

I- *Marcha de la Empresa durante el trimestre.*

A continuación, se indica el estado de resultados del tercer trimestre de los años 2025 y 2024, y del segundo trimestre del 2025.

	Trim / Trim		% Var.	Trim. Secuenciales		% Var.
	3T25 MM\$	3T24 MM\$		3T25 MM\$	2T25 MM\$	
Ingresos Operacionales	13.345	13.220		13.345	12.813	
Otros Ingresos por Función	85	109		85	83	
Total ingresos	13.430	13.329	0,8%	13.430	12.896	4,1%
Costos y Otros Gastos	-9.997	-10.302	-3,0%	-9.997	-10.056	-0,6%
% Ingresos	-74,4%	-77,3%	285 bps	-74,4%	-78,0%	354 bps
Gastos Personal	-2.503	-2.438	2,7%	-2.503	-3.163	-20,9%
% Ingresos	-18,6%	-18,3%	-35 bps	-18,6%	-24,5%	589 bps
Ebitda	930	589		930	-323	-388%
% Ingresos	6,9%	4,4%		6,9%	-2,5%	943 bps
Depreciación y Amortización	-643	-679	-5,3%	-643	-626	2,7%
Resultado Operacional	287	-90		287	-948	
% Ingresos	2,1%	-0,7%		2,1%	-7,4%	
Resultado No Operacional	-67	-350		-67	-84	
Ganancia antes de Impuestos	220	-439		220	-1.032	
Impuesto a las ganancias	-	-		-	-	
Ganancia del período	220	-439		220	-1.032	
Participaciones no Controladoras	-	-		-	-29	
Ganancia atribuible a Controladores	220	-439		220	-1.061	
Ganancia por Acción (\$/Acción)	0,3	-0,5		0,3	-1,3	

1. Desempeño General

Durante el tercer trimestre de 2025, Envases del Pacífico S.A. presentó una recuperación en sus resultados operacionales, con un EBITDA de MM\$930, equivalente a un margen de 6,9% sobre ingresos, mostrando un avance frente al 4,4% del mismo trimestre de 2024 y revirtiendo la pérdida operacional del trimestre anterior (2T25: EBITDA -MM\$323).

El resultado neto atribuible a los controladores alcanzó MM\$220, en contraste con una pérdida de MM\$439 en 3T24 y MM\$1.061 en 2T25.

2. Ingresos Operacionales

Ingresos operacionales: MM\$13.345, tienen un crecimiento interanual de 0,9% y de 4,1% en relación con el segundo trimestre.

Otros ingresos por función: MM\$85, sin variaciones significativas respecto del trimestre anterior.

3. Costos y Gastos Operacionales

Costos y otros gastos: disminuyen 3,0% interanual, alcanzando MM\$9.997, reflejando menores costos de materias primas y otros costos variables relacionados con la producción.

En relación con los ingresos, estos costos representan 74,4% de las ventas, mejorando 285 puntos base (bps) frente a 3T24.

Gastos de personal: MM\$2.503, con un aumento de 2,7%, principalmente por ajustes de remuneraciones, sin embargo, su porcentaje sobre ingresos sube levemente de 18,3% a 18,6% (-35 bps).

En comparación al trimestre anterior, los gastos de personal caen 20,9%, debido a que el segundo trimestre del 2025 absorbió los mayores costos de racionalización de dotaciones implementadas en junio y negociación colectiva llevada a cabo en abril.

4. EBITDA y Resultado Operacional

EBITDA: MM\$930, representando un crecimiento de 58% respecto a 3T24 (589 vs 930), y una recuperación frente a la pérdida de MM\$323 en el trimestre previo.

Margen EBITDA: mejora de +943 bps en relación con Segundo Trimestre del 2025, alcanzando 6,9% de ingresos.

Esta mejora se explica por los menores costos de planta, y los mayores costos del segundo trimestre 2025 ya explicados.

