



INVERSIONES NUTRAVALOR S.A. Y FILIALES

Análisis Razonado de los Estados Financieros Consolidados
(Para los ejercicios terminados al 31 de marzo 2025 y 2024 no auditados)

INDICE

Análisis Razonado de los resultados originados en:

1. Estado de Situación Financiera.....	3.-
2. Estado de Resultados por Función	4.-
3. Estado de Flujo de Efectivo	7.-
4. Valores Económicos y de Libros de Activos	8.-
5. Situación Operacional y de Mercado	8.-
6. Gestión de Riesgos	9.-

INVERSIONES NUTRAVALOR S.A. ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Al 31 de marzo de 2025
(Valores en MUS\$ - Miles de dólares estadounidenses)

1 – ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

La distribución de activos y pasivos que presenta la empresa es la siguiente:

	mar-25	dic-24	Diferencia	Variación
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	%
ACTIVOS				
Activo corriente	336.346	313.720	22.626	7,2%
Propiedades, planta y equipos	186.561	189.787	(3.226)	-1,7%
Otros activos no corrientes	222.102	236.939	(14.837)	-6,3%
Total activos	745.009	740.446	4.563	0,6%
PASIVOS				
Pasivo corriente	332.743	328.258	4.485	1,4%
Pasivo no corriente	33.584	33.375	209	0,6%
Total pasivo exigible	366.327	361.633	4.694	1,3%
Patrimonio neto controladora	204.449	205.484	(1.035)	-0,5%
Participaciones no controladoras	174.233	173.329	904	0,5%
Total patrimonio	378.682	378.813	(131)	0,0%
Total pasivos y patrimonio	745.009	740.446	4.563	0,6%

Al 31 de marzo de 2025, el Total de Activos Consolidados de la Empresa alcanzó MUS\$ 745.009, con un aumento del 0,6% respecto al 31 de diciembre de 2024, donde se registraron MUS\$ 740.446. Esta diferencia se explica principalmente por:

- Aumento en Efectivo y equivalentes al efectivo, Otros activos no financieros corrientes, Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes y Otras cuentas por cobrar empresas relacionadas corrientes
- Compensado parcialmente por disminuciones en Inventarios y Otros activos financieros corrientes

El aumento en activos se debe principalmente al resultado de las filiales. En Corpesca, el aumento se explica por el alza en las Cuentas por cobrar a entidades relacionadas corriente por mayores ventas de productos a la relacionada Köster Marine Proteins, aumento en Deudores comerciales por mayores ventas a nivel nacional y de exportación de harina de pescado. En el caso de Caleta Vitor, se observó una disminución en el Inventario corriente por la venta de las existencias de la filial KABSA y a la disminución de los Otros activos financieros corrientes por la baja en las cuentas en participación de corto plazo de Caleta Bay en la filial antes mencionada.

El Pasivo Exigible alcanzó MUS\$ 366.327, reflejando un aumento del 1,3% en comparación con 2024 (MUS\$ 361.633), debido principalmente al incremento en Otros pasivos financieros corrientes por nuevos créditos bancarios. En este punto, Corpesca registró un incremento en Cuentas por pagar comerciales debido a mayores cuentas por pagar de la matriz Corpesca S.A., mientras que en Caleta Vitor se debe a la disminución de las Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar producto de menores compras en la filial KABSA y a la disminución de los Otros pasivos financieros corrientes por los pagos de créditos bancarios de la misma filial.

El Patrimonio neto de la Controladora disminuyó a MUS\$ 204.449, comparado con MUS\$ 205.484 en diciembre 2024, explicado por el resultado negativo del período y las variaciones de los resultados integrales de sus filiales.

Indicadores de Estado de Situación Financiera

Los principales indicadores financieros relativos al Balance de la Empresa son los siguientes:

Indicadores	Definición	mar-25	dic-24	Diferencia	Variación
Liquidez:		MUS\$	MUS\$	MUS\$	%
Liquidez corriente (veces)	Activo Corriente / Pasivo Corriente	1,01	0,96	0,1	5,8%
Razón ácida (veces)	(Activo Corriente-Inventarios) / Pasivo Corriente	0,70	0,61	0,1	15,5%
Endeudamiento:					
Razón de endeudamiento (veces)	Tot. Pasivo Exigible / Patrim Neto Controladora	1,79	1,76	0,0	1,8%
	Tot. Pasivo Exigible / Patrim Neto Total	0,97	0,95	0,0	1,3%
Deuda c/plazo sobre deuda total (%)	Pasivo Corriente / Tot. Pasivo Exigible	90,83	90,77	0,1	0,1%
Actividad:					
Rotación de Inventarios (veces por año)	Tot. Costo Vtas / Inventario prom. Pdtos. Terms.	3,30	3,64	-0,3	-9,3%
Permanencia de Inventarios (días)	360 / Rotación de Inventarios	109	99	10,2	10,3%

