



INVERSIONES NUTRAVALOR S.A. Y FILIALES

Análisis Razonado de los Estados Financieros Consolidados Intermedios
(Para los ejercicios terminados al 30 de septiembre 2025 y 2024 no auditados)

INDICE

Análisis Razonado de los resultados originados en:

1. Estado de Situación Financiera.....	3.-
2. Estado de Resultados por Función	4.-
3. Estado de Flujo de Efectivo	7.-
4. Valores Económicos y de Libros de Activos	8.-
5. Situación Operacional y de Mercado	8.-
6. Gestión de Riesgos	9.-

INVERSIONES NUTRAVALOR S.A.
ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Al 30 de septiembre de 2025
(Valores en MUS\$ - Miles de dólares estadounidenses)

1 – ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

La distribución de activos y pasivos que presenta la empresa es la siguiente:

	sept-25	dic-24	Diferencia	Variación
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	%
ACTIVOS				
Activo corriente	330.388	313.720	16.668	5,3%
Propiedades, planta y equipos	181.803	189.787	(7.984)	-4,2%
Otros activos no corrientes	202.152	236.939	(34.787)	-14,7%
Total activos	714.343	740.446	(26.103)	-3,5%
PASIVOS				
Pasivo corriente	311.851	328.258	(16.407)	-5,0%
Pasivo no corriente	17.313	33.375	(16.062)	-48,1%
Total pasivo exigible	329.164	361.633	(32.469)	-9,0%
Patrimonio neto controladora	207.810	205.484	2.326	1,1%
Participaciones no controladoras	177.369	173.329	4.040	2,3%
Total patrimonio	385.179	378.813	6.366	1,7%
Total pasivos y patrimonio	714.343	740.446	(26.103)	-3,5%

Al 30 de septiembre de 2025, el Total de Activos Consolidados de la Empresa alcanzó MUS\$ 714.343, con una disminución del 3.5% respecto al 31 de diciembre de 2024, donde se registraron MUS\$ 740.446. Esta diferencia se explica principalmente por:

- Disminución en Otros activos financieros no corrientes, Inventarios e Inversiones contabilizadas por el método de la participación
- Compensado principalmente por un aumento en Deudores comerciales y Efectivo y equivalentes al efectivo

Filial Corpesca

En la filial Corpesca, se observa un incremento en los deudores comerciales, explicado principalmente por el aumento de las ventas de harina de pescado tanto en el mercado nacional como en el de exportación. Asimismo, las cuentas por cobrar a entidades relacionadas experimentaron un crecimiento debido a mayores operaciones de venta realizadas con Koster Marine Protein. Por otro lado, el aumento en otros activos no financieros corrientes se atribuye fundamentalmente a la provisión anual del impuesto específico y a las contribuciones de bienes raíces.

En cuanto al activo no corriente, la reducción registrada en propiedades, planta y equipo responde al reconocimiento de la depreciación correspondiente al período. En el caso de los inventarios corrientes, su disminución se relaciona directamente con la venta de existencias. Por último, la reducción en efectivo y equivalentes al efectivo obedece a menores saldos en cuentas corrientes y a la disminución de depósitos a plazo en dólares.

El pasivo exigible de Corpesca se estructura principalmente por otros pasivos financieros de corto plazo, provisiones corrientes y no corrientes por beneficios a empleados, así como por cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar. La disminución neta de este rubro se explica fundamentalmente por la reducción de cuentas por pagar en la matriz Corpesca

S.A. En cuanto al patrimonio neto, se ha registrado un aumento de MUS\$ 3.358. Este crecimiento está impulsado, en primer lugar, por el resultado positivo del período, que asciende a MUS\$ 3.245, y, en segundo lugar, por las reservas de cobertura de flujo de caja.

Filial Caleta Vitor

Al 30 de septiembre de 2025, se observaron varias variaciones significativas en el activo corriente. Destaca el incremento del efectivo y equivalentes al efectivo, impulsado principalmente por el aumento en la toma de instrumentos financieros en Corpesca do Brasil. Asimismo, se registró un alza en los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes, atribuible al incremento de los deudores por venta en la filial KABSA. Estas alzas se vieron compensadas por una disminución en los inventarios corrientes de la filial KABSA, debido a la venta de existencias, y por una reducción de los otros activos financieros corrientes, resultado de la baja en la inversión a corto plazo en Caleta Bay, también correspondiente a la filial KABSA.

