



INVERSIONES NUTRAVALOR S.A. Y FILIALES

Análisis Razonado de los Estados Financieros Consolidados
(Para los ejercicios terminados al 30 de junio 2026 y 2025)

INDICE

Análisis Razonado de los resultados originados en:

1. Estado de Situación Financiera.....	3.-
2. Estado de Resultados por Función	5.-
3. Estado de Flujo de Efectivo	7.-
4. Valores Económicos y de Libros de Activos	8.-
5. Situación Operacional y de Mercado	8.-
6. Gestión de Riesgos	9.-

INVERSIONES NUTRAVALOR S.A.
ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Al 30 de junio de 2026

(Valores en MUS\$ - Miles de dólares estadounidenses)

1 – ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

La distribución de activos y pasivos que presenta la empresa es la siguiente:

	jun-26	dic-25	Diferencia	Variación
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	%
ACTIVOS				
Activo corriente	311.620	297.623	13.997	4,7%
Propiedades, planta y equipos	176.491	181.600	(5.109)	-2,8%
Otros activos no corrientes	186.507	202.627	(16.120)	-8,0%
Total activos	674.618	681.850	(7.232)	-1,1%
PASIVOS				
Pasivo corriente	287.907	292.437	(4.530)	-1,5%
Pasivo no corriente	15.872	17.778	(1.906)	-10,7%
Total pasivo exigible	303.779	310.215	(6.436)	-2,1%
Patrimonio neto controladora	198.730	196.598	2.132	1,1%
Participaciones no controladoras	172.109	175.037	(2.928)	-1,7%
Total patrimonio	370.839	371.635	(796)	-0,2%
Total pasivos y patrimonio	674.618	681.850	(7.232)	-1,1%

Al 30 de junio de 2026, el Total de Activos Consolidados de la Empresa alcanzaron MUS\$ 674.618, con una disminución del 1,1% respecto al 31 de diciembre de 2025, donde se registraron MUS\$ 681.850. Esta diferencia se explica principalmente por:

- Disminuciones en efectivo y equivalentes al efectivo, inventarios e inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación
- Compensando parcialmente por un aumento de cuentas por cobrar corrientes a entidades relacionadas

Filial Corpesca

Al 30 de junio de 2026, los Activos Consolidados de la Empresa disminuyeron en MUS\$ 10.841 respecto del 31 de diciembre de 2025. Esta variación se explica principalmente por menores saldos de efectivo y equivalentes al efectivo, deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes, propiedades, planta y equipo, e inversiones contabilizadas mediante el método de la participación. Estos efectos fueron parcialmente compensados por mayores cuentas por cobrar corrientes a entidades relacionadas y otros activos no financieros corrientes. La baja en efectivo responde principalmente a menores depósitos a plazo; la disminución de deudores comerciales, a menores ventas de productos; la reducción de propiedades, planta y equipo, a la depreciación del período; y la caída en inversiones contabilizadas por el método de la participación, al reconocimiento de resultados negativos de la relacionada Golden Omega. Por su parte, el aumento de cuentas por cobrar a entidades relacionadas corrientes se explica principalmente por el alza de la cuenta corriente con Köster Marine Protein derivada de la venta de productos, mientras que el incremento de otros activos no financieros corrientes corresponde a provisiones por impuesto específico, contribuciones, concesiones marítimas y seguros. Todos estos efectos se originan en la matriz Corpesca.

El Pasivo Exigible está compuesto principalmente por otros pasivos financieros de corto plazo, cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, y provisiones corrientes y no corrientes por beneficios a los empleados. Su disminución neta se explica principalmente por el pago de préstamos de corto plazo en Corpesca S.A., efecto parcialmente compensado por el aumento de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar corrientes, asociado a provisiones de facturas por recibir y a provisiones de impuestos específicos de la flota propia y artesanal.

El patrimonio neto de la Corpesca disminuyó en MUS\$ 5.142 durante el período, explicado principalmente por el pago de una disminución de capital a los accionistas por MUS\$ 12.000. Este efecto fue parcialmente compensado por el resultado positivo del período, por MUS\$ 7.608.

