



INVERSIONES NUTRAVALOR S.A. Y FILIALES

Análisis Razonado de los Estados Financieros Consolidados

(Para los ejercicios terminados al 30 de septiembre de 2024 y 2023, no auditados)

INDICE

Análisis Razonado de los resultados originados en:

1. Estado de Situación Financiera.....	3.-
2. Estado de Resultados por Función	4.-
3. Estado de Flujo de Efectivo	7.-
4. Valores Económicos y de Libros de Activos	7.-
5. Situación Operacional y de Mercado	8.-
6. Gestión de Riesgos	9.-

INVERSIONES NUTRAVALOR S.A.
ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Al 30 de septiembre de 2024

(Valores en MUS\$ - Miles de dólares estadounidenses)

1 – ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

La distribución de activos y pasivos que presenta la empresa es la siguiente:

	sept-24	dic-23	Diferencia	Variación
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	%
ACTIVOS				
Activo corriente	266.900	308.282	(41.382)	-13,4%
Propiedades, planta y equipos	193.348	203.699	(10.351)	-5,1%
Otros activos no corrientes	251.384	234.548	16.836	7,2%
Total activos	711.632	746.529	(34.897)	-4,7%
PASIVOS				
Pasivo corriente	287.720	274.860	12.860	4,7%
pasivo no corriente	33.943	52.720	(18.777)	-35,6%
Total pasivo exigible	321.663	327.580	(5.917)	-1,8%
Patrimonio neto controladora	214.887	231.802	(16.915)	-7,3%
Participaciones no controladoras	175.082	187.147	(12.065)	-6,4%
Total patrimonio	389.969	418.949	(28.980)	-6,9%
Total pasivos y patrimonio	711.632	746.529	(34.897)	-4,7%

Al 30 de septiembre de 2024 el Total de Activos Consolidados de la Empresa disminuyó en MUS\$ 34.897 en relación al 31 de diciembre de 2023. Esta diferencia se explica principalmente por disminuciones en Efectivo y equivalentes al efectivo, Otros activos financieros corrientes, Inventarios, Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación y Propiedades, plantas y equipos, la que fue compensada en parte por un aumento en los Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes y otros activos financieros no corrientes.

La disminución neta de los activos totales se explica principalmente por las disminuciones en Efectivo y equivalente al efectivo que se deben a la menor recaudación de clientes por el aumento en los plazos de rotación de la cartera, menores ventas y mayor plazo de pago. Adicionalmente, se registró una disminución en Propiedades, planta y equipos debido a la depreciación de los bienes de este rubro por parte de la filial Corpesca y las ventas de inventario de la filial indirecta KABSA. Como contrapartida se registró un aumento en Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes debido a alzas en los clientes de exportación de harina de pescado, por su parte, el aumento de Otros activos no financieros corrientes se debe principalmente a los pagos anticipados de los impuestos específicos de la ley de pesca.

El Pasivo Exigible está compuesto principalmente por Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes, Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar y Provisiones no corrientes por beneficios a empleados. La disminución de pasivos exigibles de MUS\$ 5.917, se explica principalmente por pago de los intereses y la renovación de obligaciones bancarias durante el mes de septiembre, la disminución de las cuentas por pagar a entidades relacionadas de filial MPH a Caleta Vitor S.A., lo cual se compensa en parte con el aumento en Otros pasivos financieros corrientes por nuevos créditos bancarios en la filial KABSA.

El Patrimonio neto de la Controladora presentó una disminución de MUS\$ 16.912, explicado por el resultado negativo del periodo de MUS\$ 13.764 y las variaciones de los resultados integrales de sus filiales.

