

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Correspondientes al período terminado al 31 de diciembre de 2024
En millones de dólares estadounidenses

SOCIEDAD QUÍMICA Y MINERA DE CHILE S.A.

1 Análisis de los Estados Consolidados de Situación Financiera

Estados Consolidados de Situación Financiera		
(en millones de US\$)	31 de diciembre de 2024	Al 31 de diciembre 2023
Activos corrientes totales	5.578,4	5.866,1
Efectivo y equivalente al efectivo	1.377,9	1.041,4
Otros activos financieros corrientes	1.079,6	1.325,8
Cuentas por Cobrar (1)	634,8	950,4
Inventarios Corrientes	1.702,2	1.774,6
Otros activos corrientes	784,0	773,9
Activos no corrientes totales	5.917,1	5.839,4
Otros activos financieros no corrientes	60,7	248,3
Inversiones Empresas Relacionadas	585,8	86,4
Propiedades, plantas y equipos	4.433,6	3.609,9
Activos por derechos de uso	84,1	73,2
Otros activos no corrientes	752,9	1.821,6
Total, Activos	11.495,6	11.705,6
Pasivos corrientes total	2.218,8	2.351,1
Otros pasivos financieros corrientes	1.163,5	1.256,5
Pasivos por arrendamiento corrientes	23,0	18,2
Otros pasivos corrientes	1.032,3	1.076,4
Total, pasivos no corrientes	4.078,7	3.787,5
Otros pasivos financieros no corrientes	3.600,6	3.213,4
Pasivos por arrendamiento no corrientes	60,8	57,0
Otros pasivos no corrientes	417,3	517,1
Total, Patrimonio	5.198,1	5.566,9
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	5.160,8	5.530,7
Participaciones no controladoras	37,2	36,2
Total, Pasivos y Patrimonio	11.495,6	11.705,6
Liquidez (2)	2,5	2,5

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

1.1 Análisis del Estados Consolidados de Situación Financiera

Al 31 de diciembre 2024 los activos totales de la sociedad ascienden a MMUS\$ 11.495,6, lo que representa una disminución de aproximadamente un 1,8% en comparación con los MMUS\$ 11.705,6 obtenidos al 31 de diciembre 2023. Esta diferencia, entre ambos periodos, se produce principalmente por la variación en los siguientes rubros: El Activo corriente disminuyó aproximadamente en un 4,9%, desde los MMUS\$ 5.866,1 registrados al cierre del año anterior hasta los MMUS\$ 5.578,4 del período actual.

- Efectivo y equivalente al efectivo aumentó en MMUS\$ 336,5 (32,3%) cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$ 1.377,9. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 10.
- Otros activos financieros corrientes, disminuyó en MMUS\$ 246,2 (18,6%) cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$ 1.079,6. Esta disminución se debe principalmente por el menor flujo de depósitos a plazo. El detalle la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N°13.
- Las cuentas por cobrar disminuyeron en MMUS\$ 315,6 (33,2%) cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$ 634,8. El detalle la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N°12 y 13.
- Inventario corriente disminuyó en MMUS\$ 72,4 (4,1%) cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$1.702,2. El detalle la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N°11.

El Activo no corriente aumentó aproximadamente en un 1,3%, desde los MMUS\$ 5.839,4 registrados al cierre del año anterior hasta los MMUS\$ 5.917,1 del trimestre actual.

- Otros activos financieros no corrientes disminuyeron en MMUS\$ 187,6 (75,6%), cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$ 60,7. Esta disminución se debe principalmente por una reclasificación en los activos financieros no corrientes. El detalle la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N°13.
- Propiedades, plantas y equipos aumentaron en MMUS\$ 823,7 (22,8%), cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$ 4.433,6. El detalle la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N°16.

Al 31 de diciembre de 2024 los pasivos totales de la sociedad ascienden a MMUS\$ 6.297,5, lo que representa un aumento de aproximadamente un 2,6% en comparación a los MMUS\$ 6.138,7 obtenidos el 31 de diciembre de 2023. Esta diferencia, entre periodos, se produce principalmente por la variación en los siguientes rubros:

El Pasivo corriente disminuyó aproximadamente en un 5,6%, desde los MMUS\$ 2.351,1 registrados a fines de diciembre del año anterior hasta los MMUS\$ 2.218,8 del trimestre actual.

- Otros pasivos financieros corrientes, disminuyó en MMUS\$ 93,0 (7,4%) cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$ 1.163,5. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 13.
- Pasivos por arrendamiento corriente aumentó en MMUS\$ 4,8 (26,4%) cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$ 23,0. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 14.
- Otros pasivos corrientes, disminuyó en MMUS\$ 44,1 (4,1%) cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$ 1.032,3. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 12, 13, 18, 19 y 26.

