



INVERSIONES NUTRAVALOR S.A. Y FILIALES

Análisis Razonado de los Estados Financieros Consolidados
(Para los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2024 y 2023)

INDICE

Análisis Razonado de los resultados originados en:

1. Estado de Situación Financiera.....	3.-
2. Estado de Resultados por Función	4.-
3. Estado de Flujo de Efectivo	7.-
4. Valores Económicos y de Libros de Activos	8.-
5. Situación Operacional y de Mercado	8.-
6. Gestión de Riesgos	9.-

INVERSIONES NUTRAVALOR S.A.
ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Al 31 de diciembre de 2024
(Valores en MUS\$ - Miles de dólares estadounidenses)

1 – ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

La distribución de activos y pasivos que presenta la empresa es la siguiente:

	dic-24	dic-23	Diferencia	Variación
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	%
ACTIVOS				
Activo corriente	313.720	308.282	5.438	1,8%
Propiedades, planta y equipos	189.787	203.699	(13.912)	-6,8%
Otros activos no corrientes	236.939	234.548	2.391	1,0%
Total activos	740.446	746.529	(6.083)	-0,8%
PASIVOS				
Pasivo corriente	328.258	274.860	53.398	19,4%
pasivo no corriente	33.375	52.720	(19.345)	-36,7%
Total pasivo exigible	361.633	327.580	34.053	10,4%
Patrimonio neto controladora	205.484	231.802	(26.318)	-11,4%
Participaciones no controladoras	173.329	187.147	(13.818)	-7,4%
Total patrimonio	378.813	418.949	(40.136)	-9,6%
Total pasivos y patrimonio	740.446	746.529	(6.083)	-0,8%

Al 31 de diciembre de 2024, el Total de Activos Consolidados de la Empresa alcanzó MUS\$ 740.446, con una disminución del 0,8% respecto al 31 de diciembre de 2023, donde se registraron MUS\$ 746.529. Esta diferencia se explica principalmente por:

- Disminuciones en Efectivo y equivalentes al efectivo, Propiedades, plantas y equipos e Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación,
- Compensado parcialmente por aumentos en Deudores comerciales, Otras cuentas por cobrar corrientes y Otros activos financieros corrientes y no corrientes.

El decremento en activos se debe principalmente al resultado de las filiales. En el caso de Caleta Vitor, se observó un aumento en otros activos financieros no corrientes debido a mayores cuentas en participación y, un aumento en las cuentas por cobrar no corrientes por la venta de la asociada Melifeed en julio 2024. En Corpesca, la disminución de Propiedades, Plantas y Equipos responde a la depreciación de activos y a la reducción de inversiones contabilizadas por resultados negativos en empresas asociadas.

El Pasivo Exigible alcanzó MUS\$ 361.633, reflejando un aumento del 10,4% en comparación con 2023 (MUS\$ 327.580), debido principalmente al incremento en Otros pasivos financieros corrientes por nuevos créditos bancarios y mayores Cuentas por pagar comerciales y Otras cuentas por pagar. En este punto, Corpesca registró un incremento en Cuentas por pagar comerciales debido a mayores compras de materia prima, mientras que en Caleta Vitor se debe al aumento de Cuentas por pagar producto de mayores compras de la filial KABSA y al aumento de Otros pasivos financieros corrientes por los nuevos créditos bancarios de la misma filial.

El Patrimonio neto de la Controladora disminuyó a MUS\$ 205.484, comparado con MUS\$ 231.802 en 2023, explicado por el resultado negativo del período y las variaciones de los resultados integrales de sus filiales. La filial Corpesca tuvo una reducción en su patrimonio atribuible a la controladora a la disminución de las reservas de ganancias y pérdidas por planes de beneficios definidos, y por las reservas de cobertura de flujo de caja, mientras que, en Caleta Vitor, las pérdidas de su asociada Caleta Bay afectaron directamente su patrimonio.