Indicadores de Estado de Situación Financiera

Los principales indicadores financieros relativos al Balance de la Empresa son los siguientes:

Indicadores	Definición	sept-24	dic-23	Diferencia	Variación
Liquidez:		MUS\$	MUS\$	MUS\$	%
Liquidez corriente (veces)	Activo Corriente / Pasivo Corriente	0,93	1,12	-0,2	-17,3%
Razón ácida (veces)	(Activo Corriente-Inventarios) / Pasivo Corriente	0,64	0,74	-0,1	-13,1%
Endeudamiento:					
Razón de endeudamiento (veces)	Tot. Pasivo Exigible / Patrim Neto Controladora	1,50	1,41	0,1	5,9%
	Tot. Pasivo Exigible / Patrim Neto Total	0,82	0,78	0,0	5,5%
Deuda c/plazo sobre deuda total (%)	Pasivo Corriente / Tot. Pasivo Exigible	89,45	83,91	5,5	6,6%
Actividad:					
Rotación de Inventarios (veces por año)	Tot. Costo Vtas / Inventario prom. Pdtos. Terms.	3,87	3,20	0,7	20,9%
Permanencia de Inventarios (días)	360 / Rotación de Inventarios	93	113	-19,5	-17,3%

2 – ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCIÓN

En el periodo comprendido entre el 1 de enero y el 30 de septiembre de 2024, Nutravalor presentó un Resultado negativo atribuible a la Controladora de MUS\$ 13.764 compuesto por una Ganancia bruta de MUS\$ 31.592, Otros ingresos de actividades operacionales por MUS\$ 3.347, Costos de distribución de MUS\$ 2.818, Gastos de administración de MUS\$ 19.365, Otros gastos por función de MUS\$ 8.807 y el resto de los Resultados e impuestos que originaron un valor negativo de MUS\$ 17.713.

El Resultado antes señalado se compara con el mismo periodo de 2023 donde se registró una pérdida atribuible a la Controladora de MUS\$ 9.514, compuesto por una Ganancia bruta de MUS\$ 32.680, Otros ingresos de actividades operacionales por MUS\$ 2.764, Costos de distribución de MUS\$ 4.230, Gastos de administración de MUS\$ 21.073, Otros gastos por función de MUS\$ 14.470 y el resto de los Resultados e impuestos que originaron un valor negativo de MUS\$ 5.185.

Resultado de Giro Pesquero

Los Ingresos Operacionales de la filial Corpesca a septiembre de 2024 totalizaron MUS\$ 98.324, lo que representa una disminución de 30% en relación con el mismo periodo de 2023. Esta disminución se explica por un menor volumen de venta de harina y aceite de pescado de un 28%, acompañado de un incremento promedio en los precios facturados de harina de pescado del orden de un 2%, en tanto que los del aceite disminuyeron en un 20%

Durante este periodo se registró un aumento en la pesca procesada de 69%, explicado principalmente por un aumento en la pesca comprada a la flota artesanal de un 139%, además de una mayor captura de la flota propia en relación con similar periodo del año anterior de un 21%. Esta situación generó un impacto positivo en los costos de producción, reduciéndose estos en aproximadamente un 34%, en relación a igual periodo del año anterior. La mayor contribución a esta significativa disminución en el costo unitario de la producción del periodo se explica por una estrategia de esfuerzo reducido de captura,

lo que elevó la productividad de nuestra flota. Por su parte, la facturación se vio restringida por los menores stocks de harina de pescado existente a inicios de año en relación con los de inicio de 2023. Cabe señalar que la condición de la anchoveta ha determinado que prácticamente no tenga rendimiento para elaborar aceite de pescado, con el importante impacto en los costos e ingresos de la Compañía. Adicionalmente, aún existen importantes anomalías en la disponibilidad de anchoveta para la flota industrial, lo que ha podido ser compensado parcialmente con la captura de jurel y caballa.

El resultado negativo de la filial Corpesca alcanzó la suma de MUS\$ 2.767, el que incluye impuestos pesqueros por MUS\$ 6.399 y depreciación por MUS\$ 11.450.

