



INVERSIONES NUTRAVALOR S.A. Y FILIALES

Análisis Razonado de los Estados Financieros Consolidados
(Para los ejercicios terminados al 31 de marzo 2026 y 2025)

INDICE

Análisis Razonado de los resultados originados en:

1. Estado de Situación Financiera.....	3.-
2. Estado de Resultados por Función	5.-
3. Estado de Flujo de Efectivo	8.-
4. Valores Económicos y de Libros de Activos	8.-
5. Situación Operacional y de Mercado	9.-
6. Gestión de Riesgos	10.-

INVERSIONES NUTRAVALOR S.A. ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Al 31 de marzo de 2026

(Valores en MUS\$ - Miles de dólares estadounidenses)

1 – ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

La distribución de activos y pasivos que presenta la empresa es la siguiente:

	mar-26	dic-25	Diferencia	Variación
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	%
ACTIVOS				
Activo corriente	306.165	297.623	8.542	2,9%
Propiedades, planta y equipos	178.853	181.600	(2.747)	-1,5%
Otros activos no corrientes	186.570	202.627	(16.057)	-7,9%
Total activos	671.588	681.850	(10.262)	-1,5%
PASIVOS				
Pasivo corriente	274.334	292.437	(18.103)	-6,2%
Pasivo no corriente	19.275	17.778	1.497	8,4%
Total pasivo exigible	293.609	310.215	(16.606)	-5,4%
Patrimonio neto controladora	200.147	196.598	3.549	1,8%
Participaciones no controladoras	177.832	175.037	2.795	1,6%
Total patrimonio	377.979	371.635	6.344	1,7%
Total pasivos y patrimonio	671.588	681.850	(10.262)	-1,5%

Al 31 de marzo de 2026, el Total de Activos Consolidados de la Empresa alcanzaron MUS\$ 671.588, con una disminución del 1.5% respecto al 31 de diciembre de 2025, donde se registraron MUS\$ 681.850. Esta diferencia se explica principalmente por:

- Disminuciones de en Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes y otros activos financieros no corrientes.
- Compensado principalmente por un aumento de activos financieros corrientes, activos no financieros corrientes e inventarios.

Filial Corpesca

Al 31 de marzo de 2026, el total de activos consolidados de la Empresa disminuyó en MUS\$ 3.727 en comparación con el 31 de diciembre de 2025. Esta variación se explica principalmente por una reducción en los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes, en el efectivo y equivalentes al efectivo, y en las propiedades, planta y equipo. Dichas disminuciones fueron parcialmente compensadas por un aumento en otros activos no financieros corrientes y en los inventarios corrientes. La caída en los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes se asocia a menores ventas de los productos comercializados. Por su parte, la disminución del efectivo y equivalentes al efectivo se debe principalmente a una menor mantención de depósitos a plazo, mientras que la reducción en propiedades, planta y equipo responde a la depreciación de los activos. En contraste, el aumento de otros activos no financieros corrientes se explica por el reconocimiento de provisiones asociadas al impuesto específico, contribuciones, concesiones marítimas y seguros. Asimismo, el incremento de los inventarios corrientes se relaciona con menores niveles de venta de bienes.

El pasivo exigible está compuesto principalmente por otros pasivos financieros de corto plazo, cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, y provisiones por beneficios a los empleados, tanto corrientes como no corrientes. La disminución neta del pasivo se explica principalmente por el pago de préstamos de corto plazo en la matriz Corpesca S.A., efecto que fue parcialmente compensado por un aumento en las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar corrientes, asociado principalmente al reconocimiento de provisiones por facturas por recibir y por impuestos específicos correspondientes tanto a la flota propia como a la artesanal.

Por su parte, el patrimonio neto de la controladora aumentó en el período en MUS\$ 4.606, explicado fundamentalmente por el resultado positivo del ejercicio de MUS\$ 5.571. Este efecto fue parcialmente compensado por variaciones negativas en la reserva de cobertura de flujo de caja y en la reserva por beneficios definido

Filial Caleta Vitor

Al 31 de marzo de 2026, el total de activos consolidados se compone principalmente de inventarios corrientes, inversiones por el método de la participación, efectivo y equivalentes, deudores comerciales y otros activos financieros. El activo corriente aumentó por mayores inversiones de corto plazo en Caleta Bay (KABSA), aumento de efectivo por instrumentos financieros en KABSA y Corpesca do Brasil, y mayores impuestos corrientes, compensado por una disminución en deudores comerciales por menores ventas y pagos de clientes. El activo no corriente disminuyó principalmente por menores cuentas en participación de largo plazo en Caleta Bay (KABSA).

