

Resultados Inversiones Previsión Security

Inversiones Previsión Security reportó un resultado de -MM\$2.237 a septiembre 2025.

Inversiones Previsión Security (IPS) es el holding que agrupa parte del negocio asegurador de BICECORP, incluyendo a su filial: Seguros Vida Security Previsión (Vida Security). Asimismo, incorpora las siguientes sociedades que complementan su actividad central aseguradora: Corredores de Seguros Security Ltda, Hipotecaria Security, su filial Inmobiliaria CasaNuestra, Inmobiliaria Security, Securitizadora Security y Beneficios Security.

HITOS DEL PERÍODO Y HECHOS POSTERIORES

- El 24 de enero de 2024, BICECORP S.A., su controladora Forestal O'Higgins S.A. y un grupo de accionistas mayoritarios de Grupo Security S.A. firmaron un acuerdo para integrar sus operaciones, sujeto a la aprobación de la CMF y la FNE. El 10 de abril del mismo año se formalizó la promesa de compraventa y permuta de acciones, y el 3 de julio la FNE dio inicio a su revisión tras declarar completa la entrega de antecedentes. En octubre, ambas entidades obtuvieron las aprobaciones regulatorias: la FNE autorizó la fusión en Fase 1 y la CMF aprobó el cambio de propiedad de Vida Security y Banco Security.
- Entre el 28 de enero y el 26 de febrero de 2025, se realizó una OPA con la que BICECORP y Forestal O'Higgins alcanzaron el 98,43% de la propiedad de Grupo Security, tomando control formal de la compañía el 1 de marzo.
- Como consecuencia del proceso de integración con BICECORP, el actual representante de los tenedores de bonos de las Series A y D de IPS, Banco BICE, pasará a ser "persona relacionada" al emisor de dichos bonos. De acuerdo a lo previsto en el artículo 116 de la LMV los representantes de los tenedores de bonos no pueden ser personas relacionadas al emisor, por lo que en enero de 2025 se llevaron a cabo las respectivas Juntas de Tenedores de Bonos para aprobar la sustitución del representante de los tenedores de Bonos de las Series recién referidas proponiendo que se designe a Banco de Chile en reemplazo de Banco BICE como representante.
- En línea con las gestiones requeridas por el proceso de integración, en agosto se realizaron las Juntas de tenedores de bonos de las series A y D de IPS, a fin de modificar los covenants y así adecuarlos a la futura estructura de propiedad y fusión de Vida Security con BICE Vida.
- Continuando el proceso de integración de Grupo Security y BICECORP, ambas compañías se fusionaron el 1 de septiembre de 2025. BICECORP adquirió todos los activos, pasivos y obligaciones de Grupo Security.
- El 25 de septiembre de 2025 los accionistas de BICE Vida y Vida Security aprobaron la fusión de ambas compañías en sus respectivas Juntas Extraordinarias de Accionistas. Con esta fusión, BICE Vida adquirirá todos los activos y pasivos de Vida Security, la que se disolverá sin necesidad de liquidación. La fusión se encuentra sujeta a la condición suspensiva de que la CMF apruebe la fusión.

Información de Contacto

Marcela Villafaña
Daniela Fuentes
Investor Relations
BICE

Santiago, Chile
inversionistas@bicecorp.com
bicecorp.com/investor-relations

ESTADO DE RESULTADOS

La pérdida del ejercicio de IPS fue de MM\$2.237 a sept-25 (vs una utilidad de MM\$24.877 a sept-24). Por su parte el EBITDA fue MM\$13.857 (-17,5% YoY). El resultado neto de IPS a sept-25 se alinea con el desempeño de su entidad operativa principal, Vida Security.

Estado de resultados resumido IPS (MM\$)	sept-25	sept-24	YoY
Ganancia (pérdida)			
Ingresos de actividades ordinarias	423.729	662.103	-36,0%
Costos de ventas	(337.732)	(585.592)	-42,3%
Ganancia bruta	85.997	76.511	12,4%
Ganancia antes de impuestos	5.988	11.220	-46,6%
Ganancia (pérdida)	(2.439)	24.858	-109,8%
Ganancia atribuible a			
Ganancia atribuibles a los propietarios de la controladora	(2.237)	24.877	-109,0%
Ganancia atribuibles a participaciones no controladoras	(202)	(19)	942,6%
Depreciación y amortización	(5.305)	(2.843)	86,6%
Costos Financieros	(2.563)	(2.735)	-6,3%
EBITDA*	13.857	16.798	-17,5%

*EBITDA= Utilidad Antes de Impuestos - Costos financieros - Depreciación y amortización.

Vida Security – Resultados Consolidados

Vida Security registró un resultado de MM\$6.050 a sept-25 (-80,2% YoY), asociado principalmente a un gasto por impuestos de MM\$9.520 a sept-25 (versus +MM\$14.743 a sept-24), sumado a mayores costos de administración (+22% YoY), en mayor medida por gastos asociados al proceso de integración.

