

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS INTERMEDIOS

Correspondientes al período terminado al 30 de septiembre de 2025
En millones de dólares estadounidenses

SOCIEDAD QUIMICA Y MINERA DE CHILE S.A.

1 Análisis de los Estados Consolidados Intermedios de Situación Financiera

Estados Consolidados Intermedios de Situación Financiera		
(en millones de US\$)	30 de septiembre de 2025	Al 31 de diciembre 2024
Activos corrientes totales	5.521,9	5.578,4
Efectivo y equivalente al efectivo	1.491,2	1.377,9
Otros activos financieros corrientes	903,3	1.079,6
Cuentas por Cobrar (1)	715,4	634,8
Inventarios Corrientes	1.843,4	1.702,2
Otros activos corrientes	568,6	783,9
Activos no corrientes totales	6.204,4	5.917,1
Otros activos financieros no corrientes	67,0	60,7
Inversiones Empresas Relacionadas	635,0	585,8
Propiedades, plantas y equipos	4.705,0	4.433,6
Activos por derechos de uso	73,2	84,1
Otros activos no corrientes	724,2	752,9
Total, Activos	11.726,2	11.495,6
Pasivos corrientes total	1.956,2	2.218,8
Otros pasivos financieros corrientes	886,9	1.163,5
Pasivos por arrendamiento corrientes	22,5	23,0
Otros pasivos corrientes	1.046,8	1.032,3
Total, pasivos no corrientes	4.238,2	4.078,7
Otros pasivos financieros no corrientes	3.762,6	3.600,6
Pasivos por arrendamiento no corrientes	52,9	60,8
Otros pasivos no corrientes	422,6	417,3
Total, Patrimonio	5.531,9	5.198,1
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	5.491,6	5.160,9
Participaciones no controladoras	40,3	37,2
Total, Pasivos y Patrimonio	11.726,2	11.495,6
Liquidez (2)	2,8	2,5

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

1.1 Análisis del Estados Consolidados Intermedios de Situación Financiera

Al 30 de septiembre los activos totales de la sociedad ascienden a MMUS\$ 11.726,2, lo que representa un aumento de aproximadamente un 2,0% en comparación con los MMUS\$ 11.495,6 obtenidos al 31 de diciembre. Esta diferencia, entre ambos periodos, se produce principalmente por la variación en los siguientes rubros:

El Activo corriente disminuyó aproximadamente en un 1,0%, desde los MMUS\$ 5.578,4 registrados al cierre del año anterior hasta los MMUS\$ 5.521,9 del período actual.

- Efectivo y equivalente al efectivo aumentó en MMUS\$ 113,3 (8,2%) cerrando al 30 de septiembre con MMUS\$ 1.491,2. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 10.
- Otros activos financieros corrientes disminuyeron en MMUS\$ 176,3 (16,3%) cerrando al 30 de septiembre con MMUS\$ 903,3. El detalle la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 13.
- Las cuentas por cobrar aumentaron en MMUS\$ 80,6 (12,7%) cerrando al 30 de septiembre con MMUS\$ 715,4. El detalle la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 12 y 13.
- Inventario corriente aumentó en MMUS\$ 141,2 (8,3%) cerrando al 30 de septiembre con MMUS\$ 1.843,4. El detalle la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 11.

El Activo no corriente aumentó aproximadamente en un 4,9%, desde los MMUS\$ 5.917,1 registrados al cierre del año anterior hasta los MMUS\$ 6.204,4 del trimestre actual.

- Otros activos financieros no corrientes aumentaron en MMUS\$ 6,3 (10,3%), cerrando al 30 de septiembre con MMUS\$ 67,0. El detalle la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 13.
- Propiedades, plantas y equipos aumentaron en MMUS\$ 271,4 (6,1%), cerrando al 30 de septiembre con MMUS\$ 4.705,0. El detalle la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 16.

Al 30 de septiembre los pasivos totales de la sociedad ascienden a MMUS\$ 6.194,3, lo que representa una disminución de aproximadamente un 1,6% en comparación a los MMUS\$ 6.297,5 obtenidos el 31 de diciembre. Esta diferencia, entre periodos, se produce principalmente por la variación en los siguientes rubros:

El Pasivo corriente disminuyó aproximadamente en un 11,8%, desde los MMUS\$ 2.218,8 registrados a fines de diciembre del año anterior hasta los MMUS\$ 1.956,2 del trimestre actual.