El pasivo exigible está compuesto principalmente por otros pasivos financieros de corto plazo, cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, cuentas por pagar a entidades relacionadas corrientes y provisiones no corrientes por beneficios a los empleados. La disminución del pasivo se explica principalmente por menores pasivos financieros, producto del pago de préstamos bancarios, parcialmente compensado por un aumento en las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar —debido a mayores compras— y en cuentas por pagar a entidades relacionadas corrientes, todas variaciones originadas en la filial KABSA.

El patrimonio neto de la controladora está compuesto principalmente por capital emitido de MUS\$ 110.232 y ganancias acumuladas por MUS\$ 115.033, parcialmente compensados por otras reservas negativas por MUS\$ 26.946.

Indicadores de Estado de Situación Financiera

Los principales indicadores financieros relativos al Balance de la Empresa son los siguientes:

Indicadores	Definición	mar-26	dic-25	Diferencia	Variación
Liquidez:		MUS\$	MUS\$	MUS\$	%
Liquidez corriente (veces)	Activo Corriente / Pasivo Corriente	1,12	1,02	0,1	9,7%
Razón ácida (veces)	(Activo Corriente-Inventarios) / Pasivo Corriente	0,72	0,67	0,0	6,6%
Endeudamiento:					
Razón de endeudamiento (veces)	Tot. Pasivo Exigible / Patrim Neto Controladora	1,47	1,58	-0,1	-7,0%
	Tot. Pasivo Exigible / Patrim Neto Total	0,78	0,83	-0,1	-6,9%
Deuda c/plazo sobre deuda total (%)	Pasivo Corriente / Tot. Pasivo Exigible	93,44	94,27	-0,8	-0,9%
Actividad:					
Rotación de Inventarios (veces por año)	Tot. Costo Vtas / Inventario prom. Pdtos. Terms.	1,87	3,17	-1,3	-41,1%
Permanencia de Inventarios (días)	360 / Rotación de Inventarios	193	114	79,4	69,8%

2 – ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCIÓN

Para el período terminado al 31 de marzo 2026, Nutravalor presentó un Resultado positivo atribuible a la Controladora de MUS\$ 3.849 que se compara con una pérdida de MUS\$ 2.427 en el mismo periodo del 2025. Este resultado está compuesto por:

- Ganancia Bruta: MUS\$ 8.261
- Ingresos financieros: MUS\$ 2.416
- Otros ingresos por función: MUS\$ 8.091
- Costos de distribución y gastos de administración: MUS\$ -6.587
- Costos financieros MUS\$ -2.917
- Ganancia de empresas asociadas: MUS\$ 745
- Otros gastos e impuestos: MUS\$ -3.284

El EBITDA consolidado de la compañía fue de MUS\$ 12.314 al 31 de marzo 2026, frente a los MUS\$ 6.154 del año anterior. El aumento se explica principalmente en la filial Corpesca, por la venta de 30.000 toneladas de derechos de captura de jurel a Orizon y su mayor margen bruto de harina y especialmente de aceite de pescado.

Resultado de Giro Pesquero

A marzo de 2026, los ingresos operacionales de Corpesca alcanzaron MUS\$ 19.644, lo que representa una disminución de 49% respecto del mismo período del año anterior. Esta caída se explica por una baja de 67% en el volumen de ventas de harina y aceite de pescado, parcialmente compensada por aumentos en los precios, de 39% y 33%, respectivamente.

La pesca procesada disminuyó en 62%, debido principalmente a menores compras a la flota artesanal -59% y a una menor captura de la flota propia -65%.

El EBITDA a marzo de 2026 totalizó MUS\$ 10.607, aumentando en MUS\$ 6.262 en comparación con 2025. Asimismo, el margen neto alcanzó MUS\$ 2.226 (MUS\$ 1.766 en 2025), impulsado por mayores márgenes en harina y, especialmente, en aceite de pescado, efecto parcialmente compensado por menores volúmenes facturados.