En Ch\$ Millones	3Q25	2Q25	% Chg. QoQ	9M25	9M24	% Chg. YoY
Prima directa	78.497	78.709	-0,3%	236.477	455.758	-48,1%
Prima retenida	78.156	77.039	1,5%	233.224	451.132	-48,3%
Variación de reservas técnicas	-29.318	-39.086	-25,0%	-82.875	-58.573	41,5%
Costo de siniestros y rentas	-79.305	-70.095	13,1%	-219.104	-453.983	-51,7%
Resultado de intermediación	-5.730	-5.677	0,9%	-16.267	-18.599	-12,5%
Gastos médicos	-14	-5	171,3%	-25	-36	-31,6%
Deterioro de seguros	40	26	57,3%	90	-163	-
Margen de Contribución	-37.653	-37.799	-0,4%	-86.440	-80.222	7,8%
Costos de administración	-15.213	-15.378	-1,1%	-44.186	-36.209	22,0%
Resultado de inversiones	69.300	58.054	19,4%	159.779	147.871	8,1%
Diferencia de cambio	1.057	-201	-	421	486	-13,2%
Utilidad (pérdida) por unidades reajustables	-3.575	-5.256	-32,0%	-15.377	-12.094	27,1%
Otro ingresos y egresos	230	514	-55,2%	1.373	-3.977	-
Impuesto a la renta	-683	-5.886	-88,4%	-9.520	14.743	-
Resultado neto	13.463	-5.951	-	6.050	30.596	-80,2%

La prima directa alcanzó MM\$236.477 a sept-25 (-48,1% YoY), en mayor medida por la pausa en la venta de rentas vitalicias, compensado en parte por el crecimiento en seguros individuales y colectivos. Con todo, la participación de mercado fue de 3,0% en prima total.

En tanto, a sep-25 se constituyeron reservas técnicas por MM\$82.875 (+41,5% YoY), creciendo en mayor medida por seguros individuales, producto de la mayor actividad en esta línea. Por su parte, el costo de siniestros y rentas disminuyó 51,7% en el periodo, totalizando MM\$219.104, asociado a la pausa en venta de rentas vitalicias. Todo lo anterior explica un margen de contribución de -MM\$86.440 a sept-25 (+7,8% YoY).

Por su parte, el resultado de inversiones alcanzó MM\$159.779 (+8,1% YoY), con un ROI en términos reales de 5,5% (+23 bps YoY). En la cartera CUI y APV el resultado fue de MM\$54.113 (+17,8% YoY), cabe destacar que un mayor resultado de la cartera de inversiones asociada a CUI y APV tiene como contrapartida una mayor constitución de reservas técnicas y no incluye el efecto de la diferencia de cambio ni la corrección monetaria, que se presenta en las líneas de diferencia de cambio del estado de resultados y corrección monetaria, respectivamente. Por otra parte, el resultado de la cartera propia totalizó MM\$105.666 (+3,6% YoY), con un ROI de 5,0% (+19 bps YoY), principalmente por un mejor desempeño en renta variable e índices.

Resultado de inversiones	3Q25	2Q25	% Chg	9M25	9M24	% Chg.
<i>En Ch\$ Millones</i>			QoQ			
Renta fija	25.457	23.210	9,7%	70.678	70.318	0,5%
Renta variable e índices	40.360	31.243	29,2%	77.095	58.472	31,8%
Inmobiliario	4.553	3.760	21,1%	13.947	14.704	-5,1%
Otras inversiones	-1.069	-158	576,6%	-1.941	4.378	-
Resultado de inversiones	69.300	58.054	19,4%	159.779	147.871	8,1%
CUI y APV	27.356	26.435	3,5%	54.113	45.924	17,8%
Cartera propia	41.944	31.619	32,7%	105.666	101.947	3,6%
Resultado de inversiones	69.300	58.054	19,4%	159.779	147.871	8,1%
Diferencia dde cambio	1.057	-201	-	421	486	-13,2%
Inversiones + Díf. de cambio	70.358	57.854	21,6%	160.200	148.357	8,0%

A sep-25 los gastos de administración de Vida Security alcanzaron MM\$44.186 (+22,0% YoY), lo que representa un ratio de gastos sobre prima retenida de 18,9% (vs 8,0% a sept-24). El gasto por remuneraciones totalizó MM\$18.285 (+24,1% YoY), asociado a indemnizaciones relacionadas con el proceso de integración. La línea de Otros gastos ascendió a MM\$22.222 (+21,7% YoY) principalmente por asesorías y la amortización de proyectos TI.

<i>En Ch\$ Millones</i>	3Q25	2Q25	% Chg	9M25	9M24	%Chg.
			QoQ			
Remuneraciones	6.585	6.363	3,5%	18.285	14.731	24,1%
Gastos asociados al canal de distribución	1.193	1.386	-13,9%	3.679	3.220	14,2%
Otros	7.436	7.629	-2,5%	22.222	18.258	21,7%
Total gastos de administración	15.213	15.378	-1,1%	44.186	36.209	22,0%

Por otra parte, en el período la pérdida por unidades reajustables ascendió a MM\$15.377 (+27,1% YoY) producto del descalce de monedas entre activos y pasivos, asociado principalmente a decisiones de inversión, mientras que el nivel de inflación fue ligeramente inferior (variación UF de 2,8% a sept-25 vs 3,1% a sept-24). Por último, se registró un gasto por impuestos de MM\$9.520 (versus +MM\$14.743 a sept-24) principalmente por un menor beneficio tributario asociado a los dividendos de fondos de inversión.

En la comparación trimestral, Vida Security registró un resultado de MM\$13.463 (vs -MM\$5.951 en 2Q25), principalmente por el mejor resultado de inversiones de la cartera propia, principalmente en renta variable, sumado a un menor pago de impuestos, con una alta base de comparación en 2Q25.

