

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Correspondientes al período terminado al 31 de diciembre de 2025
En millones de dólares estadounidenses

SOCIEDAD QUÍMICA Y MINERA DE CHILE S.A.

1 Análisis de los Estados Consolidados de Situación Financiera

Estados Consolidados de Situación Financiera		
(en millones de US\$)	31 de diciembre de 2025	Al 31 de diciembre 2024
Activos corrientes totales	5.780,5	5.578,4
Efectivo y equivalente al efectivo	1.750,3	1.377,9
Otros activos financieros corrientes	976,6	1.079,6
Cuentas por Cobrar (1)	685,9	634,8
Inventarios Corrientes	1.803,5	1.702,2
Otros activos corrientes	564,2	783,9
Activos no corrientes totales	8.724,5	5.917,1
Otros activos financieros no corrientes	76,2	60,7
Inversiones Empresas Relacionadas	631,2	585,8
Propiedades, plantas y equipos	4.839,5	4.433,6
Activos por derechos de uso	70,3	84,1
Otros activos no corrientes	3.107,3	752,9
Total, Activos	14.505,0	11.495,6
Pasivos corrientes total	1.768,8	2.218,8
Otros pasivos financieros corrientes	470,8	1.163,5
Pasivos por arrendamiento corrientes	22,2	23,0
Otros pasivos corrientes	1.275,8	1.032,3
Total, pasivos no corrientes	4.682,2	4.078,7
Otros pasivos financieros no corrientes	4.220,6	3.600,6
Pasivos por arrendamiento no corrientes	50,8	60,8
Otros pasivos no corrientes	410,9	417,3
Total, Patrimonio	8.053,9	5.198,1
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	5.691,3	5.160,9
Participaciones no controladoras	2.362,6	37,2
Total, Pasivos y Patrimonio	14.505,0	11.495,6
Liquidez (2)	3,3	2,5

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

1.1 Análisis del Estados Consolidados de Situación Financiera

Al 31 de diciembre los activos totales de la sociedad ascienden a MMUS\$ 14.505,0, lo que representa un aumento de aproximadamente un 26,2% en comparación con los MMUS\$ 11.495,6 obtenidos al 31 de diciembre. Esta diferencia, entre ambos periodos, se produce principalmente por la variación en los siguientes rubros:

El Activo corriente aumentó aproximadamente en un 3,6%, desde los MMUS\$ 5.578,4 registrados al cierre del año anterior hasta los MMUS\$ 5.780,5 del período actual.

- Efectivo y equivalente al efectivo aumentó en MMUS\$ 372,4 (27,0%) cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$ 1.750,3. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 10.
- Otros activos financieros corrientes disminuyó en MMUS\$ 103,0 (9,5%) cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$ 976,6. El detalle la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N°13.
- Las cuentas por cobrar aumentaron en MMUS\$ 51,1 (8,0%) cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$ 685,9. El detalle la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N°12 y 13.
- Inventario corriente aumentó en MMUS\$ 101,3 (6,0%) cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$ 1.803,5. El detalle la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N°11.

El Activo no corriente aumentó aproximadamente en un 47,4%, desde los MMUS\$ 5.917,1 registrados al cierre del año anterior hasta los MMUS\$ 8.724,5 del trimestre actual.

- Otros activos financieros no corrientes aumentaron en MMUS\$ 15,5 (25,5%), cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$ 76,2. El detalle la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N°13.
- Propiedades, plantas y equipos aumentaron en MMUS\$ 405,9 (9,2%), cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$ 4.839,5. El detalle la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N°16.

Al 31 de diciembre los pasivos totales de la sociedad ascienden a MMUS\$ 6.451,1, lo que representa un aumento de aproximadamente un 2,4% en comparación a los MMUS\$ 6.297,5 obtenidos el 31 de diciembre. Esta diferencia, entre periodos, se produce principalmente por la variación en los siguientes rubros:

El Pasivo corriente disminuyó aproximadamente en un 20,3%, desde los MMUS\$ 2.218,8 registrados a fines de diciembre del año anterior hasta los MMUS\$ 1.768,8 del trimestre actual.

- Otros pasivos financieros corrientes disminuyó en MMUS\$ 692,7 (59,5%) cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$ 470,8. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 13.
- Pasivos por arrendamiento corriente disminuyó en MMUS\$ 0,8 (3,5%) cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$ 22,2. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 14.
- Otros pasivos corrientes aumentó en MMUS\$ 243,5 (23,6%) cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$ 1.275,8. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 12, 13, 18, 19 y 27.

