

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS INTERMEDIOS

Correspondientes al período terminado al 30 de junio de 2026
En millones de dólares estadounidenses

SOCIEDAD QUIMICA Y MINERA DE CHILE S.A.

1 Análisis de los Estados Consolidados Intermedios de Situación Financiera

Estados Consolidados Intermedios de Situación Financiera		
(en millones de US\$)	30 de junio de 2026	Al 31 de diciembre 2025
Activos corrientes totales	7.658,7	5.780,5
Efectivo y equivalente al efectivo	3.376,8	1.750,3
Otros activos financieros corrientes	975,9	976,6
Cuentas por Cobrar (1)	1.058,6	685,9
Inventarios Corrientes	1.897,9	1.803,5
Otros activos corrientes	349,5	564,2
Activos no corrientes totales	8.989,4	8.724,5
Otros activos financieros no corrientes	90,4	76,2
Inversiones Empresas Relacionadas	642,9	631,2
Propiedades, plantas y equipos	4.991,7	4.839,5
Activos por derechos de uso	92,2	70,3
Otros activos no corrientes	3.172,2	3.107,3
Total, Activos	16.648,1	14.505,0
Pasivos corrientes total	2.939,7	1.768,8
Otros pasivos financieros corrientes	425,7	470,8
Pasivos por arrendamiento corrientes	31,3	22,2
Otros pasivos corrientes	2.482,7	1.275,8
Total, pasivos no corrientes	5.032,0	4.682,2
Otros pasivos financieros no corrientes	4.790,7	4.220,6
Pasivos por arrendamiento no corrientes	66,6	50,8
Otros pasivos no corrientes	174,7	410,9
Total, Patrimonio	8.676,4	8.053,9
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	6.311,1	5.691,3
Participaciones no controladoras	2.365,3	2.362,6
Total, Pasivos y Patrimonio	16.648,1	14.505,0
Liquidez (2)	2,61	3,27

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

1.1 Análisis del Estados Consolidados Intermedios de Situación Financiera

Al 30 de junio los activos totales de la sociedad ascienden a MMUS\$ 16.648,1, lo que representa un aumento de aproximadamente un 14,8% en comparación con los MMUS\$ 14.505,0 obtenidos al 31 de diciembre. Esta diferencia, entre ambos periodos, se produce principalmente por la variación en los siguientes rubros:

El Activo corriente aumentó aproximadamente en un 32,5%, desde los MMUS\$ 5.780,5 registrados al cierre del año anterior hasta los MMUS\$ 7.658,7 del período actual.

- Efectivo y equivalente al efectivo aumentó en MMUS\$ 1.626,5 (92,9%) cerrando al 30 de junio con MMUS\$ 3.376,8. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 10.
- Otros activos financieros corrientes disminuyeron en MMUS\$ 0,7 (0,1%) cerrando al 30 de junio con MMUS\$ 975,9. El detalle la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 13.
- Las cuentas por cobrar aumentaron en MMUS\$ 372,7 (54,3%) cerrando al 30 de junio con MMUS\$ 1.058,6. El detalle la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 12 y 13.
- Inventario corriente aumentó en MMUS\$ 94,4 (5,2%) cerrando al 30 de junio con MMUS\$ 1.897,9. El detalle la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 11.

El Activo no corriente aumentó aproximadamente en un 3,0%, desde los MMUS\$ 8.724,5 registrados al cierre del año anterior hasta los MMUS\$ 8.989,4 del trimestre actual.

- Otros activos financieros no corrientes aumentaron en MMUS\$ 14,1 (18,5%), cerrando al 30 de junio con MMUS\$ 90,4. El detalle la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 13.
- Propiedades, plantas y equipos aumentaron en MMUS\$ 152,2 (3,1%), cerrando al 30 de junio con MMUS\$ 4.991,7. El detalle la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 16.

Al 30 de junio los pasivos totales de la sociedad ascienden a MMUS\$ 7.971,7, lo que representa un aumento de aproximadamente un 23,6% en comparación a los MMUS\$ 6.451,1 obtenidos el 31 de diciembre. Esta diferencia, entre periodos, se produce principalmente por la variación en los siguientes rubros:

El Pasivo corriente aumentó aproximadamente en un 66,2%, desde los MMUS\$ 1.768,8 registrados a fines de diciembre del año anterior hasta los MMUS\$ 2.939,7 del trimestre actual.

- Otros pasivos financieros corrientes disminuyeron en MMUS\$ 45,0 (9,6%) cerrando al 30 de junio con MMUS\$ 425,7. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 13.
- Pasivos por arrendamiento corriente aumentó en MMUS\$ 9,1 (40,8%) cerrando al 30 de junio con MMUS\$ 31,3. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 14.
- Otros pasivos corrientes aumentaron en MMUS\$ 1.206,8 (94,6%) cerrando al 30 de junio con MMUS\$ 2.482,7. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 12, 13, 18, 19 y 26.