Vida Security – Resultado por Ramo

En Ch\$ Millones	Individuales		Protección Familiar		Colectivos		RRVV		SIS		Total	
	9M25	9M24	9M25	9M24	9M25	9M24	9M25	9M24	9M25	9M24	9M25	9M24
Prima directa	178.614	158.471	5.323	5.442	52.422	50.669	0	241.053	117	122	236.477	455.758
Prima retenida	176.987	156.102	5.323	5.442	50.856	48.447	0	241.053	57	87	233.224	451.132
Variación de reservas técnicas	-83.141	-59.937	7	56	259	1.307	0	0	0	0	-82.875	-58.574
Costo de siniestros	-113.822	-102.677	-1.324	-1.022	-39.087	-33.708	0	0	1.447	-124	-152.785	-137.531
Costo de rentas	-1.638	-1.712	0	0	0	0	-64.102	-313.530	-579	1.459	-66.319	-313.783
Resultado de intermediación	-11.169	-11.427	-2.314	-2.602	-2.781	-2.680	-3	-1.889	0	0	-16.267	-18.599
Gastos médicos	-20	-30	0	-2	-5	-5	0	0	0	0	-25	-36
Deterioro de seguros	2	-1	0	0	88	-162	0	0	0	0	90	-163
Margen de contribución	-33.657	-19.681	1.692	1.873	8.704	13.199	-64.106	-74.366	926	-1.247	-86.440	-80.222

Vida Security – Seguros Individuales (76% de la prima directa total a sept-25)

A sept-25 los seguros CUI y APV representan el 92% del total de la prima de seguros individuales. La prima directa totalizó MM\$178.614 a sept-25 (+12,7% YoY), asociado principalmente a seguros CUI y en menor medida APV. En este sentido, la estrategia comercial de la compañía le ha permitido ubicarse en el tercer lugar en primas a sept-25. En relación a los costos de siniestros, fueron de MM\$113.822 (+10,9% YoY) con un aumento del 13% en los rescates y traspasos CUI y APV. Por otra parte, se constituyeron reservas técnicas por MM\$83.141 (+38,7% YoY), principalmente por la mayor actividad en el período y el mejor resultado de inversiones de CUI y APV. A su vez, el costo de intermediación fue MM\$11.169 (-2,3% YoY), con una disminución en la tasa de costo de intermediación (6,3% a sept-25, -101 bps YoY). Con todo, el margen de contribución alcanzó -MM\$33.657 a sept-25, versus -MM\$19.681 a sept-24.

Individuales	3Q25	2Q25	% Chg.	9M25	9M24	% Chg.
En Ch\$ Millones			QoQ			
Prima Directa	58.804	59.528	-1,2%	178.614	158.471	12,7%
Prima Retenida	58.846	58.601	0,4%	176.987	156.102	13,4%
Variación de Reservas Técnicas	-29.374	-39.345	-25,3%	-83.141	-59.937	38,7%
Costo de Siniestros	-44.223	-34.870	26,8%	-113.822	-102.677	10,9%
Costo de Rentas	-531	-473	12,3%	-1.638	-1.712	-4,3%
Resultado de Intermediación	-3.872	-3.940	-1,7%	-11.169	-11.427	-2,3%
Gastos Médicos	-12	-4	195,9%	-20	-30	-34,0%
Deterioro de Seguros	0	0	-	2	-1	-
Margen de Contribución	-20.023	-20.031	0,0%	-33.657	-19.681	71,0%
Tasa de siniestralidad (1)	76,1%	60,3%	1574 p	65,2%	66,9%	-164 p
Tasa costo de intermediación (2)	6,6%	6,7%	-14 p	6,3%	7,3%	-101 p

(1) Costo de siniestros/ Prima retenida (2) Costo de intermediación/ Prima retenida

En el trimestre la prima directa fue de MM\$58.804 (-1,2% QoQ), con un menor volumen en APV y una prima estable en seguros CUI. Por otra parte, se constituyeron reservas técnicas por MM\$29.374 (vs. MM\$39.345 en el 2Q25), con una disminución explicada por el mayor volumen de rescates y traspasos en seguros CUI y APV. Considerando estos efectos, el margen de contribución alcanzó -MM\$20.023 durante el 3Q25 (vs -MM\$20.023 en 2Q25).

Vida Security – Protección Familiar (2% de la prima directa total a sept-25)

Protección Familiar En Ch\$ Millones	3Q25	2Q25	% Chg. QoQ	9M25	9M24	% Chg.
Prima Directa	1.730	1.811	-4,5%	5.323	5.442	-2,2%
Prima Retenida	1.730	1.811	-4,5%	5.323	5.442	-2,2%
Variación de Reservas Técnicas	-26	25	-	7	56	-87,8%
Costo de Siniestros	-443	-398	11,3%	-1.324	-1.022	29,5%
Costo de Rentas	0	0	-	0	0	-
Resultado de Intermediación	-794	-855	-7,2%	-2.314	-2.602	-11,1%
Margen de Contribución	467	583	-20,0%	1.692	1.873	-9,7%
Tasa de siniestralidad (1)	25,6%	21,9%	364 p	24,9%	18,8%	608 p
Tasa costo de intermediación (2)	45,9%	47,2%	-131 p	43,5%	47,8%	-433 p

(1) Costo de siniestros/ Prima retenida (2) Costo de intermediación/ Prima retenida

El margen de contribución alcanzó MM\$1.692 a sept-25 (-9,7% YoY), con una prima directa estable en el período, de MM\$5.323 (-2,2% YoY) y un menor costo de intermediación, que totalizó MM\$2.314 (-11,1% YoY). Por otra parte, los costos de siniestros alcanzaron MM\$1.324 (+29,5% YoY). Al comparar con el trimestre anterior, el margen de contribución fue un 20,0% inferior, producto del menor volumen de primas.