Indicadores de Estado de Situación Financiera

Los principales indicadores financieros relativos al Balance de la Empresa son los siguientes:

Indicadores	Definición	dic-24 MUS\$	dic-23 MUS\$	Diferencia MUS\$	Variación %
Liquidez:					
Liquidez corriente (veces)	Activo Corriente / Pasivo Corriente	0,96	1,12	-0,2	-14,8%
Razón ácida (veces)	(Activo Corriente-Inventarios) / Pasivo Corriente	0,61	0,74	-0,1	-18,0%
Endeudamiento:					
Razón de endeudamiento (veces)	Tot. Pasivo Exigible / Patrim Neto Controladora	1,76	1,41	0,3	24,5%
	Tot. Pasivo Exigible / Patrim Neto Total	0,95	0,78	0,2	22,1%
Deuda c/plazo sobre deuda total (%)	Pasivo Corriente / Tot. Pasivo Exigible	90,77	83,91	6,9	8,2%
Actividad:					
Rotación de Inventarios (veces por año)	Tot. Costo Vtas / Inventario prom. Pdtos. Terms.	3,64	3,20	0,4	13,7%
Permanencia de Inventarios (días)	360 / Rotación de Inventarios	99	113	-13,6	-12,0%

2 – ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCIÓN

Para el período terminado al 31 de diciembre de 2024, Nutravalor presentó un Resultado negativo atribuible a la Controladora de MUS\$ 24.609, que se compara con una pérdida de MUS\$ 15.654 en 2023. Este resultado está compuesto por:

- Ganancia Bruta: MUS\$ 36.490
- Otros ingresos por función: MUS\$ 6.989
- Ingresos financieros: MUS\$13.384
- Costos de distribución y gastos de administración: MUS\$ -29.823
- Pérdidas de empresas asociadas: MUS\$ -24.682
- Otros gastos e impuestos: MUS\$ -33.536

El EBITDA consolidado alcanzó MUS\$14.339, respecto a los MUS\$10.468 del año anterior. En este desempeño, la filial Corpesca registró un aumento en su margen de ganancia debido a una disminución de los costos unitarios del periodo, mientras que, en Caleta Vitor a la disminución de la ganancia bruta producto del aumento de los costos de la filial KABSA.

Resultado de Giro Pesquero

Los Ingresos Operacionales de la filial Corpesca a diciembre de 2024 totalizaron MUS\$122.380, lo que representa una disminución de 20% en relación con el mismo periodo de 2023. Esta disminución se explica por un menor volumen de venta de harina y aceite de pescado de un 16%, acompañado de una disminución promedio en los precios facturados de harina de pescado del orden de un 2%, en tanto que los del aceite disminuyeron en un 33%

Durante este periodo se registró un aumento en la pesca procesada de 43%, explicado principalmente por un aumento en la pesca comprada a la flota artesanal de un 53%, además de una mayor captura de la flota propia en relación con similar periodo del año anterior de un 27%. Esta situación generó un impacto positivo en los costos unitarios de producción, reduciéndose estos en aproximadamente un 30%, en relación a igual periodo del año anterior. La mayor contribución a esta significativa disminución en el costo unitario de la producción del periodo se explica en que el mayor volumen de pesca procesada permitió una mayor dilución de los costos fijos. Por su parte, la facturación se vio restringida por los menores stocks de harina de pescado existente a inicios de año en relación con los de inicio de 2023. Cabe señalar que la condición de la anchoveta ha determinado que prácticamente no tenga rendimiento para elaborar aceite de pescado, con el importante impacto en los costos e ingresos de la Compañía. Adicionalmente, aún existen importantes anomalías en la disponibilidad de anchoveta para la flota industrial, lo que ha podido ser compensado parcialmente con la captura de jurel y caballa.

El resultado negativo de la filial Corpesca alcanzó la suma de MUS\$ 11.760, el que incluye impuestos pesqueros por MUS\$8.877 y depreciación por MUS\$14.855. Mientras que el EBITDA alcanzó a diciembre 2024 MUS\$15.586 superior en MUS\$4.305 comparado con el mismo periodo del año anterior.