El Pasivo no corriente aumentó aproximadamente en un 7,7%, desde los MMUS\$ 3.787,5 registrados a cierre del año anterior hasta los MMUS\$ 4.078,7 del trimestre actual.

- Otros pasivos financieros no corrientes, aumentó en MMUS\$ 387,2 (12,0%) cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$ 3.600,6. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 13.
- Pasivos por arrendamiento no corriente aumentó en MMUS\$ 3,8 (6,7%) cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$ 60,8. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 14.
- Otros pasivos no corrientes disminuyó en MMUS\$ 99,9 (19,3%) cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$417,3. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 13, 18, 19 y 26.

Los Estados Financieros Consolidados de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y Filiales han sido preparados de acuerdo con lo establecido en las Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante NIIF) y representan la aplicación integral, explícita y sin reservas de las referidas normas internacionales emitidas por el International Accounting Standard Board (IASB). De existir discrepancias entre las NIIF y las instrucciones de la CMF, priman estas últimas.

Estos Estados Financieros Consolidados reflejan la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera de la Compañía, y de los resultados de sus operaciones, de los cambios en el estado de ingresos y gastos reconocidos y de los flujos de efectivo, que se han producido en el ejercicio terminado a estas fechas.

La valorización de los activos y pasivos principales se ha efectuado de acuerdo con lo siguiente:

Existencias: La Compañía valoriza los inventarios por el menor valor entre el costo y el valor neto de realización. El precio de costo de los productos terminados y los productos en proceso incluye los costos de materiales directos y, en su caso, los costos de mano de obra, los costos indirectos incurridos para transformar las materias primas en productos terminados y los gastos generales incurridos al trasladar los inventarios a su ubicación y condiciones actuales. El método utilizado para determinar el costo de las existencias es el costo promedio ponderado.

Los descuentos comerciales, rebajas obtenidas y otras partidas similares son deducidos en la determinación del precio de adquisición.

El valor neto de realización representa la estimación del precio de venta menos todos los costos estimados de terminación y los costos que serán incurridos en los procesos de comercialización, venta y distribución.

La Sociedad realiza una evaluación del valor neto de realización de los inventarios al final de cada ejercicio, registrando una estimación con cargo a resultados cuando éstas se encuentran sobrevaloradas. Cuando las circunstancias que previamente causaron la rebaja hayan dejado de existir, o cuando exista clara evidencia de aumento en el valor neto de realización debido a un cambio en las circunstancias económicas o precios de las materias primas principales, se procede a modificar la estimación previamente efectuada.

La valorización de los productos obsoletos, defectuosos o de lento movimiento se ha reducido a su valor estimado de realización.

Las provisiones sobre las existencias de la Compañía se han constituido en base a un estudio técnico que cubre las distintas variables que afectan a los productos en existencia (densidad, humedad, entre otras).

Las materias primas, insumos y materiales se registran al valor de costo de adquisición o de mercado, el menor. El costo de adquisición se calcula de acuerdo con el método del precio promedio anual.

Propiedades, plantas y equipos: El inmovilizado material se ha valorizado a su costo de adquisición, neto de su correspondiente depreciación acumulada y de las pérdidas por deterioro que haya experimentado.

1.1 Estados Consolidados de Resultados

Estados Consolidados de Resultados				
(en millones de US\$)	Cuarto trimestre		Acumulado al 31 de diciembre	
	2024	2023	2024	2023
Ingresos	1.073,8	1.311,6	4.528,8	7.467,5
Litio y Derivados	532,0	791,4	2.241,3	5.180,1
Nutrición Vegetal de Especialidad ⁽¹⁾	224,6	223,7	941,9	913,9
Yodo y Derivados	225,6	218,1	968,3	892,2
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	65,9	50,8	270,8	279,1
Químicos Industriales	17,2	18,8	78,2	175,2
Otros Ingresos	8,6	8,7	28,3	27,0
Costo de Ventas	(692,0)	(835,0)	(2.859,3)	(4.111,6)
Depreciación y amortización	(88,0)	(75,9)	(342,4)	(280,8)
Ganancia Bruta	293,8	400,7	1.327,1	3.075,1
Gastos de administración	(53,8)	(49,0)	(186,0)	(175,8)
Costos Financieros	(42,2)	(48,8)	(197,5)	(138,4)
Ingresos Financieros	31,1	37,0	103,6	122,7
Diferencia de cambio	(7,6)	(6,1)	(8,6)	(22,3)
Otros	(27,9)	(60,1)	(64,2)	(54,3)
Ganancia antes de impuesto	193,5	273,8	974,4	2.807,1
Gasto por impuestos a las ganancias	(70,9)	(68,0)	(1.372,0)	(787,3)
Ganancia neta	122,6	205,9	(397,6)	2.019,7
Ganancia atribuible a participaciones no controladoras	(2,4)	(2,7)	(6,7)	(7,1)
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora	120,1	203,2	(404,4)	2.012,7
Utilidad por acción (US\$)	0,42	0,71	(1,42)	7,05