Vida Security – Seguros Colectivos (22% de la prima directa total a sept-25)

A sept-25 el margen de contribución totalizó MM\$8.704 (-34,1% YoY), con un crecimiento del 3,5% en la prima directa, totalizando MM\$52.422, principalmente por mayores primas en seguros de salud, sumado a un mayor costo por siniestros en este mismo ramo. En el trimestre el margen de contribución totalizó MM\$2.214, 21% por sobre el 2Q25, asociado a una menor tasa de siniestralidad (-677 bps QoQ).

Colectivos En Ch\$ Millones	3Q25	2Q25	% Chg. QoQ	9M25	9M24	% Chg.
Prima Directa	17.919	17.324	3,4%	52.422	50.669	3,5%
Prima Retenida	17.574	16.592	5,9%	50.856	48.447	5,0%
Variación de Reservas Técnicas	82	235	-	259	1.307	-80,2%
Costo de Siniestros	-13.792	-14.143	-2,5%	-39.087	-33.708	16,0%
Resultado de Intermediación	-1.064	-879	21,1%	-2.781	-2.680	3,8%
Gastos Médicos	-2	-1	89,7%	-5	-5	3,0%
Deterioro de Seguros	40	26	57,3%	88	-162	-
Margen de Contribución	2.214	1.829	21,0%	8.704	13.199	-34,1%
Tasa de siniestralidad (1)	78,5%	85,2%	-677 p	76,9%	69,6%	728 p
Tasa costo de intermediación (2)	6,1%	5,3%	76 p	5,5%	5,5%	-6 p

(1) Costo de siniestros/ Prima retenida (2) Costo de intermediación/ Prima retenida

Vida Security – Rentas Vitalicias

La compañía optó por pausar la venta de rentas vitalicias desde el primer trimestre del año. Dado lo anterior, se generó un margen de contribución de -MM\$64.106 (-MM\$74.366 a sept-24). A su vez, el costo de rentas totalizó MM\$64.102 (-79,6% YoY) y corresponde al pago de pensiones vendidas en periodos anteriores

Rentas Vitalicias <i>En Ch\$ Millones</i>	3Q25	2Q25	% Chg. QoQ	9M25	9M24	% Chg.
Prima Directa	0	0	-	0	241.053	-
Prima Retenida	0	0	-	0	241.053	-
Costo de Rentas	-20.094	-21.364	-5,9%	-64.102	-313.530	-79,6%
Resultado de Intermediación	0	-3	-97,0%	-3	-1.889	-99,8%
Margen de Contribución	-20.094	-21.368	-6,0%	-64.106	-74.366	-13,8%

Vida Security – Seguro de Invalidez y Sobrevivencia (SIS) ¹

Vida Security no participó en la licitación para el período que considera desde el 1 de julio de 2024 al 30 de junio de 2025 ni en la licitación para el período desde el 1 de julio de 2025 al 30 de junio de 2026. El margen a sept-25 ascendió a MM\$926.

SIS <i>En Ch\$ Millones</i>	3Q25	2Q25	% Chg. QoQ	9M25	9M24	% Chg.
Prima Directa	44	46	-2,6%	117	122	-4,0%
Prima Retenida	6	34	-82,4%	57	87	-33,7%
Costo de Siniestros	-5	1.468	-	1.447	-124	-
Costo de Rentas	-218	-315	-30,8%	-579	1.459	-
Margen de Contribución	-217	1.187	-	926	-1.247	-

Otras filiales operativas

Inmobiliaria Security se dedica al desarrollo de proyectos habitacionales para segmentos socioeconómicos medios y altos, focalizados principalmente en el sector oriente de Santiago. La Compañía ofrece también servicios inmobiliarios a las sociedades afiliadas, abarcando gestión y administración de proyectos, corretaje de propiedades y asesorías técnicas. A sept-25 registró un resultado de -MM\$1.512, con un total de activos inmobiliarios administrados de MM\$66.949 (+15,1% YoY), 3 unidades escrituradas y 38 promesas de venta.

Hipotecaria Security ofrece financiamiento de bienes, como viviendas nuevas y usadas, terrenos, oficinas y otros, a través de mutuos hipotecarios endosables, los que posteriormente puede endosar a inversionistas institucionales, como fondos de inversión y compañías de seguros de vida. A septiembre 2025, tuvo un resultado consolidado de \$1.009 millones (-24,8% YoY).

Securitizadora Security desarrolla servicios de administración de activos securitizados y de los respectivos patrimonios separados junto con la emisión de bonos. El resultado de esta a septiembre 2025 totalizó \$368 millones (-2,6% YoY).

¹ Incluye además el ramo 424, que corresponde al antiguo sistema de Invalidez y Supervivencia definido en la circular 528 (C-528). A septiembre de 2025, este ramo aporta a Vida Security un margen de contribución de -MM\$21.

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

La situación financiera de IPS está estrechamente vinculada con la de sus filiales operativas.