Resultado operacional: MM\$287 (vs -MM\$90 en 3T24 y -MM\$948 en 2T25), marcando un retorno a rentabilidad operacional positiva, apoyada por mejor control de costos fijos y mejoras en la eficiencia de planta.

5. Resultado No Operacional y Resultado Neto

Resultado no operacional: MM\$-67, mejora frente a MM\$-350 en 3T24 y MM\$-84 en 2T25.

II- Resultado Acumulado al 30 de septiembre de 2025 y 2024.

	Acumulado a		% Var.
	30-09-2025	30-09-2024	
	MM\$	MM\$	
Ingresos Operacionales	39.592	39.888	
Otros Ingresos por Función	279	290	
Total ingresos	39.872	40.178	-0,8%
Costos y Otros Gastos	-30.923	-30.866	0,2%
% Ingresos	-77,6%	-76,8%	-73 bps
Gastos Personal	-8.140	-7.358	10,6%
% Ingresos	-20,4%	-18,3%	-210 bps
Ebitda (*)	809	1.954	-59%
% Ingresos	2,0%	4,9%	-283 bps
Depreciación y Amortización	-1.888	-2.006	-5,9%
Resultado Operacional	-1.080	-52	
% Ingresos	-2,7%	-0,1%	
Resultado No Operacional	-324	-737	
Ganancia antes de Impuestos (*)	-1.404	-789	
Impuesto a las ganancias	-29	-1	
Ganancia del período	-1.432	-789	
Participaciones no Controladoras	-	-	
Ganancia atribuible a Controladores	-1.432	-789	
Ganancia por Acción (\$/Acción)	-1,69	-0,93	

1. Desempeño General

Al cierre del tercer trimestre de 2025, Envases del Pacífico S.A. presenta un resultado acumulado negativo de MM\$ -1.432, comparado con una pérdida de MM\$ -789 en igual periodo de 2024, alza de costos laborales.

El EBITDA acumulado asciende a MM\$809, lo que representa una disminución de 59% respecto a igual periodo del año anterior (MM\$1.954), con una contracción de 2,9 puntos porcentuales en el margen EBITDA (de 4,9% a 2,0%).

2. Ingresos

Ingresos operacionales: totalizan MM\$39.592, con una caída de 0,8% interanual, consecuencia de una leve baja en volúmenes del segmento nacional y la baja de pedidos en exportaciones.

Otros ingresos por función: se mantienen prácticamente estables (MM\$279 vs MM\$290).

Total ingresos: MM\$39.872, mostrando estabilidad nominal, pero sin crecimiento real frente al ejercicio previo.

3. Costos y Gastos Operacionales

Costos y otros gastos: ascienden a MM\$–30.923, un aumento marginal de 0,2%, que mantiene su peso sobre los ingresos en torno a 77,6% (vs 76,8% en 2024), lo que implica una pérdida de eficiencia de 73 puntos base (bps).

La presión proviene principalmente del alza en insumos importados (resinas y films) y en servicios externos asociados a mantenimiento.

Gastos de personal: se incrementan 10,6% interanual, alcanzando MM\$–8.140, equivalentes a 20,4% de los ingresos (vs 18,3% en 2024, +210 bps).

Este aumento refleja la indexación salarial por IPC, el nuevo convenio colectivo y los costos de planes de reorganización que ha llevado a cabo la compañía en la primera parte del año.

4. EBITDA y Resultado Operacional

EBITDA: MM\$809, lo que representa una reducción de 59% respecto al acumulado 2024, afectado por los mayores costos fijos y la menor absorción de gastos generales por volumen.

Margen EBITDA: cae desde 4,9% a 2,0%, evidenciando la presión en rentabilidad operativa.

Resultado operacional: se mantiene negativo en MM\$–1.080 (vs –MM\$52 en 2024), reflejando la erosión de márgenes y la menor contribución operacional acumulada.

5. Resultado No Operacional y Resultado Neto

Resultado no operacional: mejora parcialmente, con MM\$–324 vs –MM\$737 en 2024, producto de reducción de gastos financieros.