El Pasivo no corriente aumentó aproximadamente en un 14,8%, desde los MMUS\$ 4.078,7 registrados a cierre del año anterior hasta los MMUS\$ 4.682,3 del trimestre actual.

- Otros pasivos financieros no corrientes aumentó en MMUS\$ 620,0 (17,2%) cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$ 4.220,6. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 13.
- Pasivos por arrendamiento no corriente disminuyó en MMUS\$ 10,0 (16,4%) cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$ 50,8. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 14.
- Otros pasivos no corrientes disminuyó en MMUS\$ 6,4 (1,5%) cerrando al 31 de diciembre con MMUS\$ 410,9. El detalle de la composición del rubro se encuentra revelado en la Nota N° 13, 18, 19 y 27.

Los Estados Financieros Consolidados de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y Filiales han sido preparados de acuerdo con lo establecido en las Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante NIIF) y representan la aplicación integral, explícita y sin reservas de las referidas normas internacionales emitidas por el International Accounting Standard Board (IASB). De existir discrepancias entre las NIIF y las instrucciones de la CMF, priman estas últimas.

Estos Estados Financieros Consolidados reflejan la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera de la Compañía, y de los resultados de sus operaciones, de los cambios en el estado de ingresos y gastos reconocidos y de los flujos de efectivo, que se han producido en el ejercicio terminado a estas fechas.

La valorización de los activos y pasivos principales se ha efectuado de acuerdo con lo siguiente:

Existencias: La Compañía valoriza los inventarios por el menor valor entre el costo y el valor neto de realización. El precio de costo de los productos terminados y los productos en proceso incluye los costos de materiales directos y, en su caso, los costos de mano de obra, los costos indirectos incurridos para transformar las materias primas en productos terminados y los gastos generales incurridos al trasladar los inventarios a su ubicación y condiciones actuales. El método utilizado para determinar el costo de las existencias es el costo promedio ponderado.

Los descuentos comerciales, rebajas obtenidas y otras partidas similares son deducidos en la determinación del precio de adquisición.

El valor neto de realización representa la estimación del precio de venta menos todos los costos estimados de terminación y los costos que serán incurridos en los procesos de comercialización, venta y distribución.

La Sociedad realiza una evaluación del valor neto de realización de los inventarios al final de cada ejercicio, registrando una estimación con cargo a resultados cuando éstas se encuentran sobrevaloradas. Cuando las circunstancias que previamente causaron la rebaja hayan dejado de existir, o cuando exista clara evidencia de aumento en el valor neto de realización debido a un cambio en las circunstancias económicas o precios de las materias primas principales, se procede a modificar la estimación previamente efectuada.

La valorización de los productos obsoletos, defectuosos o de lento movimiento se ha reducido a su valor estimado de realización.

Las provisiones sobre las existencias de la Compañía se han constituido en base a un estudio técnico que cubre las distintas variables que afectan a los productos en existencia (densidad, humedad, entre otras).

Las materias primas, insumos y materiales se registran al valor de costo de adquisición o de mercado, el menor. El costo de adquisición se calcula de acuerdo con el método del precio promedio anual.

Propiedades, plantas y equipos: El inmovilizado material se ha valorizado a su costo de adquisición, neto de su correspondiente depreciación acumulada y de las pérdidas por deterioro que haya experimentado.

1.1 Estados Consolidados de Resultados

Estados Consolidados de Resultados				
(en millones de US\$)	Cuarto trimestre		Acumulado al 31 de diciembre	
	2025	2024	2025	2024
Ingresos	1.323,9	1.073,8	4.576,2	4.528,8
Litio y Derivados	736,5	532,0	2.288,2	2.241,3
Nutrición Vegetal de Especialidad ⁽¹⁾	250,0	224,6	982,4	941,9
Yodo y Derivados	271,9	225,5	1.042,8	968,3
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	38,8	65,9	155,5	270,8
Químicos Industriales	18,3	17,2	75,4	78,2
Otros Ingresos	8,4	8,6	31,9	28,3
Costo de Ventas	(760,6)	(692,0)	(2.801,0)	(2.859,3)
Depreciación y amortización	(114,8)	(88,0)	(422,6)	(342,4)
Ganancia Bruta	448,5	293,8	1.352,6	1.327,1
Gastos de administración	(55,4)	(53,8)	(195,6)	(186,0)
Costos Financieros	(46,0)	(42,2)	(192,7)	(197,5)
Ingresos Financieros	23,0	31,1	85,7	103,6
Diferencia de cambio	(4,0)	(7,6)	(2,1)	(8,6)
Otros	(29,7)	(27,9)	(87,2)	(64,2)
Ganancia antes de impuesto	336,4	193,4	960,7	974,4
Gasto por impuestos a las ganancias	(103,5)	(70,9)	(320,1)	(1.372,0)
Ganancia neta	232,9	122,5	640,6	(397,6)
Ganancia atribuible a participaciones no controladoras	(49,1)	(2,4)	(52,5)	(6,7)
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora	183,8	120,1	588,1	(404,3)
Utilidad por acción (US\$)	0,64	0,42	2,06	(1,42)