2 – ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCIÓN

Para el período terminado al 31 de marzo de 2025, Nutravalor presentó un Resultado negativo atribuible a la Controladora de MUS\$ 2.427 que se compara con una pérdida de MUS\$ 2.125 en el mismo periodo del 2024. Este resultado está compuesto por:

- Ganancia Bruta: MUS\$ 9.756
- Otros ingresos por función: MUS\$ 1.020
- Ingresos financieros: MUS\$3.063
- Costos de distribución y gastos de administración: MUS\$ -7.215
- Pérdidas de empresas asociadas: MUS\$ -2.872
- Otros gastos e impuestos: MUS\$ -6.146

El EBITDA consolidado alcanzó MUS\$6.154, respecto a los MUS\$6.310 del mismo periodo del año anterior. En este desempeño, la filial Corpesca presentó un menor margen, explicado principalmente por la reducción de un 21,5% en el precio facturado de harina de pescado. Si bien hubo mayor volumen de harina y aceite facturado que contribuyó a atenuar la significativa caída en los precios de venta, no fue suficiente para compensarla. Mientras, en Caleta Vitor se registró un aumento en la ganancia bruta producto por menores costos de la filial KABSA.

Resultado de Giro Pesquero

Los Ingresos Operacionales de Corpesca a marzo del año 2025 totalizaron MUS\$ 38.748, lo que representa un aumento de 22% en relación con igual periodo del año 2024. Este aumento se explica por un mayor volumen de venta de harina y aceite de pescado de un 52%, compensado en una disminución promedio en los precios facturados de harina de pescado del orden de un 21,5%.

En este periodo se registró un aumento en la pesca procesada de 28%, explicado principalmente por un aumento de la pesca comprada a la flota artesanal de un 70%, acompañado esto con una menor captura de la flota propia en relación con similar periodo del año anterior de un 8%. Al comparar el costo de producción con similar periodo del año anterior, estos se reducen en un 4% como consecuencia de la caída de un 17% en el precio de compra de pesca (precio indexado al precio de venta de la harina de pescado), efecto atenuado por un mayor costo de pesca propia producto del menor volumen capturado.

El EBITDA a marzo de 2025 alcanzó MUS\$ 4.345, inferior en MUS\$ 483 al compararlo con el mismo periodo del año 2024. El Margen Neto total (ingresos - costos y gastos directos) a marzo del año 2025 fue de MUS\$ 1.766 el que se compara con el margen neto del mismo periodo del año anterior que alcanzó un valor de MUS\$ 1.962.

El resultado negativo del periodo de MUS\$ 1.299 incluye impuestos pesqueros por MUS\$ 2.238 y depreciación por MUS\$ 3.934.

Resultado no pesquero

Los ingresos operacionales de la filial Inversiones Caleta Vitor ascendieron a MUS\$ 48.058, lo que representa una disminución de un 33,20% respecto del mismo periodo del ejercicio anterior, se explica como consecuencia de una baja en las ventas físicas de la mezcla de productos comercializados de la filial KABSA. Por su parte, el EBITDA consolidado fue MUS\$2.429 en marzo 2025, mayor en MUS\$435 con respecto al mismo periodo del año anterior, debido al aumento de las ganancias brutas por menores costos de la filial KABSA.

La filial Inversiones Caleta Vitor presentó una ganancia atribuible a la controladora de US\$ 1.375 que se compara positivamente con la pérdida obtenida en el mismo periodo del año anterior de MUS\$ 1.034. Este resultado se explica principalmente por las menores pérdidas generadas por nuestra empresa asociada Caleta Bay, compensada por la utilidad generada por nuestras empresas filiales KABSA y Corpesca do Brasil.