Resultado no pesquero

Los ingresos operacionales de la filial Inversiones Caleta Vitor ascendieron a MUS\$ 194.458, lo que representa un aumento de un 16% respecto del mismo periodo del ejercicio anterior, dicho incremento se explica principalmente por mayores ventas físicas en un 42% de la mezcla de productos comercializados, destacándose el aumento en los volúmenes facturados del concentrado de soya, producto que representó un 42% del total de las ventas físicas, registrando un alza de un 65% al compararlo con el volumen facturado en el mismo periodo del año anterior

La filial Inversiones Caleta Vitor presentó un resultado negativo atribuible a la controladora de US\$ 5.863 que se compara negativamente con la pérdida obtenida en el mismo periodo del año anterior de MUS\$ 5.905 y se explica principalmente por las pérdidas generadas por la empresa asociada Caleta Bay, compensada por la utilidad generada por las filiales indirectas KABSA y Corpesca do Brasil.

Otros Resultados e Impuestos

A septiembre de 2024 los Otros Resultados e Impuestos totalizaron un resultado negativo de MU\$ 45.356 que se compara con un resultado también negativo de MUS\$ 42.194 obtenido en el mismo periodo del año anterior, siendo su composición la siguiente:

	sept-24 MUS\$	sept-23 MUS\$	Diferencia MUS\$	Variación %
Otros ingresos por función	3.347	2.764	583	21,1%
Costos de distribución	(2.818)	(4.230)	1.412	-33,4%
Gastos de administración	(19.365)	(21.073)	1.708	-8,1%
Otros gastos por función	(8.807)	(14.470)	5.663	-39,1%
Ingresos financieros	10.176	11.426	(1.250)	-10,9%
Costos financieros	(12.678)	(12.968)	290	-2,2%
Participaciones en ganancias (pérdida) de asociadas	(14.834)	(6.013)	(8.821)	146,7%
Diferencias de cambio	(524)	(3.136)	2.612	-83,3%
Gastos por impuestos a las ganancias	(3.358)	(696)	(2.662)	382,5%
Resultados participación no controladoras (menos)	3.505	6.202	(2.697)	-43,5%
Ganancias procedente de operaciones discontinuadas	-	-	-	-
OTROS RESULTADOS E IMPUESTOS	-45.356	-42.194	(3.162)	7,5%

Indicadores de Resultados

		30-09-2024	30-09-2023	Diferencia	Variación
<u>Ventas Valoradas (MUS\$)</u>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de Negocios	268.379	287.596	(19.217)	-6,7%
Aceites	Información por Segmentos de Negocios	23.443	18.403	5.040	27,4%
Otros	Información por Segmentos de Negocios	2.634	1.904	730	38,3%
<u>Ventas Físicas (Tons)</u>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de Negocios	276.742	230.287	46.455	20,2%
Aceites	Información por Segmentos de Negocios	5.068	3.835	1.233	32,2%
<u>Costos Totales antes de Impuesto (MUS\$)</u>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de Negocios	(263.601)	(293.081)	29.480	-10,1%
Aceites	Información por Segmentos de Negocios	(21.576)	(9.550)	(12.026)	125,9%
Otros		(33.095)	(20.292)	(12.803)	63,1%
<u>Indicadores de Resultado</u>					
EBITDA (MUS\$)	(*)	15.941	7.562	8.379	110,8%
EBITDA/ Costos Financieros (veces)	(*)/ Costos Financieros	1,26	0,58	0,67	115,6%
<u>Indicadores de Rentabilidad</u>					
Rentabilidad de Patrimonio Anualizada (%)	Gan(Per)Tot/(Patrim ejer act+patrim dic año ant)/2	-0,04	-0,04	-0,01	-
Rentabilidad Activo Anualizada (%)	Gan(Per)Tot/(Act ejer act+ Act dic año ant)/2	-0,02	-0,02	-0,00	-
Rentabilidad por Acción (US\$)	Gan(Per) Propietarios Controladora/N° Acciones	-0,04	-0,03	-0,01	-
<u>Otros (MUS\$)</u>					
Costos de Distribución	Estado Consolidado de Resultados por Función	(2.818)	(4.230)	1.412	-33,4%
Gastos de Administración	Estado Consolidado de Resultados por Función	(19.365)	(21.073)	1.708	-8,1%
Costos Financieros	Estado Consolidado de Resultados por Función	(12.678)	(12.968)	290	-2,2%
Resultado Coligadas	Estado Consolidado de Resultados por Función	(14.834)	(6.013)	(8.821)	146,7%
Resultado del Periodo Atribuible al Controlac	Estado Consolidado de Resultados por Función	(13.764)	(9.514)	(4.250)	44,7%
(*) EBITDA: Ganancia Bruta-Costo Distrib-gastos de administración+Deprec. en resultados+Amortiz. Intangibles+ Otros Ingresos - Otros Gastos.					