⁽¹⁾ Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

1.2.1 Análisis por áreas de negocio y variaciones de mercado

Litio y Derivados

Los ingresos de litio y derivados totalizaron US\$2.288,2 millones durante los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2025, un aumento de 2,1% comparado con los US\$2.241,3 millones registrados para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024.

Los ingresos de litio y derivados del cuarto trimestre de 2025 totalizaron US\$736,5 millones, un aumento del 38,4% en comparación a los US\$532,0 millones registrados en el cuarto trimestre de 2024.

El **margen bruto** (1) para el segmento Litio y Derivados representó el 45% del margen consolidado de SQM para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2025.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Litio y Derivados:

		12M2025	12M2024	2025/2024	
Ingresos Litio y Derivados (Total)	MMUS\$	2.288,2	2.241,3	47,0	2 %

<i>Nova Andino Litio</i>		12M2025	12M2024	2025/2024	
<i>Litio y Derivados</i>	<i>MTon</i>	233,1	204,9	28,2	14%
<i>Ingresos Litio y Derivados</i>	<i>MMUS\$</i>	2.138,7	2.241,3	(102,6)	(5) %

<i>División Litio Internacional (**)</i>		12M2025	12M2024	2025/2024	
<i>Concentrado de Espodumeno (SC6%)</i>	<i>MTon</i>	156,4	—	—	—%
<i>Hidróxido de Litio</i>	<i>MTon (LCE)*</i>	1,6	—	—	—%
<i>Ingresos Litio y Derivados</i>	<i>MMUS\$</i>	149,5	—	—	— %

		4T2025	4T2024	2025/2024	
Ingresos Litio y Derivados (Total)	MMUS\$	736,5	532,0	204,5	38 %

<i>Nova Andino Litio</i>		4T2025	4T2024	2025/2024	
<i>Litio y Derivados</i>	<i>MTon</i>	66,2	43,5	22,7	52%
<i>Ingresos Litio y Derivados</i>	<i>MMUS\$</i>	661,1	532,0	129,1	24%

<i>División Litio Internacional (**)</i>		4T2025	4T2024	2025/2024	
<i>Concentrado de Espodumeno (SC6%)</i>	<i>MTon</i>	67,3	—	—	—%
<i>Hidróxido de Litio</i>	<i>MTon (LCE)*</i>	0,9	—	—	—%
<i>Ingresos Litio y Derivados</i>	<i>MMUS\$</i>	75,4	—	—	— %

*LCE = Equivalente de Carbonato de Litio

** Corresponde solo a la parte atribuible a SQM

Nova Andino Litio (anteriormente División Litio Chile o SQM Salar):

Reportamos volúmenes de ventas récord durante el cuarto trimestre de 2025, alcanzando un nivel histórico de más de 66.000 toneladas métricas, más de un 50% por encima del mismo período del año anterior. Este desempeño

refleja nuestros esfuerzos sostenidos de expansión de capacidad a lo largo de los años, no solo en nuestras operaciones en Chile, sino también mediante la innovación en la producción de litio a partir de sulfato de litio, lo que nos ha permitido producir más litio con una menor extracción de salmuera.

Como anticipamos en el trimestre anterior, cuando observamos un punto de inflexión en los precios, cerramos 2025 en un entorno de precios más favorable. Nuestro precio promedio realizado aumentó casi un 14% trimestre a trimestre, alcanzando cerca de US\$10 por kilogramo. Facturamos en función del precio de mercado spot, lo que nos expone a la volatilidad del mercado. Dado el fuerte crecimiento de la demanda observado en los últimos meses y la limitada nueva oferta, estimamos que nuestro precio realizado en el primer trimestre podría ser significativamente mayor que el reportado en el trimestre anterior.

En Nova Andino Litio, esperamos que los volúmenes de ventas en 2026 crezcan aproximadamente un 10% respecto de 2025.