Otros Resultados e Impuestos

Al 31 de marzo de 2025 los Otros Resultados e Impuestos totalizaron un resultado negativo de MU\$ 12.183 que se compara con un resultado también negativo de MU\$ 11.168 obtenido en el mismo periodo del año anterior, siendo su composición la siguiente:

	mar-25 MU\$	mar-24 MU\$	Diferencia MU\$	Variación %
Otros ingresos por función	1.020	949	71	7,5%
Costos de distribución	(1.328)	(1.022)	(306)	29,9%
Gastos de administración	(5.887)	(5.984)	97	-1,6%
Otros gastos por función	(1.140)	(934)	(206)	22,1%
Ingresos financieros	3.063	3.304	(241)	-7,3%
Costos financieros	(3.977)	(3.873)	(104)	2,7%
Participaciones en ganancias (pérdida) de asociadas	(2.872)	(2.727)	(145)	5,3%
Diferencias de cambio	567	(391)	958	-245,0%
Gastos por impuestos a las ganancias	(1.596)	(800)	(796)	99,5%
Resultados participación no controladoras (menos)	(33)	310	(343)	-110,6%
OTROS RESULTADOS E IMPUESTOS	(12.183)	(11.168)	(1.015)	9,1%

Indicadores de Resultados

		31-03-2025	31-03-2024	Diferencia	Variación
<u>Ventas Valoradas (MU\$)</u>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de Negocios	81.651	83.670	(2.019)	-2,4%
Aceites	Información por Segmentos de Negocios	4.715	19.834	(15.119)	-76,2%
Otros	Información por Segmentos de Negocios	1.155	198	957	483,3%
<u>Ventas Físicas (Tons)</u>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de Negocios	79.740	79.311	430	0,5%
Aceites	Información por Segmentos de Negocios	1.850	3.926	(2.076)	-52,9%
<u>Costos Totales antes de Impuesto (MU\$)</u>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de Negocios	(81.205)	(74.752)	(6.453)	8,6%
Aceites	Información por Segmentos de Negocios	(2.875)	(19.350)	16.475	-85,1%
Otros		(5.835)	(12.035)	6.200	-51,5%
<u>Indicadores de Resultado</u>					
EBITDA (MU\$)	(*)	6.154	6.310	(156)	-2,5%
EBITDA/ Costos Financieros (veces)	(*)/ Costos Financieros	1,55	1,63	(0,08)	-5,0%
<u>Indicadores de Rentabilidad</u>					
Rentabilidad de Patrimonio Anualizada (%)	Gan(Per)Tot/(Patrim ejer act+patrim dic año ant)/2	-0,01	-0,01	-0,00	-
Rentabilidad Activo Anualizada (%)	Gan(Per)Tot/(Act ejer act+ Act dic año ant)/2	-0,00	-0,00	0,00	-
Rentabilidad por Acción (US\$)	Gan(Per) Propietarios Controladora/N° Acciones	-0,01	-0,01	-0,00	-
<u>Otros (MU\$)</u>					
Costos de Distribución	Estado Consolidado de Resultados por Función	(1.328)	(1.022)	(306)	29,9%
Gastos de Administración	Estado Consolidado de Resultados por Función	(5.887)	(5.984)	97	-1,6%
Costos Financieros	Estado Consolidado de Resultados por Función	(3.977)	(3.873)	(104)	2,7%
Resultado Coligadas	Estado Consolidado de Resultados por Función	(2.872)	(2.727)	(145)	5,3%
Resultado del Periodo Atribuible al Controla	Estado Consolidado de Resultados por Función	(2.427)	(2.125)	(302)	14,2%

(*) EBITDA: Ganancia Bruta-Costo Distrib-gastos de administración+Deprec. en resultados+Amortiz. Intangibles+ Otros Ingresos - Otros Gastos.

El nivel de pesca procesada en la filial Corpesca a marzo 2025 fue superior en un 28% respecto al mismo periodo del año 2024, y la facturación de harina de pescado fue superior al año anterior en un 12%. Por su parte la filial indirecta KABSA presentó una baja en las ventas físicas de los productos comercializados.

El EBITDA de la Compañía acumulado a marzo 2025 fue de US\$ 6.154 el que se compara con los MUS\$ 6.310 registrado en el mismo periodo del año anterior, presentando una disminución de MUS\$ 156.

La filial Corpesca alcanzó un EBITDA a marzo 2025 de MUS\$ 4.488, menor en MUS\$ 120 al compararlo con el mismo periodo del año 2024.

Por su parte el EBITDA de la filial Inversiones Caleta Vitor S.A. a marzo 2025 aumento con respecto al mismo periodo del año 2024, pasando de MUS\$ 1.994 a MUS\$2.429, explicado principalmente por un aumento de la ganancia bruta producto de menores costos de la filial KABSA.