Balance Resumido (MM\$)	sept-25	dic-24	YTD
Activos corrientes totales	863.310	822.320	5,0%
Total de activos no corrientes	3.340.277	3.337.914	0,1%
Total de activos	4.203.588	4.160.233	1,0%
Pasivos corrientes totales	573.922	577.017	-0,5%
Total de pasivos no corrientes	3.364.378	3.298.732	2,0%
Total de pasivos	3.938.300	3.875.749	1,6%
Patrimonio atribuible a los propietarios	265.166	284.080	-6,7%
Participaciones no controladoras	122	404	-69,9%
Patrimonio total	265.287	284.485	-6,7%
Patrimonio y pasivos	4.203.588	4.160.233	1,0%

A sept-25, los activos totales ascienden a MM\$.203.588 (+1,0% YTD). Además, un 79,5% estos activos corresponden a activos no corrientes, de los cuales la mayoría son otros activos financieros no corrientes, que corresponden principalmente a las inversiones que respaldan las reservas técnicas de Vida Security. Esta línea alcanzó MM\$.2.654.123 a sept-25 (-1,0% YTD), asociado a la pausa en venta de rentas vitalicias. Por otro lado, los activos corrientes alcanzaron MM\$.863.310 (+5,0% YTD), de los cuales un 80,3% de ellos corresponden a otros activos financieros corrientes que también respaldan reservas técnicas de la filial de Vida Security.

Los pasivos ascienden a MM\$.3.938.300, +1,6% respecto a dic-24. De estos, el 85,4% corresponde a pasivos no corrientes, que a su vez incluyen principalmente las cuentas por pagar no corrientes, en mayor medida reservas técnicas de la filial Vida Security. A sept-25, las cuentas por pagar no corrientes alcanzaron MM\$.3.270.442, 2,0% respecto a dic-24. Este aumento responde principalmente a un aumento en las reservas técnicas de Vida Security. Por otro lado, los pasivos corrientes alcanzaron MM\$.573.922 (-0,5% YTD). Además, un 76,9% de los pasivos corrientes corresponden a cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, los cuales corresponden principalmente a reservas técnicas de Vida Security.

El patrimonio atribuible a los propietarios de IPS alcanzó \$265.166 a sept-25, -6,7% respecto a dic-24, por una disminución en las ganancias acumuladas (-6,3% YTD).

ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO

Estado de flujos de efectivo (MM\$)	sept-25	sept-24
Por los periodos terminados al 30 de septiembre de 2025 y 2024		
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	4.513	69.150
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(18.671)	(16.024)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	(7.855)	(37.106)
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(22.013)	16.020
efectivo	(673)	135
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	(22.686)	16.155
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	46.687	20.182
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	24.001	36.337

Flujos de operación

A sept-25 se registró un flujo de actividades de operación de MM\$4.513, versus MM\$69.150 a sept-24. La variación corresponde principalmente al menor volumen de primas, asociado a la pausa de venta de rentas vitalicias.

Flujos de inversión

A sept-25 se registró un flujo de actividades de inversión de -MM\$18.671, versus -MM\$16.024 a sept-24, en mayor medida por mayores compras de activos intangibles.

Flujos de financiación

A sept-25 se registró un flujo de actividades de financiación de -MM\$7.855, versus -MM\$37.106 a sept-24 debido a mayores importes de préstamos de corto plazo, parcialmente compensado por mayores reembolsos de préstamos.

INDICADORES FINANCIEROS Y DE GESTIÓN

Liquidez Individual

		sept-24	dic-24	sept-25	YoY	YTD
Liquidez corriente:						
(Activo Circulante/ Pasivo Circulante)	Veces	18,28	34,59	16,39	-189	-1.820
Activos Circulantes IPS	Miles	17.371.085	21.145.276	6.988.333	-59,8%	-67,0%
Pasivos Circulantes IPS	Miles	950.319	611.306	426.377	-55,1%	-30,3%

El índice de liquidez individual, medido como el cociente entre el activo circulante individual equivalente al total de activos corrientes, y el pasivo corriente equivalente al total de pasivos corrientes, que mide la capacidad de la empresa para cubrir oportunamente sus compromisos de corto plazo, se encuentra en 16,39 veces a septiembre 2025. La variación respecto a sept-24 se explica principalmente por una disminución de los activos circulantes, asociado a menos efectivo y equivalentes, en línea con pagos realizados a Grupo Security y pagos por deuda por bonos.

Endeudamiento

		sept-24	dic-24	sept-25	YoY	YTD
Endeudamiento financiero individual	Veces	0,341	0,340	0,371	301	313
Cobertura de gastos financieros	Veces	5,10	9,38	3,3	-	-

El nivel de endeudamiento financiero individual corresponde a lo definido en la nota 36 de los Estados Financieros de Inversiones Previsión Security, definido dicho endeudamiento como la razón entre pasivo exigible financiero individual y patrimonio total. El pasivo exigible financiero individual corresponderá a la suma de las obligaciones financieras contraídas por Inversiones Previsión Security Limitada, excluyendo en este cálculo las obligaciones financieras de sus filiales, independiente de si éstas consolidan o no con Inversiones Previsión Security Limitada. De este modo, se considera que el pasivo exigible financiero individual comprende la suma de los endeudamientos de la Sociedad individualmente considerada, que califiquen dentro de los siguientes conceptos contables de los estados financieros: (I) las obligaciones con bancos e instituciones financieras, corrientes y no corrientes, (II) las obligaciones financieras con el público (pagares y bonos), corrientes y no corrientes, (III) otros pasivos, cuentas por pagar, acreedores varios y provisiones, todos ellos corrientes y no corrientes, y (IV) las cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes y no corrientes. Dentro del concepto definido en el punto (IV) anterior, se considerarán aquellas cuentas por pagar de Inversiones Previsión Security Limitada, individualmente consideradas, contraídas con entidades relacionadas, que por haber sido incluidas dentro del proceso de consolidación hayan sido eliminadas durante dicho proceso y por lo mismo no se encuentren presentes en los estados financieros. Se considerará como un pasivo exigible del Emisor el monto de todos los avales, fianzas simples o solidarias, codeudas solidarias u otras garantías, personales o reales, que éste hubiere otorgado para garantizar obligaciones de terceros, incluso si fueren de sus filiales. Esta restricción emana de los créditos bancarios y deudas con compañías de seguros contraídas por IPS, y debe ser no superior a 0,5, medido sobre las cifras de su balance individual, definido dicho endeudamiento como la razón entre pasivo exigible financiero individual, conforme a lo presentado en cuadro de revelaciones de la FECU, y el patrimonio total. A sept-25 este indicador alcanzó 0,371 veces, +313 bps YTD.