El nivel de pesca procesada en la filial Corpesca a septiembre 2024 fue superior en un 69% respecto al mismo periodo del año 2023, y la facturación de harina de pescado fue inferior al año anterior en un 24%. Mientras que la filial indirecta KABSA presentó un aumento en las ventas como consecuencia de alza en precios y alza en ventas físicas de la mezcla de productos comercializados.

El EBITDA de la Compañía acumulado a septiembre 2024 fue de US\$ 15.941, el que se compara con los MUS\$ 7.562 registrado en el mismo periodo del año anterior, presentando en aumento de MUS\$ 8.379, lo que representa un aumento de un 110,8%.

La filial Corpesca alcanzó un EBITDA a septiembre 2024 de MUS\$ 16.763, superior en MUS\$ 1.181 al compararlo con el mismo periodo del año 2023.

Por su parte el EBITDA de la filial Inversiones Caleta Vitor S.A. a septiembre de 2024 disminuyó con respecto al mismo periodo del año 2023, pasando de MUS\$ 3.415 a MUS\$ 478, explicado principalmente por un aumento de los otros gastos en la filial KABSA producto de los resultados negativos registrados en las cuentas en participación con Caleta Bay.

3 – ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO

La composición de los flujos originados en el ejercicio es la siguiente:

	sept-24	sept-23
Flujo efectivo originado por:	MUS\$	MUS\$
Actividades de operación	2.334	78.145
Actividades de inversión	(20.336)	(69.600)
Actividades de financiamiento	(9.642)	(35.802)
Incremento (decremento) neto en efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(27.644)	(27.257)

El flujo operacional a septiembre de 2024 disminuyó respecto del año anterior fundamentalmente por la disminución de recaudación a clientes, y compensado parcialmente por menor pago a proveedores en la filial Corpesca. Mientras que en la filial indirecta KABSA se registró un aumento en el pago a proveedores compensado parcialmente con mayores recaudaciones.

Por su parte, el flujo de inversión aumentó con respecto al mismo periodo del año anterior, debido principalmente al pago de aumento de capital realizado a la sociedad Golden Omega por MUS\$43.000 en el año 2023, y por menores compras de activo fijo en la filial Corpesca, compensado parcialmente por el mayor pago por cuentas de participación por negocio conjunto a Caleta Bay procedente de la filial KABSA.

El flujo por actividades de financiamiento, en tanto, presentó una menor disminución con respecto al año anterior, explicado fundamentalmente por los mayores dividendos pagados durante 2023 en comparación con el periodo actual.

4 – VALORES ECONÓMICOS Y DE LIBROS DE LOS ACTIVOS

Los activos se presentan en los Estados Financieros de acuerdo con Normas Internacionales de Contabilidad y a instrucciones impartidas por la Comisión para el Mercado Financiero, estimándose que no existen diferencias sustanciales entre su valor económico y el de libros.