- Otros pasivos financieros corrientes disminuyeron en MMUS\$ 276,6 (23,8%) cerrando al 30 de septiembre con MMUS\$ 886,9. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 13.
- Pasivos por arrendamiento corriente disminuyó en MMUS\$ 0,5 (2,0%) cerrando al 30 de septiembre con MMUS\$ 22,5. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 14.
- Otros pasivos corrientes aumentaron en MMUS\$ 14,4 (1,4%) cerrando al 30 de septiembre con MMUS\$ 1.046,8. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 12, 13, 18, 19 y 27.

El Pasivo no corriente aumentó aproximadamente en un 3,9%, desde los MMUS\$ 4.078,7 registrados a cierre del año anterior hasta los MMUS\$ 4.238,2 del trimestre actual.

- Otros pasivos financieros no corrientes aumentaron en MMUS\$ 162,1 (4,5%) cerrando al 30 de septiembre con MMUS\$ 3.762,6. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 13.
- Pasivos por arrendamiento no corriente disminuyó en MMUS\$ 7,9 (13,0%) cerrando al 30 de septiembre con MMUS\$ 52,9. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 14.
- Otros pasivos no corrientes aumentó en MMUS\$ 5,3 (1,3%) cerrando al 30 de septiembre con MMUS\$ 422,6. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 13, 18, 19 y 27.

Los Estados Financieros Consolidados Intermedios de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y Filiales han sido preparados de acuerdo con lo establecido en las Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante NIIF) y representan la aplicación integral, explícita y sin reservas de las referidas normas internacionales emitidas por el International Accounting Standard Board (IASB). De existir discrepancias entre las NIIF y las instrucciones de la CMF, priman estas últimas.

Estos Estados Financieros Consolidados Intermedios reflejan la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera de la Compañía, y de los resultados de sus operaciones, de los cambios en el estado de ingresos y gastos reconocidos y de los flujos de efectivo, que se han producido en el ejercicio terminado a estas fechas.

La valorización de los activos y pasivos principales se ha efectuado de acuerdo con lo siguiente:

Existencias: La Compañía valoriza los inventarios por el menor valor entre el costo y el valor neto de realización. El precio de costo de los productos terminados y los productos en proceso incluye los costos de materiales directos y, en su caso, los costos de mano de obra, los costos indirectos incurridos para transformar las materias primas en productos terminados y los gastos generales incurridos al trasladar los inventarios a su ubicación y condiciones actuales. El método utilizado para determinar el costo de las existencias es el costo promedio ponderado.

Los descuentos comerciales, rebajas obtenidas y otras partidas similares son deducidos en la determinación del precio de adquisición.

El valor neto de realización representa la estimación del precio de venta menos todos los costos estimados de terminación y los costos que serán incurridos en los procesos de comercialización, venta y distribución.

La Sociedad realiza una evaluación del valor neto de realización de los inventarios al final de cada ejercicio, registrando una estimación con cargo a resultados cuando éstas se encuentran sobrevaloradas. Cuando las circunstancias que previamente causaron la rebaja hayan dejado de existir, o cuando exista clara evidencia de aumento en el valor neto de realización debido a un cambio en las circunstancias económicas o precios de las materias primas principales, se procede a modificar la estimación previamente efectuada.

La valorización de los productos obsoletos, defectuosos o de lento movimiento se ha reducido a su valor estimado de realización.

Las provisiones sobre las existencias de la Compañía se han constituido en base a un estudio técnico que cubre las distintas variables que afectan a los productos en existencia (densidad, humedad, entre otras).

Las materias primas, insumos y materiales se registran al valor de costo de adquisición o de mercado, el menor. El costo de adquisición se calcula de acuerdo con el método del precio promedio anual.

Propiedades, plantas y equipos: El inmovilizado material se ha valorizado a su costo de adquisición, neto de su correspondiente depreciación acumulada y de las pérdidas por deterioro que haya experimentado.