⁽¹⁾ Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

1.2.1 Análisis por áreas de negocio y variaciones de mercado

Litio y Derivados

Los ingresos de litio y derivados totalizaron US\$2.241,3 millones durante los primeros doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024, una disminución de 56,7% comparado con los US\$5.180,1 millones registrados para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023.

Los ingresos de litio y derivados del cuarto trimestre de 2024 totalizaron US\$532,0 millones, una disminución del 32,8% en comparación a los US\$791,4 millones registrados en el cuarto trimestre de 2023.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Litio y Derivados:

		12M2024	12M2023	2024/2023	
Litio y Derivados	MTon	204,9	170,0	34,9	21%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	2.241,3	5.180,1	(2.938,9)	(57)%

		4T2024	4T2023	2024/2023	
Litio y Derivados	MTon	58,0	51,3	6,8	13%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	532,0	791,4	(259,5)	(33)%

Las ventas de litio en 2024 alcanzaron casi 205 mil toneladas métricas de LCE, un aumento del 21% en comparación con 2023. Este volumen incluye cerca de 4 mil toneladas métricas de LCE provenientes de Mt. Holland. Sin embargo, el aumento en volumen no fue suficiente para compensar la continua caída de precios, una tendencia que hemos observado desde principios de 2023. Como resultado, nuestro precio promedio realizado disminuyó en más del 64%, de US\$30.467 por tonelada en 2023 a US\$10.936 por tonelada en 2024.

En el cuarto trimestre, alcanzamos ventas trimestrales récord, alcanzando aproximadamente 58 mil toneladas métricas de LCE, lo que incluye nuestras primeras ventas de concentrado de espodumeno.

Para 2025, esperamos un aumento de aproximadamente el 15% en nuestros volúmenes de ventas en comparación con 2024, incluyendo ventas de alrededor de 10 mil toneladas métricas de LCE provenientes de la operación Mt. Holland. También anticipamos que el precio promedio realizado en 2025 será más bajo que en 2024, con los precios del primer trimestre de 2025 ligeramente por debajo de los registrados en el cuarto trimestre de 2024.

El margen bruto⁽³⁾ para el segmento Litio y Derivados representó el 43,3% del margen consolidado de SQM para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2024.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024, totalizaron US\$941,9 millones, un leve aumento en comparación con los US\$913,9 millones reportados para los doce meses terminados 31 de diciembre de 2023.

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para el cuarto trimestre de 2024, totalizaron US\$224,6 millones, representando un aumento del 0,4% comparado con los US\$223,7 millones reportados en el cuarto trimestre de 2023. **Volúmenes de ventas e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad:**

		12M2024	12M2023	2024/2023	
Volúmenes Totales NVE	MTon	982,9	840,2	142,6	17 %
Nitrato de Sodio	MTon	12,5	16,7	(4,3)	(26)%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	534,0	443,5	90,4	20 %
Mezclas de Especialidad	MTon	276,7	243,4	33,3	14 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	159,7	136,5	23,2	17%
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	941,9	913,9	28,0	3 %

		4T2024	4T2023	2024/2023	
Volúmenes Totales NVE	MTon	237,5	226,0	11,6	5 %
Nitrato de Sodio	MTon	1,1	1,2	(0,1)	(9) %
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	121,6	127,0	(5,5)	(4) %
Mezclas de Especialidad	MTon	71,8	62,3	9,5	15 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	43,1	35,4	7,6	22%
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	224,6	223,7	0,9	0,4 %

*Incluye la comercialización de otros fertilizantes de especialidad.

En 2024, los volúmenes de ventas de NVE crecieron aproximadamente un 17% en comparación con el año anterior, alcanzando casi 983 mil toneladas. Sin embargo, nuestro precio promedio realizado para el año disminuyó alrededor del 12% en comparación con 2023, de US\$1.088 por tonelada métrica a US\$958 por tonelada métrica, lo que resultó en un crecimiento moderado de los ingresos para esta línea de negocio, de aproximadamente un 3% interanual.

Estimamos que el mercado de nitrato de potasio, excluyendo la producción y consumo internos en China, creció un 17%, regresando a los niveles de 2021. Para 2025, anticipamos un crecimiento del mercado de alrededor del 4-5%, con precios manteniéndose similares a los observados durante la segunda mitad de 2024. Además, esperamos un aumento en nuestros volúmenes de ventas, en línea con o ligeramente por encima del crecimiento del mercado.