En cuanto al activo no corriente, la disminución se explica principalmente por la reducción en otros activos financieros no corrientes, consecuencia de la baja en las cuentas en participación de largo plazo en Caleta Bay de la filial KABSA. Adicionalmente, se observó una disminución de los activos por impuestos diferidos en la matriz Caleta Vitor, derivada de los ajustes de conversión de sus empresas filiales. Sin embargo, estas bajas fueron parcialmente compensadas por un aumento en las inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación, relacionado con los mejores resultados obtenidos por Caleta Bay en la filial KABSA.

Durante el periodo, la principal variación observada en el pasivo corriente corresponde a una disminución en las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar. Esta reducción es consecuencia directa de menores compras realizadas en la filial KABSA. Asimismo, se registra una baja en los otros pasivos financieros corrientes, atribuible a los pagos efectuados por créditos bancarios, también en la filial KABSA. Sin embargo, estas disminuciones fueron parcialmente compensadas por un incremento en los pasivos por impuestos corrientes en la filial CDB, asociado a los ingresos provenientes de la venta de la filial FASA.

Con relación al patrimonio neto, este se compone principalmente por un capital emitido de MUS\$110.232 y ganancias acumuladas que alcanzan MUS\$114.392. No obstante, dicho patrimonio se ve reducido en parte por la existencia de otras reservas negativas, que totalizan MUS\$25.824.

Indicadores de Estado de Situación Financiera

Los principales indicadores financieros relativos al Balance de la Empresa son los siguientes:

Indicadores	Definición	sept-25 MUS\$	dic-24 MUS\$	Diferencia MUS\$	Variación %
Liquidez:					
Liquidez corriente (veces)	Activo Corriente / Pasivo Corriente	1,06	0,96	0,1	10,9%
Razón ácida (veces)	(Activo Corriente-Inventarios) / Pasivo Corriente	0,75	0,61	0,1	22,8%
Endeudamiento:					
Razón de endeudamiento (veces)	Tot. Pasivo Exigible / Patrim Neto Controladora	1,58	1,76	-0,2	-10,0%
	Tot. Pasivo Exigible / Patrim Neto Total	0,85	0,95	-0,1	-10,5%
Deuda c/plazo sobre deuda total (%)	Pasivo Corriente / Tot. Pasivo Exigible	94,74	90,77	4,0	4,4%
Actividad:					
Rotación de Inventarios (veces por año)	Tot. Costo Vtas / Inventario prom. Pdtos. Terms.	2,98	3,64	-0,7	-17,9%
Permanencia de Inventarios (días)	360 / Rotación de Inventarios	121	99	21,7	21,9%

2 – ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCIÓN

Para el período terminado al 30 de septiembre de 2025, Nutravalor presentó un Resultado negativo atribuible a la Controladora de MUS\$ 1.269 que se compara con una pérdida de MUS\$ 13.764 en el mismo periodo del 2024. Este resultado está compuesto por:

- Ganancia Bruta: MUS\$ 42.132
- Ingresos financieros: MUS\$ 9.696
- Otros ingresos por función: MUS\$ 18.134
- Costos de distribución y gastos de administración: MUS\$ -26.325
- Costos financieros MUS\$ -11.794
- Pérdidas de empresas asociadas: MUS\$ -10.132
- Otros gastos e impuestos: MUS\$ -16.387

El EBITDA consolidado de la compañía fue de MUS\$ 38.587 al 30 de septiembre de 2025, frente a los MUS\$ 15.941 del año anterior. Este aumento se debió principalmente al ingreso por la venta de la ex asociada FASA en Corpesca do Brasil (MUS\$15.611), menores pérdidas en Caleta Bay y menores costos en KABSA.

Corpesca incrementó su EBITDA en MUS\$ 7.192 por mayor volumen facturado de harina y aceite de pescado, aunque este crecimiento fue parcialmente limitado por la baja en el precio de la harina.

