liquidez, Nexus Chile Health SpA y Subsidiarias programan los principales compromisos de pago, alineándolos con los periodos de cobro a sus clientes. A su vez, mantiene líneas de crédito que permitan cubrir eventuales desfases de caja.

Es importante mencionar que la Sociedad maneja una posición neta de fondos en efectivo y equivalentes al efectivo que le permiten cumplir adecuadamente el pago de sus compromisos financieros con los afiliados y prestadores de salud.

Adicionalmente, cuenta por normativa legal con la garantía constituida por instrumentos financieros de propiedad de la Isapre, de la totalidad de los pasivos con los afiliados y prestadores de salud, ya sea médicos particulares como clínicas y hospitales. Desde el año 2017, Nueva Masvida S.A., con el propósito de dar mayor seguridad y confianza al mercado, ha decidido constituir la garantía mayoritariamente con recursos propios.

Considerando lo indicado precedentemente, la Isapre mantiene sus indicadores dentro de los estándares legales, los que se indican a continuación:

Índice	30-09-2025	31-12-2024
Razón de liquidez (mínimo exigido 0,80)	1,02	0,98
Razón de patrimonio (mínimo exigido 0,30)	0,50	0,55
Garantía	1,00	1,00



Los Indicadores Legales están determinados de acuerdo con las instrucciones de la Superintendencia de Salud. Si existe riesgo de no cumplirse, la Compañía debe presentar a dicha institución un plan de cumplimiento indicando las estrategias y fechas para solucionarlo.

La Sociedad actualiza sus proyecciones de flujos de caja y recurrentemente efectúa un análisis de la situación financiera, del entorno económico y análisis del mercado de deuda con el objeto de, en caso de requerirlo, contratar nuevos financiamientos o reestructurar créditos existentes a plazos que sean coherentes con la capacidad de generación de flujos del negocio en que participa la Sociedad.

La deuda de esta Compañía se encuentra concentrada en el corto plazo, que a su vez corresponde a deudas con prestadores y beneficiarios, sin embargo, la liquidez de la Compañía no se ve afectada, dado que esta se encuentra garantizada en su totalidad.

Para aquellas las inversiones respecto de las cuales no está establecido fehacientemente su valor razonable, y no es posible determinarlo por parámetros de mercado, ya sea porque los instrumentos no son transados en el mercado o porque no presentan liquidez en el mismo, aumentando el riesgo de liquidez, la Sociedad ha reconocido el deterioro correspondiente para reflejar este riesgo en los estados financieros.

4.6 Riesgo de Inflación

El aumento de precios a nivel internacional y en particular a nivel nacional ha tenido un impacto en los resultados de la Matriz por la valoración del bono emitido en unidades de fomento y que sólo por su actualización explican una pérdida de M\$1.543.853 al cierre de septiembre de 2025.

4.7 Riesgos de Cambio Regulatorio

Nexus Chile Health SpA, desde el momento que decidió inscribirse en el Registro de Valores pasando a ser entidad regulada y fiscalizada por la Comisión para el Mercado Financiero. En particular, la Subsidiaria Isapre Nueva Masvida S.A., dada la naturaleza previsional de su giro único, se encuentra a su vez regulada por la Superintendencia de Salud, la cual tiene entre sus facultades la de fiscalizar el cumplimiento de la ley y regular a las instituciones del sector, pudiendo afectar las políticas y el desempeño de sus resultados.

4.8 Riesgos de Competencia

La competencia de los distintos actores del mercado genera la necesidad de contar con una oferta de planes y beneficios complementarios que se adecuan a las necesidades de todos los segmentos y en todas las etapas de la vida. Este conjunto corresponde a más de 50 planes asociados a las clínicas más importantes del país, permitiéndonos entregar coberturas y aranceles competitivos.

4.9 Riesgos ante Cambios en la Actividad Económica

El mercado presenta una exposición a los cambios en la actividad económica, principalmente se podría ver impactado por el aumento del desempleo, con una eventual baja de la recaudación, produciéndose a su vez, una eventual postergación de prestaciones electivas (no urgentes).