Filial Caleta Vitor

Al 30 de junio de 2026, los Activos Consolidados de Caleta Vitor estaban compuestos principalmente por deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, inventarios, inversiones contabilizadas por el método de la participación, otros activos financieros y efectivo y equivalentes. Sus variaciones se explican principalmente por el reparto de dividendos realizado el mayo por MUS\$8.000, el traspaso de la deuda de Caleta Bay en KABSA desde el largo al corto plazo, lo que incrementó las cuentas por cobrar corrientes a entidades relacionadas y redujo las no corrientes. También incidieron el aumento de la deuda de Golden Omega y de los deudores comerciales en KABSA, asociado a mayores ventas. Estos efectos fueron parcialmente compensados por menores inventarios, debido a ventas de existencias en KABSA, y por una baja en efectivo y equivalentes, producto del rescate de instrumentos financieros en la matriz Caleta Vitor.

El Pasivo Exigible está compuesto principalmente por pasivos financieros de corto plazo, cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, provisiones por beneficios a los empleados y cuentas por pagar corrientes a entidades relacionadas. Su variación se explica principalmente por mayores cuentas por pagar comerciales, asociadas a mayores compras, efecto parcialmente compensado por el pago de préstamos bancarios y la disminución de cuentas por pagar corrientes a entidades relacionadas, todos registrados en KABSA.

El patrimonio neto de la Caleta Vitor está compuesto principalmente por capital emitido de MUS\$ 110.232 y ganancias acumuladas por MUS\$ 109.681, parcialmente disminuido por otras reservas negativas por MUS\$ 26.255.

Indicadores de Estado de Situación Financiera

Los principales indicadores financieros relativos al Balance de la Empresa son los siguientes:

Indicadores	Definición	jun-26	dic-25	Diferencia	Variación
Liquidez:		MUS\$	MUS\$	MUS\$	%
Liquidez corriente (veces)	Activo Corriente / Pasivo Corriente	1,08	1,02	0,1	6,4%
Razón ácida (veces)	(Activo Corriente-Inventarios) / Pasivo Corriente	0,78	0,67	0,1	16,7%
Endeudamiento:					
Razón de endeudamiento (veces)	Tot. Pasivo Exigible / Patrim Neto Controladora	1,53	1,58	-0,0	-3,1%
	Tot. Pasivo Exigible / Patrim Neto Total	0,82	0,83	-0,0	-1,9%
Deuda c/plazo sobre deuda total (%)	Pasivo Corriente / Tot. Pasivo Exigible	94,78	94,27	0,5	0,5%
Actividad:					
Rotación de Inventarios (veces por año)	Tot. Costo Vtas / Inventario prom. Pdtos. Terms.	2,88	3,17	-0,3	-8,9%
Permanencia de Inventarios (días)	360 / Rotación de Inventarios	125	114	11,1	9,8%

2 – ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCIÓN

Para el período terminado al 30 de junio 2026, Nutravalor presentó un Resultado positivo atribuible a la Controladora de MUS\$ 2.648 que se compara con una pérdida de MUS\$ 5.284 en el mismo periodo del 2025. Este resultado está compuesto por:

- Ganancia Bruta: MUS\$ 26.027
- Ingresos financieros: MUS\$ 4.853
- Otros ingresos por función: MUS\$ 9.315
- Costos de distribución y gastos de administración: MUS\$ -13.801
- Costos financieros MUS\$ -5.911
- Ganancia de empresas asociadas: MUS\$ -3.687
- Otros gastos e impuestos: MUS\$ -9.406

El EBITDA consolidado de la compañía fue de MUS\$ 25.905 al 30 de junio 2026, frente a los MUS\$ 10.872 del año anterior. El aumento se explica en parte en la filial Corpesca, por la venta de 30.000 toneladas de derechos de captura de jurel a Orizon y su mayor margen bruto de harina y especialmente de aceite de pescado.

Resultado de Giro Pesquero

A junio de 2026, los ingresos operacionales de Corpesca alcanzaron MUS\$ 68.425, lo que representa una disminución de 6% respecto de igual período de 2025. Esta baja se explica principalmente por una reducción de 44% en el volumen conjunto vendido de harina y aceite de pescado, parcialmente compensada por aumentos en los precios facturados de ambos productos, de aproximadamente 49% y 100%, respectivamente.

Durante el período, la pesca procesada disminuyó 65% frente al mismo período del año anterior, debido principalmente a una baja de 62% en las compras a la flota artesanal y de 69% en las capturas de la flota propia.

El EBITDA del giro pesquero a junio de 2026 fue de MUS\$ 22.289, superior en MUS\$ 13.063 al de igual período de 2025. A su vez, el Margen Neto total alcanzó MUS\$ 10.860, frente a MUS\$ 4.896 del año anterior. La mejora se explica principalmente

por el mayor margen del aceite de pescado, impulsado por el fuerte aumento de su precio, efecto parcialmente compensado por el menor margen de la harina de pescado, debido al alza del costo unitario asociada al menor volumen de pesca procesada.

