

I- *Marcha de la Empresa durante el trimestre.*

A continuación, se indica el estado de resultados del Cuarto trimestre de los años 2024 y 2023, y del tercer trimestre del 2024.

	Trim / Trim		% Var.	Trim. Secuenciales		% Var.
	4T24 MM\$	4T23 MM\$		4T24 MM\$	3T24 MM\$	
Ingresos Operacionales	13.194	12.013		13.194	13.220	
Otros Ingresos por Función	109	90		109	109	
Total ingresos	13.303	12.103	9,9%	13.303	13.329	-0,2%
Costos y Otros Gastos	-10.471	-9.170	14,2%	-10.471	-10.302	1,6%
% Ingresos	-78,7%	-75,8%	-295 bps	-78,7%	-77,3%	-142 bps
Gastos Personal	-2.289	-2.306	-0,7%	-2.289	-2.438	-6,1%
% Ingresos	-17,2%	-19,1%	185 bps	-17,2%	-18,3%	108 bps
Ebitda (*)	543	628	-13,5%	543	589	-7,8%
% Ingresos	4,1%	5,2%		4,1%	4,4%	-34 bps
Depreciación y Amortización	-703	-668	5,2%	-703	-679	3,5%
Resultado Operacional	-160	-40		-160	-90	
% Ingresos	-1,2%	-0,3%		-1,2%	-0,7%	
Resultado No Operacional	44	-152		44	-350	
Ganancia antes de Impuestos (*)	-116	-192		-116	-439	
Impuesto a las ganancias	0	2001		0	0	
Ganancia del período	-116	1.809		-116	-439	
Participaciones no Controladoras	0	0		0	0	
Ganancia atribuible a Controladores	-116	1809		-116	-439	
Ganancia por Acción (\$/Acción)	-1,02	15,93		-1,02	-3,86	

Los ingresos del cuarto trimestre de 2024 alcanzaron MM\$ 13.303, lo que representa un aumento del 9,9% en comparación con el mismo período del año anterior, impulsado principalmente por un incremento del 12,0% en el volumen de ventas. En comparación con el tercer trimestre de 2024, los ingresos cayeron un 0,2%, debido a la reducción de despachos en diciembre, como resultado de las restricciones impuestas por nuestros clientes durante el cierre de fin de año.

Los costos y otros gastos representaron un 78,7% de los ingresos, lo que representa un aumento de 290 puntos base en comparación con el mismo trimestre del año anterior y de 142 puntos base respecto al tercer trimestre de 2024. Este aumento se debe principalmente al impacto de la variación del tipo de cambio en el precio de las materias primas y al incremento en el costo del aluminio, debido al fin de los subsidios en el país de origen.

Los gastos de personal en relación con los ingresos por ventas disminuyeron 0.7% al comparar el cuarto trimestre de 2024 con el mismo período de 2023. En términos porcentuales, los gastos de personal disminuyeron un 0,7% en el cuarto trimestre en comparación con el mismo período del año anterior. En

comparación con el tercer trimestre de 2024, los gastos de personal pasaron del 18,3% al 17,2% de las ventas.

El EBITDA del cuarto trimestre de 2024 alcanzó MM\$ 543, lo que representa una disminución del 13,5% en comparación con el mismo trimestre del año anterior. Esta disminución también se refleja en la comparación con el tercer trimestre de 2024, con una caída del 7,8%. Este resultado se explica principalmente por el impacto del tipo de cambio y su efecto sobre los precios de las materias primas.

II- Resultado Acumulado al 31 de diciembre de 2024

	Acumulado a		% Var.
	31.12.24	31.12.23	
	MM\$	MM\$	
Ingresos Operacionales	53.082	55.739	
Otros Ingresos por Función	399	432	
Total ingresos	53.481	56.171	-4,8%
Costos y Otros Gastos	-41.393	-40.960	1,1%
% Ingresos	-77,4%	-72,9%	-448 bps
Gastos Personal	-9.647	-9.213	4,7%
% Ingresos	-18,0%	-16,4%	-164 bps
Ebitda (*)	2.441	5.998	-59,3%
% Ingresos	4,6%	10,7%	-611 bps
Depreciación y Amortización	-2.709	-2.898	-6,5%
Resultado Operacional	-268	3.100	
% Ingresos	-0,5%	5,5%	
Resultado No Operacional	-693	-783	
Ganancia antes de Impuestos (*)	-961	2.317	
Impuesto a las ganancias	-1	2001	
Ganancia del período	-962	4.318	
Participaciones no Controladoras	0	0	
Ganancia atribuible a Controladores	-962	4.318	
Ganancia por Acción (\$/Acción)	-8,47	38,01	

Los ingresos acumulados del año disminuyeron un 4,8% en comparación con 2023, debido a la caída en volúmenes y precios, atribuida a la mayor competencia en el sector. En cuanto al EBITDA anual, se registró una caída con respecto a 2023, alcanzando MM\$ 2.441, debido a la disminución en los ingresos por ventas y al aumento de los costos y los gastos de personal.

III- 1Análisis complementario del Balance.