División Internacional de Litio:

La mina y planta concentradora de Mt Holland entregaron un sólido desempeño operativo, mientras que la refinería de Kwinana continúa avanzando en su fase de puesta en marcha. Mientras tanto, el concentrado de espodumeno excedente se ha vendido directamente en el mercado.

Observamos un punto de inflexión en los precios del concentrado de espodumeno a comienzos de noviembre de 2025. Como es habitual en el mercado del litio, los precios han continuado siendo volátiles, aunque dentro de un entorno de precios general más sólido.

De cara a 2026, esperamos mantener la producción a plena capacidad en la mina y la planta concentradora, seguir avanzando en la puesta en marcha de la refinería de Kwinana y continuar desarrollando nuestras iniciativas de exploración tanto en Australia como a nivel internacional.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2025, totalizaron US\$982,4 millones, un aumento en comparación con los US\$941,9 millones reportados para los doce meses terminados 31 de diciembre de 2024.

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para el cuarto trimestre de 2025, totalizaron US\$250,0 millones, un aumento con los US\$224,6 millones reportados en el cuarto trimestre de 2024.

El margen bruto (1) para el segmento NVE representó el 11% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2025.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad:

		12M2025	12M2024	2025/2024	
Volúmenes Totales NVE	MTon	1.012,9	982,9	30,0	3 %
Nitrato de Sodio	MTon	8,6	12,5	(3,9)	(31)%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	517,5	534,0	(16,5)	(3) %
Mezclas de Especialidad	MTon	301,6	276,7	24,8	9 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	185,2	159,7	25,6	16%
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	982,4	941,9	40,5	4,3 %

		4T2025	4T2024	2025/2024	
Volúmenes Totales NVE	MTon	253,2	237,5	15,7	7 %
Nitrato de Sodio	MTon	1,4	1,1	0,2	22%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	122,8	121,6	1,2	1 %
Mezclas de Especialidad	MTon	74,8	71,8	3,0	4 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	54,2	43,1	11,2	26%
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	250,0	224,6	25,4	11,3 %

*Incluye la comercialización de otros fertilizantes de especialidad.

Durante el cuarto trimestre de 2025, los volúmenes de ventas de la línea de negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad aumentaron un 7% interanual, impulsados por nuestro enfoque en expandir las unidades de negocio de mezclas de especialidad y otros nutrientes vegetales de especialidad, que lideraron el crecimiento del segmento durante el año. En este contexto, seguimos centrados en asignar estratégicamente nuestros productos a los mercados más atractivos, como las Américas y Europa.

Para 2026, esperamos un crecimiento total de los volúmenes de ventas de entre 3% y 5% en toda la línea de negocio, dentro de un entorno de precios estable.

Yodo y Derivados

Los ingresos por ventas de yodo y derivados durante los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2025 totalizaron US\$1.042,8 millones, un incremento de 7,7% comparado con los US\$968,3 millones reportados durante los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024.

Los ingresos por ventas de yodo y derivados para el cuarto trimestre de 2025 totalizaron US\$271,9 millones, un incremento de 20,6% en comparación con US\$ 225,6 millones registrados para el cuarto trimestre de 2024.

El margen bruto (1) para el segmento de yodo y derivados representó el 42% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2025.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Yodo y Derivados:

		12M2025	12M2024	2025/2024	
Yodo y Derivados	MTon	14,5	14,5	0,0	— %
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	1.042,8	968,3	74,5	7,7 %

		4T2025	4T2024	2025/2024	
Yodo y Derivados	MTon	3,8	3,2	0,5	16 %
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	271,9	225,6	46,4	20,6 %

Como se anticipó, la línea de negocio de Yodo y Derivados entregó otro trimestre sólido tanto en ingresos como en volúmenes. Tal como esperábamos, cerramos el año con volúmenes en general en línea con el año anterior. Durante el cuarto trimestre, observamos una actividad comercial robusta en un entorno de precios favorable, con precios del yodo (excluyendo derivados) superiores a US\$73,5 por kilogramo, lo que representa un aumento de

1% trimestre a trimestre. En términos generales, la línea de negocio cerró el año con un aumento promedio de precios de 4% interanual.

Para 2026, estimamos que el mercado del yodo crecerá aproximadamente un 3% en comparación con 2025, alcanzando cerca de 40.000 toneladas métricas. Se espera que nuestros volúmenes de ventas se mantengan estables o aumenten ligeramente año a año, sujetos a las condiciones del mercado y a cualquier suministro adicional que ingrese. A medida que nos preparamos para inaugurar nuestra tubería de agua de mar durante el segundo trimestre de este año, tendremos la flexibilidad de entregar producción incremental si la demanda del mercado así lo requiere.