5 – SITUACION OPERACIONAL Y DE MERCADO

Pesca y Producción

En el periodo acumulado del presente ejercicio, el desembarque pesquero extractivo total en las regiones de Arica y Parinacota, Tarapacá y Antofagasta alcanzó a 301 mil toneladas, representando un aumento de 130 mil toneladas respecto del mismo periodo de 2023.

En el mismo periodo, las plantas procesadoras de la filial Corpesca recibieron 229 mil toneladas de materia prima, cifra que se compara con 135 mil toneladas desembarcadas durante el año anterior.

Mercados y Ventas

El mercado de harina de pescado durante el tercer trimestre del año 2024 registró una caída en los niveles de precio para los negocios cerrados durante este periodo de un 8% en dólares estadounidenses, al compararlo con el trimestre inmediatamente anterior. Esta caída en los precios fue acompañada por un volumen de negocios inferior en 16% respecto a lo registrado en el trimestre anterior. Esta disminución en el volumen de negocios es consecuencia de una menor producción del periodo. En efecto, durante el presente año mensualmente se han efectuado ventas de harina en volúmenes similares a la producción del periodo. A partir del mes de marzo se ha observado una tendencia de ajuste a la baja del precio de este producto, tendencia que se agudiza a partir del mes de agosto.

Durante el tercer trimestre la filial Corpesca registró una facturación de harina de pescado por MUS\$ 24.803, lo que determina una facturación acumulada del año 2024 MUS\$ 94.601, valor que se compara negativamente con MUS\$ 125.084 registrados en mismo periodo del año anterior. Dicha disminución en la facturación es la consecuencia de una disminución en el volumen facturado de un 25% y de un aumento en los precios de un 1,6%.

Por su parte, el mercado de aceite de pescado mantuvo hasta el mes de mayo altos niveles de precio, para luego y a partir de la normalización de la producción en Perú sus precios experimentaron una fuerte tendencia a la baja. Lamentablemente, nuestra producción fue muy reducida como consecuencia del bajo contenido graso de la anchoveta, no registrando producción a partir de esta especie. Nuestra limitada producción ha sido solo a partir de jurel y caballa, enviando buena parte de este producto a Europa en consignación, para su venta, lo que ha resultado difícil debido a una gran proporción de producto sin certificación Marine Trust como consecuencia del contenido de caballa. El saldo del total de la producción del año aun en stock debería facturarse durante el último trimestre del presente año.

La filial indirecta KABSA registró una venta consolidada de MUS\$ 194.458, valor que se compara positivamente con los MUS\$ 166.818 registrados en el mismo periodo del año anterior. Este aumento de alrededor de un 16% se explica principalmente por un 42% de mayores ventas físicas de la mezcla de productos comercializados. Destaca el incremento de los volúmenes facturados del concentrado de soja, producto que representó el 42% de las ventas físicas, registrando un alza de un 65% al compararlo con el volumen facturado en similar periodo del año anterior. Por su parte, el volumen facturado de proteínas animales cayó en un 22% al compararlo con el mismo periodo del año anterior, representando solo el 18% del total del volumen de la mezcla de productos comercializados.

En Alemania, la filial indirecta Koster Marine Proteins (KMP) presentó una disminución de un 73% de su resultado situación explicada principalmente por una caída de un 52% en los ingresos por venta. Esto se explica por una importante disminución del volumen de negocios de aceite de pescado durante el periodo. Esto afectó la facturación y consecuentemente el margen bruto de operación, reduciéndolo significativamente.

Por su parte la asociada indirecta Caleta Bay presentó resultados negativos, lo que explica principalmente por un bajo volumen de facturación en el periodo, acompañado de bajos precios. Dado que el principal mercado para la compañía es Japón, la depreciación de su moneda local, está afectando fuertemente el valor en dólares estadounidenses de los productos comercializados. Si bien la compañía ha mostrado una recuperación en esta temporada en sus indicadores productivos y una importante baja en los costos, esto todavía no es suficiente para obtener márgenes positivos. Adicionalmente Caleta Bay está efectuando importantes esfuerzos comerciales en mercados alternativos a Japón, esperando en los próximos meses comercializar una mayor proporción de la producción en mercados con mejor retorno.