El resultado del período fue una utilidad de MUS\$ 5.571, que incluye impuestos pesqueros por MUS\$ 2.120 y depreciación por MUS\$ 2.220.

Resultado no pesquero

Al 31 de marzo de 2026, la Empresa registró una utilidad atribuible a la controladora de MUS\$ 1.659, superior a los MUS\$ 1.375 obtenidos en igual período del año anterior. Este resultado se compone principalmente de una ganancia bruta de MUS\$ 2.806, gastos de administración de MUS\$ 1.429, utilidad de empresas asociadas por MUS\$ 367 y otros resultados e impuestos que totalizaron un efecto negativo de MUS\$ 88. La mejora se explica principalmente por un mayor resultado de la asociada Caleta Bay —reflejado en la participación en ganancias de asociadas— y por menores gastos por impuestos a las ganancias. Estos efectos fueron parcialmente compensados por una menor ganancia bruta, asociada a menores ventas en la filial KABSA. La disminución en las ventas se explica por la filial KABSA, principalmente debido a una menor comercialización de harina de concentrado de soja y de harinas de otros productos.

En línea con lo anterior, el EBITDA consolidado a marzo de 2026 disminuyó MUS\$ 1.191 respecto del mismo período del año anterior alcanzando MUS\$1.238, como consecuencia de la menor ganancia bruta derivada de estas menores ventas en KABSA.

Otros Resultados e Impuestos

Al 31 de marzo 2026 los Otros Resultados e Impuestos totalizaron un resultado negativo de MUS\$ 4.412 que se compara con un resultado también negativo de MUS\$ 12.183 obtenido en el mismo periodo del año anterior, siendo su composición la siguiente:

	mar-26 MUS\$	mar-25 MUS\$	Diferencia MUS\$	Variación %
Otros ingresos por función *	8.091	1.020	7.071	693,2%
Costos de distribución	(407)	(1.328)	921	-69,4%
Gastos de administración	(6.180)	(5.887)	(293)	5,0%
Otros gastos por función	(813)	(1.140)	327	-28,7%
Ingresos financieros	2.416	3.063	(647)	-21,1%
Costos financieros	(2.917)	(3.977)	1.060	-26,7%
Participaciones en ganancias (pérdida) de asociadas	745	(2.872)	3.617	-125,9%
Diferencias de cambio	125	567	(442)	-78,0%
Gastos por impuestos a las ganancias	(2.596)	(1.596)	(1.000)	62,7%
Resultados participación no controladoras (menos)	(2.876)	(33)	(2.843)	8615,2%
OTROS RESULTADOS E IMPUESTOS	(4.412)	(12.183)	7.771	-63,8%

* Marzo 2026, considera la venta de 30.000 toneladas de derechos de pesca de jurel a Orizon.

Indicadores de Resultados

		31-03-2026	31-03-2025	Diferencia	Variación
Ventas Valoradas (MUS\$)					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de Negocios	44.575	81.651	(37.076)	-45,4%
Aceites	Información por Segmentos de Negocios	13.934	4.715	9.219	195,5%
Otros	Información por Segmentos de Negocios	587	1.155	(568)	-49,2%
Ventas Físicas (Tons)					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de Negocios	52.981	79.740	(26.759)	-33,6%
Aceites	Información por Segmentos de Negocios	4.354	1.850	2.504	135,4%
Costos Totales antes de Impuesto (MUS\$)					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de Negocios	(39.414)	(81.205)	41.791	-51,5%
Aceites	Información por Segmentos de Negocios	(9.087)	(2.875)	(6.212)	216,1%
Otros		(1.674)	(5.835)	4.161	-71,3%
Indicadores de Resultado					
EBITDA (MUS\$)	(*)	12.314	6.154	6.160	100,1%
EBITDA/ Costos Financieros (veces)	(*)/ Costos Financieros	4,22	1,55	2,67	172,8%
Indicadores de Rentabilidad					
Rentabilidad de Patrimonio Anualizada (%)	$Gan(Per)Tot/(Patrim\ ejer\ act+patrim\ dic\ año\ ant)/2$	0,02	-0,01	0,02	-
Rentabilidad Activo Anualizada (%)	$Gan(Per)Tot/(Act\ ejer\ act+Act\ dic\ año\ ant)/2$	0,01	-0,00	0,01	-
Rentabilidad por Acción (US\$)	$Gan(Per)\ Propietarios\ Controladora/N^{\circ}\ Acciones$	0,01	-0,01	0,02	-
Otros (MUS\$)					
Costos de Distribución	Estado Consolidado de Resultados por Función	(407)	(1.328)	921	-69,4%
Gastos de Administración	Estado Consolidado de Resultados por Función	(6.180)	(5.887)	(293)	5,0%
Costos Financieros	Estado Consolidado de Resultados por Función	(2.917)	(3.977)	1.060	-26,7%
Resultado Coligadas	Estado Consolidado de Resultados por Función	745	(2.872)	3.617	-125,9%
Resultado del Periodo Atribuible al Controlador	Estado Consolidado de Resultados por Función	3.849	(2.427)	6.276	-258,6%