La cobertura de gastos financieros consolidado corresponde a la suma de las ganancias antes de impuestos y los costos financieros, dividida por los costos financieros. La mayor parte de los costos financieros de este indicador corresponden al gasto por intereses y reajustes por los créditos bancarios de IPS. A sept-25, la cobertura de gastos financieros consolidados alcanzó 3,3 veces, versus las 5,1 veces a sept-24, en línea con el resultado antes de impuestos.

Rentabilidad

		sept-24	dic-24	sept-25
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora	millones	24.877	36.342	(2.237)
EBITDA	millones	16.798	37.242	13.857
ROAE YTD	%	12,3%	13,0%	-1,1%
ROAA YTD	%	0,83%	0,88%	-0,07%
ROAE 12M	%	3,8%	7,9%	-11,3%
ROAA 12M	%	0,2%	0,5%	-0,7%

La rentabilidad del patrimonio (ROAE), definida como el cociente entre las ganancias atribuibles a las propiedades controladas en el periodo anualizado y el patrimonio atribuible a las propiedades controladas promedio del periodo, alcanzó -1,1% a sept-25, en línea con las pérdidas del periodo.

La rentabilidad del activo (ROAA), definida como el cociente entre las ganancias atribuibles a las sociedades controladas en el periodo y los activos totales promedio del periodo, alcanzó -0,07% a sept-25 en comparación a 0,83% a sept-24.

DEUDA FINANCIERA INVERSIONES PREVISIÓN SECURITY

Obligaciones Bancarias:

Rut Entidad Acreedora	Nombre Entidad Acreedora	Pais Entidad Acreedora	Tasa Efectiva %	Valor Contable al Vencimiento (M\$)		
				Corriente 0-1 años	No Corriente 1 año y más	Total
97.006.000-6	Banco BCI	Chile	7,01%	-	2.556.875	2.556.875
				-	2.556.875	2.556.875

Bonos:

Serie	N° de Inscripción	Fecha de Inscripción	Moneda	Monto	Tasa de Interés Nominal	Plazo (Años)	Vencimiento
A	879	31-08-2017	UF	1.000.000	3,38%	21	31-08-2038
D	970	20-12-2019	UF	1.200.000	2,25%	21	20-12-2040

CLASIFICACIONES DE RIESGO

	BICECORP	Vida Security	Inv. Previsión Security
FitchRatings (local)	AA+	AA	AA-
ICR (local)	AA+	AA+	AA-

Safe Harbor

Este documento tiene por objeto entregar información general sobre BICE S.A. y sus principales segmentos de negocios y en caso alguno constituye un análisis exhaustivo de la situación financiera y comercial de la sociedad. Este informe contiene resultados históricos de las distintas unidades de negocio de BICE y filiales, y puede contener declaraciones prospectivas, las que en ningún caso son garantía de resultados futuros. Dichas declaraciones prospectivas son sólo referenciales, y están basadas fundamentalmente en (i) información financiera histórica de BICE y sus filiales, (ii) supuestos o expectativas actuales de nuestros ejecutivos con respecto al desarrollo futuro de las operaciones y negocios de BICE y sus filiales, y (iii) datos y proyecciones generales para el mercado, la industria y la economía, tanto local como internacional. Cualquier información sobre el futuro desarrollo de nuestros negocios o sobre potenciales resultados futuros, está sujeta a riesgos significativos e incertidumbre y se puede ver afectada por diversos factores de riesgo no anticipados, como (pero no limitado a) cambios en condiciones económicas, políticas o financieras, globales o locales, cambios en condiciones de mercado, cambios legales o regulatorios, acciones de la competencia, riesgos operativos y/o financieros inherentes al negocio de servicios financieros, cambios en estructuras de costos, tipos de cambio, eventos de caso fortuito o fuerza mayor, u otros. Ni BICE ni ninguna de sus filiales o subsidiarias otorgan garantía alguna en relación con rentabilidad futura, ya sea en base a datos históricos o cualquier otro supuesto. La rentabilidad es fluctuante por lo que nada garantiza que las rentabilidades pasadas se mantengan en el futuro. BICE y sus filiales quedan liberados de toda y cualquier responsabilidad por daños o perjuicios que deriven o puedan derivar del uso que un destinatario o usuario de este documento pueda hacer con respecto a cualquier información prospectiva aquí contenida, quien acepta expresamente y se hace responsable de todas las consecuencias provenientes del empleo de esta. Ni BICE ni ninguna de sus filiales asume obligación alguna de hacer pública ninguna revisión de dichas declaraciones prospectivas para reflejar acontecimientos o circunstancias posteriores o imprevistas. En ningún caso la información contenida en este documento puede interpretarse como asesoramiento en materias de inversión o de cualquier otra naturaleza. Es su responsabilidad consultar con sus propios asesores a este respecto. Por último, esta presentación no constituye ni forma parte de ninguna oferta, invitación o incitación a comprar, suscribir, adquirir, vender o enajenar, acciones u otros valores emitidos o relacionados con BICE o sus filiales.