6 – GESTIÓN DE RIESGOS

a. Capturas pesqueras

Dada la naturaleza del negocio, la principal fuente de riesgo se encuentra en la presencia, abundancia y disponibilidad de especies pelágicas en las zonas de pesca de la filial Corpesca ubicadas en las regiones de Arica y Parinacota, Tarapacá y Antofagasta del norte de Chile, las que condicionan sus niveles de ingresos y costos. Estas fluctuaciones están determinadas por fenómenos y ciclos de la naturaleza, así como por medidas de administración de la autoridad, tales como vedas y fijaciones de cuotas máximas de captura por especie.

La Sociedad afronta estas variaciones en la disponibilidad relativa de materia prima utilizando en forma flexible su capacidad instalada, manteniendo en condición de operar la totalidad de su capacidad productiva.

b. Precio de harina, aceite de pescado y de otros orígenes

Otro importante factor de riesgo lo constituyen los precios de mercado de la harina, aceite de pescado, otras harinas proteicas y aceites de otros orígenes, los cuales están determinados principalmente por la relación entre la oferta y demanda mundial, factor sobre el cual la Compañía no tiene control. También influyen de una manera importante en la formación de precios de estos productos, el comportamiento de los precios de los productos sustitutos en el mercado mundial, tales como proteínas vegetales y de otros animales, como también de los aceites vegetales.

Los precios de estos productos tienden a fluctuar en forma importante dentro de un mismo año, como también de año en año, situación que se replica en la harina y aceite de pescado.

c. Riesgo de tipo de cambio

Las harinas y aceites de pescado se transan fundamentalmente en dólares estadounidenses, por lo que prácticamente el 100% de los ingresos de Inversiones Nutravalor están indexados a esta moneda. Dado lo anterior, el financiamiento proveniente de instituciones financieras que en general mantiene la filial Corpesca está nominado en dólares, así como también el precio de parte de los insumos comprados. No obstante, lo anterior, la necesaria conversión a pesos chilenos de una parte importante de los retornos está expuesta a las variaciones de tipo de cambio, riesgo que en determinadas circunstancias es acotado con el uso de derivados financieros.

Aquellas ventas pactadas en moneda distinta al dólar norteamericano en lo general son convertidas a dicha moneda mediante el uso de contratos de venta forward que dolarizan tales ingresos. Lo anterior elimina el riesgo asociado a la volatilidad de esas monedas respecto del dólar norteamericano. Inversamente, por lo general aquellas compras de insumos en moneda distinta al dólar son convertidas a dicha moneda utilizando contratos de compra forward que dolarizan tales egresos. Finalmente, para proteger los flujos generados por inversiones permanentes en el exterior en moneda distinta al dólar, se generan coberturas con contrato de venta forward que dolarizan los correspondientes ingresos futuros.

d. Riesgo de precio de los combustibles

La Sociedad está expuesta a las fluctuaciones en los precios de los combustibles, específicamente del diésel y el bunker oil. En determinadas ocasiones pueden usarse derivados para acotar estos riesgos, especialmente para el diésel por cuanto su consumo no necesariamente tiene como contrapartida la obtención de pesca.

e. Riesgo de crédito

La exposición del Grupo al riesgo de crédito es atribuible principalmente a las deudas comerciales por operaciones de venta a clientes nacionales y extranjeros, cuyos importes se reflejan en el Estado de Situación Financiera netos de provisiones. Una parte importante de las ventas se efectúan contra cartas de crédito emitidas por bancos de primera línea, y adicionalmente existen seguros de crédito que cubren parte importante de las ventas al exterior a clientes que operan sin esa modalidad.