El Pasivo no corriente aumentó aproximadamente en un 7,5%, desde los MMUS\$ 4.682,2 registrados a cierre del año anterior hasta los MMUS\$ 5.032,0 del trimestre actual.

- Otros pasivos financieros no corrientes aumentaron en MMUS\$ 570,2 (13,5%) cerrando al 30 de junio con MMUS\$ 4.790,7. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 13.
- Pasivos por arrendamiento no corriente aumentó en MMUS\$ 15,8 (31,2%) cerrando al 30 de junio con MMUS\$ 66,6. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 14.
- Otros pasivos no corrientes disminuyó en MMUS\$ 236,3 (57,5%) cerrando al 30 de junio con MMUS\$ 174,6. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 18, 19 y 26.

Los Estados Financieros Consolidados Intermedios de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y Filiales han sido preparados de acuerdo con lo establecido en las Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante NIIF) y representan la aplicación integral, explícita y sin reservas de las referidas normas internacionales emitidas por el International Accounting Standard Board (IASB). De existir discrepancias entre las NIIF y las instrucciones de la CMF, priman estas últimas.

Estos Estados Financieros Consolidados Intermedios reflejan la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera de la Compañía, y de los resultados de sus operaciones, de los cambios en el estado de ingresos y gastos reconocidos y de los flujos de efectivo, que se han producido en el ejercicio terminado a estas fechas.

La valorización de los activos y pasivos principales se ha efectuado de acuerdo con lo siguiente:

Existencias: La Compañía valoriza los inventarios por el menor valor entre el costo y el valor neto de realización. El precio de costo de los productos terminados y los productos en proceso incluye los costos de materiales directos y, en su caso, los costos de mano de obra, los costos indirectos incurridos para transformar las materias primas en productos terminados y los gastos generales incurridos al trasladar los inventarios a su ubicación y condiciones actuales. El método utilizado para determinar el costo de las existencias es el costo promedio ponderado.

Los descuentos comerciales, rebajas obtenidas y otras partidas similares son deducidos en la determinación del precio de adquisición.

El valor neto de realización representa la estimación del precio de venta menos todos los costos estimados de terminación y los costos que serán incurridos en los procesos de comercialización, venta y distribución.

La Sociedad realiza una evaluación del valor neto de realización de los inventarios al final de cada ejercicio, registrando una estimación con cargo a resultados cuando éstas se encuentran sobrevaloradas. Cuando las circunstancias que previamente causaron la rebaja hayan dejado de existir, o cuando exista clara evidencia de aumento en el valor neto de realización debido a un cambio en las circunstancias económicas o precios de las materias primas principales, se procede a modificar la estimación previamente efectuada.

La valorización de los productos obsoletos, defectuosos o de lento movimiento se ha reducido a su valor estimado de realización.

Las provisiones sobre las existencias de la Compañía se han constituido en base a un estudio técnico que cubre las distintas variables que afectan a los productos en existencia (densidad, humedad, entre otras).

Las materias primas, insumos y materiales se registran al valor de costo de adquisición o de mercado, el menor. El costo de adquisición se calcula de acuerdo con el método del precio promedio anual.

Propiedades, plantas y equipos: El inmovilizado material se ha valorizado a su costo de adquisición, neto de su correspondiente depreciación acumulada y de las pérdidas por deterioro que haya experimentado.

1.1 Estados Consolidados Intermedios de Resultados

Estados Consolidados Intermedios de Resultados				
(en millones de US\$)	Segundo trimestre		Acumulado al 30 de junio	
	2026	2025	2026	2025
Ingresos	2.468,4	1.042,7	4.228,5	2.079,3
Litio y Derivados	1.779,2	445,2	2.964,8	948,1
Nutrición Vegetal de Especialidad ⁽¹⁾	322,9	260,3	562,0	472,6
Yodo y Derivados	302,2	271,3	578,1	526,3
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	41,2	40,4	75,6	82,9
Químicos Industriales	19,6	19,2	38,4	38,0
Otros Ingresos	3,3	6,3	9,6	11,4
Costo de Ventas	(1.098,3)	(687,3)	(1.972,4)	(1.323,3)
Depreciación y amortización	(110,2)	(102,4)	(217,5)	(200,8)
Ganancia Bruta	1.259,9	253,0	2.038,6	555,2
Gastos de administración	(52,4)	(47,6)	(101,3)	(91,0)
Costos Financieros	(56,2)	(45,3)	(109,9)	(99,2)
Ingresos Financieros	34,2	21,0	61,1	40,7
Diferencia de cambio	(4,4)	3,7	(13,1)	2,0
Otros	(7,5)	(37,8)	(15,0)	(49,0)
Ganancia antes de impuesto	1.173,6	147,0	1.860,4	358,7
Gasto por impuestos a las ganancias	(454,4)	(57,6)	(738,3)	(131,0)
Ganancia neta	719,2	89,4	1.122,1	227,7
Ganancia atribuible a participaciones no controladoras	(59,2)	(1,0)	(97,4)	(1,8)
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora	660,0	88,4	1.024,7	225,9
Utilidad por acción (US\$)	2,31	0,31	3,59	0,79

*Las cifras de 2025 relacionadas con el costo de ventas, otros ingresos (gastos) y la participación en las utilidades de asociadas y negocios conjuntos (JV) fueron actualizadas debido a la aplicación de distintos métodos contables para este período.