El margen bruto⁽³⁾ para el segmento NVE representó el 13,3% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2024.

Yodo y Derivados

Los ingresos por ventas de yodo y derivados durante los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2024 totalizaron US\$968,3 millones, un incremento de 8,5% comparado con los US\$892,2 millones reportados durante los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023.

Los ingresos por ventas de yodo y derivados para el cuarto trimestre de 2024 totalizaron US\$225,6 millones, un incremento de 3,4% en comparación con US\$218,1 millones registrados para el cuarto trimestre de 2023.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Yodo y Derivados:

		12M2024	12M2023	2024/2023	
Yodo y Derivados	MTon	14,5	13,1	1,4	11%
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	968,3	892,2	76,2	9 %

		4T2024	4T2023	2024/2023	
Yodo y Derivados	MTon	3,2	3,3	-0,1	29%
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	225,6	218,1	7,4	3 %

En 2024, nuestros volúmenes de ventas crecieron un 11%, alcanzando volúmenes récord de más de 14,5 mil toneladas métricas de yodo, incluidos sus derivados. Estimamos que el mercado creció un 8% en 2024 en comparación con 2023. Este crecimiento fue impulsado por un aumento en la demanda de casi todas las aplicaciones del yodo, particularmente en los medios de contraste para rayos X.

A lo largo de 2024, observamos incrementos de precios de trimestre a trimestre, y esperamos que el precio promedio de ventas en el primer trimestre de 2025 sea superior al registrado en el cuarto trimestre de 2024, cuando nuestro precio alcanzó los US\$69,7 por kilogramo. Anticipamos que estas condiciones del mercado persistan a lo largo de 2025, con precios relativamente estables debido a la oferta limitada en el mercado.

En general, esperamos que la demanda del mercado se estabilice, con un crecimiento del mercado de aproximadamente un 2% en 2025 en comparación con 2024. Creemos que los volúmenes de ventas se mantengan en línea con los niveles de 2024.

El margen bruto⁽³⁾ para el segmento de yodo y derivados representó el 39,4% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024.

Potasio

Los ingresos de potasio para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024 totalizaron US\$270,8 millones, una cifra menor que los ingresos reportados durante los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023 en que se reportaron US\$279,1 millones, representando una disminución del 3%.

Los ingresos de potasio para el cuarto trimestre de 2024 sumaron US\$65,9 millones, cifra inferior a los ingresos reportados durante el cuarto trimestre de 2023, que totalizaron US\$50,8 millones, representando una disminución de 9,2%. **Volúmenes de ventas e Ingresos de Potasios:**

		12M2024	12M2023	2024/2023	
Potasio	MTon	695,0	543,1	152,0	28 %
Ingresos de Potasio	MMUS\$	270,8	279,1	(8,3)	(3) %

		4T2024	4T2023	2024/2023	
Potasio	MTon	166,4	112,5	53,9	48%
Ingresos de Potasio	MMUS\$	65,9	50,8	15,1	30%

Los volúmenes de ventas de potasio crecieron más del 28% en 2024 en comparación con 2023, impulsados por una fuerte demanda en mercados clave como Brasil, Europa e India. Estimamos que la demanda del mercado alcanzó aproximadamente 72 millones de toneladas métricas, respaldada por precios más bajos y un aumento en la oferta de Bielorrusia y Rusia.

Nuestras ventas de potasio superaron las expectativas debido a las ventas de sulfato de potasio de terceros, que fueron más altas de lo anticipado.

Para 2025, anticipamos una reducción significativa de aproximadamente el 50% en nuestros volúmenes de ventas de potasio debido a una menor producción en el Salar de Atacama. Esto está alineado con nuestro plan de reducir la extracción de salmuera, priorizando las salmueras con alto contenido de litio. Además, al priorizar la producción de cloruro de potasio como materia prima para aumentar la producción de nitrato de potasio en nuestra línea de negocio de NVE, habrá menos potasio disponible para ventas a terceros, lo que pasará a ser una prioridad menor.

El margen bruto⁽³⁾ para el segmento Potasio representó el 2,6% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024.

Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024 alcanzaron US\$78,2 millones, un 55,4% menos que los US\$175,2 millones registrados durante los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023.