Potasio

Los ingresos de potasio para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2025 totalizaron US\$155,5 millones, una cifra menor que los ingresos reportados durante los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024 en que se reportaron US\$270,8 millones, representando una disminución del 42,6%.

Los ingresos de potasio para el cuarto trimestre de 2025 sumaron US\$38,8 millones, una disminución de 41,1% respecto a los ingresos reportados en este segmento en el cuarto trimestre de 2024, en que totalizaron US\$ 65,9 millones.

El margen bruto (1) para el segmento Potasio representó el 1% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2025.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Potasio:

		12M2025	12M2024	2025/2024	
Potasio	MTon	327,6	695,0	(367,4)	(53) %
Ingresos de Potasio	MMUS\$	155,5	270,8	(115,3)	(43)%

		4T2025	4T2024	2025/2024	
Potasio	MTon	74,8	166,4	(91,6)	(55) %
Ingresos de Potasio	MMUS\$	38,8	65,9	(27,1)	(41)%

En línea con nuestra guía, los volúmenes de ventas de la línea de negocio de Potasio disminuyeron un 53% en 2025 en comparación con 2024, en línea con nuestra proyección de una reducción de aproximadamente 50% en las ventas y producción de potasio. Esta disminución fue parcialmente compensada por precios de venta más altos, que aumentaron más de 30% interanual.

Para 2026, esperamos que los volúmenes de ventas de potasio continúen disminuyendo, mientras mantenemos las actividades de comercialización de sulfato de potasio dentro de esta línea de negocio. En términos generales, anticipamos que los volúmenes totales de ventas disminuirán aproximadamente un 20% en 2026, con precios que deberían seguir las tendencias prevalecientes del mercado.

Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2025 alcanzaron US\$75,4 millones, un 3,5% menos que los US\$78,2 millones registrados durante los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024.

Los ingresos de químicos industriales para el cuarto trimestre de 2025, alcanzaron US\$18,3 millones, más de 6,7% comparado con los US\$17,2 millones registrados en el cuarto trimestre de 2024.

El margen bruto (1) para el segmento Químicos Industriales representó el 2% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2025.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Químicos Industriales:

		12M2025	12M2024	2025/2024	
Nitratos Industriales	MTon	51,0	52,6	(1,6)	(3)%
Ingresos de Químicos Industriales	MMUS\$	75,4	78,2	(2,8)	(4)%

		4T2025	4T2024	2025/2024	
Nitratos Industriales	MTon	12,4	11,5	0,9	8%
Ingresos de Químicos Industriales	MMUS\$	18,3	17,2	1,1	7%

En el cuarto trimestre de 2025, tanto los volúmenes de ventas como los ingresos fueron superiores en comparación con el mismo período del año anterior. Sin embargo, en el año en su conjunto, observamos una disminución de 3% en los volúmenes, junto con una leve caída en el precio promedio. Para 2026, esperamos volúmenes de ventas similares a los de 2025, con precios estables.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de Otros fertilizantes Commodity y Otros ingresos alcanzaron US\$31,9 millones para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2025, un aumento en comparación con los US\$28,3 millones para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2024.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas fue de US\$3.223,6 millones para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2025, un aumento de 0,7% en comparación con US\$3.201,7 millones para el mismo periodo de 2024.

Gastos Administrativos

Los gastos de administración totalizaron US\$195,6 millones (4,3% de los ingresos) para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2025, comparado con US\$186,0 millones (4,1% de los ingresos) para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2024.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2025 totalizaron US\$107,0 millones, comparado con gastos financieros netos de US\$93,9 millones para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024.

Gastos por Impuesto a las Ganancias

El gasto por impuesto a la renta para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2025 ascendió a US\$320,1 millones, en comparación con los US\$1.372,0 millones del mismo período de 2024.

El EBITDA ajustado para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2025, fue de US\$1.579,6 millones (margen EBITDA ajustado de 34,5%), comparado con US\$1.483,6 millones (margen EBITDA ajustado de 32,8%) para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024.

El EBITDA ajustado para el cuarto trimestre de 2025 fue de US\$507,9 millones (margen EBITDA ajustado del 38,4%), en comparación con US\$328,0 millones (margen EBITDA ajustado del 30,6%) para el cuarto trimestre de 2024.

Notas:

(1) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.