Resultado no pesquero

Los ingresos operacionales de la filial Inversiones Caleta Vitor ascendieron a MUS\$ 250.008, lo que representa un aumento de un 10,94% respecto del mismo periodo del ejercicio anterior, dicho incremento se explica principalmente por mayores ventas físicas en un 35% de la mezcla de productos comercializados, destacándose el aumento en los volúmenes facturados del concentrado de soya, producto que representó un 40% del total de las ventas físicas, registrando un alza de un 36% al compararlo con el volumen facturado en el mismo periodo del año anterior

La filial Inversiones Caleta Vitor presentó un resultado negativo atribuible a la controladora de US\$ 4.453 que se compara negativamente con la pérdida obtenida en el mismo periodo del año anterior de MUS\$ 7.592 y se explica principalmente por las pérdidas generadas por la empresa asociada Caleta Bay, compensada por la utilidad generada por las filiales indirectas KABSA y Corpesca do Brasil.

Otros Resultados e Impuestos

A diciembre de 2024 los Otros Resultados e Impuestos totalizaron un resultado negativo de MU\$ 61.099 que se compara con un resultado también negativo de MUS\$ 53.109 obtenido en el mismo periodo del año anterior, siendo su composición la siguiente:

	dic-24	dic-23	Diferencia	Variación
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	%
Otros ingresos por función	6.989	3.210	3.779	117,7%
Costos de distribución	(3.460)	(4.864)	1.404	-28,9%
Gastos de administración	(26.363)	(28.360)	1.997	-7,0%
Otros gastos por función	(14.638)	(21.132)	6.494	-30,7%
Ingresos financieros	13.384	15.356	(1.972)	-12,8%
Costos financieros	(16.744)	(17.288)	544	-3,1%
Participaciones en ganancias (pérdida) de asociadas	(24.682)	(6.663)	(18.019)	270,4%
Diferencias de cambio	(749)	(2.367)	1.618	-68,4%
Gastos por impuestos a las ganancias	(1.405)	702	(2.107)	-300,1%
Resultados participación no controladoras (menos)	6.569	8.297	(1.728)	-20,8%
OTROS RESULTADOS E IMPUESTOS	(61.099)	(53.109)	(7.990)	15,0%

Indicadores de Resultados

		31-12-2024	31-12-2023	Diferencia	Variación
<u>Ventas Valoradas (MUS\$)</u>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de Negocios	342.302	353.304	(11.002)	-3,1%
Aceites	Información por Segmentos de Negocios	28.532	23.589	4.943	21,0%
Otros	Información por Segmentos de Negocios	3.875	2.575	1.300	50,5%
<u>Ventas Físicas (Tons)</u>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de Negocios	352.276	294.376	57.901	19,7%
Aceites	Información por Segmentos de Negocios	6.858	4.890	1.968	40,2%
<u>Costos Totales antes de Impuesto (MUS\$)</u>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de Negocios	(344.917)	(363.683)	18.766	-5,2%
Aceites	Información por Segmentos de Negocios	(24.118)	(14.575)	(9.543)	65,5%
Otros		(36.626)	(25.161)	(11.465)	45,6%
<u>Indicadores de Resultado</u>					
EBITDA (MUS\$)	(*)	14.339	10.468	3.871	37,0%
EBITDA/ Costos Financieros (veces)	(*)/ Costos Financieros	0,86	0,61	0,25	41,4%
<u>Indicadores de Rentabilidad</u>					
Rentabilidad de Patrimonio Anualizada (%)	Gan(Per)Tot/(Patrim ejer act+patrim dic año ant)/2	-0,08	-0,06	-0,02	37,8%
Rentabilidad Activo Anualizada (%)	Gan(Per)Tot/(Act ejer act+ Act dic año ant)/2	-0,04	-0,03	-0,01	39,3%
Rentabilidad por Acción (US\$)	Gan(Per) Propietarios Controladora/N° Acciones	-0,08	-0,05	-0,03	57,2%
<u>Otros (MUS\$)</u>					
Costos de Distribución	Estado Consolidado de Resultados por Función	(3.460)	(4.864)	1.404	-28,9%
Gastos de Administración	Estado Consolidado de Resultados por Función	(26.363)	(28.360)	1.997	-7,0%
Costos Financieros	Estado Consolidado de Resultados por Función	(16.744)	(17.288)	544	-3,1%
Resultado Coligadas	Estado Consolidado de Resultados por Función	(24.682)	(6.663)	(18.019)	-270,4%
Resultado del Periodo Atribuible al Controlad	Estado Consolidado de Resultados por Función	(24.609)	(15.654)	(8.955)	-57,2%