El resultado positivo del período, por MUS\$ 7.608, incluye impuestos pesqueros por MUS\$ 3.482 y depreciación por MUS\$ 6.262.

Resultado no pesquero

Al 30 de junio de 2026, Caleta Vitor registró una utilidad atribuible a la Controladora de MUS\$ 4.307, superior a los MUS\$2.822 obtenidos en igual período del año anterior. El resultado acumulado a junio de 2026 se compone de una ganancia bruta de MUS\$7.866, otros ingresos de actividades operacionales por MUS\$349, gastos de administración por MUS\$2.988, utilidad de empresas asociadas por MUS\$132 y otros resultados e impuestos por un efecto negativo de MUS\$1.052. La variación se explica principalmente por menores pérdidas reconocidas en la coligada Caleta Bay a través de la filial KABSA y por mejores resultados de dicha asociada registrados en la matriz Caleta Vitor bajo el método de la participación, efectos parcialmente compensados por un mayor gasto por impuesto a las ganancias en KABSA.

Otros Resultados e Impuestos

Al 30 de junio 2026 los Otros Resultados e Impuestos totalizaron un resultado negativo de MUS\$ 23.379 que se compara con un resultado también negativo de MUS\$ 26.524 obtenido en el mismo periodo del año anterior, siendo su composición la siguiente:

	jun-26 MUS\$	jun-25 MUS\$	Diferencia MUS\$	Variación %
Otros ingresos por función *	9.315	1.851	7.464	403,2%
Costos de distribución	(1.407)	(2.644)	1.237	-46,8%
Gastos de administración	(12.394)	(12.587)	193	-1,5%
Otros gastos por función	(2.257)	(4.412)	2.155	-48,8%
Ingresos financieros	4.853	6.330	(1.477)	-23,3%
Costos financieros	(5.911)	(7.803)	1.892	-24,2%
Participaciones en ganancias (pérdida) de asociadas	(3.687)	(4.822)	1.135	-23,5%
Diferencias de cambio	22	748	(726)	-97,1%
Gastos por impuestos a las ganancias	(7.171)	(2.722)	(4.449)	163,4%
Resultados participación no controladoras (menos)	(4.742)	(463)	(4.279)	924,2%
OTROS RESULTADOS E IMPUESTOS	(23.379)	(26.524)	3.145	-11,9%

*Junio 2026, considera la venta de 30.000 toneladas de derechos de pesca de jurel a Orizon, aprox. MUS\$6.600

Indicadores de Resultados

		30-06-2026	30-06-2025	Diferencia	Variación
<u>Ventas Valoradas (MUS\$)</u>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de Negocios	141.450	160.417	(18.967)	-11,8%
Aceites	Información por Segmentos de Negocios	25.376	7.040	18.336	260,5%
Otros	Información por Segmentos de Negocios	1.120	2.252	(1.132)	-50,3%
<u>Ventas Físicas (Tons)</u>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de Negocios	138.556	159.718	(21.162)	-13,2%
Aceites	Información por Segmentos de Negocios	8.170	2.984	5.186	173,8%
<u>Costos Totales antes de Impuesto (MUS\$)</u>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de Negocios	(132.867)	(157.479)	24.612	-15,6%
Aceites	Información por Segmentos de Negocios	(12.385)	(4.868)	(7.517)	154,4%
Otros		(8.133)	(9.461)	1.328	-14,0%
<u>Indicadores de Resultado</u>					
EBITDA (MUS\$)	(*)	25.905	10.872	15.033	138,3%
EBITDA/ Costos Financieros (veces)	(*)/ Costos Financieros	4,38	1,39	2,99	214,5%
<u>Indicadores de Rentabilidad</u>					
Rentabilidad de Patrimonio Anualizada (%)	Gan(Per)Tot/(Patrim ejer act+patrim dic año ant)/2	1,99%	-1,28%	3,27%	-
Rentabilidad Activo Anualizada (%)	Gan(Per)Tot/(Act ejer act+ Act dic año ant)/2	1,09%	-0,65%	1,74%	-
Rentabilidad por Acción (US\$)	Gan(Per) Propietarios Controladora/N° Acciones	0,01	-0,02	0,03	-
<u>Otros (MUS\$)</u>					
Costos de Distribución	Estado Consolidado de Resultados por Función	(1.407)	(2.644)	1.237	-46,8%
Gastos de Administración	Estado Consolidado de Resultados por Función	(12.394)	(12.587)	193	-1,5%
Costos Financieros	Estado Consolidado de Resultados por Función	(5.911)	(7.803)	1.892	-24,2%
Resultado Afiliadas	Estado Consolidado de Resultados por Función	(3.687)	(4.822)	1.135	-23,5%
Resultado del Periodo Atribuible al Controlador	Estado Consolidado de Resultados por Función	2.648	(5.284)	7.932	-150,1%