3 – ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO

La composición de los flujos originados en el ejercicio es la siguiente:

	mar-25	mar-24
Flujo efectivo originado por:	<u>MUS\$</u>	<u>MUS\$</u>
Actividades de operación	(12.033)	(1.597)
Actividades de inversión	15.894	(13.223)
Actividades de financiamiento	2.853	15.292
Incremento (decremento) neto en efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	6.714	472

El flujo operacional a marzo 2025 aumentó respecto al año anterior, lo que se explica fundamentalmente un aumento en los pagos a proveedores y disminución en la recaudación a clientes, que fue compensada parcialmente por menor pago a proveedores en la filial Corpesca, mientras que, en la filial indirecta KABSA hubo una mayor relación de pagos a proveedores versus cobros a clientes.

Por su parte, el flujo de inversión aumentó con respecto al mismo periodo del año anterior, explicado principalmente por el pago a entidades relacionadas de Caleta Bay a la filial KABSA y a un menor pago por cuenta de participación por negocios conjuntos a Caleta Bay procedente de la misma filial. Mientas, que en Corpesca disminuyó levemente (MUS\$ 402) respecto al mismo periodo del año anterior debido a menores ventas de propiedades plantas y equipos y mayores compras por este mismo concepto.

El flujo por actividades de financiamiento, en tanto, presentó una disminución con respecto al año anterior, explicado fundamentalmente por menores pagos de préstamos bancarios y menores dividendos pagados.

4 – VALORES ECONÓMICOS Y DE LIBROS DE LOS ACTIVOS

Los activos se presentan en los Estados Financieros de acuerdo con Normas Internacionales de Contabilidad y a instrucciones impartidas por la Comisión para el Mercado Financiero, estimándose que no existen diferencias sustanciales entre su valor económico y el de libros.

5 – SITUACION OPERACIONAL Y DE MERCADO

Pesca y Producción

En el periodo acumulado del presente ejercicio, el desembarque pesquero extractivo total en las regiones de Arica y Parinacota, Tarapacá y Antofagasta alcanzó a 177 mil toneladas, representando un aumento de 39 mil toneladas respecto del mismo periodo de 2024.

En el mismo periodo, las plantas procesadoras de la filial Corpesca recibieron 131 mil toneladas de materia prima, cifra que se compara con 103 mil toneladas desembarcadas durante igual periodo del año anterior.

Mercados y Ventas

El mercado de harina de pescado durante el primer trimestre del año 2025 registró un aumento en los niveles de precio para los negocios cerrados durante este periodo de un 7% en dólares estadounidenses, al compararlo con el trimestre inmediatamente anterior. Esta alza en los precios fue acompañada por un volumen de negocios superiores en 59% respecto a lo registrado en el trimestre anterior, alineado con la producción del periodo. Sin embargo, al comparar los precios con similar periodo del año anterior, estos son un 17% inferior, lo que da cuenta de lo relevante del ajuste a la baja de los precios, como consecuencia de la recuperación de la producción en Perú.

Durante el primer trimestre la filial Corpesca registró una facturación de harina de pescado por MUS\$ 34.629, valor que se compara positivamente con los MUS\$30.942 registrados en mismo periodo del año anterior. Este aumento en la facturación es producto del aumento en el volumen facturado de un 42,6% y de una disminución en los precios de un 21,5%.

El mercado termina el trimestre con precios superiores al compararlos con los obtenidos en los primeros dos meses del año. El comportamiento de los precios para los próximos meses dependerá de las capturas de anchoveta de Perú. Una buena temporada otoño-invierno de pesca de anchoveta en Perú, ejercerá presión sobre los precios ante la mayor oferta de harina de pescado. China, el principal mercado se encuentra con sus necesidades de corto plazo cubiertas, reflejándose esto en un nivel de stock de producto muy por sobre el año pasado.

Por su parte el mercado de aceite de pescado también se observa con niveles de precio muy por debajo del año pasado. La evolución futura de los precios de este producto estará condicionada a las capturas de anchoveta en Perú y especialmente a su contenido graso, factor determinante en los volúmenes de producción.

Durante el trimestre Corpesca registró una facturación de MUS\$4.119 de aceite de pescado, valor que se compara positivamente con los MUS\$726 registrados en similar periodo del año anterior.

La filial indirecta KABSA registró una venta consolidada de US\$ 48 millones, valor que se compara negativamente con los US\$72 millones registrados en el mismo periodo del año anterior. Esta disminución de alrededor de un 33% se explica principalmente por un 15% de menores ventas físicas de la mezcla de productos comercializados. Destaca la baja de los

volúmenes facturados del concentrado de soja, producto que representó el 35% de las ventas físicas, registrando una baja de un 42% al compararlo con el volumen facturado en igual periodo del año anterior. Por su parte, el volumen facturado de proteínas animales aumentó en un 10% al compararlo con el mismo periodo del año anterior.