(*) EBITDA: Ganancia Bruta-Costo Distrib-gastos de administración+Deprec. en resultados+Amortiz. Intangibles+ Otros Ingresos - Otros Gastos.

El nivel de pesca procesada en la filial Corpesca a diciembre 2024 fue superior en un 43% respecto al mismo periodo del año 2023, y la facturación de harina de pescado fue inferior al año anterior en un 17%. Mientras que la filial indirecta KABSA presentó un alza en ventas físicas de la mezcla de productos comercializados.

El EBITDA de la Compañía acumulado a diciembre 2024 fue de US\$ 14.339, el que se compara con los MUS\$ 10.468 registrado en el mismo periodo del año anterior, presentando en aumento de MUS\$ 3.871.

La filial Corpesca alcanzó un EBITDA a diciembre 2024 de MUS\$ 15.127, superior en MUS\$ 11.293 al compararlo con el mismo periodo del año 2023.

Por su parte el EBITDA de la filial Inversiones Caleta Vitor S.A. a diciembre de 2024 disminuyó con respecto al mismo periodo del año 2023, pasando de MUS\$ 1.436 a MUS\$1.269, explicado principalmente por la disminución de la ganancia bruta producto del aumento de los costos de la filial KABSA.

3 – ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO

La composición de los flujos originados en el ejercicio es la siguiente:

	dic-24	dic-23
	MUS\$	MUS\$
Flujo efectivo originado por:		
Actividades de operación	23.773	64.435
Actividades de inversión	(41.770)	(61.152)
Actividades de financiamiento	(5.174)	(51.449)
Incremento (decremento) neto en efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(23.171)	(48.166)

El flujo operacional a diciembre de 2024 decreció respecto al año anterior, lo que se explica fundamentalmente por una disminución en de recaudación a clientes, que fue compensada parcialmente por menor pago a proveedores en la filial Corpesca, mientras que, en la filial indirecta KABSA hubo una disminución en el pago a proveedores y mayores recaudaciones a clientes.

Por su parte, el flujo de inversión aumentó con respecto al mismo periodo del año anterior, debido principalmente al pago de aumento de capital realizado a la sociedad Golden Omega por MUS\$43.000 en el año 2023, y por menores compras de activo fijo en la filial Corpesca, compensado parcialmente por el mayor pago por cuentas de participación por negocio conjunto a Caleta Bay procedente de la filial KABSA.

El flujo por actividades de financiamiento, en tanto, presentó una disminución con respecto al año anterior, explicado fundamentalmente por menores pagos de préstamos bancarios y menores dividendos pagados.

4 – VALORES ECONÓMICOS Y DE LIBROS DE LOS ACTIVOS

Los activos se presentan en los Estados Financieros de acuerdo con Normas Internacionales de Contabilidad y a instrucciones impartidas por la Comisión para el Mercado Financiero, estimándose que no existen diferencias sustanciales entre su valor económico y el de libros.