Resultado de Giro Pesquero

A septiembre de 2025, los ingresos operacionales de Corpesca alcanzaron los MUS\$ 140.778, lo que representa un incremento del 43% respecto al mismo periodo del año anterior. Este importante crecimiento en los ingresos se explica principalmente por un mayor volumen de ventas de harina y aceite de pescado, que aumentó en un 63%. Sin embargo, este efecto positivo fue parcialmente contrarrestado por una disminución del 14% en los precios facturados de la harina de pescado.

En cuanto a la actividad pesquera, se registró un aumento del 45% en la pesca procesada en comparación al año 2024. Este aumento se debió, fundamentalmente, a un incremento del 64% en la compra de pesca proveniente de la flota artesanal, complementado por un alza del 20% en la captura realizada por la propia flota de la compañía respecto al mismo periodo anterior.

Desde la perspectiva de los costos, al comparar el costo de producción con el mismo periodo del año anterior, se observa una reducción del 12%. Esta disminución se debe tanto a la caída en el costo de la pesca recibida como a una reducción en los costos unitarios de proceso. Este último aspecto se explica por el mayor volumen de pesca procesada, lo que permitió una mejor absorción de los costos fijos de la compañía y, por ende, una mayor eficiencia operativa.

El EBITDA al cierre de septiembre de 2025 se ubicó en MUS\$ 24.267, cifra superior en MUS\$ 7.192 respecto al mismo periodo del año anterior. Por su parte, el margen neto total, entendido como la diferencia entre ingresos y costos y gastos directos, alcanzó los MUS\$ 17.121, comparado con los MUS\$ 10.157 obtenidos en igual periodo de 2024. Este aumento en el margen neto se explica principalmente por el mayor volumen facturado de harina y aceite de pescado, aunque este efecto fue atenuado, en parte, por la baja en el precio facturado de la harina de pescado.

Finalmente, el resultado positivo del periodo fue de MUS\$ 3.245, cifra que incluye impuestos pesqueros por MUS\$ 8.038 y depreciaciones por MUS\$ 11.556, reflejando así el impacto de estos ítems sobre el resultado final de la compañía.

Resultado no pesquero

Al 30 de septiembre de 2025, Caleta Vitor registró una utilidad atribuible a la Controladora de MUS\$ 13.347, contrastando favorablemente con la pérdida de MUS\$ 5.863 obtenida en el mismo periodo del año anterior. El resultado acumulado a septiembre de 2025 se compone de una Ganancia Bruta positiva de MUS\$ 10.650, Otros Ingresos por actividades operacionales de MUS\$ 15.659, Gastos de Administración por MUS\$ 6.885, Pérdidas provenientes de empresas asociadas por MUS\$ 915 y otros resultados e impuestos que generaron un saldo negativo de MUS\$ 5.162. Este desempeño se explica principalmente por los ingresos derivados de la venta de la ex asociada FASA en nuestra filial Corpesca do Brasil, así como por una menor pérdida asociada a mejores resultados registrados por Caleta Bay. Estos efectos fueron parcialmente compensados por mayores gastos relacionados con impuestos a las ganancias en la filial Corpesca do Brasil.

Otros Resultados e Impuestos

Al 30 de septiembre de 2025 los Otros Resultados e Impuestos totalizaron un resultado negativo de MUS\$ 43.405 que se compara con un resultado también negativo de MUS\$ 45.356 obtenido en el mismo periodo del año anterior, siendo su composición la siguiente:

	sept-25	sept-24	Diferencia	Variación
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	%
Otros ingresos por función	18.134	3.347	14.787	441,8%
Costos de distribución	(4.414)	(2.818)	(1.596)	56,6%
Gastos de administración	(21.911)	(19.365)	(2.546)	13,1%
Otros gastos por función	(6.393)	(8.807)	2.414	-27,4%
Ingresos financieros	9.696	10.176	(480)	-4,7%
Costos financieros	(11.794)	(12.678)	884	-7,0%
Participaciones en ganancias (pérdida) de asociadas	(10.132)	(14.834)	4.702	-31,7%
Diferencias de cambio	420	(524)	944	-180,2%
Gastos por impuestos a las ganancias	(10.418)	(3.358)	(7.060)	210,2%
Resultados participación no controladoras (menos)	(6.593)	3.505	(10.098)	-288,1%
OTROS RESULTADOS E IMPUESTOS	(43.405)	(45.356)	1.951	-4,3%