En Alemania, la filial indirecta Köster Marine Proteins (KMP) presentó una utilidad después de impuestos de MEUR280 lo que se compara positivamente con la pérdida de MEUR 630 del mismo periodo del año anterior. El año 2025 se ve con buenas perspectivas, como consecuencia de un adecuado manejo de las posiciones de los principales productos comercializados (harina y aceite de pescado), además de una mayor oferta de producto en el mercado lo que llevará a la compañía a recuperar volúmenes de negocios.

Por su parte Caleta Bay presentó resultados negativos, aunque estos mejoran con relación al año anterior. En general se ve una recuperación en los precios de la trucha arcoíris en Japón, principal mercado de la compañía, acompañado esto de un mejor desempeño productivo con su consecuente efecto positivo en los costos de los productos. Este año el mayor volumen de cosechas comenzaran en el mes de noviembre, por lo que los resultados de este año productivo se expresaran el próximo año.

6 – GESTIÓN DE RIESGOS

a. Capturas pesqueras

Dada la naturaleza del negocio, la principal fuente de riesgo se encuentra en la presencia, abundancia y disponibilidad de especies pelágicas en las zonas de pesca de la filial Corpesca ubicadas en las regiones de Arica y Parinacota, Tarapacá y Antofagasta del norte de Chile, las que condicionan sus niveles de ingresos y costos. Estas fluctuaciones están determinadas por fenómenos y ciclos de la naturaleza, así como por medidas de administración de la autoridad, tales como vedas y fijaciones de cuotas máximas de captura por especie inherentes al límite máximo de captura.

La Sociedad afronta estas variaciones en la disponibilidad relativa de materia prima utilizando en forma flexible su capacidad instalada, manteniendo en condición de operar la totalidad de su capacidad productiva.

b. Precio de harina, aceite de pescado y de otros orígenes

Otro importante factor de riesgo lo constituyen los precios de mercado de la harina, aceite de pescado, otras harinas proteicas y aceites de otros orígenes, los cuales están determinados principalmente por la relación entre la oferta y demanda mundial, factor sobre el cual la Compañía no tiene control. También influyen de una manera importante en la formación de precios de estos productos, el comportamiento de los precios de los productos sustitutos en el mercado mundial, tales como proteínas vegetales y de otros animales, como también de los aceites vegetales.

Los precios de estos productos tienden a fluctuar en forma importante dentro de un mismo año, como también de año en año, situación que se mitiga por medio de la comercialización de una gama diversa de insumos para alimentación animal y acuícola, asociado a una gestión en su gran mayoría calzada, de los contratos de compra y venta de estos productos.

c. Riesgo de tipo de cambio

Las harinas y aceites de pescado se transan fundamentalmente en dólares estadounidenses, por lo que prácticamente el 100% de los ingresos de Inversiones Nutravalor están indexados a esta moneda. Dado lo anterior, el financiamiento proveniente de instituciones financieras que en general está nominado en dólares; así como también el precio de parte de los insumos comprados en las filiales. No obstante, lo anterior, la necesaria conversión a pesos chilenos de una parte importante de los retornos está expuesta a las variaciones de tipo de cambio, riesgo que en determinadas circunstancias es acotado con el uso de derivados financieros.

Aquellas ventas pactadas en moneda distinta al dólar norteamericano en lo general son convertidas a dicha moneda mediante el uso de contratos de venta forward que dolarizan tales ingresos. Lo anterior elimina el riesgo asociado a la volatilidad de esas monedas respecto del dólar norteamericano. Inversamente, por lo general aquellas compras de insumos en moneda distinta al dólar son convertidas a dicha moneda utilizando contratos de compra forward que dolarizan tales egresos. Finalmente, para proteger los flujos generados por inversiones permanentes en el exterior en moneda distinta al dólar, se generan coberturas con contrato de venta forward que dolarizan los correspondientes ingresos futuros.

d. Riesgo de precio de los combustibles

La Sociedad está expuesta a las fluctuaciones en los precios de los combustibles, específicamente del diésel y el bunker oil. En determinadas ocasiones pueden usarse derivados para acotar estos riesgos, especialmente para el diésel por cuanto su consumo no necesariamente tiene como contrapartida la obtención de pesca.

e. Riesgo de crédito

La exposición del Grupo al riesgo de crédito es atribuible principalmente a las deudas comerciales por operaciones de venta a clientes nacionales y extranjeros, cuyos importes se reflejan en el Estado de Situación Financiera netos de provisiones. Una parte importante de las ventas se efectúan contra cartas de crédito emitidas por bancos de primera línea, y adicionalmente existen seguros de crédito que cubren parte importante de las ventas al exterior a clientes que operan sin esa modalidad.