1.1 Estados Consolidados Intermedios de Resultados

Estados Consolidados de Resultados				
(en millones de US\$)	Tercer trimestre		Acumulado al 30 de septiembre	
	2025	2024	2025	2024
Ingresos	1.173,00	1.076,90	3.252,40	3.455,00
Litio y Derivados	603,7	497,2	1.551,80	1.709,30
Nutrición Vegetal de Especialidad ⁽¹⁾	259,8	249,1	732,4	717,3
Yodo y Derivados	244,6	233,5	770,8	742,8
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	33,8	68,2	116,7	204,9
Químicos Industriales	19,1	18,6	57,1	61
Otros Ingresos	12,1	10,3	23,6	19,8
Costo de Ventas	(827,2)	(796,0)	(2.348,3)	(2.421,79)
Ganancia Bruta	(253,6)	280,80	904,10	1.033,3
Gastos de administración	(49,3)	(48,5)	(140,2)	(132,2)
Costos Financieros	(47,4)	(54,1)	(146,7)	(155,4)
Ingresos Financieros	22	24	62,7	72,5
Diferencia de cambio	(0,1)	(6,6)	1,9	(1,0)
Otros	(5,4)	(2,1)	(57,5)	(36,4)
Ganancia antes de impuesto	265,6	193,6	624,30	780,90
Gasto por impuestos a las ganancias	(85,6)	(59,9)	(216,6)	81.301,1)
Ganancia neta	180,00	133,7	407,80	-520,20
Ganancia atribuible a participaciones no controladoras	(1,06)	(2,2)	(3,4)	(4,3)
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora	178,40	131,40	404,40	(524,5)
Utilidad por acción (US\$)	0,62	0,46	1,42	(1,84)

⁽¹⁾ Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

1.2.1 Análisis por áreas de negocio y variaciones de mercado

Litio y Derivados

Los ingresos de litio y derivados totalizaron US\$1.551,8 millones durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025, una disminución de 9,2% comparado con los US\$1.709,3 millones registrados para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024.

Los ingresos de litio y derivados del tercer trimestre de 2025 totalizaron US\$603,7 millones, un aumento del 21,4% en comparación a los US\$497,2 millones registrados en el tercer trimestre de 2024.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Litio y Derivados:

		9M2025	9M2024	2025/2024	
Litio y Derivados (Total)	MTon	181,0	146,9	34,1	23%
Ingresos Litio y Derivados (Total)	MMUS\$	1.551,8	1.709,3	(157,5)	(9)%

División Litio Chile		9M2025	9M2024	2025/2024	
Litio y Derivados	MTon	167,0	146,9	20,1	14%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	1.477,6	1.709,3	(231,7)	(14) %

División Litio Internacional (*)		9M2025	9M2024	2025/2024	
Litio y Derivados	MTon	14,0	—	—	—%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	74,1	—	—	— %

		3T2025	3T2024	2025/2024	
Litio y Derivados (Total)	MTon	72,9	51,2	21,8	43%
Ingresos Litio y Derivados (Total)	MMUS\$	603,7	497,2	106,5	21 %

División Litio Chile		3T2025	3T2024	2025/2024	
Litio y Derivados	MTon	62,9	51,2	11,8	23%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	552,1	497,2	54,9	11 %

División Litio Internacional (*)		3T2025	3T2024	2025/2024	
Litio y Derivados	MTon	10,0	—	—	—%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	51,5	—	—	— %

*Corresponde solo a la parte atribuible a SQM

Durante el tercer trimestre, vimos el mayor volumen de ventas de litio en nuestra historia, impulsado principalmente por un crecimiento de la demanda más fuerte de lo anticipado. Este crecimiento mayor al esperado en la demanda de litio provino no solo de la industria de vehículos eléctricos, sino también de los sistemas de almacenamiento de energía en baterías, que ya representan más del 20% de la demanda global de litio. Asimismo, se registraron menores niveles de inventario en toda la cadena de suministro, lo que, junto con algunas interrupciones en el abastecimiento durante los últimos meses, contribuyó a un cambio positivo en la tendencia general de precios.

El precio promedio realizado en nuestras operaciones del Salar de Atacama fue cercano a US\$8,8 U/Kg, lo que representa un aumento del 3,5% en comparación con el trimestre anterior. Aunque el incremento fue modesto, señala un cambio en la tendencia de precios en un mercado volátil.

En Australia, alcanzamos volúmenes récord de ventas y anticipamos una actividad comercial similar en el cuarto trimestre, principalmente en concentrado de espodumeno. La refinería de Kwinana continúa avanzando en su proceso de aumento de producción, y esperamos que opere cerca de su capacidad nominal hacia fines de 2026. Al igual que en el mercado de carbonato de litio, hemos identificado también un cambio en la tendencia que nos lleva a proyectar precios más altos en el cuarto trimestre respecto a los reportados en el tercero.