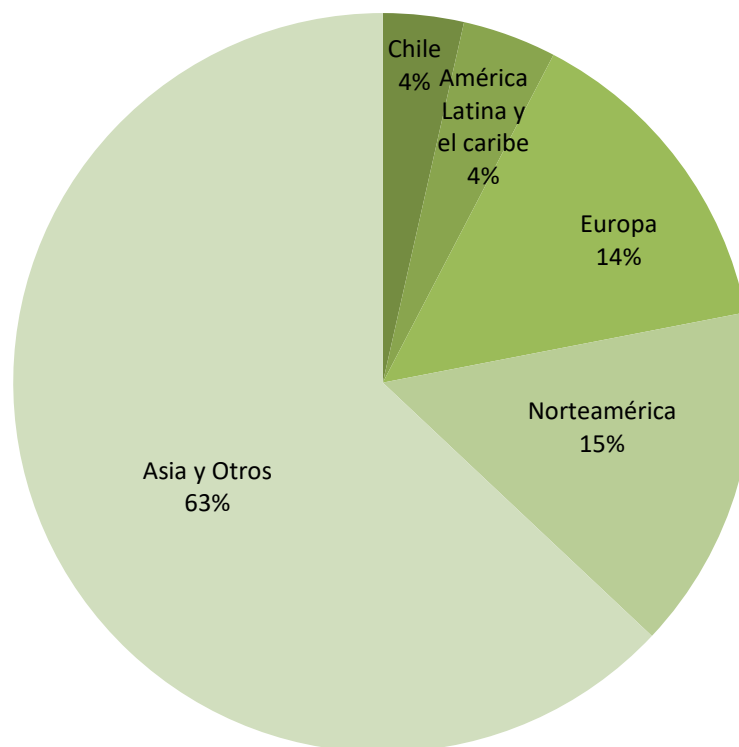
(2) $\text{EBITDA ajustado} = \text{EBITDA} - \text{Otros ingresos} - \text{Otras ganancias (pérdidas)} - \text{Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación} + \text{Otros gastos por función} + \text{Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros} - \text{Ingresos financieros} - \text{Diferencias de moneda}$. $\text{EBITDA} = \text{Utilidad del año} + \text{Gastos de depreciación y amortización} + \text{Costos financieros} + \text{Impuesto a la renta}$. $\text{Margen de EBITDA ajustado} = \text{EBITDA Ajustado} / \text{Ingresos}$. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos. Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

Reconciliación de EBITDA

(en millones de US\$)

	Cuarto Trimestre		Acumulado al 31 de diciembre	
	2025	2024	2025	2024
Resultado del ejercicio	232,9	122,6	640,6	(397,6)
(+) Gastos de depreciación y amortización	114,8	88,0	422,6	342,4
(+) Costos financieros	46,0	42,2	192,7	197,5
(+) Impuestos a las ganancias	103,5	70,9	320,1	1.372,0
EBITDA	497,2	323,6	1.576,0	1.514,3
(-) Otros ingresos	6,8	5,4	12,5	32,2
(-) Otras ganancias (pérdidas)	(3,3)	—	(11,1)	(2,1)
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	0,8	1,7	6,7	11,0
(+) Otros gastos	(34,5)	(32,4)	(96,3)	(104,7)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	0,5	(2,5)	1,0	(0,6)
(-) Ingresos financieros	23,0	31,1	85,7	103,6
(-) Diferencias de cambio	(4,0)	(7,6)	(2,1)	(8,6)
EBITDA Ajustado	507,9	328,0	1.579,6	1.483,5

Ingreso según distribución geográfica



2. Índices Financieros

Liquidez		31/12/2025	31/12/2024	
Liquidez corriente	Veces	3,27	2,51	<i>Activos corrientes</i> <i>Pasivos corrientes</i>
Razón ácida	Veces	2,25	1,75	<i>(Activos Corrientes - Existencias)</i> <i>Pasivos Corrientes</i>

Endeudamiento		31/12/2025	31/12/2024	
Razón endeudamiento	%	80,1%	121,2%	<i>Total pasivos</i> <i>Patrimonio Total</i>
Proporción de la deuda a corto plazo	%	27,4%	35,2%	<i>Pasivos corrientes</i> <i>Deuda Total</i>
Proporción de la deuda a largo Plazo	%	72,6%	64,8%	<i>Pasivos Corrientes</i> <i>Deuda total</i>

Actividad		31/12/2025	31/12/2024	
Total activos	MMUS\$	14.505	11.496	
Rotación inventarios	Veces	1,79	1,88	<i>Costo de ventas LTM</i> <i>Inventarios</i>
Permanencia de inventario	Días	201	191	<i>360 días</i> <i>Rotación del inventario</i>