El riesgo de crédito de los fondos líquidos e instrumentos financieros adquiridos es limitado al ser las contrapartes entidades financieras con altas calificaciones crediticias.

f. Riesgo de tasa de interés

La Sociedad mantiene deuda financiera que está expresada en dólares estadounidenses normalmente indexados a la tasa flotante SOFR, la que está expuesta a las fluctuaciones de esta tasa. En situaciones que lo ameriten, se utilizan instrumentos del mercado financiero para asegurar niveles fijos de tasas de interés.

g. Riesgo de liquidez

Es política de la Sociedad mantener una protección frente al riesgo de liquidez, basada en la mantención de disponibilidades de recursos líquidos, así como también en la disposición de suficientes líneas de crédito bancarias, pudiendo hacer frente a las necesidades de la operación de una manera adecuada.

Al respecto, de manera permanente se efectúan proyecciones de flujo de caja, análisis de la situación financiera, del entorno económico y del mercado de la deuda, de manera que, en caso de ser necesario, contratar nuevos créditos o reestructurar los existentes a plazos coherentes con la generación de flujos.

La deuda bancaria bruta consolidada al 31 de marzo de 2025 ascendía en capitales a MUS\$ 262.871, de la cual MUS\$17.500 es de largo plazo, con un plazo promedio entre 1 y 2 años, en tanto que en el corto plazo se tenía deuda de hasta un año por MUS\$ 245.371. Por otra parte, se mantenía un saldo de caja consolidado de MUS\$ 70.154. Así, la deuda financiera neta era de MUS\$ 192.717.

h. Riesgo sobre bienes físicos y de interrupción del negocio

Por la naturaleza de la actividad que desarrollan la filial Corpesca y la asociada Orizon tanto en el mar, como en una zona geográfica de riesgo sísmico, se mantienen seguros integrales que cubren a la flota de barcos pesqueros, las plantas, edificios, maquinarias, existencias, y sus operaciones. También existen coberturas de seguros sobre cascos aéreos, accidentes personales, exportaciones, importaciones y transporte, entre otros. Respecto del riesgo de interrupción del negocio, existen coberturas adecuadas para la mayoría de las situaciones de riesgo.

i. Aspectos laborales, ambientales, sociales y de derechos humanos

La Sociedad adhiere a los objetivos de cuidado y respeto al medioambiente, de desarrollo e integración social, y de respeto a los derechos de las personas. Para ello planifica y ejecuta diferentes iniciativas que propenden a su cumplimiento en el ámbito de su quehacer.

La Empresa promueve la dignidad de las personas, rechazando actitudes discriminatorias basadas en aspectos raciales, religión, sexo, edad, orientación sexual, nacionalidad, descendencia, estado civil, discapacidad, etc., tanto respecto de sus colaboradores, como de postulantes a nuevos puestos de trabajo. La no discriminación arbitraria es parte de los procesos de reclutamiento y contratación, así como de la definición de términos y condiciones de empleo, (tales como tareas a realizar, capacitación, remuneración, beneficios, promoción, transferencia y disciplina interna). Especial rechazo merecen las conductas de acoso sexual, así como la presión indebida ejercida en contra de la persona afectada para silenciar tales conductas. Asimismo, la empresa ejecuta en su quehacer su inserción en las comunidades que en su entorno social participan.

Especial importancia se le asigna a la educación y prevención en relación con los riesgos de accidentes laborales, existiendo políticas y planes de acción específicos sobre el particular.

Por su parte, la preocupación por el medio ambiente en que su actividad se desenvuelve es prioritaria, no solo manteniendo el debido cuidado por su preservación, sino que a través de ser conscientes de nuestro rol e incidencia en lo relativo al cambio climático, con iniciativas como mediación de su huella de carbono, proyectando escalar sus acciones en este ámbito, y siendo conscientes del impacto en nuestra actividad de este fenómeno, tanto en sus efectos directos, como los efectos derivados que en la transición puedan emanar de la políticas de ajuste que globalmente se adopten.