Resultado acumulado últimos 12 meses al 30 de septiembre 2025 y 2024.

	Ultimos 12M		% Var.
	30-09-2025	30-09-2024	
	MM\$	MM\$	
Ingresos Operacionales	52.786	51.900	
Otros Ingresos por Función	388	381	
Total ingresos	53.174	52.281	1,7%
Costos y Otros Gastos	-41.450	-40.035	3,5%
% Ingresos	-78,0%	-76,6%	-138 bps
Gastos Personal	-10.429	-9.663	7,9%
% Ingresos	-19,6%	-18,5%	-113 bps
Ebitda	1.295	2.582	-50%
% Ingresos	2,4%	4,9%	-250 bps
Depreciación y Amortización	-2.591	-2.674	-3,1%
Resultado Operacional	-1.296	-92	
% Ingresos	-2,4%	-0,2%	
Resultado No Operacional	-279	-889	
Ganancia antes de Impuestos	-1.576	-981	
Impuesto a las ganancias	-29	2.001	
Ganancia del período	-1.605	1.020	
Participaciones no Controladoras	-	-	
Ganancia atribuible a Controladores	-1.605	1.020	
Ganancia por Acción (\$/Acción)	-1,89	1,20	

1. Desempeño General

En los últimos doce meses terminados al 30 de septiembre de 2025, Envases del Pacífico S.A. registró una pérdida atribuible a los controladores de MM\$ –1.605, lo que contrasta con una utilidad de MM\$ 1.020 en el mismo periodo de 2024.

Este resultado refleja el incremento del gasto en personal, ausencia de expansión relevante en ventas y la presión estructural en márgenes operativos por mayores costos productivos.

El EBITDA de los últimos 12 meses alcanzó MM\$ 1.295, una caída de 50% respecto del año anterior (MM\$ 2.582), reduciendo el margen EBITDA desde 4,9% a 2,4%.

2. Ingresos

Ingresos operacionales: MM\$ 52.786, un incremento leve de 1,7% anual, sustentado en la estabilidad de la demanda del mercado interno, aunque con una composición menos favorable hacia productos de alto margen.

3. Costos y Gastos Operacionales

Los Costos y otros gastos aumentan 3,5% interanual, hasta MM\$ –41.450, representando el 78,0% de los ingresos (vs 76,6% en 2024, deterioro de 138 bps).

Los Gastos de personal alcanzan MM\$ –10.429, un aumento de 7,9%, equivalente al 19,6% de los ingresos (vs 18,5% el año anterior, deterioro de 113 bps).

El crecimiento de los gastos llevó a la compañía a tomar medidas de racionalización de gastos y eficiencia productiva que significó una reducción de la dotación de personal, una revisión de los contratos con terceros, desarrollo de nuevos proveedores de materia y ajustes a las políticas de compra e inventarios.

4. EBITDA y Resultado Operacional

El EBITDA alcanzó MM\$1.295, con una contracción de 50% interanual.

5. Resultado No Operacional y Resultado Neto

El Resultado No Operacional fue MM\$ –279, lo que representa una mejora importante frente a –MM\$889 en 2024, atribuida a menores pérdidas por tipo de cambio y disminución de los costos financieros.

III- Análisis complementario del Balance.

Balance Consolidado (MM\$)	30.09.25	31.12.24	Var.
Efectivo y Efectivo Equivalente	382	1.204	-822
Cuentas por cobrar comerciales	10.264	10.854	-590
Inventarios	11.367	14.366	-2.999
Otros activos corrientes	561	1.417	-856
Activos Intangibles distintos de plusvalía	57	119	-62
PP&E (neto de depreciación)	23.215	24.398	-1.183
Otros activos	641	855	-214
Total Activos	46.486	53.212	-6.725
Pasivos Financieros	4.465	3.597	868
Pasivos por Arrendamientos (Leasing)	484	1.447	-963
Cuentas por Pagar comerciales	9.917	15.442	-5.525
Cuentas por Pagar Otros	1.134	940	194
Otros Pasivos y Provisiones	1.445	1.413	32
Patrimonio	29.042	30.373	-1.331
Total Pasivos y Patrimonio	46.486	53.212	-6.725