El margen bruto ⁽¹⁾ para el segmento Litio y Derivados representó el 38% del margen consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2025.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025, totalizaron US\$732,4 millones, un aumento en comparación con los US\$717,3 millones reportados para los nueve meses terminados 30 de septiembre de 2024.

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para del tercer trimestre de 2025, totalizaron US\$259,8 millones, un aumento con los US\$249,1 millones reportados en el tercer trimestre de 2024.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad:

		9M2025	9M2024	2025/2024	
Volúmenes Totales NVE	MTon	759,7	745,3	14,3	2 %
Nitrato de Sodio	MTon	7,2	11,3	(4,1)	(36)%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	394,7	412,4	(17,7)	(4) %
Mezclas de Especialidad	MTon	226,8	204,9	21,9	11 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	131,0	116,6	14,3	12%
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	732,4	717,3	15,1	2,1 %

		3T2025	3T2024	2025/2024	
Volúmenes Totales NVE	MTon	277,8	273,6	4,2	2 %
Nitrato de Sodio	MTon	2,1	1,7	0,5	28%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	127,9	136,6	(8,7)	(6) %
Mezclas de Especialidad	MTon	103,6	96,0	7,6	8 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	44,1	39,3	4,8	12%
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	259,8	249,1	10,8	4,3 %

*Incluye la comercialización de otros fertilizantes de especialidad.

Durante el tercer trimestre de 2025, tanto los volúmenes de ventas como los ingresos aumentaron ligeramente en comparación con el mismo período del año anterior, reflejando una demanda saludable en nuestros principales mercados, particularmente en América y Europa.

En nuestra línea de negocio NVE, continuamos avanzando en nuestra estrategia de ofrecer soluciones a medida para nuestros clientes. Esto ha llevado a un cambio en nuestro mix de ventas, con un mayor énfasis en mezclas

especiales y nutrientes vegetales de alto valor, lo que nos permite diversificar nuestro portafolio y asignar estratégicamente productos a los mercados más atractivos.

El margen bruto ⁽¹⁾ para el segmento NVE representó el 12% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2025.

Yodo y Derivados

Los ingresos por ventas de yodo y derivados durante los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2025 totalizaron US\$770,8 millones, un incremento de 3,8% comparado con los US\$742,8 millones reportados durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024.

Los ingresos por ventas de yodo y derivados para el tercer trimestre de 2025, totalizaron US\$244,6 millones, un incremento de 4,7% en comparación con US\$ 233,5 millones registrados para el tercer trimestre de 2024.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Yodo y Derivados:

		9M2025	9M2024	2025/2024	
Yodo y Derivados	MTon	10,8	11,3	(0,5)	(4) %
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	770,8	742,8	28,1	3,8 %

		3T2025	3T2024	2025/2024	
Yodo y Derivados	MTon	3,4	3,4	0,0	(1) %
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	244,6	233,5	11,1	4,7 %

En el tercer trimestre, los ingresos de nuestro negocio de yodo y derivados aumentaron un 5% interanual, con precios promedio de yodo de US\$72,7 por kilogramo, manteniéndose relativamente estables frente al trimestre anterior y con un incremento cercano al 6% respecto al año pasado.

De acuerdo con nuestro informe anterior, proyectamos que la demanda global de yodo se mantenga estable en 2025 frente a 2024, debido al proceso de reducción de inventarios, y que aumente cerca de un 3% en 2026. El mercado continúa impulsado principalmente por el segmento de medios de contraste para rayos X, que estimamos mantiene un ritmo de expansión cercano al 6% anual.

Seguimos invirtiendo en la ampliación de nuestra capacidad de producción para estar preparados ante la demanda futura. La construcción de nuestra tubería de agua de mar avanza significativamente y esperamos que esté operativa durante el segundo o tercer trimestre de 2026, lo que nos permitirá habilitar capacidad adicional de producción.

El margen bruto ⁽¹⁾ para el segmento de yodo y derivados representó el 46% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025.

Potasio

Los ingresos de potasio para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025 totalizaron US\$116,7 millones, una cifra menor que los ingresos reportados durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024 en que se reportaron US\$204,9 millones, representando una disminución del 43,0%.