Indicadores de Resultados

		30-09-2025	30-09-2024	Diferencia	Variación
<u>Ventas Valoradas (MUS\$)</u>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de Negocios	267.423	268.379	(956)	-0,4%
Aceites	Información por Segmentos de Negocios	19.372	23.443	(4.071)	-17,4%
Otros	Información por Segmentos de Negocios	2.711	2.634	77	2,9%
<u>Ventas Físicas (Tons)</u>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de Negocios	258.518	276.742	(18.224)	-6,6%
Aceites	Información por Segmentos de Negocios	7.957	5.068	2.889	57,0%
<u>Costos Totales antes de Impuesto (MUS\$)</u>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de Negocios	(257.887)	(263.601)	5.714	-2,2%
Aceites	Información por Segmentos de Negocios	(11.446)	(21.430)	9.984	-46,6%
Otros		(4.431)	(23.336)	18.905	-81,0%
<u>Indicadores de Resultado</u>					
EBITDA (MUS\$)	(*)	38.587	15.941	22.646	142,1%
EBITDA/ Costos Financieros (veces)	(*)/ Costos Financieros	3,27	1,26	2,01	160,2%
<u>Indicadores de Rentabilidad</u>					
Rentabilidad de Patrimonio Anualizada (%)	Gan(Per)Tot/(Patrim ejer act+patrim dic año ant)/2	0,01	-0,04	0,06	-
Rentabilidad Activo Anualizada (%)	Gan(Per)Tot/(Act ejer act+ Act dic año ant)/2	0,01	-0,02	0,03	-
Rentabilidad por Acción (US\$)	Gan(Per) Propietarios Controladora/N° Acciones	-0,00	-0,04	0,04	-
<u>Otros (MUS\$)</u>					
Costos de Distribución	Estado Consolidado de Resultados por Función	(4.414)	(2.818)	(1.596)	56,6%
Gastos de Administración	Estado Consolidado de Resultados por Función	(21.911)	(19.365)	(2.546)	13,1%
Costos Financieros	Estado Consolidado de Resultados por Función	(11.794)	(12.678)	884	-7,0%
Resultado Coligadas	Estado Consolidado de Resultados por Función	(10.132)	(14.834)	4.702	-31,7%
Resultado del Periodo Atribuible al Controlador	Estado Consolidado de Resultados por Función	(1.269)	(13.764)	12.495	-90,8%

(*) EBITDA: Ganancia Bruta-Costo Distrib-gastos de administración+Deprec. en resultados+Amortiz. Intangibles+ Otros Ingresos - Otros Gastos.

El nivel de pesca procesada en la filial Corpesca a septiembre 2025 fue superior en un 45% respecto al mismo periodo del año 2024, y la facturación de harina de pescado fue superior al año anterior en un 30%. Por su parte la filial indirecta KABSA presentó una baja en las ventas físicas de los productos comercializados.

3 – ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO

La composición de los flujos originados en el ejercicio es la siguiente:

	sept-25	sept-24
	MUS\$	MUS\$
Flujo efectivo originado por:		
Actividades de operación	(24.265)	2.334
Actividades de inversión	38.467	(20.336)
Actividades de financiamiento	(12.296)	(9.642)
Incremento (decremento) neto en efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	1.906	(27.644)

Flujo Operacional:

A septiembre de 2025, la reducción se debe sobre todo a menores cobros en Caleta Vitor, compensados parcialmente por menores pagos en KABSA y el pago de dividendos de KMP a MPH en el periodo previo. En Corpesca, hubo un aumento respecto al año anterior por mayor recaudación y una devolución más alta de IVA exportador.

Flujo de Inversión:

Durante el periodo, el flujo de inversión de la filial Corpesca mostró una disminución en comparación con el año anterior. Esta caída se debió principalmente a menores ingresos obtenidos por la venta de propiedades, plantas y equipos, así como a un incremento en las compras de estos activos. Por otro lado, en Caleta Vitor se observó una tendencia opuesta, ya que el

flujo de inversión aumentó considerablemente. Este crecimiento estuvo impulsado, en primer lugar, por los pagos realizados por la empresa relacionada Caleta Bay a la filial KABSA, resultado de un negocio conjunto. Además, se efectuó un pago adicional asociado a la venta de la ex asociada FASA en la filial Corpesca do Brasil. Finalmente, contribuyó a este incremento un menor pago por cuenta en participación relativo al negocio conjunto en Caleta Bay, proveniente de la filial KABSA.