(*) EBITDA: Ganancia Bruta-Costo Distrib-gastos de administración+Deprec. en resultados+Amortiz. Intangibles+ Otros Ingresos - Otros Gastos.

En Corpesca el nivel de pesca procesada en el periodo 2026 fue inferior en un 62% respecto del año 2025 y la facturación de harina de pescado en el período fue inferior a la del año anterior en un 63%.

Mientras que, en Caleta Vitor, la disminución en las ventas es explicada por la filial KABSA como consecuencia de una baja en las ventas físicas de harina de concentrados de soya y de la venta de harinas de otros productos.

3 – ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO

La composición de los flujos originados en el ejercicio es la siguiente:

	mar-26	mar-25
	MUS\$	MUS\$
Flujo efectivo originado por:		
Actividades de operación	25.297	(12.033)
Actividades de inversión	20.582	15.894
Actividades de financiamiento	(46.914)	2.853
Incremento (decremento) neto en efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(1.035)	6.714

Flujo Operacional:

En Corpesca, a marzo 2026 el flujo operacional aumentó en MUS\$ 23.024 respecto al año anterior principalmente por mayor recaudación, y un menor pago a proveedores de suministros. Por el lado de Caleta Vitor, el flujo operacional a marzo de 2026 aumentó MUS\$ 14.148 con respecto al mismo periodo del año anterior, debido principalmente a un menor pago de proveedores en la filial KABSA.

Flujo de Inversión:

Durante el periodo, el flujo de inversión de la filial Corpesca aumentó debido a mayores ventas de propiedades, planta y equipo. Por otro lado, en Caleta Vitor se registró un aumento con respecto al mismo periodo del año anterior, debido principalmente a pagos de la empresa relacionada Caleta Bay en la filial KABSA producto del negocio conjunto, y a un menor pago por cuenta en participación por negocio conjunto ya mencionado en Caleta Bay procedente de la filial KABSA.

Flujo de Financiamiento:

En Corpesca, disminuyó por mayores pagos de préstamos respecto al año anterior, y una menor obtención de préstamos de corto plazo de la Matriz. En Caleta Vitor, se observa una disminución respecto al mismo periodo anterior, debido principalmente a mayores pagos de préstamos por parte de KABSA.

4 – VALORES ECONÓMICOS Y DE LIBROS DE LOS ACTIVOS

Los activos se presentan en los Estados Financieros de acuerdo con Normas Internacionales de Contabilidad y a instrucciones impartidas por la Comisión para el Mercado Financiero, estimándose que no existen diferencias sustanciales entre su valor económico y el de libros.

5 – SITUACION OPERACIONAL Y DE MERCADO

Pesca y Producción

En el período acumulado del presente ejercicio, el desembarque pesquero extractivo total en la XV, I y II Región del país alcanzó a 82 mil toneladas, representando una disminución de 95 mil toneladas respecto de igual período del año 2025.

En el mismo período, las plantas procesadoras de Corpesca S.A. recibieron 50 mil toneladas de materia prima, cifra que se compara con 131 mil toneladas desembarcadas en igual período del año anterior.

Mercados y Ventas

Durante el primer trimestre de 2026, el mercado de la harina de pescado registró un aumento de 10% en los precios respecto del trimestre anterior, aunque con un volumen de negocios 36% menor, en línea con una menor producción. En comparación con el mismo período del año anterior, los precios fueron 40% superiores, reflejando un ajuste al alza asociado a expectativas de menor producción global.