5. ACERCA DE NEXUS CHILE HEALTH

El presente es el análisis razonado consolidado de Nexus Chile Health SpA (en adelante indistintamente “Nexus Chile Health”, la “Compañía” o la “Sociedad” o el “Grupo”) correspondiente al 30 de septiembre de 2025.

La Compañía participa en el negocio de la prestación de seguros de salud a través del control directo de Isapre Nueva Masvida S.A., ex Isapre Óptima S.A., manteniendo el 99,9999985% de sus acciones.

También es controladora de Nexus Intelligence SpA, de la cual posee el 100% de las acciones, sociedad constituida el año 2017 y dedicada a prestar servicios a prestadores y proveedores de la industria de la salud.

El Capital Social suscrito y pagado es de \$ 1.000.000 equivalente a un millón de acciones.

La Sociedad Nexus Chile Health SpA se encuentra inscrita en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero bajo el N° 1179, de fecha 27 de marzo de 2020.

6. DECLARACIÓN SOBRE LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Para una adecuada comprensión de este análisis razonado consolidado se debe considerar lo siguiente:

Los Estados Financieros Consolidados de Nexus Chile Health SpA, han sido preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB), las políticas contables adoptadas en la preparación y presentación de estos estados financieros consolidados han sido diseñadas en función a las Normas Internacionales de Información Financiera vigentes a la fecha de este análisis, y aplicadas de manera uniforme a todos los períodos o ejercicios que se presentan en estos estados financieros consolidados, y por normas impartidas por la Comisión para el Mercado Financiero (en adelante indistintamente la “CMF”) y en el caso de existir discrepancias, priman las últimas sobre las primeras.

7. DECLARACIONES PROSPECTIVAS

Este informe financiero puede contener declaraciones prospectivas. Dichas proyecciones están sujetas a riesgos e incertidumbres que puedan hacer cambiar los resultados reales a los proyectados anteriormente en este informe. Estos riesgos incluyen los que se encuentran descritos en la Nota 4 Gestión de Riesgos de los Estados Financieros Consolidados de Nexus Chile Health SpA.

8. ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

8.1 Estados Financieros Consolidados.

Activos	3T25 M\$	2T25 M\$	3T24 M\$	ToT %	AoA %
Activos corrientes					
Efectivo y equivalentes al efectivo	346.837	2.373.722	646.434	-85%	-46%
Otros activos financieros corrientes	514.634	814.634	1.653.768	-37%	-69%
Otros activos no financieros corrientes	19.444	2.831	9.726.903	587%	-100%
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	26.082.743	27.110.180	14.080.072	-4%	85%
Activos por impuestos corrientes, corrientes	2.343.333	144.474	376.116	1522%	523%
Activos corrientes totales	29.306.991	30.445.841	26.483.293	-4%	11%
Activos no corrientes					
Otros activos financieros no corrientes	58.313.124	48.070.054	39.476.058	21%	48%
Otros activos no financieros no corrientes	11.439.885	12.632.949	17.660.798	-9%	-35%
Cuentas por cobrar no corrientes	29.946.095	31.282.314	38.054.688	-4%	-21%
Activos intangibles distintos de la plusvalía	27.618.726	27.674.916	27.995.529	0%	-1%
Plusvalía	892.694	892.694	892.694	0%	0%
Propiedades, planta y equipo	610.757	336.584	267.568	81%	128%
Activos por derecho de uso	3.313.864	3.738.863	1.444.641	-11%	129%
Activos por impuestos diferidos	17.784.682	17.792.647	19.799.554	0%	-10%
Total de activos no corrientes	149.919.827	142.421.021	145.591.530	5%	3%
Total de activos	179.226.818	172.866.862	172.074.823	4%	4%
Patrimonio y pasivos					
	3T25 M\$	2T25 M\$	3T24 M\$	ToT %	AoA %
Pasivos corrientes					
Otros pasivos financieros corrientes	275.066	566.328	5.686.563	-51%	-95%
Pasivos por arrendamientos corrientes	1.726.398	1.743.738	878.550	-1%	97%
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	49.534.976	51.310.353	44.413.298	-3%	12%
Otras provisiones a corto plazo	1.875.768	1.461.455	21.438.769	28%	-91%
Pasivos por impuestos corrientes, corrientes	6.392.774	2.382.269	2.027.681	168%	215%
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	1.673.601	1.726.204	1.629.339	-3%	3%
Otros pasivos no financieros corrientes	28.126.572	30.238.394	11.140.797	-7%	152%
Pasivos corrientes totales	89.605.155	89.428.741	87.214.997	0%	3%
Pasivos no corrientes					
Otros pasivos financieros no corrientes	49.357.013	48.555.269	51.179.067	2%	-4%
Pasivos por arrendamientos no corrientes	1.715.153	2.108.294	663.424	-19%	159%
Cuentas por pagar no corrientes	20.696	-	-	-	-
Pasivo por impuestos diferidos	9.207.873	10.531.105	14.848.893	-13%	-38%
Otros pasivos no financieros no corrientes	10.450.623	9.746.333	10.422.641	7%	0%
Total de pasivos no corrientes	70.751.358	70.941.001	77.114.025	0%	-8%
Total de pasivos	160.356.513	160.369.742	164.329.022	0%	-2%
Patrimonio					
Capital emitido y pagado	1.000	1.000	1.000	0%	0%
Ganancias (pérdidas) acumuladas	17.155.430	10.782.245	6.030.926	59%	184%
Otras reservas	1.713.875	1.713.875	1.713.875	0%	0%
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	18.870.305	12.497.120	7.745.801	51%	144%
Participación Minoritarias					
Participaciones no controladoras	-	-	-	-	-
Participación Minoritarias, Total	-	-	-	-	-
Patrimonio total	18.870.305	12.497.120	7.745.801	51%	144%
Total de patrimonio y pasivos	179.226.818	172.866.862	172.074.823	4%	4%

8.2 Estados de Resultados Consolidados

Estado de resultados	3T25 M\$	2T25 M\$	3T24 M\$	ToT %	AoA %	9M25 M\$	9M24 M\$	AoA %
Ganancia (pérdida)								
Ingresos de actividades ordinarias	109.684.534	108.495.546	89.315.302	1%	23%	324.208.800	254.632.856	27%
Costo de ventas	(85.432.618)	(89.413.482)	(78.293.228)	-4%	9%	(257.968.703)	(235.491.312)	10%
Ganancia bruta	24.251.916	19.082.064	11.022.074	27%	120%	66.240.097	19.141.544	246%
Otros ingresos	768.502	498.643	794.526	54%	-3%	1.593.074	6.883.756	-77%
Gastos de administración	(15.967.684)	(16.184.264)	(12.047.445)	-1%	33%	(47.207.682)	(33.682.711)	40%
Otros gastos, por función	(45.434)	(41.844)	(1.683.712)	9%	-97%	(124.371)	(17.434.125)	-99%
Ingresos financieros	906.603	651.089	902.872	39%	0%	2.203.172	2.732.815	-19%
Costos financieros	(1.392.676)	(4.596.191)	(660.606)	-70%	111%	(8.759.265)	(2.225.809)	294%
Ganancias (pérdidas) de cambio en moneda extranjera	(1.293)	-	-	-	-	(1.293)	-	-
Resultados por unidades de reajuste	(392.218)	(821.800)	(591.107)	-52%	-34%	(2.431.058)	(2.803.277)	-13%
Otros (Ingreso, Gastos, Ganancias, etc, Antes de Impuestos), Total	(16.124.200)	(20.494.367)	(13.285.472)	-21%	21%	(54.727.423)	(46.529.351)	18%
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	8.127.716	(1.412.303)	(2.263.398)	-675%	-459%	11.512.674	(27.387.807)	-142%
Gasto por impuestos a las ganancias	(1.754.531)	114.274	619.454	-1635%	-383%	(3.728.289)	6.967.051	-154%
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	6.373.185	(1.298.029)	(1.643.944)	-591%	-488%	7.784.385	(20.420.756)	-138%
Ganancia (pérdida)	6.373.185	(1.298.029)	(1.643.944)	-591%	-488%	7.784.385	(20.420.756)	-138%
Ganancia (pérdida), atribuible a								
Ganancia (Pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora	6.373.185	(1.298.029)	(1.643.944)	-591%	-488%	7.784.385	(20.420.756)	-138%
Ganancia (Pérdida) atribuible a participaciones no controladoras	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (pérdida)	6.373.185	(1.298.029)	(1.643.944)	-591%	-488%	7.784.385	(20.420.756)	-138%
Ganancias por acción								
Ganancia por acción básica								
Ganancia (pérdida) por acción básica en operaciones continuadas (\$ por acción)	6.373,185	(1.298,029)	(1.643,944)	-591%	-488%	7.784,385	(20.420,756)	-138%
Ganancia (pérdida) por acción básica en operaciones discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (pérdida) por acción básica	6.373,185	(1.298,029)	(1.643,944)	-591%	-488%	7.784,385	(20.420,756)	-138%
Ganancias por acción diluidas								
Ganancias (pérdida) diluida por acción procedente de operaciones continuadas (\$ por acción)	6.373,185	(1.298,029)	(1.643,944)	-591%	-488%	7.784,385	(20.420,756)	-138%
Ganancias (pérdida) diluida por acción procedente de operaciones discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancias (pérdida) diluida por acción	6.373,185	(1.298,029)	(1.643,944)	-591%	-488%	7.784,385	(20.420,756)	-138%