1. Visión General

Al 30 de septiembre de 2025, Envases del Pacífico S.A. presenta una disminución del activo total de MM\$ 6.725 (-12,6%) respecto al cierre del ejercicio 2024, alcanzando un saldo de MM\$ 46.486.

La contracción se explica principalmente por la reducción en inventarios, efectivo y activos corrientes, reflejo del proceso de ajuste de capital de trabajo implementado durante el año.

El patrimonio se reduce en MM\$ 1.331, como consecuencia de la pérdida neta acumulada del período, mientras que los pasivos financieros aumentan levemente, manteniendo una estructura de financiamiento estable.

Efectivo y equivalentes muestra una baja de MM\$822 (68%) por pagos a proveedores y menor flujo operativo.

Las Cuentas por cobrar comerciales bajaron en MM\$590 asociada a un refuerzo en gestión de cobranzas.

Los Inventarios muestran una caída de MM\$2.999 equivalente al 21%, derivada de la política de optimización de stock y reducción de productos en proceso).

3. Pasivos

La suma de Pasivos financieros y Obligaciones por leasing se mantiene estable desde el cierre del año anterior.

Las Cuentas por pagar comerciales disminuyen en MM\$5.525 (MM\$9.917 en septiembre 2025 versus MM\$ 15.442 en diciembre 2024.) explicado por el pago a proveedores y un proceso de racionalización de las compras de materias primas y repuestos de planta.

El Total de Pasivos presenta reducción de MM\$ 5.394 de un saldo MM\$ 22.839 a MM\$ 17.445 (-23,6%).

4. Patrimonio

El patrimonio asciende a MM\$ 29.042, con una baja de MM\$ 1.331 (-4,4%), explicada por la pérdida neta acumulada del ejercicio.

IV- Flujo Anual de Efectivo

Flujo de Efectivo (MM\$)	30.09.25	30.09.24	% Var.
Actividades de Operación	-693	3.229	-3.922
Actividades de Inversión	-345	-489	145
Actividades de Financiamiento	154	-3.035	3.189
Incremento Neto de efectivo	-884	-295	-588
Efecto variación de tasas de cambio	61	-63	124
Variación Neta	-823	-358	-464
Efectivo - Saldo Inicial	1.204	807	
Efectivo - Saldo Final	381	449	-68

1. Resumen General

Durante el período finalizado al 30 de septiembre de 2025, Envases del Pacífico S.A. registró una disminución neta de efectivo de MM\$ 823, cerrando con un saldo final de MM\$ 382.

El flujo refleja un año con menor generación operacional, un nivel de inversión controlado y mayor una reducción de las obligaciones con proveedores.

2. Flujo de Actividades de Operación

Flujo operativo: MM\$ -693, mostrando una contracción de MM\$ 3.922 respecto de 2024 (cuando alcanzó MM\$ 3.229).

Esta variación negativa responde principalmente a la disminución del EBITDA acumulado, y reducción de los pasivos comerciales.

El flujo anual de efectivo 2025 evidencia un menor nivel de liquidez, consistente con los resultados operacionales negativos y la baja generación de EBITDA. No obstante, la empresa mantuvo el flujo de inversión controlado, priorizando mantenimiento esencial.