En este contexto, Corpesca registró ventas de harina de pescado por MUS\$ 12.826, por debajo de los MUS\$ 34.629 del año anterior, debido a una caída de 73,4% en el volumen facturado, parcialmente compensada por un aumento de 39,2% en los precios. El trimestre cerró con precios superiores a los observados a inicios de año, y se espera que estos se mantengan elevados en los próximos meses, ante una oferta global más restringida.

Por su parte, el mercado de aceite de pescado también presentó niveles de precio significativamente superiores a los del año anterior. En este escenario, Corpesca registró ventas por MUS\$ 6.818, superando los MUS\$ 4.119 obtenidos en igual período de 2025.

La filial KABSA S.A. registró ventas consolidadas por US\$ 45 millones, inferiores a los MUS\$ 48 millones del mismo período del año anterior -6%. Esta disminución se explica principalmente por una caída de 14% en los volúmenes físicos vendidos de su mix de productos.

El margen bruto total disminuyó 4%, mientras que el resultado del trimestre alcanzó una utilidad de MUS\$ 827 (MUS\$ 2.240 en igual periodo 2025), afectado principalmente por mayores gastos de venta. Se espera que este efecto se revierta

parcialmente en los próximos meses, mediante la recuperación de gastos de distribución asociados a productos actualmente almacenados por cuenta de clientes.

En Alemania, Köster Marine Proteins registró una utilidad después de impuestos (IFRS) de MEUR 875, superior a los MEUR 280 del mismo período del año anterior, con un aumento de 22% en sus ventas.

Por su parte, Caleta Bay generó un resultado positivo de MUS\$ 106 para la Sociedad, impulsado por una significativa reducción en el costo de peces en el agua, especialmente en el último ciclo de siembras, producto de mejoras en productividad, factores de conversión y una menor mortalidad.

6 – GESTIÓN DE RIESGOS

a. Capturas pesqueras

El mayor riesgo está en la disponibilidad y abundancia de especies pelágicas en las zonas de pesca del norte de Chile. Estos niveles dependen de factores naturales (fenómenos climáticos, ciclos de la naturaleza) y de medidas regulatorias como vedas o cuotas de captura. Para enfrentarlo, la compañía busca operar de manera flexible y aprovechar toda su capacidad instalada, adaptándose a la variabilidad en la materia prima.

b. Precio de harina, aceite de pescado y de otros orígenes

Otro riesgo clave son las fluctuaciones de precios de estos productos en el mercado internacional, que dependen de la oferta y demanda global, fuera del control de la compañía. También inciden los precios de sustitutos, como proteínas vegetales o aceites alternativos. Estos precios suelen variar de manera significativa tanto dentro de un mismo año como entre distintos años, lo que impacta directamente en los resultados de la empresa.

c. Riesgo de tipo de cambio

Los ingresos de Inversiones Nutravalor y sus filiales provienen casi en su totalidad de la venta de harinas y aceites de pescado, productos que se transan principalmente en dólares estadounidenses. En consecuencia, tanto el financiamiento de instituciones financieras —generalmente nominado en dólares— como el precio de ciertos insumos adquiridos por sus filiales, también se encuentran alineados con esta moneda. Sin embargo, la conversión de una parte relevante de los retornos a pesos chilenos expone a la compañía a variaciones del tipo de cambio, riesgo que en ocasiones se mitiga mediante el uso de derivados financieros.

Las ventas pactadas en monedas distintas al dólar se convierten a esta divisa a través de contratos forward de venta, lo que permite “dolarizar” los ingresos y eliminar la volatilidad cambiaria. Del mismo modo, las compras de insumos en monedas distintas al dólar suelen ser convertidas utilizando contratos forward de compra, con el fin de estabilizar los egresos. Finalmente, para proteger los flujos derivados de inversiones permanentes en el extranjero realizadas en monedas distintas al dólar, la empresa recurre también a contratos forward de venta que aseguran la dolarización de los ingresos futuros.

d. Riesgo de precio de los combustibles

La Sociedad está expuesta a las fluctuaciones en los precios de los combustibles, específicamente del diésel y el bunker oil. En determinadas ocasiones pueden usarse derivados para acotar estos riesgos, especialmente para el diésel por cuanto su consumo no necesariamente tiene como contrapartida la obtención de pesca.

e. Riesgo de crédito

La exposición del Grupo al riesgo de crédito es atribuible principalmente a las deudas comerciales por operaciones de venta a clientes nacionales y extranjeros, cuyos importes se reflejan en el Estado de Situación Financiera netos de provisiones. Una parte importante de las ventas se efectúan contra cartas de crédito emitidas por bancos de primera línea, y adicionalmente existen seguros de crédito que cubren parte importante de las ventas al exterior a clientes que operan sin esa modalidad.