⁽¹⁾ Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

1.2.1 Análisis por áreas de negocio y variaciones de mercado

Litio y Derivados

Los ingresos de litio y derivados totalizaron US\$2.964,8 millones durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2026, un aumento de 212,7% comparado con los US\$948,1 millones registrados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2025.

Los ingresos de litio y derivados del segundo trimestre de 2026 totalizaron US\$1.779,2 millones, un aumento del 299,7% en comparación a los US\$445,2 millones registrados en el segundo trimestre de 2025.

El **margen bruto** ⁽¹⁾ para el segmento Litio y Derivados representó el 78% del margen consolidado de SQM para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2026.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Litio y Derivados:

		6M2026	6M2025	2026/2025	
Litio y Derivados	MTon (LCE)*	153,1	108,1	45,1	42 %
Ingresos Litio y Derivados (Total)	MMUS\$	2.964,8	948,1	2.016,7	213 %

<i>Novandino</i>		6M2026	6M2025	2026/2025	
Litio y Derivados	MTon (LCE)*	138,2	104,0	34,2	33 %
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	2.764,7	925,5	1.839,2	199 %

<i>División Litio Internacional (**)</i>		6M2026	6M2025	2026/2025	
Concentrado de Espodumeno (SC6%)	MTon	86,1	27,3	58,8	215 %
Hidróxido de Litio	MTon (LCE)*	2,1	—	2,1	— %
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	200,1	22,6	177,5	785 %

Nota: Los volúmenes totales de ventas en LCE de la División Internacional de Litio para los seis meses terminados el 30 de junio de 2026 fueron de aproximadamente 14,9 mil toneladas métricas, utilizando un factor de conversión para concentrado de espodumeno al 6% de 6,74x.

		2T2026	2T2025	2026/2025	
Litio y Derivados	MTon (LCE)*	84,1	53,1	31,0	59 %
Ingresos Litio y Derivados (Total)	MMUS\$	1.779,2	445,2	1.334,0	300 %

<i>Novandino</i>		2T2026	2T2025	2026/2025	
Litio y Derivados	MTon (LCE)*	75,8	51,7	24,1	47 %
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	1.654,4	438,1	1.216,2	278 %

<i>División Litio Internacional (**)</i>		2T2026	2T2025	2026/2025	
Concentrado de Espodumeno (SC6%)	MTon	48,0	9,0	38,9	431 %
Hidróxido de Litio	MTon (LCE)*	1,2	—	1,2	— %
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	124,9	7,1	117,8	1666 %

Nota: El volumen total de ventas en LCE de la División Internacional de Litio correspondiente al segundo trimestre de 2026 fue de aproximadamente 8,3 mil toneladas métricas, utilizando un factor de conversión para concentrado de espodumeno al 6% de 6,74x.

*LCE = Carbonato de Litio Equivalente

** Corresponde solo a la parte atribuible a SQM

Durante el segundo trimestre, el volumen total de ventas de litio superó las 84,1 mil toneladas métricas de LCE, de las cuales aproximadamente 75,8 mil toneladas métricas provinieron de nuestras operaciones en Chile a través de Novandino y aproximadamente 8,3 mil toneladas métricas de nuestras operaciones en Australia.

- Novandino

Los volúmenes de ventas fueron sólidos durante el segundo trimestre, impulsados por una fuerte demanda del mercado de sistemas de almacenamiento de energía (BESS), de rápido crecimiento, lo que ayudó a compensar un crecimiento más lento de lo esperado en el mercado de vehículos eléctricos a batería (BEV).

Seguimos aumentando la flexibilidad de nuestra producción e impulsando la innovación en nuestras operaciones existentes. En Chile, estamos convirtiendo nuestra planta de hidróxido de litio en una instalación de doble propósito, capaz de producir carbonato de litio o hidróxido de litio, según las condiciones del mercado. Se espera que esta conversión esté finalizada a mediados de 2027. Para 2026, esperamos producir entre 280.000 y 290.000 toneladas métricas de LCE, mediante una combinación del procesamiento de cloruro de litio en Chile y el refinamiento de sulfato de litio en China, y proyectamos superar las 300.000 toneladas métricas de capacidad de producción hacia fines de 2027.