Los ingresos de químicos industriales para el cuarto trimestre de 2024 alcanzaron US\$17,2 millones, disminuyendo en un 8,6% comparado con los US\$18,8 millones registrados en el cuarto trimestre de 2023.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Químicos Industriales:

		12M2024	12M2023	2024/2023	
Nitratos Industriales	MTon	52,6	180,4	(127,9)	(71)%
Ingresos de Químicos Industriales	MMUS\$	78,2	175,2	(97,1)	(55)%

		4T2024	4T2023	2024/2023	
Nitratos Industriales	MTon	11,5	12,4	(0,9)	(7) %
Ingresos de Químicos Industriales	MMUS\$	17,2	18,8	(1,6)	(9) %

Los ingresos por productos químicos industriales durante el cuarto trimestre de 2024 fueron más bajos en comparación con los ingresos reportados para el mismo período del año anterior, debido a volúmenes de ventas significativamente más bajos que no fueron suficientes para compensar los precios más altos.

Para 2025, esperamos que los volúmenes de ventas se mantengan relativamente estables en comparación con 2024, con precios de mercado relativamente estables en los niveles actuales.

El margen bruto⁽³⁾ para el segmento Químicos Industriales representó el 2,3% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2024.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes commodity y otros ingresos alcanzaron US\$28,3 millones para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2024, un aumento en comparación con los US\$27,0 millones para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2023.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas fue de US\$3.201,7 millones para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2024, una disminución de 27,1% en comparación con US\$4.392,4 millones para el mismo periodo de 2023.

Gastos Administrativos

Los gastos de administración totalizaron US\$186,0 millones (4,1% de los ingresos) para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2024, comparado con US\$175,8 millones (2,4% de los ingresos) para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2023.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024 totalizaron US\$93,9 millones, comparado con gastos financieros netos de US\$15,7 millones para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023.

Gastos por Impuesto a las Ganancias

Para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024, el gasto por impuesto a las ganancias, incluyendo el efecto neto de los pagos relacionados al impuesto específico a la actividad minera en Chile aplicados a la explotación de litio por un monto total de US\$1.106,2 millones (ver Nota 1 abajo), alcanzaron US\$1.372,0 millones, comparado al gasto por impuesto a las ganancias de US\$787,3 millones durante los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023.

El gasto por impuesto a las ganancias, excluyendo el efecto neto de los ajustes contables por los pagos del impuesto específico a la actividad minera por la explotación de litio, alcanzaron US\$265,9 millones para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024.

EBITDA Ajustado⁽⁴⁾

El EBITDA ajustado para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024, fue de US\$1.484,0 millones (margen EBITDA ajustado de 32,8%), comparado con US\$3.180,1 millones (margen EBITDA ajustado de 42,6%) para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023.

El EBITDA ajustado para el cuarto trimestre de 2024 fue de US\$328,6 millones (margen EBITDA ajustado del 30,6%), en comparación con US\$427,6 millones (margen EBITDA ajustado del 32,6%) para el cuarto trimestre de 2023.

Notas:

(1) El Servicio de Impuestos Internos de Chile ("SII") ha pretendido ampliar la aplicación del impuesto específico a las actividades mineras en Chile a la extracción de litio, sustancia que no es concesionable por ley, y ha cobrado impuestos al 31 de diciembre de 2023 por un monto de US\$986,3 millones a nuestra subsidiaria SQM Salar SpA. (SQM Salar) por los ejercicios tributarios 2012 a 2023 (ejercicios comerciales 2011 a 2022) sobre esa base.

La Compañía ha reconocido un gasto por impuesto por US\$1.106,2 millones por el período de 2024 (US\$926,7 millones correspondientes a los ejercicios comerciales 2011 a 2022, US\$162,7 millones asociados al año comercial 2023 y US\$16,7 millones asociados al año comercial 2024), que corresponde al impacto que podría tener sobre las Reclamaciones la interpretación de la sentencia de la Corte de Apelaciones de Santiago. Al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023, la Compañía presenta cuentas por cobrar por impuestos no corrientes por US\$59,5 millones y US\$986,3 millones, respectivamente.

SQM mantiene su firme posición respecto de la aplicación errónea del impuesto específico a la actividad minera a la explotación de litio, sustancia no concesible por ley en Chile, lo cual había sido reconocido en el pasado por el propio SII, así como por el poder ejecutivo, legislativo y judicial en Chile. SQM Salar continuará defendiendo activamente su posición en los Reclamaciones.

Para más información, consulte la Nota 21.3 de nuestros estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2024.

(2) Utilidad neta (pérdida) se refiere a la utilidad (pérdida) integral atribuible a las participaciones controladoras.

(3) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.