En cumplimiento de la normativa vigente, se encuentra disponible junto a este documento, los Estados Financieros Consolidados de BICE S.A. y filiales, los Hechos Relevantes del periodo y la Declaración de Responsabilidad del Directorio en la página web de la Comisión para el Mercado Financiero, www.cmfchile.cl y en la página web de la Sociedad, www.bicecorp.cl. Dichos documentos se encuentran disponibles para su consulta y examen y deben ser leídos como complemento a este análisis para un entendimiento más cabal.

INDUSTRIAS EN LAS QUE PARTICIPA LA SOCIEDAD

Inversiones Previsión Security Limitada es una filial de Grupo Security que actúa como holding agrupando los negocios de seguros del grupo. IPS no participa directamente en un sector industrial, su participación es indirecta a través de sus filiales.

INDUSTRIA DE SEGUROS DE VIDA

A septiembre 2025 existían 33 compañías de seguros de vida. Los ingresos por prima directa de las compañías de seguros de vida alcanzaron MMM\$8.019. Las utilidades de la industria de Seguros de Vida alcanzaron MMM\$631 millones acumulados a septiembre 2025. En el mismo período, Vida Security alcanzó una participación de mercado por prima directa de 2,9%.

CORREDORES DE SEGUROS

El mercado de corredores de Seguros se compone de 2.854 actores a diciembre de 2020, los cuales se distribuyen en 11 corredores de seguros que son filiales bancarias, 21 brokers (entre los que está Corredores de Seguros Security), 7 corredores de seguros relacionados a grandes tiendas comerciales, y 2.815 corredores retail de menor tamaño. La prima intermediada por el mercado en 2020 fue de UF 141 millones (sin considerar rentas vitalicias). En 2020, Corredores de Seguros Security se ubica en el 7º lugar en el ranking del segmento brokers, con una participación del 4,2% en dicho segmento (sin considerar rentas vitalicias).

MUTUOS HIPOTECARIOS

A septiembre 2025 se registran 14 administradoras, administrando un total de MM 226 UF en mutuos hipotecarios endosables. A sept-25 Hipotecaria Security S.A. cuenta con MM 65 UF en mutuos hipotecarios, lo que significa un 29,8% de participación de mercado.

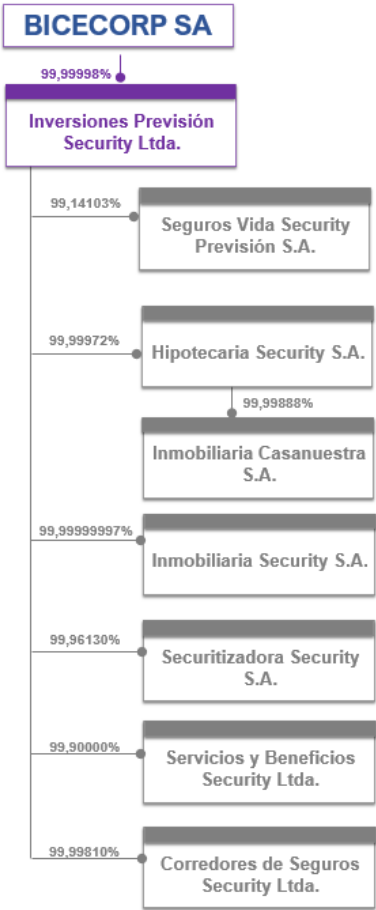
FACTORES DE RIESGO

Inversiones Previsión Security Limitada, como filial directa de BICE, se alinea a las definiciones y políticas de administración de riesgo que define su matriz. De acuerdo con nuestra política y procedimientos de gestión y control de riesgos, revisamos periódicamente los principales riesgos que afectan a la compañía y a sus principales filiales, además de identificar los controles más relevantes asociados a cada uno de ellos. Esta actividad refuerza y complementa la gestión de cada una de nuestras filiales y en ella participan la alta administración de BICE, así como los gerentes y responsables de la gestión de los distintos tipos de riesgo. Los principales riesgos identificados por la compañía se resumen en el siguiente cuadro:

Categoría de Riesgo	Descripción	Ejemplos
Estratégicos	Corresponden a pérdidas potenciales de valor o de reputación debido a estrategias inefectivas, la inadecuada implementación de la estrategia o la incapacidad de responder ante cambios en el entorno del negocio.	• Pérdida de competitividad • Reputación • Riesgo de grupo • Gobierno corporativo y desarrollo organizacional • Crecimiento inorgánico
Financieros	Resultados financieros desfavorables por cambios en las condiciones macroeconómicas o un inadecuado manejo de las fuentes de financiamiento o de las inversiones de la compañía.	• Crédito (Clientes, renta fija o inmobiliario) • Mercado (Reinversión, renta variable, inversiones inmobiliarias o renta fija) • Liquidez
Técnicos	Se refiere a la posibilidad de obtener desviaciones o pérdidas significativas respecto de lo estimado, debido a una inadecuada selección y evaluación de los riesgos que cubre una compañía de seguros de vida, previa a la aceptación de un negocio, o como resultado de eventos inesperados o catastróficos.	• Longevidad • Tarificación • Reservas • Reaseguro
Operacionales	Riesgos relacionados con fallas en la operación derivada de la inadecuación o errores en los procesos internos, del personal, de los sistemas o de los controles internos aplicables o bien a causa de acontecimientos externos.	• Continuidad de negocio • Seguridad de la información y ciberataques • Gestión de servicios externalizados • Clima organizacional
Cumplimiento	Riesgos relativos al cumplimiento de todo tipo de normativas, leyes y otros documentos legales, de cualquier ámbito, que regulen las acciones de BICE y sus filiales.	• Conducta de mercado • Fraude interno y externo • Cumplimiento normativo