8.3 Estado de Flujos de Efectivo

Estado de flujos de efectivo	3T25 M\$	2T25 M\$	3T24 M\$	ToT %	AoA %	9M25 M\$	9M24 M\$	AoA %
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación								
Clases de cobros por actividades de operación								
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	124.511.823	122.801.505	110.869.590	1%	12%	366.792.745	320.442.224	14%
Otros cobros por actividades de operación	6.330.435	6.346.359	6.848.841	0%	-8%	18.661.794	16.418.944	14%
Clases de pagos								
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(103.242.010)	(95.301.652)	(102.569.503)	8%	1%	(297.311.725)	(285.977.325)	4%
Pagos a y por cuenta de los empleados	(9.487.844)	(9.469.159)	(7.925.544)	0%	20%	(28.256.757)	(23.457.160)	20%
Otros pagos por actividades de operación	(483.462)	(941.055)	(1.047.095)	-49%	-54%	(1.971.388)	(2.113.277)	-7%
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) operaciones	17.628.942	23.435.998	6.176.289.000	-25%	185%	57.914.669	25.313.406	129%
Intereses pagados	-	-	(3.344)	-	-100%	-	(24.593)	-100%
Impuestos a las ganancias pagados (reembolsados)	(2.340.156)	(3.119.983)	(1.826.809)	-25%	28%	(8.284.608)	(6.352.203)	30%
Otras entradas (salidas) de efectivo	(6.413.779)	(6.480.988)	4.397.544	-1%	-246%	(18.879.815)	(4.604.163)	310%
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	8.875.007	13.835.027	8.743.680	-36%	2%	30.750.246	14.332.447	115%
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión								
Préstamos a entidades relacionadas	-	-	(1.367.000)	-	-100%	-	(1.383.000)	-100%
Compras de propiedades, planta y equipo	(47.735)	(16.592)	(9.629)	188%	396%	(93.425)	(31.598)	196%
Compras de activos intangibles	(247.072)	(19.030)	(78.153)	1198%	216%	(266.102)	(104.354)	155%
Compras de otros activos a largo plazo	(30.014.943)	(41.470.250)	(50.144.172)	-28%	-40%	(123.551.659)	(162.236.927)	-24%
Cobros a entidades relacionadas	811.176	-	1.367.000	-	-41%	811.176	1.383.000	-41%
Intereses recibidos	3.684	-	-	-	-	4.447	-	-
Otras entradas (salidas) de efectivo	20.829.643	28.555.618	43.499.323	-27%	-52%	102.252.190	153.752.574	-33%
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(8.665.247)	(12.950.254)	(6.732.631)	-33%	29%	(20.843.373)	(8.620.305)	142%
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación								
Total importes procedentes de préstamos	275.068	952.436	304.459	-71%	-10%	2.616.466	2.214.891	18%
Importes procedentes de préstamos de corto plazo	275.068	952.436	304.459	-71%	-10%	2.616.466	2.214.891	18%
Préstamos de entidades relacionadas	(280.000)	280.000	-	-200%	-	-	-	-
Reembolsos de préstamos	(1.210.700)	(6.418.391)	(1.742.320)	-81%	-31%	(10.284.965)	(6.502.623)	58%
Pagos de pasivos por arrendamientos	(489.863)	(483.563)	(471.873)	1%	4%	(1.454.506)	(1.243.584)	17%
Pagos de préstamos de entidades relacionadas	280.000	(280.000)	35	-200%	799900%	-	-	-
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	-	(731.481)	-	-100%	-	(731.481)	-	-
Otras entradas (salidas) de efectivo	(811.150)	35.000	-	-2418%	-	-	179	-100%
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	(2.236.645)	(6.645.999)	(1.909.699)	-66%	17%	(9.854.486)	(5.531.137)	78%
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(2.026.885)	(5.761.226)	101.350	-65%	-2100%	52.387	181.005	-71%
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	-	-	-	-	-	-	-	-
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	(2.026.885)	(5.761.226)	101.350	-65%	-2100%	52.387	181.005	-71%
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del período	2.373.722	8.134.948	545.084	-71%	335%	294.450	465.429	-37%
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del período	346.837	2.373.722	646.434	-85%	-46%	346.837	646.434	-46%