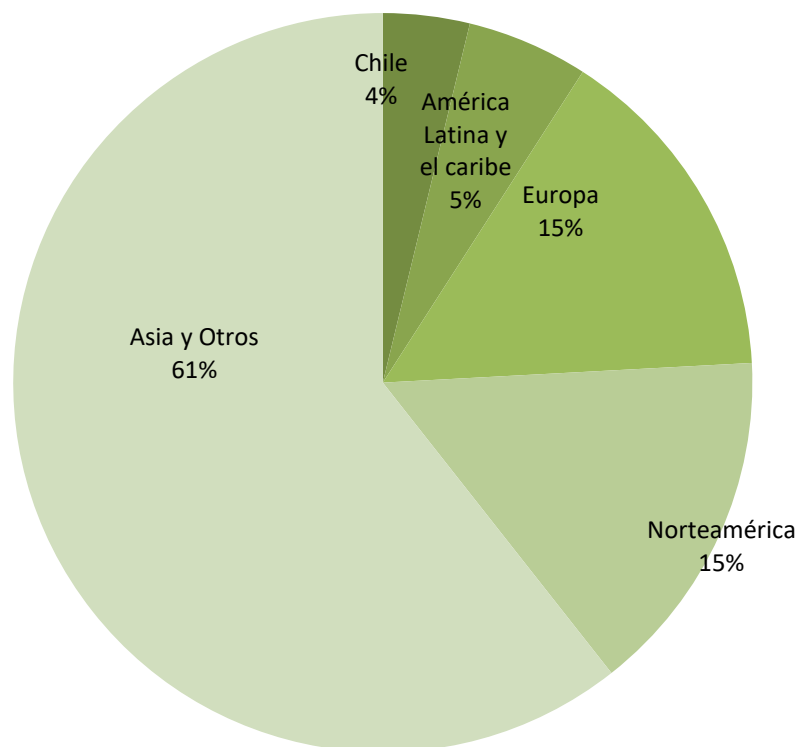
(4) EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) - Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos. Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

(en millones de US\$)

	Cuarto trimestre		Acumulado al 31 de diciembre	
	2024	2023	2024	2023

Resultado del ejercicio	122,6	205,9	(397,6)	2.019,7
(+) Gastos de depreciación y amortización	88,0	75,9	342,4	280,8
(+) Costos financieros	42,2	48,8	197,5	138,4
(+) Impuestos a las ganancias	70,9	68,0	1.372,0	787,3
EBITDA	323,6	398,5	1.514,3	3.226,2
(-) Otros ingresos	5,4	4,1	32,2	40,6
(-) Otras (pérdidas) ganancias	0,0	(2,5)	(2,1)	(2,3)
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	1,7	1,5	11,0	0,6
(+) Otros gastos	(32,4)	(65,6)	(104,7)	(93,4)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas en activos financieros	(2,5)	2,4	(0,6)	0,2
(-) Ingresos financieros	31,1	37,0	103,6	122,7
(-) Diferencias de cambio	(7,6)	(6,1)	(8,6)	(22,3)
EBITDA Ajustado	328,0	427,6	1.483,5	3.180,1

Ingreso según distribución geográfica



2. Índices Financieros

Liquidez		31/12/2024	31/12/2023	
Liquidez corriente	Veces	2,51	2,50	<i>Activos corrientes</i> <i>Pasivos corrientes</i>
Razón ácida	Veces	1,75	1,74	<i>(Activos Corrientes - Existencias)</i> <i>Pasivos Corrientes</i>

Endeudamiento		31/12/2024	31/12/2023	
Razón endeudamiento	%	121,2%	110,3%	<i>Total pasivos</i> <i>Patrimonio Total</i>
Proporción de la deuda a corto plazo	%	35,2%	38,3%	<i>Pasivos corrientes</i> <i>Deuda Total</i>
Proporción de la deuda a largo Plazo	%	64,8%	61,7%	<i>Pasivos Corrientes</i> <i>Deuda total</i>

Actividad		31/12/2024	31/12/2023	
Total activos	MMUS\$	11.496	11.706	
Rotación inventarios	Veces	1,88	2,48	<i>Costo de ventas LTM</i> <i>Inventarios</i>
Permanencia de inventario	Días	191	145	<i>360 días</i> <i>Rotación del inventario</i>

Rentabilidad		31/12/2024	31/12/2023	
Resultado por acción	Veces	(1,39)	7,07	<i>Resultado neto LTM</i> <i>Acciones suscritas</i>
Resultado del patrimonio	%	(7,6)%	36,3%	<i>Resultado neto LTM</i> <i>Patrimonio</i>
Rentabilidad del activo	%	13,6%	32,2 %	<i>(Ganancia Bruta - Gastos Admin.) LTM</i> <i>Activos (1)</i>

(1) Activos = Total Activos - (Efectivos y equivalentes + Activos financieros + Inversiones en empresas relacionadas)

2.1 Análisis de Índices Financieros

Liquidez:

- **Liquidez corriente:** Se puede explicar el aumento del ratio debido a que hubo una disminución en los Activos Corrientes (AC) (287,7 MM un 4,9%), y una disminución en mayor proporción en los Pasivos Corrientes (PC) (132,3 MM un 5,6%). La mayor variación porcentual de los activos se vio en la disminución en 315,6 MM (33,2%) en las cuentas por cobrar. Por parte de los pasivos, el mayor cambio se vio en pasivos por arrendamiento, que aumentaron en 4,8 MM (26,4%).
- **Razón Ácida:** La disminución del ratio está motivado por las variaciones del AC y PC como se detalló anteriormente.