El riesgo de crédito de los fondos líquidos e instrumentos financieros adquiridos es limitado al ser las contrapartes entidades financieras con altas calificaciones crediticias.

f. Riesgo de tasa de interés

La Sociedad mantiene deuda financiera que está expresada en dólares estadounidenses normalmente indexados a la tasa flotante SOFR, la que está expuesta a las fluctuaciones de esta tasa. En situaciones que lo ameriten, se utilizan instrumentos del mercado financiero para asegurar niveles fijos de tasas de interés.

g. Riesgo de liquidez

La política de la Sociedad es mantener una adecuada protección frente al riesgo de liquidez, asegurando siempre recursos líquidos disponibles y líneas de crédito bancarias suficientes para cubrir las necesidades operacionales.

Para ello, se realizan de manera permanente proyecciones de flujo de caja y análisis de la situación financiera, del entorno económico y del mercado de deuda, lo que permite contratar nuevos créditos o reestructurar los existentes en plazos acordes con la capacidad de generación de flujos.

Al 31 de marzo de 2025, la deuda bancaria bruta consolidada ascendía a MUS\$ 203.387, con un plazo promedio menor a 1 año. En paralelo, la compañía mantenía un saldo de caja consolidado de MUS\$ 71.041, lo que arroja una deuda financiera neta de MUS\$ 132.346.

h. Riesgo sobre bienes físicos y de interrupción del negocio

Por la naturaleza de la actividad que desarrollan la filial Corpesca y la asociada Orizon tanto en el mar, como en una zona geográfica de riesgo sísmico, se mantienen seguros integrales que cubren a la flota de barcos pesqueros, las plantas, edificios, maquinarias, existencias, y sus operaciones. También existen coberturas de seguros sobre cascos aéreos, accidentes personales, exportaciones, importaciones y transporte, entre otros. Respecto del riesgo de interrupción del negocio, existen coberturas adecuadas para la mayoría de las situaciones de riesgo.

i. Aspectos laborales, ambientales, sociales y de derechos humanos

La Sociedad mantiene un firme compromiso con el respeto al medioambiente, la integración social y la protección de los derechos de las personas, desarrollando e implementando diversas iniciativas que apuntan a estos objetivos.

En el ámbito laboral, la Empresa promueve la dignidad y el respeto hacia las personas, rechazando cualquier forma de discriminación basada en raza, religión, sexo, edad, orientación sexual, nacionalidad, descendencia, estado civil o discapacidad, tanto hacia sus colaboradores como hacia postulantes. La no discriminación es parte esencial de los procesos de reclutamiento, contratación y de las condiciones de empleo, incluyendo capacitación, remuneración, beneficios, promoción y disciplina interna. De igual manera, existe una política de tolerancia cero frente al acoso sexual o cualquier presión indebida sobre las personas afectadas.

La compañía también fomenta su vinculación con las comunidades en las que participa, promoviendo iniciativas de integración y desarrollo social. A nivel interno, otorga gran relevancia a la educación y prevención de riesgos laborales, implementando políticas y planes específicos para evitar accidentes de trabajo.

En cuanto al medioambiente, la protección y preservación del entorno constituye una prioridad. La empresa reconoce su rol en la lucha contra el cambio climático y ha implementado acciones como la medición de su huella de carbono, proyectando escalar sus esfuerzos en este ámbito. Asimismo, es consciente del impacto que los efectos directos del cambio climático y las políticas globales de transición pueden generar en sus operaciones, por lo que trabaja en adaptarse de manera responsable y sostenible.

Así, llevar a cabo acciones de manera sistémica y coherente en estos temas ayuda a controlar y mitigar los riesgos relacionados. Dichos riesgos se encuentran contemplados en la Matriz de Riesgos, la cual es administrada por la Sociedad Matriz. Para más información sobre este tema, se puede consultar la Nota de Gestión de Riesgos incluida en los Estados Financieros Consolidados.