Rentabilidad		31/12/2025	31/12/2024	
Resultado por acción	Veces	2,24	(1,39)	<i>Resultado neto LTM</i> <i>Acciones suscritas</i>
Resultado del patrimonio	%	8,0%	(7,6)%	<i>Resultado neto LTM</i> <i>Patrimonio</i>
Rentabilidad del activo	%	10,5%	13,6%	<i>(Ganancia Bruta - Gastos Admin.) LTM</i> <i>Activos (1)</i>

(1) Activos = Total Activos - (Efectivos y equivalentes + Activos financieros + Inversiones en empresas relacionadas)

2.1 Análisis de Índices Financieros

Liquidez:

- **Liquidez corriente:** Se puede explicar el aumento del ratio debido a que hubo un aumento en los Activos Corrientes (AC) (202,1 MM un 3,6%), y una disminución en los Pasivos Corrientes (PC) (450,0 MM un 20,3%). La mayor variación porcentual de los activos se vio en el aumento en 372,4 MM (27,0%) en efectivo y equivalente al efectivo. Por parte de los pasivos, el mayor cambio se vio en otros pasivos financieros corrientes, que disminuyeron en 692,7 MM (59,5%).
- **Razón Ácida:** El aumento del ratio está motivado por las variaciones del AC y PC como se detalló anteriormente.

Endeudamiento:

- **Razón de endeudamiento:** Se puede apreciar que este ratio disminuyó, ya que el PC disminuyó, como fue mencionado previamente, y los pasivos no corrientes (PNC) aumentaron en 603,6 MM (14,8%), lo que hace que el pasivo total haya disminuido en 153,6 MM (2,4%). Por otra parte, el patrimonio aumentó en 2.855,8 MM (54,9%), lo que hace que el ratio disminuyera.
- **Proporción deuda:** Dados los movimientos de las cuentas de pasivos antes mencionados, al disminuir el PC y aumentar el PNC, se puede concluir que la relación es directa entre la disminución de la proporción de deuda de corto plazo, y aumentado la de largo plazo.

Actividad:

- **Rotación y Permanencia de Inventario:** Se puede apreciar disminución en la rotación de inventario, principalmente debido a que el inventario aumentó en 101,3 MM, cercano al 6,0%, mientras que el costo de ventas LTM aumentó en 21,97 MM, una proporción cercana a 0,69%. Al aumentar en una mayor proporción el divisor que el dividendo, se puede concluir que el ratio disminuyera. Debido a esto, también se puede apreciar un aumento en la permanencia de inventario de 10 días, ya que ambos ratios son inversamente proporcionales.

Rentabilidad:

- **Resultado por acción:** El aumento en este ratio está motivado por el aumento en las ganancias en 1.038,28 MM (261,11%), si se compara con ganancia obtenida durante el período 2024. Para mayor detalle, ver EERR.
- **ROE:** El aumento de este ratio se debió a que aumentó el Resultado Neto LTM en el monto y proporción mencionados anteriormente, mientras que el Patrimonio por su parte, aumentó en 2.855,8 MM (54,90%) en comparación al cuarto trimestre del período 2024.
- **ROA:** La disminución de este ratio se ve explicado por un aumento en activos corrientes en el período como se ha detallado previamente.

3. Análisis del Estado de Flujo de Efectivo

La constitución de los principales componentes del flujo de efectivo y equivalentes al efectivo al 31 de diciembre de 2025 y 2024, es la siguiente:

Estado de flujo de Efectivo y Equivalentes al Efectivo	31/12/2025	31/12/2024
	MUS\$	MUS\$
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de operación	1.314.367	1.274.678
Flujos de efectivo netos (utilizados en) actividades de inversión	(771.762)	(1.213.992)
Flujos de efectivo netos (utilizados en) procedentes de actividades de financiación	(146.951)	282.383
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(23.184)	(6.587)
Efectivo y equivalente al efectivo al principio del período	1.377.851	1.041.369
Efectivo y equivalente al efectivo al final del período	1.750.321	1.377.851

4. Análisis de riesgo de mercado

Tasa de interés: Al 31 de diciembre de 2025, los pasivos financieros de la Compañía, corrientes y no corrientes, que devengan intereses ascienden a US\$ 4.651,0 millones y que incluyen los siguientes tipos de financiamiento principalmente:

- i. Obligaciones no garantizadas que devengan intereses, corrientes y no corrientes (considerando sólo capital): un bono en dólares por US\$ 450 millones con una tasa de interés fija de 4,25%; un bono en dólares por US\$ 400 millones con una tasa de interés fija de 4,25%; un bono en dólares por US\$ 700 millones con una tasa de interés fija de 3,50%; un bono en dólares por US\$ 750 millones con una tasa de interés fija de 6,50%; un bono en dólares por US\$ 850 millones con una tasa de interés fija de 5,50%; un bono en UF por el equivalente a US\$ 71,7 millones a tasa fija en dólares; un bono en UF por el equivalente a US\$ 443,0 millones a tasa fija en dólares; un bono en UF por el equivalente a US\$ 58,7 millones a tasa fija en dólares, mediante un Cross Currency Swap, de 4,58%; un bono en UF por el equivalente a US\$ 134,2 millones a tasa fija en dólares, mediante un Cross Currency Swap, de 5,11%; y un bono en UF por el equivalente a US\$ 123,4 millones a tasa fija en dólares, mediante un Cross Currency Swap, de 5,45%.
- ii. Un crédito en dólares por US\$ 100 millones a tasa variable de Term SOFR+1,111%
- iii. Un crédito en dólares por US\$ 200 millones a tasa variable de Term SOFR+1,375%
- iv. Un crédito en dólares por US \$50 millones con una tasa de interés fija de 4,66%
- v. Un crédito en dólares por US \$50 millones con una tasa de interés fija de 4,66%
- vi. Un crédito en dólares por US \$70 millones con una tasa de interés fija de 4,79%
- vii. Un crédito en dólares por US \$50 millones con una tasa de interés fija de 4,72%
- viii. Un crédito en dólares por US \$20 millones con una tasa de interés fija de 4,85%
- ix. Un crédito en dólares por US \$50 millones con una tasa de interés fija de 4,74%
- x. Un crédito en dólares por US \$14 millones con una tasa de interés fija de 4,58%

- xi. Un crédito en dólares por US \$26 millones con una tasa de interés fija de 4,68%
- xii. Un crédito en dólares por US \$40 millones con una tasa de interés fija de 4,07%

Al 31 de diciembre de 2025, la Compañía registra US\$ 470,8 millones como otros pasivos financieros corrientes y US\$ 4.220,6 millones como otros pasivos financieros no corrientes.

Tipo de cambio: El principal entorno económico de SQM es en dólares estadounidenses. Sin embargo, dada la internacionalización de la Sociedad, ésta tiene operaciones en diferentes países que generan una exposición a las variaciones del tipo de cambio de las diversas monedas con respecto al dólar. Por lo anterior, SQM mantiene contratos de cobertura para mitigar la exposición generada por sus principales descargas (activos netos de pasivos) en monedas distintas al dólar contra la variación del tipo de cambio, actualizándose dichos contratos semanalmente dependiendo de la cantidad de activos y pasivos necesarios a cubrir en monedas distintas al dólar.

Para asegurar la diferencia entre sus activos y sus pasivos, la Sociedad mantenía al 31 de diciembre 2025 los siguientes contratos de derivados (como el valor absoluto de la suma de sus nocionales): US\$ 601,42 millones en contratos derivados peso chileno/dólar, US\$ 36,21 millones en contratos derivados euro/dólar, US\$ 27,77 millones en contratos derivados rand sudafricano/dólar, US\$ 432,73 millones en contratos derivados renminbi chino/dólar, US\$ 39,73 millones en contratos derivados dólar australiano/dólar y US\$ 9,21 millones en otras monedas.

Precio de commodities: Los principales commodities que consume la Empresa son el petróleo y en todas sus formas. Actualmente, la Compañía no tiene contratos de cobertura que cubran las variaciones internacionales de los precios, pero sí contratos de largo plazo para el suministro de energía.

Tal como se expresó en la Memoria Anual de la Compañía, los mercados en los que las que la Sociedad se desenvuelve son poco predecibles, están expuestos a variaciones significativas de oferta y demanda y sus precios son altamente volátiles. Adicionalmente, la oferta de ciertos fertilizantes o productos químicos, incluyendo ciertos productos que la Sociedad Comercializa, varía principalmente dependiendo de la producción de los productores más importantes y sus respectivas estrategias de negocios. Por lo anterior, la Sociedad no puede predecir con certeza los movimientos de la demanda, las respuestas de sus competidores, como así tampoco las fluctuaciones en los precios finales de sus productos. Lo anterior, puede generar impactos significativos en los volúmenes de venta de sus productos, en la situación financiera de la Compañía y en el precio de las acciones de esta.

En el informe de los Estados Financieros Consolidados al 31 de diciembre de 2025, se encuentra un análisis detallado de los riesgos asociados a los negocios de la compañía.