9. INFORMACIÓN OPERACIONAL DEL PRINCIPAL ACTIVO, LA SUBSIDIARIA NUEVA MASVIDA S.A. DEL GRUPO NEXUS CHILE HEALTH SPA.

- El Total de Ingresos sobre beneficiarios y Total de Ingresos sobre cotizantes, expresado en miles de pesos, es el siguiente:

Detalle	30-09-2025 M\$	30-09-2024 M\$
Ingreso por beneficiario	1.157	908
Ingreso por cotizante	1.821	1.443

Los ingresos promedios del periodo se obtienen a partir de la suma de los ingresos mensuales del periodo dividido por el promedio de los cotizantes y beneficiarios vigentes de los periodos que abarca el periodo informado.

Respecto al aumento de los ingresos tanto por cotizante como por beneficiario en el periodo 2025 respecto al periodo 2024, se explica principalmente, por un aumento en los ingresos del período, respecto del trimestre en comparación.

- Distribución del N° de cotizantes y beneficiarios (*) por tramo etario

Rango etario	30-09-2025		Rango etario	30-09-2024	
	Número de cotizantes	Número de beneficiarios		Número de cotizantes	Número de beneficiarios
0 - 19	164	63.056	0 - 19	195	59.899
20 - 29	14.390	37.005	20 - 29	14.245	37.568
30 - 39	54.329	59.030	30 - 39	48.997	53.468
40 - 49	52.777	57.344	40 - 49	50.208	54.754
50 - 59	38.619	43.706	50 - 59	37.673	42.780
60 - 69	19.978	23.102	60 - 69	19.604	22.633
70 - 79	6.296	7.093	70 - 79	5.741	6.465
80 o más	1.729	1.970	80 o más	1.539	1.777
Total	188.282	292.306	Total	178.202	279.344

Nota (*): Se entenderá por *beneficiario* a los cotizantes más sus cargas

Como se puede apreciar en el cuadro la mayor cantidad de los cotizantes están en los tramos de los rangos etarios intermedios, así como también se puede apreciar un aumento a nivel total, tanto en la cantidad de cotizantes como beneficiarios entre el periodo actual y el anterior, este aumento de la cartera de cotizantes está dado por los nuevos contratos.