(*) EBITDA: Ganancia Bruta-Costo Distrib-gastos de administración+Deprec. en resultados+Amortiz. Intangibles+ Otros Ingresos - Otros Gastos.

En Corpesca el nivel de pesca procesada en el periodo 2026 fue inferior en un 65% respecto del año 2025 y la facturación de harina de pescado en el período fue inferior a la del año anterior en un 25%.

El aumento en las ventas en aceites es explicado por la filial KABSA por mayores volúmenes comercializados de harinas animales.

3 – ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO

La composición de los flujos originados en el ejercicio es la siguiente:

	jun-26 MUS\$	jun-25 MUS\$
Flujo efectivo originado por:		
Actividades de operación	14.677	(17.638)
Actividades de inversión	7.689	24.867
Actividades de financiamiento	(36.977)	(9.700)
Incremento (decremento) neto en efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(14.611)	(2.471)

Flujo Operacional:

En Corpesca, a junio 2026 el flujo operacional aumentó en MUS\$ 28.476 respecto al año anterior principalmente por mayor recaudación, y un menor pago a proveedores de suministros y compensado en parte por un menor recupero del IVA exportador por parte de la matriz. Por el lado de Caleta Vitor, el flujo operacional a junio de 2026 aumentó MUS\$ 3.696 con respecto al mismo periodo del año anterior, debido principalmente a un menor pago de proveedores en la filial KABSA, compensado parcialmente por mayores intereses pagados en la misma filial.

Flujo de Inversión:

Durante el periodo, el flujo de inversión de la filial Corpesca aumentó debido a mayores ventas de propiedades, planta y equipo. Por otro lado, en Caleta Vitor se registró un aumento con respecto al mismo periodo del año anterior, debido principalmente a pagos de la empresa relacionada Caleta Bay en la filial KABSA producto del negocio conjunto, y a un menor pago por cuenta en participación por negocio conjunto ya mencionado en Caleta Bay procedente de la filial KABSA.

Flujo de Financiamiento:

En Corpesca, disminuyó por mayores pagos de préstamos respecto al año anterior, y al pago de una disminución de capital a los accionistas. En Caleta Vitor, se observa un aumento respecto al mismo periodo anterior, debido principalmente a menores pagos de préstamos por parte de KABSA, y menores pagos de dividendo.

4 – VALORES ECONÓMICOS Y DE LIBROS DE LOS ACTIVOS

Los activos se presentan en los Estados Financieros de acuerdo con Normas Internacionales de Contabilidad y a instrucciones impartidas por la Comisión para el Mercado Financiero, estimándose que no existen diferencias sustanciales entre su valor económico y el de libros.

5 – SITUACIÓN OPERACIONAL Y DE MERCADO

Pesca y Producción

En el período acumulado del presente ejercicio, el desembarque pesquero extractivo total en la XV, I y II Región del país alcanzó a 143 mil toneladas, representando una disminución de 206 mil toneladas respecto de igual período del año 2025. En el mismo período, las plantas procesadoras de Corpesca S.A. recibieron 93 mil toneladas de materia prima, cifra que se compara con 262 mil toneladas desembarcadas en igual período del año anterior.

Mercados y Ventas

Durante el primer semestre de 2026, los precios promedio de los negocios cerrados por Corpesca en harina de pescado aumentaron 61% en dólares estadounidenses respecto de igual período del año anterior. Este incremento se produjo junto con una disminución de 59% en los volúmenes transados, en línea con la menor producción del período.

La disponibilidad mundial de harina de pescado se ha visto afectada por las condiciones oceanográficas asociadas al fenómeno de El Niño, que han reducido la captura de anchoveta. En consecuencia, la menor oferta global ha impulsado los precios hasta niveles históricamente altos. En este contexto, Corpesca registró ventas de harina de pescado por MUS\$49.466 durante el semestre, frente a MUS\$66.321 en igual período de 2025. La baja de 25% en la facturación se explica principalmente por una caída de 50% en los volúmenes vendidos, parcialmente compensada por un aumento de 49% en los precios de venta.