5 – SITUACION OPERACIONAL Y DE MERCADO

Pesca y Producción

En el periodo acumulado del presente ejercicio, el desembarque pesquero extractivo total en las regiones de Arica y Parinacota, Tarapacá y Antofagasta alcanzó a 399 mil toneladas, representando un aumento de 139 mil toneladas respecto del mismo periodo de 2023.

En el mismo periodo, las plantas procesadoras de la filial Corpesca recibieron 305 mil toneladas de materia prima, cifra que se compara con 213 mil toneladas desembarcadas durante el año anterior.

Mercados y Ventas

El mercado de harina de pescado durante el cuarto trimestre del año 2024 registró una caída en los niveles de precio para los negocios cerrados durante este periodo de un 11% en dólares estadounidenses, al compararlo con el trimestre inmediatamente anterior. Esta caída en los precios fue acompañada por un volumen de negocios superiores en 6% respecto a lo registrado en el trimestre anterior. Durante los últimos tres trimestres del año el mercado de harina de pescado estuvo sometido a una importante presión a la baja de precios, esto como consecuencia de un incremento en la oferta de este producto al normalizarse la producción peruana, es así como el precio promedio de Corpesca durante el 2024 es inferior en aproximadamente un 10%.

Durante el cuarto trimestre la filial Corpesca registró una facturación de harina de pescado por MUS\$ 19.184, lo que determina una facturación acumulada del año 2024 de MUS\$ 113.785, valor que se compara negativamente con MUS\$137.753 registrados en mismo periodo del año anterior. Dicha disminución en la facturación es la consecuencia de una disminución en el volumen facturado de un 15,9% y de un aumento en los precios de un 1,7%.

Por su parte, el mercado de aceite de pescado mantuvo hasta el mes de mayo altos niveles de precio, para luego y a partir de la normalización de la producción en Perú sus precios experimentaron una fuerte disminución. Lamentablemente, nuestra producción fue muy reducida como consecuencia del bajo contenido graso de la anchoveta, no registrando producción a partir de esta especie. Nuestra limitada producción ha sido solo a partir de jurel y caballa, enviando buena parte de este producto a Europa en consignación, para su venta, lo que ha resultado difícil debido a una gran proporción de producto sin certificación Marine Trust como consecuencia del contenido de caballa. En definitiva, Corpesca facturó en el año 2024 sólo MU\$8.595 de aceite de pescado, valor que se compara negativamente con los MUS\$ 15.652 facturados en año anterior.

La filial indirecta KABSA registró una venta consolidada de US\$ 248 millones, valor que se compara positivamente con los US\$223 millones registrados en el mismo periodo del año anterior. Este aumento de alrededor de un 11% se explica principalmente por un 35% de mayores ventas físicas de la mezcla de productos comercializados. Destaca el incremento de los volúmenes facturados del concentrado de soja, producto que representó el 40% de las ventas físicas, registrando un alza de un 36% al compararlo con el volumen facturado en igual periodo del año anterior. Por su parte, el volumen facturado de

proteínas animales cayó en un 10% al compararlo con el mismo periodo del año anterior, representando solo el 21% del total del volumen de la mezcla de productos comercializados.

En Alemania, la filial indirecta Koster Marine Proteins (KMP) presentó una disminución de un 88% de su resultado situación explicada principalmente por una caída de un 23% en los ingresos por venta, asociado a una significativa caída de los márgenes, especialmente en la comercialización de aceite de pescado.

Por su parte la asociada indirecta Caleta Bay presentó resultados negativos, lo que explica principalmente por un bajo volumen de facturación en el periodo, acompañado de bajos precios. Dado que el principal mercado para la compañía es Japón, la depreciación de su moneda local, está afectando fuertemente el valor en dólares estadounidenses de los productos comercializados. Si bien la compañía ha mostrado una recuperación en esta temporada en sus indicadores productivos y una importante baja en los costos, esto todavía no es suficiente para obtener márgenes positivos. Adicionalmente, Caleta Bay está efectuando importantes esfuerzos comerciales en mercados alternativos a Japón, esperando en los próximos meses comercializar una mayor proporción de la producción en mercados con mejor retorno.