Flujo de Financiamiento:

En Corpesca, aumentó gracias a menores pagos de préstamos respecto al año anterior, aunque compensado parcialmente por una mayor obtención de préstamos de corto plazo. En Caleta Vitor, en cambio, se redujo, explicado por mayores pagos de créditos en KABSA y una menor toma de nuevos préstamos, efecto que fue mitigado parcialmente por financiamiento recibido desde la matriz

4 – VALORES ECONÓMICOS Y DE LIBROS DE LOS ACTIVOS

Los activos se presentan en los Estados Financieros de acuerdo con Normas Internacionales de Contabilidad y a instrucciones impartidas por la Comisión para el Mercado Financiero, estimándose que no existen diferencias sustanciales entre su valor económico y el de libros.

5 – SITUACION OPERACIONAL Y DE MERCADO

Pesca y Producción

En el período acumulado del presente ejercicio, el desembarque pesquero extractivo total en la XV, I y II Región del país alcanzó a 448 mil toneladas, representando un aumento de 147 mil toneladas respecto de igual período del año 2024. En el mismo período, las plantas procesadoras de Corpesca S.A. recibieron 333 mil toneladas de materia prima, cifra que se compara con 229 mil toneladas desembarcadas en igual período del año anterior.

Mercados y Ventas

Durante el tercer trimestre de 2025, el mercado de harina de pescado experimentó un aumento del 8% en los precios en dólares estadounidenses respecto al trimestre inmediatamente anterior, considerando los negocios cerrados en este periodo. Sin embargo, este incremento en el precio estuvo acompañado por una caída del 37% en el volumen de negocios, situación que se atribuye directamente a una menor producción registrada en el trimestre en comparación con el trimestre previo.

Al analizar los primeros nueve meses de 2025 frente al mismo periodo del año anterior, se observa que el volumen de negocios es un 46% superior, mientras que los precios son un 9,8% más bajos. A pesar de estos menores precios, se identifica una tendencia positiva al alza durante el último trimestre, donde los precios superan en un 4,3% a los del mismo trimestre de 2024.

En cuanto a la facturación, Corpesca alcanzó MUS\$122.551 por ventas de harina de pescado en los primeros nueve meses de 2025, cifra que representa un aumento respecto a los MUS\$94.601 del mismo periodo del año anterior. Este crecimiento se explica por un incremento del 51% en el volumen facturado y una disminución del 14,3% en el precio promedio.

El trimestre cerró con precios significativamente superiores a los de los primeros meses del año. Las perspectivas para los precios en los próximos meses son positivas, especialmente para las harinas de alta calidad, como resultado de una oferta

limitada de este tipo de producto. Esta situación se mantendría al menos hasta noviembre, momento en el que Perú informaría su cuota de anchoveta para la temporada primavera-verano, lo que influye directamente en la oferta mundial del producto. En términos de demanda, se aprecia un mercado dinámico y con buen nivel de consumo, lo que debería sostener los actuales precios.

El mercado de aceite de pescado también presenta una demanda sólida y sostenida. Aunque los precios obtenidos son considerablemente inferiores a los del año pasado, se mantienen alineados con el promedio histórico y con un volumen de oferta mundial calificado como normal. En el acumulado de 2025, Corpesca registró una facturación de MUS\$18.227 en aceite de pescado, cifra que contrasta favorablemente con los MUS\$3.723 obtenidos en el mismo periodo de 2024. Este resultado obedece íntegramente al mayor volumen facturado, consecuencia de una recuperación significativa en la producción.

Durante el periodo analizado, la filial KABSA S.A. reportó ventas consolidadas por un total de US\$ 147 millones, cifra que representa una disminución cercana al 24% en comparación con los US\$ 194 millones obtenidos en el mismo periodo del año anterior. Esta reducción se atribuye principalmente a una contracción del 21% en las ventas físicas de la mezcla de productos comercializados. Un factor relevante en este descenso fue la caída en los volúmenes facturados de concentrado de soja, producto que constituyó el 39% de las ventas físicas y que experimentó una disminución del 25% respecto al volumen facturado en el periodo previo comparable.