Endeudamiento:

- **Razón de endeudamiento:** Se puede apreciar que este ratio aumentó, ya que el PC disminuyó, como fue mencionado previamente, y los pasivos no corrientes (PNC) aumentaron en 291,1 MM (7,7%), lo que hace que el pasivo total haya aumentado en 158,8 MM (2,6%). Por otra parte, el patrimonio disminuyó en 368,8 MM (6,6%), lo que hace que el ratio aumentara.
- **Proporción deuda:** Dados los movimientos de las cuentas de pasivos antes mencionados, al disminuir el PC y aumentar el PNC, se puede concluir que la relación es directa entre la disminución de la proporción de deuda de corto plazo, y aumentado la de largo plazo.

Actividad:

- **Rotación y Permanencia de Inventario:** Se puede apreciar disminución en la rotación de inventario, principalmente debido a que el inventario disminuyó en 72,4 MM, cercano al 4,1 %, mientras que el costo de ventas LTM disminuyó en 1.190,8 MM, una proporción cercana a 27,11%. Al disminuir en una mayor proporción el dividendo que el divisor, se puede concluir que el ratio disminuyera. Debido a esto, también se puede apreciar un aumento en la permanencia de inventario de 46 días, ya que ambos ratios son inversamente proporcionales.

Rentabilidad:

- **Resultado por acción:** La disminución en este ratio está motivado por la disminución en las ganancias en 2.417,38 MM (119,69%), si se compara con ganancia obtenida durante el período 2023. Para mayor detalle, ver EERR.
- **ROE:** La disminución de este ratio se debió a que disminuyó el Resultado Neto LTM en el monto y proporción mencionados anteriormente, mientras que el Patrimonio por su parte, disminuyó en menor proporción en 397,6 MM (7,65%) en comparación al cuarto trimestre del período 2023.
- **ROA:** La disminución de este ratio se ve explicado por la disminución de las ganancias brutas en el período como se ha detallado previamente.

3. Análisis del Estado de Flujo de Efectivo

La constitución de los principales componentes del flujo de efectivo y equivalentes al efectivo al 31 de diciembre de 2024 y 2023, es la siguiente:

Estado de flujo de Efectivo y Equivalentes al Efectivo	31/12/2024	31/12/2023
	MUS\$	MUS\$
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	1.274.678	(178.293)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(1.213.992)	(1.481.493)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	282.383	47.915
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(6.587)	(1.996)
Efectivo y equivalente al efectivo al principio del período	1.041.369	2.655.236
Efectivo y equivalente al efectivo al final del período	1.377.851	1.041.369

4. Análisis de riesgo de mercado

Tasa de interés: Al 31 de diciembre 2024, los pasivos financieros de la Compañía, corrientes y no corrientes, que devengan intereses ascienden a US\$ 4.767,0 millones y que incluyen los siguientes tipos de financiamiento principalmente:

- i. Obligaciones no garantizadas que devengan intereses, corrientes y no corrientes (considerando sólo capital): un bono en dólares por US\$ 250 millones con una tasa de interés fija de 4,38%; un bono en dólares por US\$ 450 millones con una tasa de interés fija de 4,25%; un bono en dólares por US\$ 400 millones con una tasa de interés fija de 4,25%; un bono en dólares por US\$ 700 millones con una tasa de interés fija de 3,50%; un bono en dólares por US\$ 750 millones con una tasa de interés fija de 6,50%; un bono en dólares por US\$ 850 millones con una tasa de interés fija de 5,50%; un bono en UF por el equivalente a US\$ 84,7 millones a tasa fija en dólares, mediante un Cross Currency Swap, de 5,88%; un bono en UF por el equivalente a US\$ 58,7 millones a tasa fija en dólares, mediante un Cross Currency Swap, de 4,58%; un bono en UF por el equivalente a US\$ 134,2 millones a tasa fija en dólares, mediante un Cross Currency Swap, de 5,11%; y un bono en UF por el equivalente a US\$ 123,4 millones a tasa fija en dólares, mediante un Cross Currency Swap, de 5,45%.
- ii. Un crédito en dólares por US\$ 200 millones a tasa variable de Term SOFR+1,39%.
- iii. Un crédito en dólares por US\$ 100 millones a tasa variable de Term SOFR+1,111%.
- iv. Un crédito en dólares por US\$ 36 millones a tasa variable de Term SOFR+5,745%
- v. Un crédito en dólares por US\$ 15 millones con una tasa de interés fija de 5,95%
- vi. Un crédito en dólares por US\$ 20 millones con una tasa de interés fija de 6,11%
- vii. Un crédito en dólares por US\$ 10 millones con una tasa de interés fija de 6,11%
- viii. Un crédito en dólares por US\$ 50 millones con una tasa de interés fija de 6,06%
- ix. Un crédito en dólares por US\$ 40 millones con una tasa de interés fija de 5,84%