Al cierre del semestre, los precios de mercado se ubicaron por sobre los niveles del primer trimestre. Se estima que esta tendencia continuará en los próximos meses, debido a las restricciones de oferta asociadas a la menor producción mundial. Por su parte, el mercado de aceite de pescado registró precios significativamente superiores a los del año anterior. En este escenario, Corpesca alcanzó ventas por MUS\$18.959, frente a MUS\$6.444 en igual período de 2025, impulsadas por un aumento de 47% en los volúmenes facturados y de 100% en los precios promedio de venta.

Durante el período, la filial KABSA S.A. registró ventas consolidadas por US\$ 107 millones, superiores a los MUS\$ 96 millones obtenidos en igual período del año anterior. Este aumento, cercano al 11%, se explica principalmente por un incremento de 3% en los volúmenes físicos de la mezcla de productos comercializados.

Asimismo, el margen bruto total aumentó cerca de 10% respecto del año anterior. La utilidad semestral alcanzó MUS\$ 3.675, frente a MUS\$ 2.044 en igual período de 2025, impulsada principalmente por el favorable desempeño del negocio conjunto con Caleta Bay y por mejores márgenes en los productos comercializados.

En Alemania, Köster Marine Proteins obtuvo en el primer semestre una utilidad después de impuestos, bajo IFRS, de MEURO 1.912, inferior a los MEURO 2.638 registrados en igual período del año anterior. Aunque los ingresos por ventas aumentaron 7,1%, los menores márgenes afectaron el resultado.

Por su parte, Caleta Bay registró una pérdida atribuible a la sociedad de MUS\$ 642, lo que representa una mejora frente a la pérdida de MUS\$ 2.299 registrada en igual período de 2025. Este avance se explica principalmente por una reducción significativa del costo de peces en el agua, especialmente en el último ciclo de siembras, asociada a una mayor productividad, mejores factores de conversión y una baja relevante en la mortalidad.

6 – GESTIÓN DE RIESGOS

a. Capturas pesqueras

El mayor riesgo está en la disponibilidad y abundancia de especies pelágicas en las zonas de pesca del norte de Chile. Estos niveles dependen de factores naturales (fenómenos climáticos, ciclos de la naturaleza) y de medidas regulatorias como vedas o cuotas de captura. Para enfrentarlo, la compañía busca operar de manera flexible y aprovechar toda su capacidad instalada, adaptándose a la variabilidad en la materia prima.

b. Precio de harina, aceite de pescado y de otros orígenes

Otro riesgo clave son las fluctuaciones de precios de estos productos en el mercado internacional, que dependen de la oferta y demanda global, fuera del control de la compañía. También inciden los precios de sustitutos, como proteínas vegetales o aceites alternativos. Estos precios suelen variar de manera significativa tanto dentro de un mismo año como entre distintos años, lo que impacta directamente en los resultados de la empresa.

c. Riesgo de tipo de cambio

Los ingresos de Inversiones Nutravalor y sus filiales provienen casi en su totalidad de la venta de harinas y aceites de pescado, productos que se transan principalmente en dólares estadounidenses. En consecuencia, tanto el financiamiento de instituciones financieras —generalmente nominado en dólares— como el precio de ciertos insumos adquiridos por sus filiales, también se encuentran alineados con esta moneda. Sin embargo, la conversión de una parte relevante de los retornos a pesos chilenos expone a la compañía a variaciones del tipo de cambio, riesgo que en ocasiones se mitiga mediante el uso de derivados financieros.

Las ventas pactadas en monedas distintas al dólar se convierten a esta divisa a través de contratos forward de venta, lo que permite “dolarizar” los ingresos y eliminar la volatilidad cambiaria. Del mismo modo, las compras de insumos en monedas distintas al dólar suelen ser convertidas utilizando contratos forward de compra, con el fin de estabilizar los egresos. Finalmente, para proteger los flujos derivados de inversiones permanentes en el extranjero realizadas en monedas distintas al dólar, la empresa recurre también a contratos forward de venta que aseguran la dolarización de los ingresos futuros.

d. Riesgo de precio de los combustibles

La Sociedad está expuesta a las fluctuaciones en los precios de los combustibles, específicamente del diésel y el bunker oil. En determinadas ocasiones pueden usarse derivados para acotar estos riesgos, especialmente para el diésel por cuanto su consumo no necesariamente tiene como contrapartida la obtención de pesca.

e. Riesgo de crédito

La exposición del Grupo al riesgo de crédito es atribuible principalmente a las deudas comerciales por operaciones de venta a clientes nacionales y extranjeros, cuyos importes se reflejan en el Estado de Situación Financiera netos de provisiones. Una parte importante de las ventas se efectúan contra cartas de crédito emitidas por bancos de primera línea, y adicionalmente existen seguros de crédito que cubren parte importante de las ventas al exterior a clientes que operan sin esa modalidad.