Durante los últimos cinco años, hemos incorporado nuevas rutas y procesos productivos, incluyendo la producción de sulfato de litio en el Salar de Atacama y la recompresión mecánica de vapor en nuestra Planta Química de Litio, además de realizar extensas pruebas de tecnologías avanzadas como la nanofiltración y la extracción por solventes. Esta experiencia y desarrollo tecnológico constituyen una base importante para la implementación de la hoja de ruta de Salar Futuro.

El precio promedio realizado de venta de litio de Novandino durante el segundo trimestre fue de aproximadamente US\$21,8 por kilogramo, lo que representa un incremento de casi un 23% en comparación con el primer trimestre de 2026 y de cerca de un 160% respecto del mismo período del año anterior. Considerando las condiciones actuales del mercado, esperamos que los precios del litio se mantengan relativamente estables durante el tercer trimestre.

- División Litio Internacional:

Nuestras operaciones en Australia también registraron sólidos volúmenes de ventas durante el segundo trimestre, con la mina y planta concentradora Mt. Holland operando a plena capacidad. Los volúmenes de venta alcanzaron aproximadamente 8,3 mil toneladas métricas de LCE, compuestas mayoritariamente por concentrado de espodumeno, además de algunos volúmenes de hidróxido de litio provenientes de la refinería de Kwinana y de acuerdos de maquila (tolling) en China.

En julio, junto con nuestro socio, Wesfarmers Limited, en Mt. Holland, anunciamos la expansión de la mina y la planta concentradora. Se espera que el proyecto requiera una inversión atribuible a SQM de aproximadamente US\$450–500 millones entre 2026 y 2029, y que duplique la capacidad de producción de concentrado de espodumeno hasta aproximadamente 350 mil toneladas métricas (SC 6%) anuales atribuibles a SQM. Se espera que la producción proveniente de esta expansión comience durante 2030.

Mientras tanto, esperamos que la mina y la planta concentradora continúen operando a plena capacidad, optimizando la asignación de materia prima entre la refinería de Kwinana y otras alternativas de conversión, de acuerdo con las condiciones de mercado.

Nuestro precio promedio realizado de venta de espodumeno durante el segundo trimestre alcanzó aproximadamente US\$2.048 por tonelada métrica, aumentando más de un 40% respecto del primer trimestre de 2026 y más de 160% en comparación con el mismo período del año anterior.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para los seis meses terminados el 30 de junio de 2026, totalizaron US\$562,0 millones, un aumento en comparación con los US\$472,6 millones reportados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2025.

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para del segundo trimestre de 2026, totalizaron US\$322,9 millones, un aumento con los US\$260,3 millones reportados en el segundo trimestre de 2025.

El margen bruto ⁽¹⁾ para el segmento NVE representó el 6% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2026.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad:

		6M2026	6M2025	2026/2025	
Volúmenes Totales NVE	MTon	535,3	481,9	53,3	11 %
Nitrato de Sodio	MTon	4,9	5,1	(0,2)	(4) %
Nitrato de Potasio	MTon	294,1	266,8	27,3	10 %
Mezclas de Especialidad	MTon	131,7	123,2	8,5	7 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	104,6	86,9	17,7	20 %
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	562,0	472,6	89,4	19 %

		2T2026	2T2025	2026/2025	
Volúmenes Totales NVE	MTon	302,8	264,8	38,0	14 %
Nitrato de Sodio	MTon	2,5	3,0	(0,5)	(17) %
Nitrato de Potasio	MTon	167,0	149,2	17,8	12 %
Mezclas de Especialidad	MTon	72,8	69,1	3,7	5 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	60,4	43,4	17,1	39 %
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	322,9	260,3	62,6	24 %

*Incluye la comercialización de otros fertilizantes de especialidad.

Tal como anticipamos en el trimestre anterior, durante el segundo trimestre continuamos observando incrementos tanto en los precios de venta como en los volúmenes comercializados, alcanzando un precio promedio realizado de aproximadamente US\$1.050 por tonelada métrica. Asimismo, seguimos esperando que los volúmenes de ventas del año completo aumenten aproximadamente un 10% en comparación con 2025.

El aumento de los volúmenes y precios de venta durante el trimestre estuvo impulsado principalmente por restricciones de oferta en ciertos mercados, en particular por una menor disponibilidad de productos provenientes de China y por otras disrupciones menores derivadas del conflicto en Medio Oriente. Esperamos que estas condiciones de mercado se normalicen gradualmente hacia fines de año.

Al mismo tiempo, sobre la base de la dinámica de mercado observada durante los últimos meses, la demanda de nitrato de potasio ha demostrado ser más resiliente de lo que anticipábamos inicialmente. Si bien anteriormente

esperábamos que la demanda global se contrajera aproximadamente un 5% este año, ahora proyectamos que el mercado se mantendrá relativamente estable en 2026.

Yodo y Derivados

Los ingresos por ventas de yodo y derivados durante los seis meses finalizados el 30 de junio de 2026 totalizaron US\$578,1 millones, un incremento de 9,9% comparado con los US\$526,3 millones reportados durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2025.