- x. Un crédito en dólares por US \$30 millones con una tasa de interés fija de 5,89%
- xi. Un crédito en dólares por US \$70 millones con una tasa de interés fija de 5,90%
- xii. Un crédito en dólares por US \$20 millones con una tasa de interés fija de 5,86%
- xiii. Un crédito en dólares por US \$25 millones con una tasa de interés fija de 6,10%
- xiv. Un crédito en dólares por US \$50 millones con una tasa de interés fija de 6,10%
- xv. Un crédito en dólares por US \$20 millones con una tasa de interés fija de 5,89%
- xvi. Un crédito en dólares por US \$50 millones con una tasa de interés fija de 5,77%
- xvii. Un crédito en dólares por US \$50 millones con una tasa de interés fija de 5,53%
- xviii. Un crédito en dólares por US \$30 millones con una tasa de interés fija de 5,27%
- xix. Un crédito en dólares por US \$30 millones con una tasa de interés fija de 5,22%
- xx. Un crédito en dólares por US \$40 millones con una tasa de interés fija de 5,34%
- xxi. Un crédito en dólares por US \$80 millones con una tasa de interés fija de 4,95%

Al 31 de diciembre de 2024, la Compañía registra US\$ 1.163,5 millones como otros pasivos financieros corrientes y US\$ 3.600,6 millones como otros pasivos financieros no corrientes.

Tipo de cambio: El principal entorno económico de SQM es en dólares estadounidenses. Sin embargo, dada la internacionalización de la Sociedad, ésta tiene operaciones en diferentes países que generan una exposición a las variaciones del tipo de cambio de las diversas monedas con respecto al dólar. Por lo anterior, SQM mantiene contratos de cobertura para mitigar la exposición generada por sus principales descargas (activos netos de pasivos) en monedas distintas al dólar contra la variación del tipo de cambio, actualizándose dichos contratos semanalmente dependiendo de la cantidad de activos y pasivos necesarios a cubrir en monedas distintas al dólar.

Para asegurar la diferencia entre sus activos y sus pasivos, la Sociedad mantenía al 31 de diciembre 2024 los siguientes contratos de derivados (como el valor absoluto de la suma de sus nocionales): US\$ 5,90 millones en contratos derivados peso chileno/dólar, US\$ 40,35 millones en contratos derivados euro/dólar, US\$ 28,92 millones en contratos derivados rand sudafricano/dólar, US\$ 302,65 millones en contratos derivados renminbi chino/dólar, US\$ 7,79 millones en contratos derivados dólar australiano/dólar y US\$ 8,00 millones en otras monedas.

Precio de commodities: Los principales commodities que consume la Empresa son el petróleo y en todas sus formas. Actualmente, la Compañía no tiene contratos de cobertura que cubran las variaciones internacionales de los precios, pero sí contratos de largo plazo para el suministro de energía.

Tal como se expresó en la Memoria Anual de la Compañía, los mercados en los que las que la Sociedad se desenvuelve son poco predecibles, están expuestos a variaciones significativas de oferta y demanda y sus precios son altamente volátiles. Adicionalmente, la oferta de ciertos fertilizantes o productos químicos, incluyendo ciertos productos que la Sociedad Comercializa, varía principalmente dependiendo de la producción de los productores más importantes y sus respectivas estrategias de negocios. Por lo anterior, la Sociedad no puede predecir con certeza los movimientos de la demanda, las respuestas de sus competidores, como así tampoco las fluctuaciones

en los precios finales de sus productos. Lo anterior, puede generar impactos significativos en los volúmenes de venta de sus productos, en la situación financiera de la Compañía y en el precio de las acciones de esta.

En el informe de los Estados Financieros Consolidados al 31 de diciembre de 2024, se encuentra un análisis detallado de los riesgos asociados a los negocios de la compañía.