El riesgo de crédito de los fondos líquidos e instrumentos financieros adquiridos es limitado al ser las contrapartes entidades financieras con altas calificaciones crediticias.

f. Riesgo de tasa de interés

La Sociedad mantiene deuda financiera que está expresada en dólares estadounidenses normalmente indexados a la tasa flotante SOFR, la que está expuesta a las fluctuaciones de esta tasa. En situaciones que lo ameriten, se utilizan instrumentos del mercado financiero para asegurar niveles fijos de tasas de interés.

g. Riesgo de liquidez

La política de la Sociedad es mantener una adecuada protección frente al riesgo de liquidez, asegurando siempre recursos líquidos disponibles y líneas de crédito bancarias suficientes para cubrir las necesidades operacionales.

Para ello, se realizan de manera permanente proyecciones de flujo de caja y análisis de la situación financiera, del entorno económico y del mercado de deuda, lo que permite contratar nuevos créditos o reestructurar los existentes en plazos acordes con la capacidad de generación de flujos.

Al 30 de junio de 2026, la deuda bancaria bruta consolidada ascendía a MUS\$ 221.292, con un plazo promedio menor a 1 año. En paralelo, la compañía mantenía un saldo de caja consolidado de MUS\$ 57.567, lo que arroja una deuda financiera neta de MUS\$ 163.725.

h. Riesgo sobre bienes físicos y de interrupción del negocio

Por la naturaleza de la actividad que desarrollan la filial Corpesca y la asociada Orizon tanto en el mar, como en una zona geográfica de riesgo sísmico, se mantienen seguros integrales que cubren a la flota de barcos pesqueros, las plantas, edificios, maquinarias, existencias, y sus operaciones. También existen coberturas de seguros sobre cascos aéreos, accidentes personales, exportaciones, importaciones y transporte, entre otros. Respecto del riesgo de interrupción del negocio, existen coberturas adecuadas para la mayoría de las situaciones de riesgo.

i. Aspectos laborales, ambientales, sociales y de derechos humanos

La Sociedad mantiene un firme compromiso con el respeto al medioambiente, la integración social y la protección de los derechos de las personas, desarrollando e implementando diversas iniciativas que apuntan a estos objetivos.

En el ámbito laboral, la Empresa promueve la dignidad y el respeto hacia las personas, rechazando cualquier forma de discriminación basada en raza, religión, sexo, edad, orientación sexual, nacionalidad, descendencia, estado civil o discapacidad, tanto hacia sus colaboradores como hacia postulantes. La no discriminación es parte esencial de los procesos de reclutamiento, contratación y de las condiciones de empleo, incluyendo capacitación, remuneración, beneficios, promoción y disciplina interna. De igual manera, existe una política de tolerancia cero frente al acoso sexual o cualquier presión indebida sobre las personas afectadas.

La compañía también fomenta su vinculación con las comunidades en las que participa, promoviendo iniciativas de integración y desarrollo social. A nivel interno, otorga gran relevancia a la educación y prevención de riesgos laborales, implementando políticas y planes específicos para evitar accidentes de trabajo.

En cuanto al medioambiente, la protección y preservación del entorno constituye una prioridad. La empresa reconoce su rol en la lucha contra el cambio climático y ha implementado acciones como la medición de su huella de carbono, proyectando escalar sus esfuerzos en este ámbito. Asimismo, es consciente del impacto que los efectos directos del cambio climático y las políticas globales de transición pueden generar en sus operaciones, por lo que trabaja en adaptarse de manera responsable y sostenible.

Así, llevar a cabo acciones de manera sistémica y coherente en estos temas ayuda a controlar y mitigar los riesgos relacionados. Dichos riesgos se encuentran contemplados en la Matriz de Riesgos, la cual es administrada por la Sociedad Matriz. Para más información sobre este tema, se puede consultar la Nota de Gestión de Riesgos incluida en los Estados Financieros Consolidados.