- Número de prestaciones y Bonificaciones separado por ítem Hospitalario, ambulatorio y licencias médicas.

Al 30-09-2025:

N° de prestaciones hospitalarias	Bonificaciones hospitalarias en M\$	Bonificaciones hospitalarias/N° de prestaciones hospitalarias en M\$	N° de prestaciones hospitalarias/N° total de beneficiarios (1)	Bonificaciones hospitalarias/Cantidad total beneficiarios (1) en M\$
957.107	122.393.439	128	3,303	422

N° de prestaciones ambulatorias	Bonificaciones ambulatorias en M\$	Bonificaciones ambulatorias/N° de prestaciones ambulatorias en M\$	N° de prestaciones ambulatorias/N° total de beneficiarios (1)	Bonificaciones ambulatorias/Cantidad total beneficiarios (1) en M\$
6.186.529	116.474.177	19	21,353	402

N° de Licencias Médicas	Total Monto por SIL ** M\$	Total Monto por SIL/N° Licencias Médicas M\$	N° Licencias Médicas/N° Total Beneficiarios M\$	Total Monto por SIL/N° Total beneficiarios M\$
113.030	65.814.143	582	0,61	354

Al 30-09-2024:

N° de prestaciones hospitalarias	Bonificaciones hospitalarias en M\$	Bonificaciones hospitalarias/N° de prestaciones hospitalarias en M\$	N° de prestaciones hospitalarias/N° total de beneficiarios (1)	Bonificaciones hospitalarias/Cantidad total beneficiarios (1) en M\$
956.695	115.161.551	120	3,438	414

N° de prestaciones ambulatorias	Bonificaciones ambulatorias en M\$	Bonificaciones ambulatorias/N° de prestaciones ambulatorias en M\$	N° de prestaciones ambulatorias/N° total de beneficiarios (1)	Bonificaciones ambulatorias/Cantidad total beneficiarios (1) en M\$
5.660.897	99.564.983	18	20,34	358

N° de Licencias Médicas	Total Monto por SIL ** M\$	Total Monto por SIL/N° Licencias Médicas M\$	N° Licencias Médicas/ N° Total Beneficiarios M\$	Total Monto por SIL/ N° Total beneficiarios M\$
126.098	69.438.643	551	0,71	393

Las prestaciones hospitalarias han presentado un incremento durante el 2025 respecto al mismo periodo del 2024, en lo que respecta al costo de estas, debido al aumento en el valor de ellas, a pesar de una disminución en la cantidad de prestaciones. A su vez, los costos y las cantidades de prestaciones ambulatorias han aumentado durante el año 2025 en relación al mismo periodo del año anterior. En cuanto a las licencias médicas, se puede apreciar que la cantidad de licencias ha sido menor en el año 2025 respecto al periodo anterior, lo que explica el menor costo durante el presente año.

- **Siniestralidad, medido como:**

- i) **Monto Prestaciones/Ingresos de actividades ordinarias.**

Siniestralidad (% sobre los ingresos de actividades ordinarias)	30-09-2025 en %	30-09-2025 M\$	30-09-2024 en %	30-09-2024 M\$
Prestaciones de salud	58%	186.345.641	66%	165.413.686

La siniestralidad de las prestaciones del tercer trimestre 2025, ha disminuido respecto del 2024, pasando de un 66% a un 58%, por presentarse un aumento en los ingresos proporcionalmente mayor a los costos.

- ii) **Monto Licencias médicas/Ingresos de actividades ordinarias.**

Siniestralidad (% sobre los ingresos de actividades ordinarias)	30-09-2025 en %	30-09-2025 M\$	30-09-2024 en %	30-09-2024 M\$
Subsidios de incapacidad laboral	20%	65.814.143	28%	69.438.643

La siniestralidad de las licencias médicas en el 2025, es menor que el periodo anterior pasando de un 28% a 20%, producto del aumento de ingresos y menor costo de las licencias médicas.