Los ingresos por ventas de yodo y derivados para el segundo trimestre de 2026 totalizaron US\$302,2 millones, un incremento de 11,4% en comparación con US\$ 271,3 millones registrados para el segundo trimestre de 2025.

El margen bruto ⁽¹⁾ para el segmento de Yodo y Derivados representó el 16% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2026.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Yodo y Derivados:

		6M2026	6M2025	2026/2025	
Yodo y Derivados	MTon	7,9	7,4	0,6	8 %
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	578,1	526,3	51,9	10 %

		2T2026	2T2025	2026/2025	
Yodo y Derivados	MTon	4,1	3,8	0,3	9 %
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	302,2	271,3	30,9	11 %

El negocio de yodo y derivados registró otro sólido trimestre, con un aumento de 8% en los volúmenes de venta y de 11% en los ingresos en comparación con el mismo período del año anterior. Nuestro precio promedio realizado de venta, reflejando nuestra combinación de productos y de contratos de largo plazo y ventas spot, aumentó aproximadamente 2,6% respecto al mismo período del año anterior, alcanzando un máximo histórico de aproximadamente US\$73,4 por kilogramo.

La actividad comercial se mantuvo sólida durante el segundo trimestre y esperamos que la demanda continúe siendo robusta. Sin embargo, anticipamos que nuestros volúmenes de venta podrían moderarse hacia fines de año, a medida que ingrese al mercado una mayor oferta proveniente de productores terceros.

Mientras tanto, seguimos enfocados en optimizar nuestras operaciones y mantener la flexibilidad productiva. Con el sistema de impulsión de agua de mar actualmente en fase de puesta en marcha, contamos con la capacidad de producir yodo y derivados en cuatro operaciones distintas, lo que nos permite optimizar la producción a lo largo de nuestra base de activos, mejorar eficiencias de costos e incrementar la capacidad productiva si las condiciones de mercado así lo requieren. Estimamos que este año produciremos alrededor de 15.500 toneladas métricas de yodo.

Potasio

Los ingresos de potasio para los seis meses terminados el 30 de junio de 2026 totalizaron US\$75,6 millones, una disminución de 8,8% en comparación con los US\$82,9 millones reportados durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2025.

Los ingresos de potasio para el segundo trimestre de 2026 sumaron US\$41,2 millones, un aumento de 1,9% respecto a los ingresos reportados en este segmento en el segundo trimestre de 2025, en que totalizaron US\$ 40,4 millones.

El margen bruto ⁽¹⁾ para el segmento Potasio representó el 0,5% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2026.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Potasio:

		6M2026	6M2025	2026/2025	
Potasio	MTon	148,9	186,1	(37,1)	(20)%
Ingresos de Potasio	MMUS\$	75,6	82,9	(7,3)	(9)%

		2T2026	2T2025	2026/2025	
Potasio	MTon	79,8	85,3	(5,4)	(6)%
Ingresos de Potasio	MMUS\$	41,2	40,4	0,8	2 %

Los volúmenes de venta de potasio disminuyeron aproximadamente un 6% en comparación con el mismo período del año anterior durante el segundo trimestre, mientras que los ingresos aumentaron levemente, reflejando principalmente mayores ingresos provenientes de actividades de comercialización de sulfato de potasio (SOP) en un contexto de condiciones más ajustadas en el mercado global de fertilizantes relacionadas con el conflicto en Medio Oriente.

De cara al futuro, esperamos continuar reduciendo los volúmenes de venta de cloruro de potasio (KCl) a medida que aumente la producción de litio en el Salar de Atacama, mantenemos un enfoque flexible respecto de las actividades de comercialización de SOP, en función de las condiciones de mercado predominantes y las oportunidades comerciales disponibles.

Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales para los seis meses terminados el 30 de junio de 2026 alcanzaron US\$38,4 millones, un 1% mayor que los US\$38,0 millones registrados durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2025.

Los ingresos de químicos industriales para el segundo trimestre de 2026 alcanzaron US\$19,5 millones, más de 1,9% comparado con los US\$19,2 millones registrados en el segundo trimestre de 2025.

El margen bruto ⁽¹⁾ para el segmento Químicos Industriales representó el 1% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2026.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Químicos Industriales:

		6M2026	6M2025	2026/2025	
Nitratos Industriales	MTon	26,4	26,1	0,3	1%
Ingresos de Químicos Industriales	MMUS\$	38,4	38,0	0,4	1%

		2T2026	2T2025	2026/2025	
Nitratos Industriales	MTon	13,4	13,1	0,3	3%
Ingresos de Químicos Industriales	MMUS\$	19,5	19,2	0,4	2%

Esperamos que esta línea de negocios continúe siguiendo una tendencia similar a la observada durante los últimos dos años, con un crecimiento interanual moderado y sostenido, junto con precios de mercado relativamente estables.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes commodity y otros ingresos alcanzaron US\$9,6 millones para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2026, un decrecimiento en comparación con los US\$11,4 millones para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2025.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas fue de US\$2.189,9 millones para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2026, un aumento de 43,7% en comparación con US\$1.524,1 millones para el mismo periodo de 2025.