6 – GESTIÓN DE RIESGOS

a. Capturas pesqueras

Dada la naturaleza del negocio, la principal fuente de riesgo se encuentra en la presencia, abundancia y disponibilidad de especies pelágicas en las zonas de pesca de la filial Corpesca ubicadas en las regiones de Arica y Parinacota, Tarapacá y Antofagasta del norte de Chile, las que condicionan sus niveles de ingresos y costos. Estas fluctuaciones están determinadas por fenómenos y ciclos de la naturaleza, así como por medidas de administración de la autoridad, tales como vedas y fijaciones de cuotas máximas de captura por especie inherentes al límite máximo de captura.

La Sociedad afronta estas variaciones en la disponibilidad relativa de materia prima utilizando en forma flexible su capacidad instalada, manteniendo en condición de operar la totalidad de su capacidad productiva.

b. Precio de harina, aceite de pescado y de otros orígenes

Otro importante factor de riesgo lo constituyen los precios de mercado de la harina, aceite de pescado, otras harinas proteicas y aceites de otros orígenes, los cuales están determinados principalmente por la relación entre la oferta y demanda mundial, factor sobre el cual la Compañía no tiene control. También influyen de una manera importante en la formación de precios de estos productos, el comportamiento de los precios de los productos sustitutos en el mercado mundial, tales como proteínas vegetales y de otros animales, como también de los aceites vegetales.

Los precios de estos productos tienden a fluctuar en forma importante dentro de un mismo año, como también de año en año, situación que se mitiga por medio de la comercialización de una gama diversa de insumos para alimentación animal y acuícola, asociado a una gestión en su gran mayoría calzada, de los contratos de compra y venta de estos productos.

c. Riesgo de tipo de cambio

Las harinas y aceites de pescado se transan fundamentalmente en dólares estadounidenses, por lo que prácticamente el 100% de los ingresos de Inversiones Nutravalor están indexados a esta moneda. Dado lo anterior, el financiamiento proveniente de instituciones financieras que en general está nominado en dólares; así como también el precio de parte de los insumos comprados en las filiales. No obstante, lo anterior, la necesaria conversión a pesos chilenos de una parte importante de los retornos está expuesta a las variaciones de tipo de cambio, riesgo que en determinadas circunstancias es acotado con el uso de derivados financieros.

Aquellas ventas pactadas en moneda distinta al dólar norteamericano en lo general son convertidas a dicha moneda mediante el uso de contratos de venta forward que dolarizan tales ingresos. Lo anterior elimina el riesgo asociado a la volatilidad de esas monedas respecto del dólar norteamericano. Inversamente, por lo general aquellas compras de insumos en moneda distinta al dólar son convertidas a dicha moneda utilizando contratos de compra forward que dolarizan tales egresos. Finalmente, para proteger los flujos generados por inversiones permanentes en el exterior en moneda distinta al dólar, se generan coberturas con contrato de venta forward que dolarizan los correspondientes ingresos futuros.

d. Riesgo de precio de los combustibles

La Sociedad está expuesta a las fluctuaciones en los precios de los combustibles, específicamente del diésel y el bunker oil. En determinadas ocasiones pueden usarse derivados para acotar estos riesgos, especialmente para el diésel por cuanto su consumo no necesariamente tiene como contrapartida la obtención de pesca.

e. Riesgo de crédito

La exposición del Grupo al riesgo de crédito es atribuible principalmente a las deudas comerciales por operaciones de venta a clientes nacionales y extranjeros, cuyos importes se reflejan en el Estado de Situación Financiera netos de provisiones. Una parte importante de las ventas se efectúan contra cartas de crédito emitidas por bancos de primera línea, y adicionalmente existen seguros de crédito que cubren parte importante de las ventas al exterior a clientes que operan sin esa modalidad.