Los ingresos de potasio para el tercer trimestre de 2025, sumaron US\$33,8 millones, una disminución de 50,4% respecto a los ingresos reportados en este segmento en el tercer trimestre de 2024, en que totalizaron US\$ 68,2 millones.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Potasio:

		9M2025	9M2024	2025/2024	
Potasio	MTon	252,8	528,6	(275,8)	(52) %
Ingresos de Potasio	MMUS\$	116,7	204,9	(88,2)	(43)%

		3T2025	3T2024	2025/2024	
Potasio	MTon	66,8	175,7	(108,9)	(62) %
Ingresos de Potasio	MMUS\$	33,8	68,2	(34,4)	(50)%

Los volúmenes de ventas de potasio disminuyeron un 52% interanual, en línea con nuestra proyección de una reducción cercana al 50% en las ventas y producción de potasio en 2025 comparado con 2024. Esta disminución responde a nuestra estrategia de reducir la producción de cloruro de potasio en el Salar de Atacama, priorizando la producción de litio y contribuyendo a disminuir los niveles de extracción de salmuera en la misma zona.

El margen bruto ⁽¹⁾ para el segmento Potasio representó el 1% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025.

Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025 alcanzaron US\$57,1 millones, un 6,4% menos que los US\$61,0 millones registrados durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024.

Los ingresos de químicos industriales para el tercer trimestre de 2025, alcanzaron US\$19,1 millones, más de 2,4% comparado con los US\$18,6 millones registrados en el tercer trimestre de 2024.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Químicos Industriales:

		9M2025	9M2024	2025/2024	
Nitratos Industriales	MTon	38,6	41,1	(2,5)	(6)%
Ingresos de Químicos Industriales	MMUS\$	57,1	61,0	(3,9)	(6)%

		3T2025	3T2024	2025/2024	
Nitratos Industriales	MTon	12,5	12,7	(0,2)	(2)%
Ingresos de Químicos Industriales	MMUS\$	19,1	18,6	0,5	2%

En el tercer trimestre de 2025, el volumen de ventas fue un 2% menor en comparación con el mismo período del año anterior. Sin embargo, prevemos que el volumen se mantenga relativamente estable trimestre tras trimestre, gracias a un entorno de mercado y precios estables.

El margen bruto ⁽¹⁾ para el segmento Químicos Industriales representó el 3% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2025.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de Otros fertilizantes Commodity y Otros ingresos alcanzaron US\$23,6 millones para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2025, un aumento en comparación con los US\$19,8 millones para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2024.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas fue de US\$2.348,3 millones para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2025, una disminución de 3,0% en comparación con US\$2.421,7 millones para el mismo periodo de 2024.

Gastos Administrativos

Los gastos de administración totalizaron US\$140,2 millones (4,3% de los ingresos) para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2025, comparado con US\$132,2 millones (3,8% de los ingresos) para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2024.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025 totalizaron US\$84,0 millones, comparado con gastos financieros netos de US\$82,8 millones para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024.

Gastos por Impuesto a las Ganancias

El gasto por impuesto a la renta para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025 ascendió a US\$216,6 millones, en comparación con los US\$1.301,1 millones del mismo período de 2024.

El EBITDA ajustado para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025, fue de US\$1.071,6 millones (margen EBITDA ajustado de 32,9%), comparado con US\$1.155,5 millones (margen EBITDA ajustado de 33,4%) para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024.

El EBITDA ajustado para el tercer trimestre de 2025 fue de US\$404,1 millones (margen EBITDA ajustado del 34,5%), en comparación con US\$327,3 millones (margen EBITDA ajustado del 30,4%) para el tercer trimestre de 2024.

Notas:

(1) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.

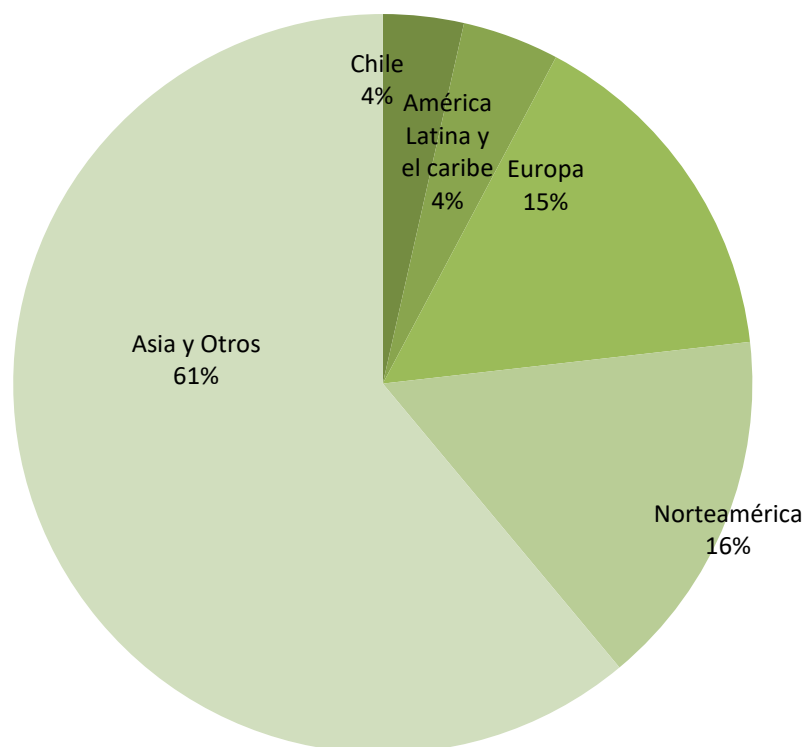
(2) EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) - Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para

proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos. Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

Reconciliación de EBITDA

	Tercer Trimestre		Acumulado al 30 de septiembre	
	2025	2024	2025	2024
<i>(en millones de US\$)</i>				
Resultado del ejercicio	180,0	133,7	407,8	(520,2)
(+) Gastos de depreciación y amortización	107,6	95,0	307,8	254,3
(+) Costos financieros	47,4	54,1	146,7	155,4
(+) Impuestos a las ganancias	85,6	59,9	216,6	1.301,1
EBITDA	420,7	342,7	1.078,7	1.190,7
(-) Otros ingresos	1,4	24,3	5,8	26,8
(-) Otras ganancias (pérdidas)	(0,1)	—	(7,8)	(2,2)
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	1,8	2,5	5,9	9,4
(+) Otros gastos	(8,8)	(29,2)	(61,8)	(72,3)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	0,3	0,4	0,4	1,9
(-) Ingresos financieros	22,1	23,9	62,6	72,5
(-) Diferencias de cambio	(0,1)	(6,6)	1,9	(1,0)
EBITDA Ajustado	404,1	327,3	1.071,6	1.155,5

Ingreso según distribución geográfica



2. Índices Financieros

Liquidez		30/09/2025	31/12/2024	
Liquidez corriente	Veces	2,82	2,51	<i>Activos corrientes</i> <i>Pasivos corrientes</i>
Razón ácida	Veces	1,88	1,75	<i>(Activos Corrientes - Existencias)</i> <i>Pasivos Corrientes</i>

Endeudamiento		30/09/2025	31/12/2024	
Razón endeudamiento	%	112,0%	121,2%	<i>Total pasivos</i> <i>Patrimonio Total</i>
Proporción de la deuda a corto plazo	%	31,6%	35,2%	<i>Pasivos corrientes</i> <i>Deuda Total</i>
Proporción de la deuda a largo Plazo	%	68,4%	64,8%	<i>Pasivos Corrientes</i> <i>Deuda total</i>

Actividad		30/09/2025	31/12/2024	
Total activos	MMUS\$	11.726	11.496	
Rotación inventarios	Veces	1,70	1,88	<i>Costo de ventas LTM</i> <i>Inventarios</i>
Permanencia de inventario	Días	212	191	<i>360 días</i> <i>Rotación del inventario</i>

Rentabilidad		30/09/2025	31/12/2024	
Resultado por acción	Veces	1,86	(1,39)	<i>Resultado neto LTM</i> <i>Acciones suscritas</i>
Resultado del patrimonio	%	9,6%	(7,6)%	<i>Resultado neto LTM</i> <i>Patrimonio</i>
Rentabilidad del activo	%	11,6%	13,6%	<i>(Ganancia Bruta - Gastos Admin.) LTM</i> <i>Activos (1)</i>

(1) Activos = Total Activos - (Efectivos y equivalentes + Activos financieros + Inversiones en empresas relacionadas)

2.1 Análisis de Índices Financieros

Liquidez:

- **Liquidez corriente:** Se puede explicar el aumento del ratio debido a que hubo una disminución en los Activos Corrientes (AC) (56,6 MM un 1,0%), y también en los Pasivos Corrientes (PC) (262,6 MM un 11,8%). La mayor variación porcentual de los activos se vio en la disminución en 176,3 MM (16,3%) en otros activos financieros corrientes. Por parte de los pasivos, el mayor cambio se vio en otros pasivos financieros corrientes, que disminuyeron en 276,6 MM (23,8%).
- **Razón Ácida:** El aumento del ratio está motivado por las variaciones del AC y PC como se detalló anteriormente.