El riesgo de crédito de los fondos líquidos e instrumentos financieros adquiridos es limitado al ser las contrapartes entidades financieras con altas calificaciones crediticias.

f. Riesgo de tasa de interés

La Sociedad mantiene deuda financiera que está expresada en dólares estadounidenses normalmente indexados a la tasa flotante SOFR, la que está expuesta a las fluctuaciones de esta tasa. En situaciones que lo ameriten, se utilizan instrumentos del mercado financiero para asegurar niveles fijos de tasas de interés.

g. Riesgo de liquidez

Es política de la Sociedad mantener una protección frente al riesgo de liquidez, basada en la mantención de disponibilidades de recursos líquidos, así como también en la disposición de suficientes líneas de crédito bancarias, pudiendo hacer frente a las necesidades de la operación de una manera adecuada.

Al respecto, de manera permanente se efectúan proyecciones de flujo de caja, análisis de la situación financiera, del entorno económico y del mercado de la deuda, de manera que, en caso de ser necesario, contratar nuevos créditos o reestructurar los existentes a plazos coherentes con la generación de flujos.

La deuda bancaria bruta consolidada al 30 de septiembre de 2024 ascendía en capitales a MUS\$ 253.710, de la cual MUS\$ 17.500 es de largo plazo, con un plazo promedio cercano a un año, en tanto que en el corto plazo se tenía deuda de hasta un año por MUS\$ 236.210. Por otra parte, se mantenía un saldo de caja consolidado de MUS\$ 59.903. Así, la deuda financiera neta era de MUS\$ 193.807.

h. Riesgo sobre bienes físicos y de interrupción del negocio

Por la naturaleza de la actividad que desarrollan la filial Corpesca y la asociada Orizon tanto en el mar, como en una zona geográfica de riesgo sísmico, se mantienen seguros integrales que cubren a la flota de barcos pesqueros, las plantas, edificios, maquinarias, existencias, y sus operaciones. También existen coberturas de seguros sobre cascos aéreos, accidentes personales, exportaciones, importaciones y transporte, entre otros. Respecto del riesgo de interrupción del negocio, existen coberturas adecuadas para la mayoría de las situaciones de riesgo.

i. Aspectos laborales, ambientales, sociales y de derechos humanos

La Sociedad adhiere a los objetivos de cuidado y respeto al medioambiente, de desarrollo e integración social, y de respeto a los derechos de las personas. Para ello planifica y ejecuta diferentes iniciativas que propenden a su cumplimiento en el ámbito de su quehacer.

La Empresa promueve la dignidad de las personas, rechazando actitudes discriminatorias basadas en aspectos raciales, religión, sexo, edad, orientación sexual, nacionalidad, descendencia, estado civil, discapacidad, etc., tanto respecto de sus colaboradores, como de postulantes a nuevos puestos de trabajo. La no discriminación arbitraria es parte de los procesos de reclutamiento y contratación, así como de la definición de términos y condiciones de empleo, (tales como tareas a realizar, capacitación, remuneración, beneficios, promoción, transferencia y disciplina interna). Especial rechazo merecen las conductas de acoso sexual, así como la presión indebida ejercida en contra de la persona afectada para silenciar tales conductas. Asimismo, la empresa ejecuta en su quehacer su inserción en las comunidades que en su entorno social participan.

Especial importancia se le asigna a la educación y prevención en relación con los riesgos de accidentes laborales, existiendo políticas y planes de acción específicos sobre el particular.

Por su parte, la preocupación por el medio ambiente en que su actividad se desenvuelve es prioritaria, no solo manteniendo el debido cuidado por su preservación, sino que a través de ser conscientes de nuestro rol e incidencia en lo relativo al cambio climático, con iniciativas como mediación de su huella de carbono, proyectando escalar sus acciones en este ámbito, y siendo conscientes del impacto en nuestra actividad de este fenómeno, tanto en sus efectos directos, como los efectos derivados que en la transición puedan emanar de la políticas de ajuste que globalmente se adopten.