Balance Consolidado (MM\$)	31.12.24	31.12.23	Var.
Efectivo y Efectivo Equivalente	1.204	807	397
Cuentas por cobrar comerciales	10.854	12.022	-1.168
Inventarios	14.366	9.513	4.852
Otros activos corrientes	1.417	594	823
Activos Intangibles distintos de plusvalía	119	368	-249
PP&E (neto de depreciación)	24.398	25.520	-1.122
Otros activos	855	791	65
Total Activos	53.212	49.613	3.598
Pasivos Financieros	3.597	4.472	-875
Pasivos por Arrendamientos (Leasing)	1.447	2.307	-861
Cuentas por Pagar comerciales	15.442	8.158	7.284
Cuentas por Pagar Otros	940	1.694	-754
Otros Pasivos y Provisiones	1.413	1.426	-13
Patrimonio	30.373	31.555	-1.182
Total Pasivos y Patrimonio	53.212	49.613	3.598

A pesar de la disminución en el EBITDA, la compañía ha mantenido una generación de EBITDA positiva de MM\$ 2.441, lo que ha permitido continuar con la reducción de las obligaciones financieras en MM\$ 875, equivalente al 19,6% de las mismas. Además, se ha reducido la deuda por leasing en MM\$ 861, lo que representa el 37,3% de las obligaciones en esta categoría.

Las cuentas por cobrar comerciales se redujeron en MM\$ 1.168, equivalente al 9,7%, debido a la disminución en las ventas. Esto también provocó un aumento en los inventarios al cierre del ejercicio, que aumentaron en MM\$ 4.852. Por otro lado, los saldos con proveedores aumentaron, lo que está relacionado con los mayores niveles de inventarios necesarios para financiar el aumento proyectado de ventas en el primer trimestre de 2025.

IV- Flujo Anual de Efectivo

Flujo de Efectivo (MM\$)	31.12.24	31.12.23	% Var.
Actividades de Operación	3.642	7.333	-3.691
Actividades de Inversión	-555	-405	-149
Actividades de Financiamiento	-2.624	-7.155	4.531
Incremento Neto de efectivo	463	-227	691
Efecto variación de tasas de cambio	-66	165	-231
Variación Neta	397	-62	460
Efectivo - Saldo Inicial	807	870	
Efectivo - Saldo Final	1.204	808	396

V- *Indicadores Financieros*

Indicadores	Unidades	31.12.2024	31.12.2023
Liquidez Corriente (Activo Corriente / Pasivo Corriente)	Veces	1,37	1,58
Razón Ácida ((Activos Corrientes - Inventarios) / Pasivos Corrientes)	Veces	0,66	0,92
Razón de Endeudamiento (Pasivos Totales / Patrimonio)	Veces	0,75	0,60
Capital de Trabajo (Ctas.x cobrar comerciales+Inventarios-Ctas.x Pagar No afecto intereses)	MM\$	8.838	11.682
DFN: Deuda Financiera Neta Total (Total Deuda Financiera - Efectivo y Efectivo Equivalentes)	MM\$	3.840	5.973
DFN*: DFN Afecta a Intereses (Total Deuda Financiera - Efectivo y Efectivo Equivalentes)	MM\$	3.840	5.973
DFN ** s/N: Deuda Financiera Neta Total (Deuda Financiera Neta Total)	MM\$	3.840	5.973
Proporción Deuda Financiera (Pasivos Financieros / Total Pasivos)	%	22,1%	37,5%
Proporción Deuda Financiera Corto Plazo (Deuda Financiera Corto Plazo / Total Deuda Financiera)	%	77,9%	67,9%
Proporción Deuda Largo Plazo (Deuda Financiera Largo Plazo / Total Deuda Financiera)	%	22,1%	32,1%
Capital de trabajo como porcentaje de las ventas (Capital de trabajo / Ingresos U12M)	%	16,5%	20,8%
Ebitda U12M	MM\$	2.497	5.998
DFN / Ebitda U12M	Veces	1,54	1,00
DFN s/N / Ebitda U12M	Veces	1,54	1,00
Cobertura Gastos Financieros (Ebitda U12M / Gastos Financieros Netos U12M)	Veces	4,83	5,76
Rentabilidad de los Activos Ganancia Controladora U12M / Total Activos Prom.	%	-1,8%	8,2%
Rentabilidad Patrimonio (Ganancia Controladora U12M / Patrimonio Controladora Prom.)	%	-2,9%	14,4%
Utilidad por Acción (Ganancia Controladora U12M / N° Acc. Suscritas y Pagadas)	\$/Acción	-1,07	5,10
Retorno Dividendos Dividendos Distribuidos U12M / Precio Cierre Acción	%	3,3%	0,0%

Al cierre de 2024, los indicadores de liquidez corriente y razón ácida mostraron un deterioro, como consecuencia de la caída en los volúmenes de ventas en comparación con el año anterior. Esto se tradujo en menores cuentas por cobrar y un mayor nivel de inventarios financiados por proveedores. La razón de endeudamiento se situó en 0,75.

La deuda financiera neta se redujo en MM\$ 2.133, lo que representa una disminución del 35,7%, y como resultado, la deuda financiera sobre el total de pasivos bajó del 37,5% al 22,1%.

Finalmente, el capital de trabajo se redujo a un 16,5% de las ventas, como resultado de los mayores plazos de proveedores y las mejoras en la gestión de cobranza.