Endeudamiento:

- **Razón de endeudamiento:** Se puede apreciar que este ratio disminuyó, ya que el PC disminuyó, como fue mencionado previamente, y los pasivos no corrientes (PNC) aumentaron en 159,5 MM (3,9%), lo que hace que el pasivo total haya disminuido en 103,2 MM (1,6%). Por otra parte, el patrimonio aumentó en 333,8 MM (6,4%), lo que hace que el ratio disminuyera.
- **Proporción deuda:** Dados los movimientos de las cuentas de pasivos antes mencionados, al disminuir el PC y aumentar el PNC, se puede concluir que la relación es directa entre la disminución de la proporción de deuda de corto plazo, y aumentado la de largo plazo.

Actividad:

- **Rotación y Permanencia de Inventario:** Se puede apreciar disminución en la rotación de inventario, principalmente debido a que el inventario aumentó en 141,2 MM, cercano al 8,3%, mientras que el costo de ventas LTM disminuyó en 204,38 MM, una proporción cercana a 6,13%. Al disminuir en una mayor proporción el dividendo que el divisor, se puede concluir que el ratio disminuyera. Debido a esto, también se puede apreciar un aumento en la permanencia de inventario de 30 días, ya que ambos ratios son inversamente proporcionales.

Rentabilidad:

- **Resultado por acción:** El aumento en este ratio está motivado por el aumento en las ganancias en 844,68 MM (-268,71%), si se compara con ganancia obtenida durante el período 2024. Para mayor detalle, ver EERR.
- **ROE:** El aumento de este ratio se debió a que aumentó el Resultado Neto LTM en el monto y proporción mencionados anteriormente, mientras que el Patrimonio por su parte, aumentó en menor proporción en 1.003,85 MM (11,63%) en comparación al tercer trimestre del período 2024.
- **ROA:** La disminución de este ratio se ve explicado por la disminución de las ganancias brutas en el período como se ha detallado previamente.

3. Análisis del Estado de Flujo de Efectivo

La constitución de los principales componentes del flujo de efectivo y equivalentes al efectivo al 30 de septiembre de 2025 y 2024, es la siguiente:

Estado de flujo de Efectivo y Equivalentes al Efectivo	30/09/2025	30/09/2024
	MUS\$	MUS\$
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de operación	756.058	976.636
Flujos de efectivo netos (utilizados en) actividades de inversión	(481.690)	(750.020)
Flujos de efectivo netos (utilizados en) procedentes de actividades de financiación	(139.512)	302.884
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(21.526)	(5.504)
Efectivo y equivalente al efectivo al principio del período	1.377.851	1.041.369
Efectivo y equivalente al efectivo al final del período	1.491.181	1.565.365

4. Análisis de riesgo de mercado

Tasa de interés: Al 30 de septiembre 2025, los pasivos financieros de la Compañía, corrientes y no corrientes, que devengan intereses ascienden a US\$ 4.649,5 millones y que incluyen los siguientes tipos de financiamiento principalmente:

- i. Obligaciones no garantizadas que devengan intereses, corrientes y no corrientes (considerando sólo capital): un bono en dólares por US\$ 450 millones con una tasa de interés fija de 4,25%; un bono en dólares por US\$ 400 millones con una tasa de interés fija de 4,25%; un bono en dólares por US\$ 700 millones con una tasa de interés fija de 3,50%; un bono en dólares por US\$ 750 millones con una tasa de interés fija de 6,50%; un bono en dólares por US\$ 850 millones con una tasa de interés fija de 5,50%; un bono en UF por el equivalente a US\$ 67,1 millones a tasa fija en dólares; un bono en UF por el equivalente a US\$ 58,7 millones a tasa fija en dólares, mediante un Cross Currency Swap, de 4,58%; un bono en UF por el equivalente a US\$ 134,2 millones a tasa fija en dólares, mediante un Cross Currency Swap, de 5,11%; y un bono en UF por el equivalente a US\$ 123,4 millones a tasa fija en dólares, mediante un Cross Currency Swap, de 5,45%.
- ii. Un crédito en dólares por US\$ 200 millones a tasa variable de Term SOFR+1,39%
- iii. Un crédito en dólares por US\$ 100 millones a tasa variable de Term SOFR+1,111%
- iv. Un crédito en dólares por US\$ 200 millones a tasa variable de Term SOFR+1,375%
- v. Un crédito en dólares por US \$40 millones con una tasa de interés fija de 4,95%
- vi. Un crédito en dólares por US \$30 millones con una tasa de interés fija de 4,80%
- vii. Un crédito en dólares por US \$20 millones con una tasa de interés fija de 4,73%
- viii. Un crédito en dólares por US \$25 millones con una tasa de interés fija de 4,74%
- ix. Un crédito en dólares por US \$30 millones con una tasa de interés fija de 4,80%
- x. Un crédito en dólares por US \$50 millones con una tasa de interés fija de 4,66%