V. Indicadores Financieros

Indicadores	Unidades	30.09.2025	31.12.2024
Liquidez Corriente (Activo Corriente / Pasivo Corriente)	Veces	1,62	1,37
Razón Ácida ((Activos Corrientes - Inventarios) / Pasivos Corrientes)	Veces	0,80	0,66
Razón de Endeudamiento (Pasivos Totales / Patrimonio)	Veces	0,60	0,75
Capital de Trabajo (Ctas.x cobrar comerciales+Inventarios-Ctas.x Pagar No afecto intereses)	MM\$	10.581	8.838
DFN: Deuda Financiera Neta Total (Total Deuda Financiera - Efectivo y Efectivo Equivalentes)	MM\$	4.567	3.840
DFN*: DFN Afecta a Intereses (Total Deuda Financiera - Efectivo y Efectivo Equivalentes)	MM\$	4.567	3.840
Proporción Deuda Financiera (Pasivos Financieros / Total Pasivos)	%	28,4%	22,1%
Proporción Deuda Financiera Corto Plazo (Deuda Financiera Corto Plazo / Total Deuda Financiera)	%	57,7%	75,9%
Proporción Deuda Largo Plazo (Deuda Financiera Largo Plazo / Total Deuda Financiera)	%	42,3%	24,1%
Capital de trabajo como porcentaje de las ventas (Capital de trabajo / Ingresos U12M)	%	19,9%	16,9%
Ebitda U12M	MM\$	1.295	2.584
DFN / Ebitda U12M	Veces	3,53	1,49
Cobertura Gastos Financieros (Ebitda U12M / Gastos Financieros Netos U12M)	Veces	1,88	4,77
Rentabilidad de los Activos Ganancia Controladora U12M / Total Activos Prom.	%	-3,2%	2,0%
Rentabilidad Patrimonio (Ganancia Controladora U12M / Patrimonio Controladora Prom.)	%	-5,4%	3,3%
Utilidad por Acción (Ganancia Controladora U12M / N° Acc. Suscritas y Pagadas)	\$/Acción	-1,90	1,20
Retorno Dividendos Dividendos Distribuidos U12M / Precio Cierre Acción	%	0,0%	0,7%

1. Liquidez y Solvencia

Liquidez Corriente: Aumenta de 1,37 a 1,62 veces, evidenciando mayor holgura para cubrir pasivos de corto plazo como consecuencia del refinanciamiento de pasivos a largo plazo.

Razón Ácida: Mejora de 0,66 a 0,80 veces, lo que confirma una mayor capacidad de pago inmediato, incluso descontando inventarios, resultado de una mejor gestión de cobranza y capital de trabajo.

Razón de Endeudamiento: Desciende de 0,75 a 0,60 veces, mostrando una reducción del apalancamiento financiero respecto del patrimonio, asociada a la baja de pasivos totales y a un perfil de deuda más equilibrado.

2. Endeudamiento y Estructura de Capital

Deuda Financiera Neta (DFN): Asciende a MM\$ 4.567, un alza de 19% respecto a diciembre 2024, producto del uso de líneas bancarias para financiar capital de trabajo.

Deuda de corto plazo: representa 57,7% del total, menor al 75,9% de diciembre, reflejando una estructura más balanceada entre corto y largo plazo.

Deuda de largo plazo: aumenta su peso relativo a 42,3% (vs 24,1%), producto de la restructuración de pasivos al largo plazo.

DFN / EBITDA U12M: sube de 1,49x a 3,53x, lo que muestra un deterioro en la capacidad de pago de deuda debido al menor nivel de EBITDA.

Cobertura de gastos financieros: cae de 4,77x a 1,88x, como consecuencia de los menores Ebitda del periodo.

3. Gestión de Capital de Trabajo

Capital de trabajo: aumenta de MM\$8.838 a MM\$10.581, impulsado por la reducción de pasivos comerciales.

4. Rentabilidad

EBITDA U12M: MM\$ 1.295 (–50% vs 2024), con margen reducido a 2,4%.

Rentabilidad sobre activos (ROA): pasa de 2,0% a –3,2%, afectada por el resultado neto negativo y la menor eficiencia en utilización de activos.

Rentabilidad sobre patrimonio (ROE): cae de 3,3% a –5,4%, resultado directo de la pérdida neta acumulada del período.