En contraste, el volumen facturado de proteínas aviares y animales mostró un incremento del 29% en comparación con el mismo periodo del año anterior. Sin embargo, la facturación en dólares de estos productos solo aumentó en un 12%, debido a la baja en los precios de venta. A pesar de ello, el margen bruto de estos productos se incrementó en casi un 75% respecto al periodo anterior, lo que contribuyó a que el margen bruto total de los productos comercializados aumentara del 7,1% al 10,8%. Este resultado estuvo influenciado por un mayor peso relativo de los productos de mayor margen en el mix de ventas.

Pese a la disminución tanto en los volúmenes de venta como en los precios, KABSA S.A. logró incrementar su margen bruto en un 13,5%. Así, el resultado antes de impuestos y de la participación en otros negocios fue superior en un 19% en relación con el periodo anterior comparable.

En Alemania, Köster Marine Proteins presentó para el periodo enero-septiembre una utilidad después de impuestos (IFRS) de MEUR 4.643, superior a los MEUR 1.484 registrados en igual periodo del año anterior. Este aumento en los resultados se explica por una gestión eficiente de las posiciones de los principales productos comercializados, como la harina y el aceite de pescado, además de un incremento en el volumen de negocios realizados durante el periodo.

Por su parte, Caleta Bay registró resultados negativos, aunque con una mejora respecto al año anterior. Se observa una recuperación en los precios de la trucha arcoíris en Japón, principal mercado de la compañía, lo que, junto a un mejor desempeño productivo, ha tenido un impacto positivo en los costos de los productos. Se destaca que el mayor volumen de cosechas para este año comenzará en diciembre, por lo que los resultados asociados a este ciclo productivo se reflejarán en el ejercicio del próximo año.

6 – GESTIÓN DE RIESGOS

a. Capturas pesqueras

El mayor riesgo está en la disponibilidad y abundancia de especies pelágicas en las zonas de pesca del norte de Chile. Estos niveles dependen de factores naturales (fenómenos climáticos, ciclos de la naturaleza) y de medidas regulatorias como vedas o cuotas de captura. Para enfrentarlo, la compañía busca operar de manera flexible y aprovechar toda su capacidad instalada, adaptándose a la variabilidad en la materia prima.

b. Precio de harina, aceite de pescado y de otros orígenes

Otro riesgo clave son las fluctuaciones de precios de estos productos en el mercado internacional, que dependen de la oferta y demanda global, fuera del control de la compañía. También inciden los precios de sustitutos, como proteínas vegetales o aceites alternativos. Estos precios suelen variar de manera significativa tanto dentro de un mismo año como entre distintos años, lo que impacta directamente en los resultados de la empresa.

c. Riesgo de tipo de cambio

Los ingresos de Inversiones Nutravalor provienen casi en su totalidad de la venta de harinas y aceites de pescado, productos que se transan principalmente en dólares estadounidenses. En consecuencia, tanto el financiamiento de instituciones financieras —generalmente nominado en dólares— como el precio de ciertos insumos adquiridos por sus filiales, también se encuentran alineados con esta moneda. Sin embargo, la conversión de una parte relevante de los retornos a pesos chilenos expone a la compañía a variaciones del tipo de cambio, riesgo que en ocasiones se mitiga mediante el uso de derivados financieros.

Las ventas pactadas en monedas distintas al dólar se convierten a esta divisa a través de contratos forward de venta, lo que permite “dolarizar” los ingresos y eliminar la volatilidad cambiaria. Del mismo modo, las compras de insumos en monedas distintas al dólar suelen ser convertidas utilizando contratos forward de compra, con el fin de estabilizar los egresos. Finalmente, para proteger los flujos derivados de inversiones permanentes en el extranjero realizadas en monedas distintas al dólar, la empresa recurre también a contratos forward de venta que aseguran la dolarización de los ingresos futuros.