Gastos Administrativos

Los gastos de administración totalizaron US\$101,3 millones (2,4% de los ingresos) para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2026, comparado con US\$91,0 millones (4,4% de los ingresos) para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2025.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los seis meses terminados el 30 de junio de 2026 totalizaron US\$48,9 millones, comparado con gastos financieros netos de US\$58,6 millones para los seis meses terminados el 30 de junio de 2025.

Gastos por Impuesto a las Ganancias

El gasto por impuesto a la renta para los seis meses terminados el 30 de junio de 2026 ascendió a US\$738,3 millones, en comparación con los US\$131,0 millones del mismo periodo de 2025.

EBITDA Ajustado ⁽²⁾

El EBITDA ajustado para los seis meses terminados el 30 de junio de 2026, alcanzó US\$2.154,8 millones (margen EBITDA ajustado de 51,0%), comparado con US\$665,1 millones (margen EBITDA ajustado de 32,0%) para los seis meses terminados el 30 de junio de 2025.

Notas:

(1) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.

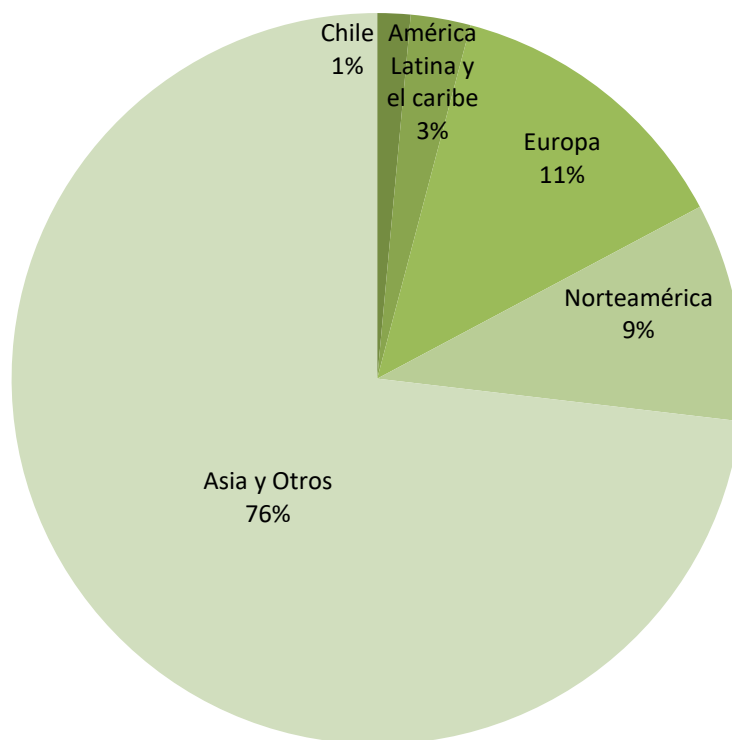
(2) EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) – Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos. Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

Reconciliación de EBITDA

	Segundo Trimestre		Acumulado al 30 de junio	
	2026	2025	2026	2025
<i>(en millones de US\$)</i>				
Resultado del ejercicio	719,2	89,4	1.122,1	227,7
(+) Gastos de depreciación y amortización	110,2	102,4	217,5	200,8
(+) Costos financieros	56,2	45,3	109,9	99,2
(+) Impuestos a las ganancias	454,4	57,6	738,3	131,0
EBITDA	1.340,1	294,6	2.187,8	658,7
(-) Otros ingresos	9,2	3,0	12,3	4,4
(-) Otras ganancias (pérdidas)	(0,1)	(0,9)	(0,1)	(1,1)
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	(2,7)	(3,7)	(1,3)	0,6
(+) Otros gastos	(14,1)	(36,4)	(25,1)	(53,1)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	0,2	0,2	(0,8)	0,1
(-) Ingresos financieros	34,2	21,0	61,1	40,7
(-) Diferencias de cambio	(4,4)	3,7	(13,1)	2,0
EBITDA Ajustado	1.317,8	307,7	2.154,8	665,1

***Las cifras de 2025 relacionadas con el costo de ventas, otros ingresos (gastos) y la participación en las utilidades de asociadas y negocios conjuntos (JV) fueron actualizadas debido a la aplicación de distintos métodos contables para este período.**

Ingreso según distribución geográfica



2. Índices Financieros

Liquidez		30/06/2026	31/12/2025	
Liquidez corriente	Veces	2,61	3,27	<i>Activos corrientes</i> <i>Pasivos corrientes</i>
Razón ácida	Veces	1,96	2,25	<i>(Activos Corrientes - Existencias)</i> <i>Pasivos Corrientes</i>