- xi. Un crédito en dólares por US \$50 millones con una tasa de interés fija de 4,66%
- xii. Un crédito en dólares por US \$70 millones con una tasa de interés fija de 4,79%
- xiii. Un crédito en dólares por US \$50 millones con una tasa de interés fija de 4,72%
- xiv. Un crédito en dólares por US \$20 millones con una tasa de interés fija de 4,85%
- xv. Un crédito en dólares por US \$50 millones con una tasa de interés fija de 4,74%
- xvi. Un crédito en dólares por US \$30 millones con una tasa de interés fija de 4,48%
- xvii. Un crédito en dólares por US \$30 millones con una tasa de interés fija de 4,62%
- xviii. Un crédito en dólares por US \$14 millones con una tasa de interés fija de 4,58%
- xix. Un crédito en dólares por US \$26 millones con una tasa de interés fija de 4,68%
- xx. Un crédito en dólares por US \$50 millones con una tasa de interés fija de 4,37%
- xxi. Un crédito en dólares por US \$30 millones con una tasa de interés fija de 4,56%

Al 30 de septiembre 2025, la Compañía registra US\$ 886,9 millones como otros pasivos financieros corrientes y US\$ 3.762,6 millones como otros pasivos financieros no corrientes.

Tipo de cambio: El principal entorno económico de SQM es en dólares estadounidenses. Sin embargo, dada la internacionalización de la Sociedad, ésta tiene operaciones en diferentes países que generan una exposición a las variaciones del tipo de cambio de las diversas monedas con respecto al dólar. Por lo anterior, SQM mantiene contratos de cobertura para mitigar la exposición generada por sus principales descargas (activos netos de pasivos) en monedas distintas al dólar contra la variación del tipo de cambio, actualizándose dichos contratos semanalmente dependiendo de la cantidad de activos y pasivos necesarios a cubrir en monedas distintas al dólar.

Para asegurar la diferencia entre sus activos y sus pasivos, la Sociedad mantenía al 30 de septiembre 2025 los siguientes contratos de derivados (como el valor absoluto de la suma de sus nocionales): US\$ 122,60 millones en contratos derivados peso chileno/dólar, US\$ 45,18 millones en contratos derivados euro/dólar, US\$ 23,53 millones en contratos derivados rand sudafricano/dólar, US\$ 365,91 millones en contratos derivados renminbi chino/dólar, US\$ 48,12 millones en contratos derivados dólar australiano/dólar y US\$ 6,94 millones en otras monedas.

Precio de commodities: Los principales commodities que consume la Empresa son el petróleo y en todas sus formas. Actualmente, la Compañía no tiene contratos de cobertura que cubran las variaciones internacionales de los precios, pero sí contratos de largo plazo para el suministro de energía.

Tal como se expresó en la Memoria Anual de la Compañía, los mercados en los que las que la Sociedad se desenvuelve son poco predecibles, están expuestos a variaciones significativas de oferta y demanda y sus precios son altamente volátiles. Adicionalmente, la oferta de ciertos fertilizantes o productos químicos, incluyendo ciertos productos que la Sociedad Comercializa, varía principalmente dependiendo de la producción de los productores más importantes y sus respectivas estrategias de negocios. Por lo anterior, la Sociedad no puede predecir con certeza los movimientos de la demanda, las respuestas de sus competidores, como así tampoco las fluctuaciones en los precios finales de sus productos. Lo anterior, puede generar impactos significativos en los volúmenes de venta de sus productos, en la situación financiera de la Compañía y en el precio de las acciones de esta.

En el informe de los Estados Financieros Consolidados Intermedios al 30 de septiembre de 2025, se encuentra un análisis detallado de los riesgos asociados a los negocios de la compañía.