El riesgo de crédito de los fondos líquidos e instrumentos financieros adquiridos es limitado al ser las contrapartes entidades financieras con altas calificaciones crediticias.

f. Riesgo de tasa de interés

La Sociedad mantiene deuda financiera que está expresada en dólares estadounidenses normalmente indexados a la tasa flotante SOFR, la que está expuesta a las fluctuaciones de esta tasa. En situaciones que lo ameriten, se utilizan instrumentos del mercado financiero para asegurar niveles fijos de tasas de interés.

g. Riesgo de liquidez

Es política de la Sociedad mantener una protección frente al riesgo de liquidez, basada en la mantención de disponibilidades de recursos líquidos, así como también en la disposición de suficientes líneas de crédito bancarias, pudiendo hacer frente a las necesidades de la operación de una manera adecuada.

Al respecto, de manera permanente se efectúan proyecciones de flujo de caja, análisis de la situación financiera, del entorno económico y del mercado de la deuda, de manera que, en caso de ser necesario, contratar nuevos créditos o reestructurar los existentes a plazos coherentes con la generación de flujos.

La deuda bancaria bruta consolidada al 31 de diciembre de 2024 ascendía en capitales a MUS\$ 258.619, de la cual MUS\$17.500 es de largo plazo, con un plazo promedio entre 1 y 2 años, en tanto que en el corto plazo se tenía deuda de hasta un año por MUS\$ 241.119. Por otra parte, se mantenía un saldo de caja consolidado de MUS\$ 60.391. Así, la deuda financiera neta era de MUS\$ 198.228.

h. Riesgo sobre bienes físicos y de interrupción del negocio

Por la naturaleza de la actividad que desarrollan la filial Corpesca y la asociada Orizon tanto en el mar, como en una zona geográfica de riesgo sísmico, se mantienen seguros integrales que cubren a la flota de barcos pesqueros, las plantas, edificios, maquinarias, existencias, y sus operaciones. También existen coberturas de seguros sobre cascos aéreos, accidentes personales, exportaciones, importaciones y transporte, entre otros. Respecto del riesgo de interrupción del negocio, existen coberturas adecuadas para la mayoría de las situaciones de riesgo.

i. Aspectos laborales, ambientales, sociales y de derechos humanos

La Sociedad adhiere a los objetivos de cuidado y respeto al medioambiente, de desarrollo e integración social, y de respeto a los derechos de las personas. Para ello planifica y ejecuta diferentes iniciativas que propenden a su cumplimiento en el ámbito de su quehacer.

La Empresa promueve la dignidad de las personas, rechazando actitudes discriminatorias basadas en aspectos raciales, religión, sexo, edad, orientación sexual, nacionalidad, descendencia, estado civil, discapacidad, etc., tanto respecto de sus colaboradores, como de postulantes a nuevos puestos de trabajo. La no discriminación arbitraria es parte de los procesos de reclutamiento y contratación, así como de la definición de términos y condiciones de empleo, (tales como tareas a realizar, capacitación, remuneración, beneficios, promoción, transferencia y disciplina interna). Especial rechazo merecen las conductas de acoso sexual, así como la presión indebida ejercida en contra de la persona afectada para silenciar tales conductas. Asimismo, la empresa ejecuta en su quehacer su inserción en las comunidades que en su entorno social participan.

Especial importancia se le asigna a la educación y prevención en relación con los riesgos de accidentes laborales, existiendo políticas y planes de acción específicos sobre el particular.

Por su parte, la preocupación por el medio ambiente en que su actividad se desenvuelve es prioritaria, no solo manteniendo el debido cuidado por su preservación, sino que a través de ser conscientes de nuestro rol e incidencia en lo relativo al cambio climático, con iniciativas como mediación de su huella de carbono, proyectando escalar sus acciones en este ámbito, y siendo conscientes del impacto en nuestra actividad de este fenómeno, tanto en sus efectos directos, como los efectos derivados que en la transición puedan emanar de la políticas de ajuste que globalmente se adopten.