Endeudamiento		30/06/2026	31/12/2025	
Razón endeudamiento	%	91,9%	80,1%	<i>Total pasivos</i> <i>Patrimonio Total</i>
Proporción de la deuda a corto plazo	%	36,9%	27,4%	<i>Pasivos corrientes</i> <i>Deuda Total</i>
Proporción de la deuda a largo Plazo	%	63,1%	72,6%	<i>Pasivos Corrientes</i> <i>Deuda total</i>

Actividad		30/06/2026	31/12/2025	
Total activos	MMUS\$	16.648	14.505	
Rotación inventarios	Veces	2,05	1,79	<i>Costo de ventas LTM</i> <i>Inventarios</i>
Permanencia de inventario	Días	176	201	<i>360 días</i> <i>Rotación del inventario</i>

Rentabilidad		30/06/2026	30/06/2025	
Resultado por acción	Veces	5,39	2,13	<i>Resultado neto LTM</i> <i>Acciones suscritas</i>
Resultado del patrimonio	%	17,7%	11,5%	<i>Resultado neto LTM</i> <i>Patrimonio</i>
Rentabilidad del activo	%	22,7%	12,6%	<i>(Ganancia Bruta - Gastos Admin.) LTM</i> <i>Activos (1)</i>

(1) Activos = Total Activos - (Efectivos y equivalentes + Activos financieros + Inversiones en empresas relacionadas)

2.1 Análisis de Índices Financieros

Liquidez:

- **Liquidez corriente:** Se puede explicar la disminución del ratio debido a que hubo un aumento en los Activos Corrientes (AC) (1,878,2 MM un 32,5%) y en los Pasivos Corrientes (PC) (1,170,9 MM un 66,2%). La mayor variación porcentual de los activos se vio en el aumento en 1,626,5 MM (92,9%) en efectivo y equivalente al efectivo. Por parte de los pasivos, el mayor cambio se vio en otros pasivos corrientes, que aumentaron en 1,206,8 MM (94,6%).
- **Razón Ácida:** La disminución del ratio está motivado por las variaciones del AC y PC como se detalló anteriormente.

Endeudamiento:

- **Razón de endeudamiento:** Se puede apreciar que este ratio aumentó, ya que el PC aumentó, como fue mencionado previamente, y los pasivos no corrientes (PNC) aumentaron en 349,7 MM (7,5%), lo que hace que el pasivo total haya aumentado en 1,520,6 MM (23,6%). Por otra parte, el patrimonio aumentó en 622,5 MM (7,7%), lo que hace que el ratio aumentara.
- **Proporción deuda:** Dados los movimientos de las cuentas de pasivos antes mencionados, al aumentar el PC y el PNC, pero este último en mayor proporción que el patrimonio, la deuda a corto plazo aumenta y la de largo plazo, disminuye.

Actividad:

- **Rotación y Permanencia de Inventario:** Se puede apreciar un aumento en la rotación de inventario, principalmente debido a que el inventario aumentó en 94,43 MM, cercano al 5,24%, mientras que el costo de ventas LTM aumentó en 665,83 MM, una proporción cercana a 20,7%. Al aumentar en una mayor proporción el dividendo que el divisor, se puede concluir que el ratio aumentara. Debido a esto, también se puede apreciar una disminución en la permanencia de inventario de 25 días, ya que ambos ratios son inversamente proporcionales.

Rentabilidad:

- **Resultado por acción:** El aumento en este ratio está motivado por el aumento en las ganancias en 1.051,08 MM (217,19%), si se compara con ganancia obtenida durante el período 2025. Para mayor detalle, ver EERR.
- **ROE:** El aumento de este ratio se debió a que aumentó el Resultado Neto LTM en 1.535,03 MM (17,69%), siendo este en menor proporción que el Patrimonio, que por su parte, aumentó en 3.282,73 MM (60,86%) en comparación al segundo trimestre del período 2025.
- **ROA:** El aumento de este ratio se ve explicado por un aumento en la ganancia bruta en el período como se ha detallado previamente.

3. Análisis del Estado de Flujo de Efectivo

La constitución de los principales componentes del flujo de efectivo y equivalentes al efectivo al 30 de junio de 2026 y 2025, es la siguiente:

Estado de flujo de Efectivo y Equivalentes al Efectivo	30/06/2026	30/06/2025
	MUS\$	MUS\$
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de operación	1.777.967	324.286
Flujos de efectivo netos (utilizados en) actividades de inversión	(332.161)	(2.995)
Flujos de efectivo netos (utilizados en) procedentes de actividades de financiación	168.902	(125.578)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	11.760	(7.978)
Efectivo y equivalente al efectivo al principio del período	1.750.321	1.377.851
Efectivo y equivalente al efectivo al final del período	3.376.789	1.565.586

4. Análisis de riesgo de mercado

Tasa de interés: Al 30 de junio de 2026, los pasivos financieros de la Compañía, corrientes y no corrientes, que devengan intereses ascienden a US\$ 5.175,1 millones y que incluyen los siguientes tipos de financiamiento principalmente:

- i. Obligaciones no garantizadas que devengan intereses, corrientes y no corrientes (considerando sólo capital): un bono en dólares por U\$ 450 millones con una tasa de interés fija de 4,25%; un bono en dólares por U\$ 400 millones con una tasa de interés fija de 4,25%; un bono en dólares por U\$ 700 millones con una tasa de interés fija de 3,50%; un bono en dólares por U\$ 750 millones con una tasa de interés fija de 6,50%; un bono en dólares por U\$ 850 millones con una tasa de interés fija de 5,50%; un bono en dólares por U\$ 600 millones con una tasa de interés fija de 5,625%; un bono en UF por el equivalente a US\$ 64,4 millones a tasa fija en dólares; un bono en UF por el equivalente a US\$ 435,8 millones a tasa fija en dólares, mediante dos Cross Currency Swap, de 6,156%; un bono en UF por el equivalente a US\$ 58,7 millones a tasa fija en dólares, mediante un Cross Currency Swap, de 4,58%; un bono en UF por el equivalente a US\$ 134,2 millones a tasa fija en dólares, mediante un Cross Currency Swap, de 5,11%; y un bono en UF por el equivalente a US\$ 123,4 millones a tasa fija en dólares, mediante un Cross Currency Swap, de 5,45%.
- ii. Un crédito en dólares por US\$ 92,85 millones a tasa variable de Term SOFR+1,111%
- iii. Un crédito en dólares por US\$ 185,71 millones a tasa variable de Term SOFR+1,375%
- iv. Un crédito en dólares por US\$ 70 millones con una tasa de interés fija de 3,74%
- v. Un crédito en dólares por US\$ 50 millones con una tasa de interés fija de 4,39%
- vi. Un crédito en dólares por US\$ 14 millones con una tasa de interés fija de 4,58%
- vii. Un crédito en dólares por US\$ 26 millones con una tasa de interés fija de 4,68%
- viii. Un crédito en dólares por US\$ 20 millones con una tasa de interés fija de 4,38%
- ix. Un crédito en dólares por US\$ 50 millones con una tasa de interés fija de 4,33%

- x. Un crédito en dólares por US\$ 100 millones con una tasa de interés fija de 4,38%

Al 30 de junio de 2026, la Compañía registra US\$ 425,7 millones como otros pasivos financieros corrientes y US\$ 4.790,7 millones como otros pasivos financieros no corrientes.

Tipo de cambio: El principal entorno económico de SQM es en dólares estadounidenses. Sin embargo, dada la internacionalización de la Sociedad, ésta tiene operaciones en diferentes países que generan una exposición a las variaciones del tipo de cambio de las diversas monedas con respecto al dólar. Por lo anterior, SQM mantiene contratos de cobertura para mitigar la exposición generada por sus principales descalces (activos netos de pasivos) en monedas distintas al dólar contra la variación del tipo de cambio, actualizándose dichos contratos semanalmente dependiendo de la cantidad de activos y pasivos necesarios a cubrir en monedas distintas al dólar.

Para asegurar la diferencia entre sus activos y sus pasivos, la Sociedad mantenía al 30 de junio 2026 los siguientes contratos de derivados (como el valor absoluto de la suma de sus nocionales): US\$ 128,18 millones en contratos derivados peso chileno/dólar, US\$ 71,02 millones en contratos derivados euro/dólar, US\$ 24,47 millones en contratos derivados rand sudafricano/dólar, US\$ 67,98 millones en contratos derivados renminbi chino/dólar, US\$ 77,24 millones en contratos derivados dólar australiano/dólar y US\$ 15,54 millones en otras monedas.

Precio de commodities: Los principales commodities que consume la Empresa son el petróleo y en todas sus formas. Actualmente, la Compañía no tiene contratos de cobertura que cubran las variaciones internacionales de los precios, pero sí contratos de largo plazo para el suministro de energía.

Tal como se expresó en la Memoria Anual de la Compañía, los mercados en los que las que la Sociedad se desenvuelve son poco predecibles, están expuestos a variaciones significativas de oferta y demanda y sus precios son altamente volátiles. Adicionalmente, la oferta de ciertos fertilizantes o productos químicos, incluyendo ciertos productos que la Sociedad Comercializa, varía principalmente dependiendo de la producción de los productores más importantes y sus respectivas estrategias de negocios. Por lo anterior, la Sociedad no puede predecir con certeza los movimientos de la demanda, las respuestas de sus competidores, como así tampoco las fluctuaciones en los precios finales de sus productos. Lo anterior, puede generar impactos significativos en los volúmenes de venta de sus productos, en la situación financiera de la Compañía y en el precio de las acciones de esta.

En el informe de los Estados Financieros Consolidados Intermedios al 30 de junio de 2026, se encuentra un análisis detallado de los riesgos asociados a los negocios de la compañía.