d. Riesgo de precio de los combustibles

La Sociedad está expuesta a las fluctuaciones en los precios de los combustibles, específicamente del diésel y el bunker oil. En determinadas ocasiones pueden usarse derivados para acotar estos riesgos, especialmente para el diésel por cuanto su consumo no necesariamente tiene como contrapartida la obtención de pesca.

e. Riesgo de crédito

La exposición del Grupo al riesgo de crédito es atribuible principalmente a las deudas comerciales por operaciones de venta a clientes nacionales y extranjeros, cuyos importes se reflejan en el Estado de Situación Financiera netos de provisiones. Una parte importante de las ventas se efectúan contra cartas de crédito emitidas por bancos de primera línea, y adicionalmente existen seguros de crédito que cubren parte importante de las ventas al exterior a clientes que operan sin esa modalidad.

El riesgo de crédito de los fondos líquidos e instrumentos financieros adquiridos es limitado al ser las contrapartes entidades financieras con altas calificaciones crediticias.

f. Riesgo de tasa de interés

La Sociedad mantiene deuda financiera que está expresada en dólares estadounidenses normalmente indexados a la tasa flotante SOFR, la que está expuesta a las fluctuaciones de esta tasa. En situaciones que lo ameriten, se utilizan instrumentos del mercado financiero para asegurar niveles fijos de tasas de interés.

g. Riesgo de liquidez

La política de la Sociedad es mantener una adecuada protección frente al riesgo de liquidez, asegurando siempre recursos líquidos disponibles y líneas de crédito bancarias suficientes para cubrir las necesidades operacionales.

Para ello, se realizan de manera permanente proyecciones de flujo de caja y análisis de la situación financiera, del entorno económico y del mercado de deuda, lo que permite contratar nuevos créditos o reestructurar los existentes en plazos acordes con la capacidad de generación de flujos.

Al 30 de septiembre de 2025, la deuda bancaria bruta consolidada ascendía a MUS\$ 250.009, con un plazo promedio menor a 1 año. En paralelo, la compañía mantenía un saldo de caja consolidado de MUS\$ 67.813, lo que arroja una deuda financiera neta de MUS\$ 182.196.

h. Riesgo sobre bienes físicos y de interrupción del negocio

Por la naturaleza de la actividad que desarrollan la filial Corpesca y la asociada Orizon tanto en el mar, como en una zona geográfica de riesgo sísmico, se mantienen seguros integrales que cubren a la flota de barcos pesqueros, las plantas, edificios, maquinarias, existencias, y sus operaciones. También existen coberturas de seguros sobre cascos aéreos, accidentes personales, exportaciones, importaciones y transporte, entre otros. Respecto del riesgo de interrupción del negocio, existen coberturas adecuadas para la mayoría de las situaciones de riesgo.

i. Aspectos laborales, ambientales, sociales y de derechos humanos

La Sociedad mantiene un firme compromiso con el respeto al medioambiente, la integración social y la protección de los derechos de las personas, desarrollando e implementando diversas iniciativas que apuntan a estos objetivos.

En el ámbito laboral, la Empresa promueve la dignidad y el respeto hacia las personas, rechazando cualquier forma de discriminación basada en raza, religión, sexo, edad, orientación sexual, nacionalidad, descendencia, estado civil o discapacidad, tanto hacia sus colaboradores como hacia postulantes. La no discriminación es parte esencial de los procesos de reclutamiento, contratación y de las condiciones de empleo, incluyendo capacitación, remuneración, beneficios, promoción y disciplina interna. De igual manera, existe una política de tolerancia cero frente al acoso sexual o cualquier presión indebida sobre las personas afectadas.

La compañía también fomenta su vinculación con las comunidades en las que participa, promoviendo iniciativas de integración y desarrollo social. A nivel interno, otorga gran relevancia a la educación y prevención de riesgos laborales, implementando políticas y planes específicos para evitar accidentes de trabajo.

En cuanto al medioambiente, la protección y preservación del entorno constituye una prioridad. La empresa reconoce su rol en la lucha contra el cambio climático y ha implementado acciones como la medición de su huella de carbono, proyectando escalar sus esfuerzos en este ámbito. Asimismo, es consciente del impacto que los efectos directos del cambio climático y las políticas globales de transición pueden generar en sus operaciones, por lo que trabaja en adaptarse de manera responsable y sostenible