- **Porcentaje del costo de la Isapre asociado al pago de prestaciones realizadas por clínicas y centros médicos, separado entre aquellas prestaciones realizadas por servicios de salud del grupo (sólo filiales) y aquellos realizados por terceros.**

Distribución del costo de prestaciones de salud por tipo de prestador				
Tipo de prestador	30-09-2025 M\$	30-09-2025 en %	30-09-2024 M\$	30-09-2024 en %
Empresas Relacionadas	-	0%	-	0%
Terceros	186.345.641	100%	165.413.686	100%
Total	186.345.641	100%	165.413.686	100%



Los pagos por concepto de prestaciones de salud son efectuados en un 100% a terceros no relacionados, tanto para el año 2025 como el año 2024, dado que Nueva Masvida S.A. no tiene empresas relacionadas que operen como prestadores.

- Gastos de administración y ventas (como % de ingreso).

Detalle	30-09-2025 en %	30-09-2024 en %
Gastos de administración y ventas	14,48%	13,38%

- Principales prestadores para el negocio hospitalario.

Razón social prestador	Hospitalario				
	RUT prestador	30-09-2025 M\$	30-09-2025 en %	30-09-2024 M\$	30-09-2024 en %
CLINICA INDISA	920510000	14.187.934	11,59%	15.756.239	13,68%
CLINICA DAVILA	965304703	7.439.186	6,08%	8.308.659	7,21%
CLINICA ALEMANA DE SANTIAGO	967701009	7.405.042	6,05%	6.590.932	5,72%
UC CHRISTUS SERVICIOS CLÍNICOS	995734907	7.153.041	5,84%	4.842.495	4,20%
CLINICA SANTA MARIA S.A.	907530000	7.008.562	5,73%	6.497.054	5,64%
OTROS	-	79.199.674	64,71%	73.166.171	63,53%
Total		122.393.439	100%	115.161.550	100%

- Principales prestadores para el negocio ambulatorio.

Razón social prestador	Ambulatorio				
	RUT prestador	30-09-2025 M\$	30-09-2025 en %	30-09-2024 M\$	30-09-2024 en %
INTEGRAMEDICA S.A.	76098454K	7.227.032	6,20%	5.872.036	5,90%
CLINICA INDISA	920510000	7.064.677	6,07%	5.685.124	5,71%
UC CHRISTUS SERVICIOS CLÍNICOS	995734907	5.292.713	4,54%	3.536.790	3,55%
CLINICA ALEMANA DE SANTIAGO	967701009	5.177.212	4,44%	4.526.540	4,55%
ONCOVIDA	995980703	4.494.683	3,86%	3.747.263	3,76%
OTROS	-	87.217.861	74,88%	76.197.229	76,53%
Total		116.474.178	100%	99.564.982	100%

10. GLOSARIO

AoA: Trimestre actual contra el mismo trimestre del año anterior.

EBITDA (Earnings before interest, Taxes, Depreciation and Amortization): Proxy del flujo de efectivo operacional. Se obtiene al restarle los gastos fijos al margen bruto y sumarle la depreciación y amortización.

DNP: Cotizaciones Declaradas y no Pagadas.

Ratios Normativos: Corresponde a los indicadores financieros mínimos que debe cumplir la filial Isapre Nueva Masvida S.A., según las instrucciones impartidas por la Superintendencia de Salud.

Ratios Contractuales: Corresponde a los indicadores que debe cumplir la o las compañías que componen el grupo.

Grupo: Se compone de todas las compañías que son parte de Nexus Chile Health SpA.

NDNP: Cotizaciones no Declaradas y no Pagadas

Obligaciones financieras: Deuda financiera total (corriente y no corriente)

Obligaciones financieras neta: Deuda financiera que no puede ser solventada con el efectivo, es decir: deuda financiera de corto plazo + deuda financiera de largo plazo – efectivo – efectivo equivalente.

ToT: Trimestre actual contra trimestre anterior.

1T: Primer trimestre.

2T: Segundo trimestre.

3T: Tercer trimestre.

4T: Cuarto trimestre.



Luis E. Atabales Matus Gerente General
Nexus Chile Health SpA