Como parte de la adecuada gestión y control de nuestros riesgos, el Directorio de BICE cuenta, entre otros, con las siguientes políticas y programas: Política y Procedimiento de Gestión y Control de Riesgos, Política de Administración de Riesgo Operacional, Política de Seguridad de la Información, Política de Continuidad del Negocio y Programa Corporativo de Prevención, Detección y Respuesta al Fraude. Para mayor detalle sobre estos programas y políticas, junto con información adicional de los riesgos identificados por BICE, puede consultar el Reporte Integrado de BICE o la nota 35 de sus Estados Financieros.

ESTRUCTURA DE PROPIEDAD INVERSIONES PREVISIÓN SECURITY



BALANCE POR SEGMENTO

Estado de situación financiera MM\$	SEGUROS		APOYO CORPORATIVO		AJUSTES		TOTALES	
	dic-24	sept-25	dic-24	sept-25	dic-24	sept-25	dic-24	sept-25
Activos								
Total de activos corrientes	3.648.691	3.688.195	21.465	7.481	(2.847.836)	(2.832.365)	822.320	863.310
Total de activos no corrientes	474.673	488.607	359.626	356.648	2.503.615	2.495.022	3.337.914	3.340.277
Total de activos	4.123.364	4.176.802	381.091	364.129	(344.222)	(337.343)	4.160.233	4.203.588

Estado de situación financiera MM\$	SEGUROS		APOYO CORPORATIVO		AJUSTES		TOTALES	
	dic-24	sept-25	dic-24	sept-25	dic-24	sept-25	dic-24	sept-25
Pasivos								
Total de pasivos corrientes	3.781.101	3.835.720	611	426	(3.204.695)	(3.262.224)	577.017	573.922
Total de pasivos no corrientes	18.503	22.981	96.079	98.045	3.184.149	3.243.353	3.298.732	3.364.378
Total de pasivos	3.799.604	3.858.701	96.691	98.471	(20.546)	(18.872)	3.875.749	3.938.300

RESULTADOS POR SEGMENTO

Millones (\$)	SEGUROS		APOYO CORPORATIVO		AJUSTES		TOTALES	
	sept-24	sept-25	sept-24	sept-25	sept-24	sept-25	sept-24	sept-25
Estado de resultados								
Ganancia (pérdida)								
Ingresos de actividades ordinarias	669.461	426.266	-	-	(7.358)	(2.537)	662.103	423.729
Costo de ventas	(585.320)	(338.419)	-	-	(272)	687	(585.592)	(337.732)
Ganancia bruta	84.141	87.848	-	-	(7.630)	(1.850)	76.511	85.998
Otros ingresos	587	294	367	342	-	-	954	636
Costos de distribución	-	-	-	-	-	-	-	-
Gastos de administración	(50.689)	(62.146)	(209)	(319)	386	522	(50.512)	(61.943)
Otros gastos por función	(562)	(683)	-	-	-	-	(562)	(683)
Otras ganancias (pérdidas)	919	1.628	(3.936)	(1.367)	3.936	1.367	919	1.628
Ganancia (pérdida) de actividades operacionales	34.397	26.941	(3.778)	(1.344)	(3.309)	39	27.311	25.636
Ganancias (pérdidas) que surgen de la baja en cuentas de activos financieros medidos al costo amortizado	-	-	-	-	-	-	-	-
Ingresos financieros	583	517	301	373	8	-	891	890
Costos financieros	(564)	(404)	(2.122)	(2.113)	(49)	(46)	(2.735)	(2.563)
Ganancias (pérdidas) por deterioro de valor	(169)	(203)	-	-	-	-	(169)	(203)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociados utilizando el método de la participación	(1.455)	213	32.941	2.753	(31.794)	(3.427)	(307)	(460)
Diferencia de cambio	488	405	0	(0)	-	-	488	405
Resultado por unidades de reajuste	(11.783)	(15.449)	(2.468)	(2.275)	(8)	8	(14.258)	(17.716)
Ganancias (pérdidas) que surgen de la diferencia entre el valor libro anterior y el valor justo de activos financieros reclasificados medidos a valor razonable	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (pérdida) antes de impuestos	21.496	12.020	24.875	(2.606)	(35.152)	(3.427)	11.220	5.988
Gastos por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas	13.636	(8.795)	2	369	-	-	13.638	(8.426)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	35.132	3.225	24.877	(2.237)	(35.152)	(3.427)	24.858	(2.438)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (pérdida)	35.132	3.225	24.877	- 2.237	- 35.152	- 3.427	24.858	- 2.438
Ganancia (pérdida) atribuible a	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (pérdida) atribuibles a los propietarios de la controladora	33.476	3.743	24.877	(2.237)	(33.476)	(3.743)	24.877	(2.237)
Ganancia (pérdida) atribuibles a participaciones no controladoras	1.656	(518)	-	-	(1.676)	316	(19)	(202)
Ganancia (pérdida)	35.132	3.225	24.877	(2.237)	(35.152)	(3.427)	24.858	(2.438)